SCANDEFA · Copenhagen · 11–13 April, 2013 **Officielle nyheder for besøgende og udstillere**

today

Indhold i today ***Inside today***
Du finder en oversigt over Scandefa 2013 samt nye udviklinger og tendenser i tandlægeverdenen. *You will find an overview about Scandefa 2013, as well as new developments and trends in the world of dentistry.*
»Side 2 »Page 2

Planlæg i forvejen ***Plan ahead***
Du finder den senest opdaterede gulvplan og udstillerliste for Scandefa 2013 i vores erhvervssektion. *You will find the latest update of the floor plan and exhibitors list of Scandefa 2013 in our business section.*
»Side 8 »Page 8

Dentalprodukter ***Dental products***
Scandefa 2013 giver dig alle tiders mulighed for at se de allernyeste teknologier og landvindinger inden for dentalmedicin. *Scandefa 2013 will be an excellent opportunity to see the most up-to-date technologies and achievements in the field of dental medicine.* ***»Side 10 »Page 10***

SCANDEFA 2013

Den årlige skandinaviske fagmesse for hele tandlægeteamet og dentalbranchen.

Dato
11.–13. april 2013

Arrangør og sted
Bella Center
Center Boulevard 5
2300 København S

www.bellacenter.dk

SCANDEFA afholdes i C-Hallen og Centerhal E.

Tidspunkt
Torsdag 11. april, kl. 10-18
Fredag 12. april, kl. 9-18
Lørdag 13. april, kl. 9-15

Årskursus
Parallelt med messen SCANDEFA, som arrangeres af Bella Center, afholdes Årskursus, arrangeret af Tandlægeforeningen (www.aarskursus.dk).

Årets nyhed – Scandefa Prisen 2013
SCANDEFA Prisen er messens nyeste tiltag og har til formål at sætte ekstra fokus på aktuelle produktnyheder. Prisen uddeles til en udstiller, som kan præsentere den mest innovative nyhed, der er kommet på det danske marked i 2012.

Udgiver today international
Dental Tribune International GmbH
Holbeinstr. 29
04229 Leipzig
Tyskland

www.dental-tribune.com

Bella Center i København indbyder til årlig dentalmesse

SCANDEFA skal præsentere de seneste udviklinger inden for tandteknik

■ Nye produkter til tandklinikker og laboratorier vil kunne ses af dentalfaglige personer på den skandinaviske dentalfagmesse 2013 (SCANDEFA), som finder sted i Bella Center i Copenhagen over de næste tre dage.

Blandt andet vil dentalproducenten GC introducere en ny glasfiberforstærket komposit, som siges at give nye muligheder for restaurering af omfattende kaviteter og forebyggelse af revneudbredelse ind i fyldningsmaterialer og tandstruktur. 3Shape fra Danmark udstiller sin seneste version af TRIOS til digital aftrykstagning, som er udstyret med RealColor Technology for første gang til fremstilling af skanningsbilleder, der ligner rigtige tænder og gingivae. Den tyske specialistvirksomhed VDW har meddelt, at de udstiller deres nylancerede obturatorer, som har en stabil kerne af krydsbundet guttaperka, der flyder jævnt, når det opvarmes, så der effektivt opnås en tæt tredimensional fyldning af rodkanalen.

Arrangøren har nomineret virksomhederne Zenith Dental og Greenmatic til Scandefa-prisen 2013, et trofæ, der anerkender de bedste produktinnovationer. Vinderen vil blive udnævnt fredag den 12. april 2013 i Hal C4. I alt næsten 200 producenter og forhandlere af dentaludstyr har tilmeldt sig dette års SCANDEFA. Arrangøren forventer, at mere end 10.000 fagpersoner fra Danmark og nabolandene vil besøge den årlige messe. Foruden udstillingen vil de besøgende også få mulighed for at høre om de seneste produkter og teknikker i Speakers Corner, et åbent forum i Hal C4, som understøttes af anerkendte talere fra Danmark og udlandet, der vil præsentere emner som for eksempel fordelene ved CAD/CAM, intra- og ekstraoral fotografering eller praksismarkedsføring og -styring. Derudover har den danske tandlægeforening meddelt, at den holder sit Årskursus i Bella Center sideløbende med udstillingen. Der kan stadig fås billetter til begge dele ved registreringsskrankerne på stedet.

Der findes flere oplysninger på www.scandefa.dk.

Bedre udsigter for arkedet for forbrugsvarer

■ En ny rapport fra USA har forudsagt, at det verdensomspændende marked for mundplejeprodukter og dentale forbrugsvarer i 2016 vil overstige 17,46 milliarder amerikanske dollar, et niveau, der kan sammenlignes med det nuværende bruttonationalprodukt i sultanatet Brunei. Rapporten, som er udgivet af MarketsandMarkets, omfatter produkter såsom biomaterialer, proteser, endodonti-, ortodonti- og parodontalprodukter samt restaureringsmaterialer, legeringer, cementeringsmaterialer, klæbemidler, aftryksmaterialer, forebyggelsesmidler, engangsvarer og andre produkter.

gualtiero boffi/Shutterstock.com

De nye tal afviger signifikant fra tidligere forudsigelser, der anslog, at markedsværdien kun vil nå op på 14–15 milliarder amerikanske dollar i samme periode. Ifølge rapporten skyldes denne stigning den voksende opmærksomhed på mundhygiejne i udviklingslandene såvel som nye produktudviklinger i forbrugsvaresektoren. Højre indkomstniveauer og forsikringsