

DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper • Bulgarian Edition

Цена 6 лв.

www.dental-tribune.com, www.dental-tribune.net

Януари 2013 г./Бр. 1, Год. 11



новини

→ стр. 3

Обявиха края на Националната програма за профилактика на деца от 0–18 г. за 2012 г.

През декември се провежда кръгла маса, организирана от БЗС, свързана с края на проведената Национална програма за профилактика на оралните заболявания при деца 0–18 г. В България за 2012 г.



практика

→ стр. 5

Минимално инвазивна дентална медицина: Когато по-малко означава повече
Минимално инвазивното лечение (МИЛ) в денталната медицина е въпрос на свето-глед и философия. Приложението му в клиничната практика е неизбежно, като за целта са необходими желание, знания и спазване на определени принципи.



технологии

→ стр. 8

Най-важните години в имплантологията. Една много лична ретроспекция
Статията на автора – г-р Георг Бах от Германия, е една много лична ретроспекция, както той сам я нарича, за развитието на имплантологията през последните 15 години.



Дентален бизнес – успешен старт, инвестиции и управление на средства

Младите финансисти Борислав Панчев и Панайот Христов дават яснота по темата за евентуалната промяна на юридическия статут на вашата дентална практика, както и по много други финансово-счетоводни въпроси.

5.5 млн. лв. увеличение на бюджета за дентална помощ за 2013 г.

DENTAL TRIBUNE BULGARIA



В началото на декември, миналата година, БЗС провежда пресконференция, на която даде яснота по редица въпроси, включително по отношение на постигнатия напредък за НРД 2013. На пресконференцията присъстваха (от ляво наясно): зам.-председателят на БЗС г-р Николай Шарков, председателят на УС на БЗС г-р Борислав Миланов и главният секретар на БЗС г-р Донка Станчева.

Tова стана ясно на пресконференция, дадена от Българския зъболекарски съюз в пресцентъра на БТА на 3 декември.

С допълнителните 5.5 млн. лв. общият бюджет на НЗОК за дентални дейности възлиза

на 106.5 млн. лв. през 2013 г.

Увеличението е извършено от съсловната организация във връзка с посягането на някои дентални материали, като денталната амалгама. Разширеният бюджет ще позволява покриването на тези разходи от

здравната каса, без да се повлияе сумата, която пациентите доплащат за отделните дейности. През 2013 г. те ще продължават да доплащат същите суми, каквито и досега. По този начин касата отговаря на назрелия проблем, без това да засегне

пациентите.

По всеобща преценка наличните дентални дейности за лица до 18 години (профилактичен преглед и четири лечебни дейности, от които до две са пулпит или периодонтит на постоянно зъб) са достатъчни. В бъдеще целта е да се увеличи пакетът от полагаша се дентална помощ за възрастни, който е крайно недостатъчен и не променен от 10 години.

Изчислено е, че за въвеждане на допълнителна лечебна дейност са необходими още около 30 млн. лв., а за добавяне на профилактична дейност, като почистване на зъбен камък – още 12–15 млн. лв. Равносметката на БЗС сочи, че за да се осигури качествен пакет от дентални услуги за българските граждани, е необходимо да има отделени общо половин милиард лева в бюджета.

Бюджетът успешно бе приемен от депутатите на 5 декември 2012 г. **DT**

Онлайн билети за IDS – бърз достъп и намаления за посетителите

DENTAL TRIBUNE INTERNATIONAL



Посетителите на IDS могат да избегнат дългите опашки чрез закупуване на онлайн билети. (Photo courtesy of Koelnmesse)

Pосетителите на International Dental Show (IDS) вече могат да закупят билети за събитието онлайн и да избегнат дългите опашки на гишетата. Билетите за достъп, закупени онлайн, се предлагат на промоционална цена – единодневният билет струва само €13 вместо редовната цена от €16

при закупуване на място.

Клиентите трябва първо да се регистрират на адрес www.ids-cologne.de, да заплатят необходимата сума, след което да принтират техните онлайн пропуски. Билетите, закупени онлайн, ще предоставят на клиентите бърз достъп до изложението зали в Кьолн, тъй като те няма да чакат на опаш-

ките за билети. Онлайн билетите, както и останалите билети за достъп до IDS се признават за използване на местния градски транспорт по VRS мрежата (Verkehrsverbund Rhein-Sieg). Примеждателите на билети имат възможност да пътуват безплатно до и от изложбения център с автобуси, трамваи и местни жп линии в Кьолн и околностите му.

Koelnmesse, компанията, която организира IDS, предлага различни дигитални услуги, за да помогне на посетителите да организират пътуването си по време на IDS 2013. Това включва специално IDS приложение, Business Matchmaking 365. Това е онлайн приложение за планиране на график, което позволява още планиране на маршрут и онлайн търсач на посетителя. Тези възможности са достъпни на сайта на IDS от октомври.

По време на суматохата и бързането към изложението по-

сетителите могат да използват приложението за онлайн планиране на своя график, за да изпратят запитвания за срещи с изложителите посредством имайл. Business Matchmaking 365 е комуникационна и бизнес платформа, която позволява на посетителите и изложителите да се свързват един с друг директно преди, по време на събитието, както и след него.

Онлайн планирането на маршрута показва на посетителите най-добрито начини да стигнат до определени щандове. Приложението на IDS ще помогне за по-добра ориентация в изложбените зали. Това приложение се поддържа от iPhone, BlackBerry и други операционни системи и ще бъде достъпно безплатно за клиентите от началото на декември. То предлага както кампани на изложението, така и навигационна система. **DT**

IDS ще се проведе в Кьолн от 12 до 16 март 2013 г.

Скъпи четящи Вестник „Дентал Трибюн“,

Честита и щастлива
Нова 2013 година!

При Вас е брой 1 на 8-к „Дентал Трибюн“ за 2013 г.!

Но той е първи и в друг смисъл: за първи път в своя десетгодишен живот вестникът излиза през месец януари. (Както знаете, досега през годините пропускахме този месец, който общественото мнение някак си неоснователно е заклеймило като време, в което нищо не се случва.)

Ом 2013 г. „Дентал Трибюн“ ще се среща с Вас всеки месец. Защото вие ни показвахте, че имаме какво да ви кажем в

тези срещи! Благодарим за доверие и подкрепата!

Ето какво сме пригответи да ви кажем в този брой:

Кога по-малко означава повече? Ще разбереме от статията на доктор Ариан Юан от Сингапур, според когото минимално инвазивното лечение (МИЛ) е въпрос на светоглед и философия. (стр. 5).

В своята мащабна и обобщаваща статия немският автор Георг Бах прави една много лична ретроспекция за последните 15 години на имплантологията, където ни дава една много ясна обобщена картина за случилото се през годините, но и

за настоящето на тази специалност. (стр. 8).

В броя помещаваме разговорите ни с двама големи италиански специалисти, които са освен с еднакви имена и с еднакво голям авторитет. Единият е проф. Франческо Минироне, който миналия месец чете лекции в страната ни, а другият е проф. Франческо Манганни, с когото разговаряхме по skype. И двамата са професионалисти от световна величина, всеки в своята област. Поискахме гледната им точка за философията, която изповядват, и за тайната за постигане на високо ниво в професията (стр. 11 и стр. 16).

Младите финансисти Велислав Панчев и Панают Христов създаваха специално за „Дентал Трибюн“ статия по темата за усешния старт, инвестициите и управлението на средствата в денталния бизнес. Те съветват още коя да е логистическата форма, която да изберете за своята практика, независимо дали е новоизградена, или отдавна създавена. Полезното (надяваме се) четиво ще намерите на стр. 14.

Пожелаваме ви полезни и вдъхновяващи мигове с „Дентал трибюн“!

Om Редакцията

DT Study Club: Високи критерии за международни уебинари

DENTAL TRIBUNE INTERNATIONAL

Имплантология, ендодонтическо лечение, дентални инструменти, дентална хигиена – Dental Tribune Study Club предлага уебинари на различни теми за специалисти по цял свят. Изискванията към денталните лекари вече са много високи.

Онлайн обучението става все по-популярно сред денталните специалисти. Те могат да се регистрират онлайн за уебинар и след това да наблюдават презентация на експерт от компютъра си, без значение къде по света се намират. Участниците могат да задават въпроси по време на уебинара чрез прозорци и да събират СЕ кредити, попълвайки тест след презентацията.

DT Study Club предлага

уебинари на английски, испански, немски, италиански и други езици. Курсовете обикновено са безплатни и могат да бъдат гледани отново в архива по всяко време след провеждането им на живо. Броят на лекторите, които са експерти в различни дентални специалности с дългогодишен опит, и на участниците в уебинарите продължава да расте. Понастоящем около 160 000 дентални лекари от цял свят са регистрирани в DT Study Club.

Поради огромния интерес международният DT Study Club пра̀вде през декември три уебинара на английски език. Освен останалите теми уебинарите разглеждаха и най-новите дентални технологии. Традиционната образна диагностика бе сравнена със сложните мо-



Членовете на DT Study Club имат достъп до презентациите в онлайн архив на DT Study Club по всяко време. (Снимка: Serban Veres)

щерни технологии при използване на СВСТ. Участниците научиха как 3D сканирането помага да се изследва пациентът при планирането на имплантатно лечение, както и в други симулации. В допълнение бяха дадени съвети за това, как да се осигу-

ри оптимално здраве на меките тъкани и костта след поставяне на имплантати.

Вече са планирани уебинари за следващата година. Детайлна информация за клуба и предстоящите уебинари можете да получите на www.dtstudyclub.com. **DT**

ПОРЪЧАЙТЕ СЕГА

СПЕЦИАЛНА СЕЛЕКЦИЯ
книги от
денталното портфолио
на издателство



Разглеждайте **КАТАЛОГА**
с подбрани заглавия на:
www.dental-tribune.net,
или изберете друго заглавие
от сайта на Elsevier:
www.elsevier.com.
Тел за поръчки:
02/ 416 71 73, 0897 958 321

DENTAL TRIBUNE
The World's Dental Newspaper • Bulgarian Edition

QR инструкции

QР кодът е т. нар. биизмерен баркод, създаден от японца Дензо Уейб през 1994 г. Абревиатурата QR отговаря на Quick Response, а идентична на изобретателя му била да създаде програма, позволяваща бързо декодиране на всяка към вид съдържание. QR кодовете са често срещани в Япония (особено много върху визитни картички). В Европа също бързо наблизат, най-вече в печатните медии, които зареждат този кога с допълнителна мултимедийна информация (видео, web страници, снимки, новини, музикални клипове и др.), която е видима за всички смартфони. За да се визуализира съдържанието, просто трябва да се свали, инсталира и смартира подходящо приложение, което разчита тези баркодове.

Инструкции за потребителите на iPhone:

Съвржете се с AppStore и свалете напълно безплатно Bee Tagg Pro. Инсталирайте и смартирайте. След като пуснете камерата и фокусирайте върху QR кога, вашият iPhone автоматично ще зареди мултимедийното съдържание.

Инструкции за потребителите на Android:

В Android базираните устройства четенето се извършва посредством камерата и софтуер за разчитане. Едни от най-известните приложения за четене на баркодове са Barcode Scanner и Google Googles. Съвржете се с GooglePlay и свалете напълно безплатно Barcode Scanner. Инсталирайте и смартирайте.



Следете всичко актуално
около Dental Tribune през
вашия смартфон. Нужно
е само да сканирате кога от
картинаката.



Последвайте ни и на на-
шата Facebook страница
чрез сканиране на кога от
картинаката.

DENTAL TRIBUNE

INTERNATIONAL IMPRINT

Licensing by Dental Tribune International
Publisher Torsten Oemus
Group Editor Daniel Zimmermann
newsroom@dental-tribune.com
+49 341 48 474 107

Clinical Editor Małgorzata Wojtkiewicz
Online Editor Yvonne Bachmann
Editorial Assistance Claudia Duschek
Copy Editors Sabrina Raaff

Hans Motschmann
Publisher/President/
CEO Torsten Oemus

Director of Finance Dan Wunderlich
& Controlling Matthias Diessner
Media Sales Managers Vera Baptist
Peter Witteczek
Maria Kaiser

Marketing & Sales Services Nadine Parcik
Natalia Brown
Jörg Warschat
Manuela Hunger

License Inquiries Bernhard Moldenhauer
Accounting Gernot Meyer

Business Development International Editorial Board
Dr Nasser Barghi, USA – Ceramics
Dr Karl Behr, Germany – Endodontics
Dr George Freedman, Canada – Aesthetics
Dr Howard Glazer, USA – Cariology
Prof Dr I. Krejci, Switzerland – Conservative Dentistry

Dr Edward Lynch, Ireland – Restorative
Dr Ziv Mazor, Israel – Implantology

Prof Dr Georg Meyer, Germany – Restorative

Prof Dr Rudolph Slavicek, Austria – Function

Dr Marius Steigmann, Germany – Implantology

© 2012, Dental Tribune International GmbH. All rights reserved.

Dental Tribune International

Holbeinstr. 29, 04229 Leipzig, Germany

Tel.: +49 341 48 47 302 | Fax: +49 341 48 74 173

www.dental-tribune.com | info@dental-tribune.com

Regional Offices

Asia Pacific
Dental Tribune Asia Pacific Limited

Room A, 20/F, Harvard Commercial Building, 111 Thomson Road, Wanchai, Hong Kong
Tel.: +852 3113 6177 | Fax +852 3113 6199

The Americas
Dental Tribune America

116 West 23rd Street, Ste. 500, New York, N.Y.
10011, USA

Tel.: +1 212 244 7181 | Fax: +1 212 224 7185

ОФИС БЪЛГАРИЯ

Издава Dental Tribune България ЕООД

София 1421, кв. „Лозенец“,

ул. „Крум Попов“ 56-58

тел.: +359 2 416 71 73

office@dental-tribune.net

www.dental-tribune.net

www.dental-tribune.com

Действителен собственик:

Улия Винчева

Предоставената информация

е съгласно чл. 7а, ал. 3 от ЗЗДПД.

Главен редактор Улия Винчева

Отговорен редактор Ива Димчева

Редактор г-р Владимир Ашиков

д-р Надежда Куоморжиева

Дизайн и предпечат Аньоанета Волева

Превод г-р Надежда Куоморжиева

д-р Александър Апостолов

Ива Димчева

Коректор Гали Христова

Аbonamente Николина Инева

тел.: 0897 958 321

Офис администратор Симона Рафаилова

Автори в бюро

Ива Димчева, д-р Александър Апостолов, доц.

Ариян Юан, д-р Георг Бах, Велислав

Панчев, Панают Христов

Лечач „Спектър“ АД

Българското издание на Dental Tribune е част от

группата Dental Tribune International – междуна-

родно издание на 20 езика, разпространявано в

над 55 държави.

Съдържанието, преведено и публикувано в този

брой от Dental Tribune International, Германия, е с

авторското право на Dental Tribune International GmbH.

Всички права запазени. Публикувано с раз-

решение на Dental Tribune International GmbH.

Редакцията не носи отговорност за съдържанието

на публикуваните редакции в брю.

Каквите ни какво мислите!

Имате ли коментари и препоръки, които искаме да споделите? Има ли конкретна тема, която искаме да се засегне в Dental Tribune?

Пишете ни на:

office@dental-tribune.net

Очакваме ви!

Ако желаете да промени-
те данни от абонамента си
(име, адрес или гр.), пишете ни
на същия e-mail и се уверете, че
сте посочили изданието

Обявиха края на Националната програма за профилактика на деца от 0-18 г. за 2012 г.

ИВА ДИМЧЕВА

Ha 12.12.2012 г. в хотел „Радицън“ се провежда кръгла маса, организирана от Българския зъболекарски съюз, свързана с края на проведеното силанизиране на дълбоки фисури и ямки на първите постоянни молари на деца и други дейности в рамките на Националната програма за профилактика на оралните заболявания при деца 0-18 г. в България за 2012 г.

Участие в кръглата маса взема Десислава Димитрова, зам.-министър на здравеопазването; г-р Борислав Миланов, председател на УС на БЗС; г-р Николай Шарков, зам.-председател на БЗС и председател на Националната програма по профилактика; проф. г-р Милена Пенева – национален консултант по детска гентална медицина, ръководител на камегра „Детска гентална медицина“, Факултет по гентална медицина, МУ-София; г-р Димитър Димитров от дирекция „Обществено здраве“ на МЗ; г-р Виктория Жекова; проф. Доан Зия, съветник по здравеопазване на министър-председателя на България; представители на Министерството на здравеопазването, на Комисията по здравеопазването към 41-вото Народно събрание и на Министерството на образованието, младежта и науката и координатори по програмата.

Д-р Николай Шарков подчертава пълната подкрепа на Националната програма както от 40-ото, така и от 41-вото Народно събрание и обясни, че програмата се осъществява благодарение на симбиозата между МЗ и МОНМ. „В България не беше правен ситуациячен анализ повече от 20 години“, допълни още той. Данните, с които



Кръглата маса бе уважена от всички активни участници по проекта и от медии.

разполагаше СЗО по отношение на заболяемостта от карие и пародонтални заболявания при българските деца, са с неясн произход и са неточни. Преди 2 години обаче тъкъв подробен анализ е направен под ръководството на проф. Милена Пенева. Активните данни за ситуацията у нас са представени пред FDI в рамките на световния конгрес тази година в Хонконг. Така вече на световната карта фигурира реалната картина на детското орално здраве в България, която никак не е розова, коментира г-р Шарков.

Епидемиологичното проучване сочи, че по-малко от 29% от децата в България на 5-6 г. имат здрави зъби. Състоянието в столицата е едно от най-незадоволителните – в София само 9.5 на сто от децата могат да се похвалят със здрави зъби. „Вместо обаче процентът на деца със здрави зъби да се увеличи при подмяната на временните зъби с постостоянни, положението става още по-тежко“, коментира проф. Милена Пенева. 21.31% от децата имат цинактно съзъбие, а при 18-годишните в страната имат съзъбие, а при 18-годишните – едва 8.31%. При тях за съжаление основният процес се установява във временните зъби.

Показателят DMFT е 3.69 за децата на 5-6 г.; 3.03 при 12-го-

шишните и 6.25 при 18-годишните. „На фона на тези установени необратими лезии обаче в устната кухина на децата присъстват поне още толкова обратими лезии, които предстои да се развият“, обърна внимание проф. Пенева.

Със здрав пародонт са само 34.73% от 18-годишните в страната, като резултатите варират от 0.5% в Перник до 90.85% в Благоевград.

Професор Пенева подчертава, че не произвеждането на по-голям брой зъболекари е пътят към успеха, тъй като в българските факултети се дипломи-

рат дос tatъчен брой лекари по гентална медицина. Начинът е провеждането на масова кампания, чрез която да се извършват прегледи, профилактични процедури, обучение и мотивация в орална хигиена на подрастващи. „Ето защо това е една уникална програма. Държавата изминала път на осъзнаване, че здравето се постига по пътя на профилактиката. Отделението съдейства ще бъдат спестени във времето от избегнатите усложнения“, допълни още тя.

Сред целите на програмата е до 50% от децата на 6 години да бъдат със здрави времен-

ни и постостоянни зъби; до 70% от 18-годишните да нямат извадени зъби; до 70% от 18-годишните да имат най-малко три здрави сектанта по СРПТН.

„Тази година силанизирането промче след масирана информационна кампания“, каза г-р Валерия Жекова. Съдействие за промочането на програмата са оказали регионалните здравни инспекции и регионалните инспектори по образование с провеждане на беседи с родители и информационни кампании. Броят на изпълняващите програмата лекари по гентална медицина тази година е значително увеличен, като е достигнал почти максималния брой, зададен в програмата. По неокончателни данни програмата е обхванала 15 000 деца от 28-те области в България.

Програмата е за срок от 2009 г. до 2014 г. и се управлява, реализира и финансира от Министерството на здравеопазването. **DT**

Третото издание на Snow Meeting предстои

Gрешките от миналото – един поглед в бъдещето – това ще е темата на тазгодишното трето издание на снежния зъболекарски конгрес Snow Meeting, който се дефинира като комбинация от интересни гентални лекции и почивка в планината. Мястото на събитието е хотел „Ястребец“ в курорта Боровец, а датите са 28 февруари-3 март 2013 г. Известни международни гентални специалисти, като г-р Валавансис и г-р Контурас, ще разкрият грешките, които са правили през годините; един от най-популярните лектори, излъчен от Софийската гентална среща – проф. Лък Гал, ще разясни някои от основните идеи на своята оригинална

концепция за оклузия и нейното приложение в имплантологията; г-р Бахиж Турбах ще води имплантологичния панел; г-р Ренсбург ще води панела за фиброплакна. Разбира се, на чуждестранните лектори ще партнират българските им колеги, които се справят не по-малко успешно. Между лекциите организаторите са предвидили време за гостиете да се насладят на снежните писти или да посетят СПА центровете на хотели „Боровец Хилс“ или „Ястребец“. Останалата част от забавната социална програма ще включва традиционния вече скри слалом, вечер в български ресторант, хиха парти с домашна скара и гръжно вино, нощно състезание с шейни и караоке вечер. **DT**


НОВО



грижим се за здрави усмивки

TePe Angle™

- образува ъгъл за по - добър достъп

Четчицата TePe Angle е приятна и е създадена за по-добър достъп до всички междузъбни пространства. Деветдесет градусовият ъгъл на четчицата позволява лесен достъп до дисталните участци.

Добрият дизайн позволява лесно и ефективно почистване. Дългата и плоска дръжка осигурява едноестествено, ергономично захващане, което позволява почистването да се осъществява чрез устойчиви движения.



За да може да навлиза както в тесни така и в по-широки междузъбни пространства TePe Angle се предлага в шест цветни кодирани големини, в съответствие с оригиналните четчици за зъби на TePe. Всички големини изработени от рециклиран полипропилен.



разполагат с тел, с пластмасово покритие за леко почистване. Дръжката е

• Глава, която образува ъгъл за по-добър достъп.

• Тел с пластмасово покритие.

• Ергономична дръжка.

Опаковка блистер от 6 броя с една и съща големина или миксирана с всички размери, която включва и една прозрачна, защитна капачка.

Цена за стоматологи: 4,68 лева



Произведено в Швеция

[Find us on Facebook](#)



Продукти за орална хигиена

ул. Дойран 15, 1680 София
тел: 02 / 8583272
[www.placaid.com](#)
e-mail: placaidbg@gmail.com

ADA променя препоръките за дентална образна диагностика

DENTAL TRIBUNE INTERNATIONAL



Според Американската дентална асоциация по-голямата част от радиационна експозиция, която е причинена от извешкия прогрес, се дължи на медицински изследвания. (Photo courtesy of Marjan Veljanoski/Shutterstock)

Aмериканската дентална асоциация насърко публикува по-правки към препоръките си от 2004 г. за дентални образни изследвания. След съвместно сътрудничество с дентални и други институции организацииата цели да изработи документ, който да дава правилни насоки на практикуващите, използвщи образна диагностика, в ежедневната им работа.

Заедно с редица други въпроси документът покрива избора на приемник, разглежда портативните рентген, радиационния риск и технически схеми, които не са били включени в предишната версия. В допълнение ADA направи промени в

препоръките си за защита така, че да са в съответствие с препоръките на Националния съвет за радиозащита и измервания. Например сега се препоръчва да се използват предпазни яки за всички пациенти, а досега се препоръчаше да се използват само при деца и бременни.

„Новите препоръки са предназначени да бъдат полезен източник, на който денталните лекари могат да разчитат, ако пациентите им имат някакви въпроси или притеснения относно радиационната експозиция“, обясни Dr. Sharon Brooks, заслужил професор към Мичиганския университет и консултант към Съвета за научна дейност на ADA. „Ние съветваме

денталните лекари да обърнат внимание на текста при избор на образна диагностика индивидуално за всеки пациент, а не да правят едно и също при всеки“, каза още тя.

Според съвета радиационната експозиция от дентална диагностика съставлява около 0.2% от общата експозиция от естествени и създавани от човека източници в САЩ (3.6 mSv). Въпреки това ADA препоръчва денталните лекари да премислят предимствата от използването на рентгенови снимки срещу възможния риск от тях, тъй като ефектите с различна етиология могат да кумулират с времето.

Документът е завършен в сътрудничество с Американска акаадемия по орална и лице-во-челостна радиология, Американската асоциация по общество-ено дентално здраве и Академията по обща дентална медицина, а също така и със съдействието на други дентални организации.

Целият доклад носи назованието Dental Radiographic Examinations: Recommendations for Patient Selection and Limiting Radiation Exposure и може да бъде прочетен онлайн на сайта на организацията www.ada.org. **DT**

Евтино устройство за рентгенови снимки поставя лекувачи и пациенти под риск

DENTAL TRIBUNE INTERNATIONAL

Британска агенция за лекарствени средства и продукти за опазване на здравето MHRA предупреждава денталните лекари за портативна рентгенова уредба, която излага екипа и пациентите на неприемливо високи нива на радиация. Tianjie Dental Falcon е произведен в Китай и може да бъде закупен по интернет само за £200 (€246).

Както бе съобщено от BBC, устройството е произведено от Zhengzhou Tianjie Electronic Equipment Company. То излага специалистите и пациентите на до 10 пъти по-високи нива на радиация, което повишава индивидуалния риск от развитие на новообразувания и други органи увреждания. Броят на апаратите, които са в обращение, и броят на потенциално изложението на риск пациенти засега не е известен.

Агенцията по здравеопазване е извършила замервания поспешност. Учените от болницата King's College в Лондон откриват, че устройството има недостатъчна оловна защи-



MHRA съветва денталните лекари да премахнат от употреба продукта Tianjie Dental Falcon devices, разпространяван без CE сертификат. (Photo courtesy of MHRA)

та във вътрешността си, която принципно би следвало да предпазва денталните лекари и пациентите от прекомерна радиация. Според BBC рентгеновият сноп лъчи пък е прекалено широк и вместо да се фокусира в устата на пациента, обличва цялата глава, като излага на риск черепа и мозъка на пациентите. В допълнение Tianjie Dental Falcon поставя потребителя в риск и заради това, че

адапторът му за Европа не е заменен или адаптиран за електрическата мрежа на Обединено кралство. Това може да доведе до инциденти, като пожари и електрически удари, на Островта.

Китайският производител в момента не може да бъде открит за коментар, допълват от BBC. MHRA съветва денталните лекари, закупили продукта, да се събръжат с агенцията. **DT**

Предстои ревизия на законите на Европейския съюз за медицинските изделия

DENTAL TRIBUNE АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИ РЕГИОН



Комисията на ЕС в Брюксел оповести предложение за ревизия на съществуващи регуляторни мерки за медицинските изделия в Европа. (DT Снимката е любезнно предоставена от Ян Краненонк)

Европейската комисия обяви ревизия на законодателството, кое то касае медицинските изделия в ЕС, датиращо от 90-те години на миналия век. Според Европейската асоциация на потребителите BEUC планираните промени ще засегнат голям кръг продукти, включително материалите за зъбни обтурации, рентгенографските апарати и системите за имплантране.

Досега медицинските изделия в ЕС не бяха обект на предмаркетното одобрение от страна на регуляторните органи, а на одобрение, включващо независимо трета страна, известна като нотификационна агенция. 80-те нотификационни агенции са мониторирани от 27-те страни членки. След получаване на сертификата медицинското изделие се сдобива с марката CE.

Наскоро съществуващи директиви бяха подложени на строги критики поради разразили се световен скандал с гръдените импланти на френския производител Poly Implant Prothese. По-рано тази година беше установено, че за производството на нейните гръден импланти компанията е използвала индустриски смеси вместо медицински силикон в противоречие на одобрението, получено от нотификационната агенция, както заяви Европейската комисия.

С тази ревизия регуляторните органи имат за цел да отстранят недостатъците и пропуските в европейското законодателство, да повишат защитата на потребителите, да регулират риска и да предотвратят скъпоструващите изтегляния на продукти от пазара, заяви Моник Гойенс, генерален директор на BEUC.

Предложението включва стриктен контрол върху производителите и разширява дефиницията за медицински изделия, за да влязат повече продук-

ти в обхвата на законодателните промени. Още повече то препоръчва по-стриктен контрол върху нотификационните органи. За тази цел предстои изработване на критичен панел, за да се оценят медицинските изделия според определени рискови критери. Най-общо предложението цели постигане на по-добър надзор над продуктите.

„Високорисковите изделия, като например имплантите, трябва да бъдат по-стриктно контролирани преди пускането им на пазара. На потребителите трябва да бъде предоставена повече и по-подробна информация за медицинските изделия, като същевременно трябва да имаме готовност да предприемем адекватни действия в случаи на необходимост“, добави Гойенс.

Eucomed, асоциацията на медицинската технологична индустрия, която представлява 22 500 европейски дизайнери, производители и доставчици, изрази известни опасения относно предложението. Въпреки че организацията приветства идеята за по-стриктен контрол и мониторинг, тя смята, че мерките в крайна сметка ще доведат до създаване на централизирана предмаркетноглава оторизираща система, схожа със съществуващата в САЩ. Това ще се отразило негативно върху малките и средните компании в Европа, заявила от Eucomed. Според асоциацията при наличието на централизирана премаркетингова система пациентите ще трябва да чакат средно от три до пет години по-дълго до въвеждането на определен продукт на пазара.

Преди въвеждането на новите регуляторни мерки предложението трябва да бъде одобрено съвместно от Европейския парламент и от Съвета на Европейския съюз, представляващ правителствата на сържавите членки. **DT**

Минимално инвазивна дентална медицина: Когато по-малко означава повече

ДОЦ. АДРИАН Ю.ДЖ. ЙАП

Mинимално инвазивното лечение (МИЛ) в денталната медицина, познато още с термина „минимална интервенция“ и „съхранителна дентална медицина“, е въпрос на светоглед и философия. Приложението му в клиничната практика е неизбежно. Всеки клиницист в определени ситуации извършва МИЛ, съзнателно или не. За рутинното му приложение в практиката са необходими желание, знания и спазване на определени принципи.

Въпреки че МИЛ може да бъде приложено при повечето орални заболявания и направления в денталната медицина, лечението на зъбния кариеес навсярно е най-честата индикация. Деминерализираниите некавитирани кариозни лезии днес могат да бъдат излекувани, вместо да бъдат отстранени оперативно. Като част от проект, иницииран от комисия на FDI, Tyas и сътрудници разглеждаха принципите и концепциите на МИЛ, препоръчваните техники и резултати от клинични проучвания, насочени към зъбния кариеес. Принципите на МИЛ във връзка с управление на кариозния процес са:

- реминерализация на начални лезии;
- намаляване на количеството на кариогенни бактерии с цел елиминиране на риска от бъдеща деминерализация и кавитация;
- минимална оперативна интервенция на вече кавитирани лезии;
- по възможност поправка, а не замяна на дефектните обтурации;
- проследяване и контрол на заболяването.

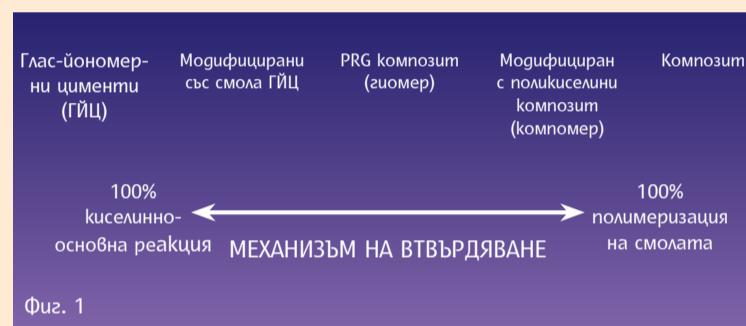
Въз основа на тези фундаментални принципи общите схващания за МИЛ могат да се приложат към всички орални заболявания, например:

- ранна диагностика на заболяванията - (Д);
- контрол на рисковите фактори (предиспозиращи, допринасящи, основни рискови фактори) - (К);
- лечебно и възможно най-малко инвазивно управление на болестния процес (У);
- оценка и проследяване на лечебния резултат.

Тези принципи не се отнемат само до зъбния кариеес, но и до оплакванията на пациентите, свързани с естетиката. Те от своя страна могат да бъдат причинени от генетични аномалии или нарушения в развитието, инфекциозни причинители (например кариеесът и пародонталните заболявания) и различни фактори на средата (недохранване, сигарети, стрес, травми и други) и включват:

Таблица 1. Лечебни възможности на МИКДМ за преодоляване на различни отклонения в естетиката

Неинвазивни възможности	Минимално инвазивни възможности
Тренировка на усмишката	Естетическо реконструиране на зъби/гингиба
Реминерализация на белите пепти	Директно възстановяване с микропрепарации, въздушно абразио и лазер
Избелване в домашни и в клинични условия	Директно или индиректно изработени фасети
Директни фасети без препарирание на зъбите	Инлеи, онлеи и частични корони
Адхезивни конструкции	Мостови конструкции
Шини за бруксизъм	Протези
Секторна ортодонтия	Миниимпланти
	Ортодонтическо лечение



Фиг. 1. Материали, използвани за директни възстановявания в МИКДМ

- аномалии в цвета на зъбите;
- аномалии във формата на зъбите;
- фрактурирани или абразирани зъби;
- неестетични обтурации (вторично след фактора зъбен кариеес);
- разстояния между зъбите;
- пукнатини;
- липсващи зъби.

Минимално инвазивната козметична дентална медицина (МИКДМ) цели да коригира изброените естетически проблеми и да удовлетвори очакванията и желанията на пациентите чрез използване на консервативни и минимално инвазивни техники. Извършват се минимален брой интервенции, а загубата на зъбни тъкани се свежда до минимум, като същевременно се осигури постигането на желания естетически резултат. Предимствата на МИКДМ включват намалено ниво на стреса от денталните процедури, повишена мотивация на пациента, укрепване на взаимното доверие, подобряване на професионалния имидж, съхраняване на съзъбещето и намаляване на разходите за лечение. Лечебните възможности

могат условно да бъдат разделени на неинвазивни и минимално инвазивни, както е описано в таблица 1. За да се постигне оптимален естетически резултат, понякога се налага включване на по-инвазивни процедури (например конвенционални импланти, пародонтална хирургия и възстановявания с корони), което допълва възможностите на МИКДМ.

МАТЕРИАЛИ

Имаики предвид разнообразните процедури, прилагани при МИКДМ, подробната характеристика на използвани за тази цел материали е извън обсега на тази статия. Акцентирано е върху директните естетически възстановителни материали, които позволяват съхраняването на максимално количество зъбни тъкани. На фиг. 1 е представено голямото разнообразие от съществуващи материали за директни възстановявания, използвани при минимално инвазивно лечение, класифицирани според техния механизъм на възстановяване. Глас-йономерните цименти (ГИЦ) се състоят от стъклени частици

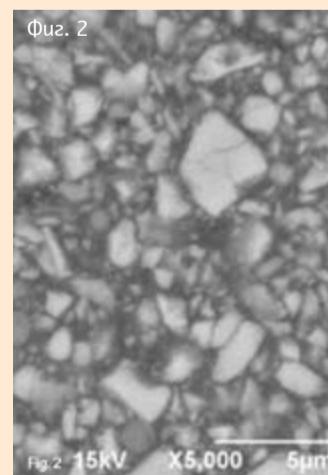
(калциев или стронциев фуро-аминосилкат) и кисели ко полимери (полиалкоатни киселини), които при смесване се втвърдяват чрез киселинно-основна реакция. Комплексът се състои от стъклени частици, обвъти от силициев хидрогел и включени в матрица от други химични съединения. Въпреки несъвършената им естетика те освобождават флуориди и могат химично да се свързват със зъбните структури. ГИЦ се свиват минимално при втвърдяване и имат коефициент на термично разширение, подобен на този на дентина. Индикациите за силно вискозните видове ГИЦ включват възстановявания в зони, които не са подложени на интензивно дъвкателно налягане при предни и задни зъби, както и отворени „сандинич“ обтурации. Пог последното определение се има предвид употребата на ГИЦ като подложка под композитно възстановяване. ГИЦ на основата на смоли се развиват, за да се преодолее проблемът с чувствителността на циментите към влагата. В допълнение на намалена честота на чувствителността към влагата тази модификация подобрява и втвърдяването, естетиката, физичните качества и начинът на работа с ГИЦ. Смолите се добавят чрез заместване на киселите кополимери с НЕМА на водна основа (хидроксилацетат) смес или използването на кисели кополимери с метакрилатни странични вериги.

Въпреки добавянето на смоли, които съставляват 4.5 до 6% от материала, модифицираните ГИЦ запазват в голяма степен киселинно-основното взаимодействие като част от процеса на полимеризация, свързват се химично със зъбните структури и също освобождават и натрупват флуоридни йони. Техният кариеес-превантивен ефект и клинична употреба са сходни с тези на конвенционалните ГИЦ.

Композитите, компромерите и гиомерите изискват полимеризация и свързвращи агенти към зъбните тъкани (така се осъществява микромеханична връз

ка). Те могат да се използват за възстановяване на всички класове кавитети (от I до VI) и са особено полезни за изработване на директни фасети. Композитите се състоят от матрица (обикновено бисфенол-А-глицидил метакрилат [Bis-GMA] или уретан диметакрилат [UDMA] с триетилен гликол диметакрилат [TEGDMA]), керамични пълнители (аморфен силикат или силициеви частици) със свързващ агент и добавки, например инициатори, активатори, оцветители и стабилизатори. Композитната полимеризация може да се осъществи чрез химична реакция или посредством светлина. Композитните материали притежават отлична естетика, физични свойства и са лесни за приложение, но протоколът за работа с тях е чувствителен на условията, а и не на последно място – те претърпяват свиване при полимеризация (между 1 и 5% от нанесения обем).

Компомерите съдържат основните съставки на ГИЦ. Киселинният компонент обаче е дехидратиран и включен в смолистия матрикс. След светлинната полимеризация киселинно-основната реакция се развива бавно, като дехидратираната киселина се активира чрез абсорбирането на вода, което води до образуване на частично ионизирана структура, включена в матрикса. Компомерите също отделят флуорни йони, но общото количество на освободени и натрупани флуорни йони е значително по-малко от това при ГИЦ⁴. Установено е, че поемането на вода, необходимо за промеждото на алкално-киселината реакция, компрометира естетическите и физичните свойства на компомерите⁵. Гиомерите са най-съвременният хибриден възстановителен материал. Търси се, че те са истински хибриди на композитите с ГИЦ, защото притежават свойството да отделят и натрупват флуорни йони на ГИЦ, съчетано с естетическите, манипулационните и физическите качества на композитите. Гиомерите са разра



Фиг. 2 Снимка със сканиращ електронен микроскоп на гиомерен възстановителен материал с PRG пълнежни частици (любезно предоставена от Shofu);



Фиг. 3 Панорамна рентгенография на пациентката.

Табл. 2 Признаци и симптоми за оклузално заболяване

Клинични признания	Рентгенографски признания	Симптоми
Повишена подвижност на зъбите	Ангуларни костни дефекти	Чувствителни или болезнени зъби
Фремитус и миграция на зъби	Увеличена ширина на периодонталното пространство	Дискомфортна, неравномерна захапка или липса на оклузала стабилност
Зъби/възстановявания с пукнатини или фрактури	Увеличена ширина на lamina dura	Периодонтална болка, предизвикана от оклузиите
Абдракционни дефекти	Промени в алвеоларната кост	Симптоми на темпоро-мангибуларни нарушения
Оклузално изтрягане и пътни оклузали контакти	Вертикална регулация на интерденталния септум	
Оклузални несъответствия	Коренова резорбция	
Омпечатъци от зъби по меките тъкани	Фуркционни дефекти	
Признания на темпоро-мангибуларни разстройства		

ботени на основата на технологията PRG (Pre-Reacted Glass-ionomer), която използва като пълнители предварително реагирала с поликарбонатните частици ГИЦ (фиг. 2).

Наличините на пазара продукти са разработени на основата на S-PRG, при които само повърхността на стъкленините пълнители е реагирана с поликарбонатните киселини, а стъклената сърцевина остава непроменена. Примери за гиомерни възстановителни материали са Beautiful II и Beautiful Flow Plus (SHOFU).

Отделянето и натрупването на флуорни йони от гиомерите е значително по-силно изразено от това на композитите, но по-слабо в сравнение с композитните материи.

Гиомерите са били изследвани в няколко проучвания, включващи кавитети от клас I, II и V. След три години Matis и съптр.⁹ не установяват значима разлика между гиомерните и микрофилните композитни възстановявания по отношение на всички изследвани параметри. Gordan и съптр.¹⁰ очевидно резултатите от гиомерните възстановявания за период от осем години, като не са установили неуспехи. Различия били отчетени само по отношение на маргиналната адентация по оклузалните повърхности и на маргиналното оцветяване по апраксимальните повърхности. Въпреки че рециклирането или вторичният каприес са основната причина за провал на възстановяванията¹¹, тази тенденция не била наблюдавана при гиомерните възстановявания. Това може да е следствие от по-добри им инхибиторни ефекти върху деминерализацията по ръбовете на възстановяванията в сравнение с композитите¹².

МИКДМ в клиничната практика

Спектърът на процедури и техники на МИКДМ, включващи приложението на директните възстановителни материали, е изключително широк¹³. Модификации в цвета, формата, размера, позицията и дефиницията на зъбите, както и заместването на липсващи зъби могат да бъдат постигнати консервативно без никакво или с минимално препарирание на зъбите. При дизайна на усмишката трябва да бъдат вземани предвид психологическите (нагласи, личностна характеристика, желания), здравните (общи, специфични, денто-гингивални), функционалните (оклузия, фонетика, комфорт) и естетическите (макро, мини, микро) фактори, които са обединени от Koirala в Колелото на дизайн на усмишката².

Представеният по-долу случай акцентира върху основните принципи на МИД, приложени по отношение на естетическите отклонения в сферата на МИКДМ.

ПРЕДСТАВЯНЕ НА СЛУЧАЯ

43-годишна пациентка беше насочена от своя общопрактикуващ лекар по дентална медицина във връзка с естетически

ДЕНТОКАИН - локален анестетик за дентална употреба

A 591/25.01.2011

31.92 lv

СЪСТАВ:
Артикан хидрохлорид + еpinefrin (адреналин);
НАЧАЛО НА ЕФЕКТА¹:
1-3 минути след апликация;
БЕЗОПАСНОСТ:
Активна съставка с ниска токсичност (по-малка от лидокаин и мепивакайн)³;
ЕФИКАСНОСТ:
Подобрен дифузионен капацитет през твърдите (костите) и меките тъкани², което осигурява незабавен и продължителен анестетичен ефект.
ПОКАЗАНИЯ:
Показан за лицево-челюстна хирургия, имплантология и продължителни стоматологични процедури.
ХХП 9740/02.06.2010

ОПАКОВКА: 50 карпули x 1.8 ml

ДЕНТОКАИН 40 mg/0.05 mg/ml инжекционен разтвор
артикан хидрохлорид / еpinefrin (адреналин)

СЪСТАВ:
Артикан хидрохлорид + еpinefrin (адреналин);
НАЧАЛО НА ЕФЕКТА¹:
1-3 минути след апликация;
БЕЗОПАСНОСТ:
Активна съставка с ниска токсичност (по-малка от лидокаин и мепивакайн)³;
ЕФИКАСНОСТ:
Подобрен дифузионен капацитет през твърдите (костите) и меките тъкани², което осигурява незабавен и продължителен анестетичен ефект.
ПОКАЗАНИЯ:
Показан за лицево-челюстна хирургия, имплантология и продължителни стоматологични процедури. За оптимален оглед на оперативната област, в която се изиска по-интензивно намаляване на кървенето (исхемия).
ХХП 9739/02.06.2010



Вносител: Химтрайд-Комет ООД
1612 София, жк Лагера бл. 59 - партер, бул. Цар Борис 12
тел/факс: 02/953 13 10, 951 50 33; e-mail: chimtrd@cablebg.net
www.chimtrade.info www.chimtrade-komet.com



43-годишна пациентка беше насочена от своя общопрактикуващ лекар по дентална медицина във връзка с естетически



Фиг. 4а



Фиг. 4б



Фиг. 5

Фиг. 4а Изходно състояние; **фиг. 4б** Резултат след лечението; **фиг. 5** Фрактурирани директни фасети на горните канини

те ѝ оплаквания, отразяващи се на социалния ѝ живот. Тя имаше вродена липса на латерални резци, анамнеза за многократни фрактури на зъбите и изрази недоволство от наличните разстояния и формата на горните фронтални зъби. С изключение на горния ѝ десен втори молар всички горни молари и втори премолари липсаха вследствие на фрактури. Дистално оклузионта се поддържаше единствено от първите ѝ премолари поради липсата на втория долен десен молар (фиг. 3) и на горна премолара. Въпреки наличието на коронка върху горния десен първи премолар и интактния ляв първи премолар и двата зъба бяха с пукнатини.

РАННА ДИАГНОЗА НА ЗАБОЛЯВАНЕТО

Естетическите проблеми на пациентката се усложняваха от отклонения в развитието (вродена липса на латерални резци) и фактори на околната среда, включително оклузално заболяване (ОЗ). Оклузалното заболяване се определя като „процес, водещ до забележима загуба или разрушаване на оклузалните повърхности на зъбите“¹⁴. Болестният процес е предизвикан основно от парофункции, особено нощен бруксизъм. Увреждащият ефект на ОЗ би могъл да бъде значително минимализиран чрез ранната диагностика и управление на болестния процес чрез използването на шини за бруксизъм. Съобразяването на особеностите в оклузионта е от особено значение при МИКДМ, тъй като те имат значителна роля за успеха на възстановяванията. Клиничните и рентгенографските признаки и симптоми на ОЗ са представени в таблица 2.

Освен обичайното снемане на анамнезата, прегледа и специфичните изследвания (напр. изследване на виталитета на пулпата, функционален тест на слонката) като част от диагностичния процес трябва да бъдат обсъдени въпросите, свързани с качеството на живот. При това трябва да бъде акцентирано върху желанията, потребностите и очакванията на пациентите по отношение на:

- външния вид;
- зъбната чувствителност;
- неуспеха или фрактурата на зъбите или възстановяванията;
- гискомформа, произхождаща от меките тъкани;
- загубващите се или подвижни зъби;
- проблемите със захапката;
- болката и дисфункцията на

тепморо-мангибуларната става.

Ако се планира прилагане на МИКДМ при наличието на ОЗ, пациентните трябва да бъдат осведомени за нейните предимства и недостатъци в сравнение с конвенционалното лечение, за възможността за неуспех от лечението и за необходимостта от носене на предпазни средства. Конкретната пациентка беше запозната със своите оклузални проблеми, но желаеше бързо, неинвазивно и икономически изгодно решение за подобреие на естетиката във фронта във връзка със социалните ѝ ангажименти.

КОНТРОЛ НА БЛАГОПРИЯТСТВАЩИТЕ ФАКТОРИ

Като част от цялостното лечебно планиране при МИКДМ трябва да бъде обърнато специално внимание на всички фактори, допринасящи за наличните отклонения в естетическите показатели. Благоприятстващите фактори могат да бъдат подразделени на такива, които повишават риска (предиспозиращи), предизвикват началото (преципитиращи) или стимулират прогресията (поддържащи) на проблема. Нощният бруксизъм, малоклузията и загубата на дистална поддръжка на оклузионта (водещи до оклузална травма на останалите зъби или възстановявания) бяха сериозни проблеми за пациентката. Благоприятстващите фактори и повлиянето им в хода на лечебния процес бяха обсъдени подробно. Беше обърнато специално внимание на необходимостта от постигане на стабилност на оклузионта в задния участък и от бъдеща промекция с помощта на стабилизираща шина. Беше изгответен предварителният лечебен план.

ЛЕЧЕБНО И МИНИМАЛНО ИНВАЗИВНО ПОВЛИЯВАНЕ НА ЗАБОЛЯВАНЕТО И НА ПАТОЛОГИЧНИТЕ ОТКЛОНЕНИЯ

След консултация с пациентка по отношение ограничение във времето и финансовите възможности беше предприето лечение в съответствие с принципите на МИКДМ. За заместване на пространствата между горните централни резци и канини беше използвана адхезивна техника, а чрез директни фасети беше променена формата на канините, така че да наподобяват латерални резци (фиг. 4а и 4б). Възстановяванията бяха изработени от гиомерни ма-

териали (Beautifil II и Beautifil Flow) по техниката на течната матрица¹³.

Леко беше коригирана и формата на десния централен резец. След поставянето на възстановяванията бяха взети отпечатъци за изработка на имедиантна промеза, която да възстанови липсващите зъби в дисталния участък и фрактурираните горни първи премолари. Пациентката беше осведомена и за възможността за поставяне на имплантати (със синус-лифт и костозаместване), в случаи че по-късно пожелае фиксирана промеза конструкции. Беше обсъдена и възможността за поставяне на конвенционални корони в случаи на неуспех на адхезивното изграждане в дълготочен план.

ОЦЕНКА И ПРОСЛЕДЯВАНЕ НА РЕЗУЛТАТА ОТ ЛЕЧЕНИЕТО

Беше настроено проследявано посещение за ажустиране на имедиантната промеза, но пациентката не се явя. Тя беше изключително доволна от постигнатия естетически резултат и се яви едва след няколко месеца поради фрактури на адхезивните възстановявания (фиг. 5). Липсата на оклузала стабилност в дисталния участък и големият съвкателен стрес вследствие на нощния бруксизъм бяха причина за неуспеха на адхезивните възстановявания. Това би могло да бъде избегнато, ако беше носена горна стабилизираща шина по време на сън. Оценката и проследяването на резултата от лечението са от голямо значение при наличието на ОЗ. При фрактура и абразия на зъбите възстановяванията няма да имат по-голяма дълготрайност, ако не бъдат отстранени всички допринасящи фактори.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

МИКДМ има за цел да коригира отклоненията в естетиката и да задоволи естетически желания и потребности на пациентите, прилагайки консервативно и минимално инвазивно лечение. Основните принципи на минимално инвазивното лечение, които се отнасят до всички орални заболявания, включително до отклонения в естетиката, предизвикани от аномалии в развитието, инфекциозни агенти и/или фактори от околната среда, включват:

- ранна диагностика на заболяването;
- контрол на благоприятстващите фактори;
- минимално инвазивен подход при лечението на заболя-

ването или на патологичните отклонения;

- оценка и проследяване на резултата от лечението.

Тези принципи бяха приложени в представения клиничен случай, при който бяха използвани гиомерни материали за въз-

Информация за автора:



Assoc Prof
Adrian UJ Yap
Raffles Dental
585 North
Bridge Road,
#13-00 Raffles
Hospital
Singapore

188770
Republic of Singapore
aujyaprd@gmail.com

Весели празници от

Carestream
DENTAL

Kodak Dental Systems

ИЗТЪНЧЕН NEW
УСЪВЪРШЕНСТВАН

CS 8100



CS 8100

Simply
sophisticated

ВСИЧКО, ОТ КОЕТО

СЕ НУЖДАЕТЕ В

ЕЖЕДНЕВНАТА ПРАКТИКА

ПАНОРАМЕН АПАРАТ С
УНИКАЛНА 2D+
ТЕХНОЛОГИЯ

Бизнес партньор за България - АЛБА ТМ
1233 София, ул. Клокотница 35-37, вх. Г
Тел. /Факс: 02-9315434, 02-8320067
e-mail: carestream_albatm@abv.bg
www.albatm-carestream.com

Най-Важните години в имплантологията

Една много лична ретроспекция

Д-Р ГЕОРГ БАХ, ГЕРМАНИЯ

Всичко започна след едно допитване от известно имплантологично списание по повод 15-годишнината от създаването му. По телефона ми се обади преподавателят, който ме бе подкрепял при първите ми стъпки в имплантологията. Когато го попитах за темата на публикацията, той отговори спонтанно и донякъде изненадващо: „Последните 15 години – това са най-важните години за имплантологията!“. Това бе мнението на уважаван университетски преподавател, с ключова роля в налагането на имплантологията – бях впечатлен. Покъсно се запитах: „Наистина ли е така?“. Резултатът от моето проучване е тази статия – една лична ретроспекция.

ЕТАПИ В ИМПЛАНТОЛОГИЯТА

Ако разгледаме големите постижения в оралната имплантология, ясно ще се открият 3 фази: 1. емпирична и експериментална фаза; 2. установяване на имплантологията в университетите и науката; 3. масовият феномен – имплантология. Трябва да призная, че това е едно доста грубо и може би повърхностно разделение. Но, моля ви, позволете ми да го използвам за целите на този личен и не толкова изчерпателен преглед.

Разглеждайки тези 15 години, няма да се спира на втората фаза, а ще се съсредоточа върху третата. Ще споделя различните посоки и приоритети, които са срещали по пътя си колегите имплантологи. Разгледах учебници и списания по имплантология от това време, и още повече осъзнах, че имплантологията е претърпяла съществена промяна за този кратък период от 15 години. Искам да разкажа за най-впечатляващите моменти от този период в следващиите редове.

СБОГОМ НА ТЪЖНИТЕ СТАТИИ

За начало – един наглед неизключителен проблем – разнообразието и качеството на специализираните гентални медии – печатни и дигитални, съществено се увеличили през последните 15 години. Това важи не само за имплантологията, но за генталната медицина като цяло. На вид някои професионални издания от средата на 90-те напомнят за правни документи, но отмогава нещата съществено са се променили. Качеството на цветния печат, който сега е норма, но в миналото е било повод за допълнително заплашане от страна на авторите, прецизността на снимките, хартията – всичко това до принася за високото качество и силния ефект върху читателя. Това е голямо предимство и за



Фиг. 1



Фиг. 2



Фиг. 3



Фиг. 4



Фиг. 5



Фиг. 6

имплантологията, защото сега лесно могат да се обяснят сложните взаимовръзки и понякога „снимката говори много повече от 1000 думи“. В идеалния случай електронното обучение и електронните специализирани списания допълват нуждата на по-младите зъболекари.

КРАЯТ НА ДОГМИТЕ

Докато в средата на деветдесетте имплантологията бе белязана от много догми, то през наблодавания от нас 15-годишен период това започва да се променя. Впоследствие цялата имплантология е поставена под въпрос. Дали става въпрос за продължителността на оздравителния период, за времето на изчакване след аугментация или протетичните концепции – всичко е подложено на внимателен оглед. От една страна, някои от тези догми бяха отхвърлени благодарение на големите нововъведения, особено че сега дюри мандибуларен мolar може да бъде заместен от имплант със съответния размер, последван от корона със съответния размер. Фигури 4 и 7 показват клиничния и генталния вид при този пациент. Имплантологи, които са поставили стоматични имплантати на година, се приемаха за големи риби на пазара на имплантите през 90-те. Преминаването на практика от 100 000 имплантата, пост-

при благоприятни условия имплантното имплантране може да е от високо качество и да е подходяща алтернатива на увърдените процедури. Един клиничен случай показва имедиатно имплантране в областта на горните предни зъби: екстракцията и имедиатното имплантране на мястото на безнадежден горен преден зъб с помощта на хирургичен шаблон (фиг. 1), трансфер в устната кухина (фиг. 2) и състоянието непосредствено след поставянето на имплантната корона (фиг. 3).

ПРОСПЕРИТЕТЪТ НА ИМПЛАНТОЛОГИЧНИЯ ПАЗАР

Голямото разнообразие от нови имплантати, имплантатни форми и протетични опции се превърна в реалност през последните 15 години. Специални имплантати бяха разработени за конкретни индикации, така че сега дюри мандибуларен molar може да бъде заместен от имплант със съответния размер, последван от корона със съответния размер. Фигури 4 и 7 показват клиничния и генталния вид при този пациент. Имплантологи, които са поставили стоматични имплантати на година, се приемаха за големи риби на пазара на имплантите през 90-те. Преминаването на практика от 100 000 имплантата, пост-

вени за година в Германия, показва, че върхът е достигнат. Оказа се, че това не е така, защото благодарение на бързото и безпрепятствено развитие бе доспигната цифра от 1 милион. Макар през последните години ръстът да бе slab и глобалната икономическа ситуация да доведе до известен спад, днес можем да твърдим, че имплантологичният пазар ще продължава да расте. Максималният период на растеж попада в разглежданятия от мен период.

РАЗВИТИЕТО ПРЕЗ ПОГЛЕДА НА ПРОИЗВОДИТЕЛЯ НА ИМПЛАНТИ

От производител до глобален играч – това е точно описание на развитието на някои от производителите на имплантати. Развитието на някои от тези компании през последните 15 години, размерът на тези компании и броят на служителите им днес наистина са впечатляващи. Тези проспериращи компании имат и други характеристики – закупуването на продукти и цели фирми с цел разширяване и допълване на продуктограда портфолио и наблизането им в областта на дигиталната гентална медицина (CAD/CAM, планиране и т.н.), в която тези глобални израчни инвестирамт големи суми. Трябва да се генерира приходи, така че тези инвестиции да са

възможни въпреки спада, породен от икономическата криза.

Все пак имплантологичният пазар разцъфтява. Въпреки че постоянният гвацирен ръст, с който някои производители привикнаха, сега е по-скромен, все пак от имплантите могат да се правят много пари. В резултат на това увеличаващи се брой от производители на имплантати и имплантологични системи затруднява клиническата. Освен новите системи се увеличава и броят на генерации.

ФОКУС ВЪРХУ ЧЕРВЕНО-БЯЛА ЕСТЕТИКА

Президентът на Немското общество по гентална имплантология (Deutsche Gesellschaft fur Zahntechnische Implantologie) проф. Франк Палм с право обелязва: „Това, което прегу 20 години се смяташе за триумф от някои колеги, днес се разглежда в съда.“ Зъболекарите, практикуващи имплантология, не бяха готови да се конfrontират в дебат, простиращ се от Северна Америка до Европа – този за червено-бялата естетика. Новият фокус за постигане на най-добрата възможна естетика при имплантологично-протетичното лечение се свързва с имплантологията и с дистанцира от хирургията, която доминираше до този момент.

В ранната фаза на имплантологията основният фокус бе върху безопасното поставяне и възможно най-добро позициониране в костта, понякога дори за сметка на последващото протетично лечение поради неблагоприятното поставяне на изкуствените зъби. Днес обаче протетичните стандарти се превърнаха в центъра на дискусията. Промениха се техники на поставяне и се утвърдиха нови техники, за да се удовлетворят тези изисквания. Пациентите вече рядко се съгласяват на такива сложни случаи като описание по-долу.

И двата имплантата в горната фронтална област са поста-



Фиг. 7



Фиг. 8



Фиг. 9



Фиг. 10



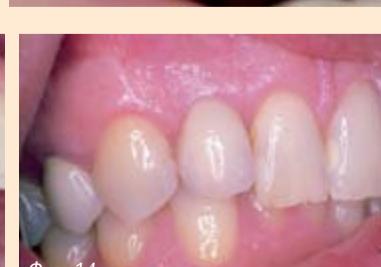
Фиг. 11



Фиг. 12



Фиг. 13



Фиг. 14



Фиг. 15



Фиг. 16



Фиг. 17



Фиг. 18



Фиг. 19



Фиг. 20



Фиг. 21



Фиг. 22



Фиг. 23

вени прекалено вестибуларно и има отстояние от 5.5 mm между рамото на имплантата и емайло-циментовата граница на съседните зъби (фиг. 8-10). Лечението съгласно временно възстановяване би довело до незадоволителен естетически резултат. Все пак при определени хирургични и дентални условия – както се вижда от втория пример – може да се постигне превъзходен резултат и стабилност за период от десет години гори и при толкова трудни ситуации. През 1999 г. бе поставен имплант в областта на 12. Следващите снимки показват етапите на лечението (фиг. 11-13). Последната снимка показва състоянието след 10 години (фиг. 14).

Това развитие бе възможно благодарение на съществения напредък в областта на аугментациите, които днес могат да се провеждат с много голяма предсказуемост. Този напредък допълнително се подсила от подобреното обучение на имплантологите. Това важи както на ниво университет, така и на ниво следипломно обучение. Така трябва да се откаже заслуженото на университети и професионалните асоциации, които съществено допринасят за това.

БИТКАТА НА ОЗДРАВИТЕЛНИТЕ ПЕРИОДИ

Макар за кратко, този въпрос създава голям фурор – добатът за по-кратките оздравителни периоди. Погнатиска на медиите, сред които професионалната преса играеше второстепенна роля, а неспециализираната – главна, произвеждатели съсъзваха оздравителния период. Това се случва почти ежедневно. Някои производители следваха тенденцията, а други – не. Някои участници искаха да са на гръбена на вълната, други – не. Всичко това бе последвано от бърз сриб.

За мен впечатляваща бе една статия от вестник, в които се твърдеше: „Екстракция – сутринта, последвана от аугментация и имплантация; супраконструкция, поставена на обяд, и порция ребърца“. Както се вижда от това еуфорично твърдение, някои просто се

увлякоха, докато други болезнено отстъпиха. Това, което остана във времето, главно поради подобренията в повърхността на имплантите и други условия, е, че дългият оздравителен период, препоръчан в ранната фаза на имплантологията, може съществено да се регулира, но не на всяка цена.

НОВИ ОПЦИИ ЗА ПОДОБРЯВАНЕ НА ИМПЛАНТОЛОГИЧНИЯ УЧАСТЪК

Споменатата по-горе даминация на прометичната имплантология стана възможна поради много нови и безопасни аугментационни процедури, утвърдени през периода на наблюдение, които позволи на зъболекарите да оформят имплантологичната ложа според желанията си. Революционни аугментационни процедури в областта на горните странични зъби, които бяха обект на дискусия през първите години на въпросния период, представляваха дълъг възможен подход за истински прогрес.

Благодарение на хирургичните техники за синус-лифт, които претърпяха невероятен брой модификации по отношение на по-малко инвазивни процедури, стана възможно да се третират участъци от челостта, които преди бяха неподходящи или които можеха да се възстановяват само след високоинвазивни ортодонтични процедури. Докато първоначално синус-лифт процедурите бяха запазени само за високоспециализирани центрове, днес те са се превърнали в нещо обичайно за имплантологията и се предлагат и прилагат много често.

УТВЪРЖДАВАНЕ НА ВИРТУАЛНА ИМПЛАНТОЛОГИЯ

Лесно може да се разбере какво мислят старите кучета за новите варианти за планиране и имплантране. Тази група трудно приема развитието на имплантологията от хирургична в прометична специалност и бе абсолютно против новопоявявящите се дигитални процедури. С бързото разпространение на обемните дентални томографи, които отвориха ново

измерение в денталната диагностика, на пазара се появиха и много програми за планиране.

Предложението на някои лидери да се дефинира валидността и да се установят стандарти по отношение на тези техники, които най-често се базират на 3D рентгенови данни, бе приемето негативно. Мисля, че бе постигнат добър компромис благодарение на сериозните дискусии по време на конференции както на ниво университет, така и на ниво дентални асоциации.

Тези нови техники са изключително полезни при лечението на комплексни случаи и са задължителни при най-комплексните ситуации. Лечението на прости случаи обикновено не изисква такива техники. Възможност

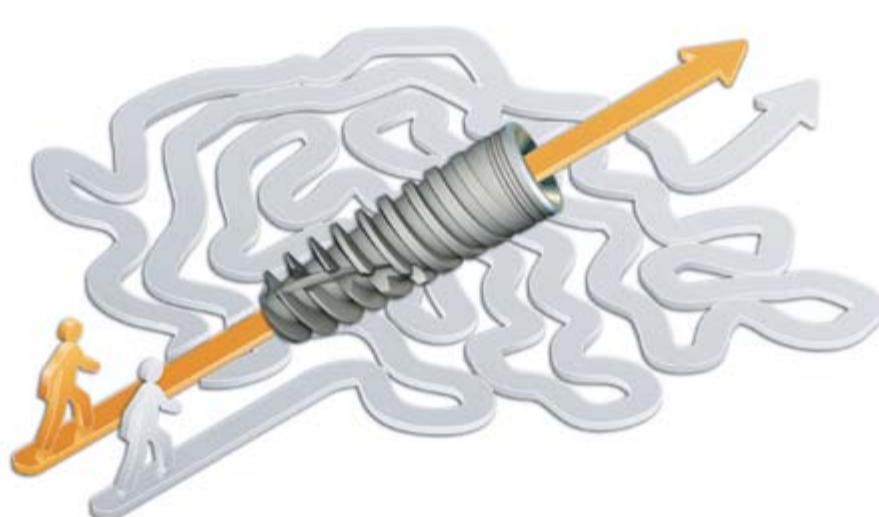
не трябва да се използват в такива случаи поради лъчевото изложване за получаването на 3D данни.

ЗА ОБЕЩАНИЯТА И РЕАЛНОСТА

Темите на конгресите през първото десетилетие на периода на наблюдение съвържаха позитивни послания и описаха нови възможности в имплантологията, които надхвърляха наличните опции и говореха за не прекъснат растеж. Това съвпада с много положителни оценки и находки на производителите и дистрибуторите на импланти. Това обаче съществено се промени през последните пет години.

Изведнък нови теми приобщиха приоритет, теми, които преги бяха донякъде потискани

и дори отричани. Много добре си спомням имплантологичен конгрес на много важен американски производител на импланти във Франкфурт през 1998 г., когато докладвах за концепция за лечение на перимплантит, разработена от Университета във Фрайбург, и бях критикуван от водещия лектор от САЩ в последващата дискусия. Той твърдеше, че не е виждал случай на перимплантит през последните 20 години в имплантологията – този феномен не съществува и ако се случи, може да се откаже само на недобри умения на имплантолога. Колко се промениха времето! Все пак проблемите и усложненията в имплантологията и дори сумата неуспех се споменават на много конгреси, организирани



СЛОЖНИ СЛУЧАИ, ЛЕСНИ РЕШЕНИЯ

Имплантантните и протезни системи на Alpha-Bio Tec предлагат висококачествени, лъгави решения, които да отговарят на всички клинични изисквания.

- Имплантантни системи за всички клинични случаи
- Една протезна система за всички имплантантни диаметри
- Универсално съвместими хирургически инструменти

Simplantology - Интелигентни и лесни имплантологични решения от Alpha-Bio Tec

Alpha Bio_{TEC}
Simplantology

„Медина Био“ ООД

www.Alpha-bio.NET

Централен офис
Гр. София ж.к. Овча купел
Ул. Костурс №18 офис 2

Tel : +359 899 145 801
+359 893 617 866
+359 893 617 829

Офиси в градовете
Варна Пловдив
Хасково Габрово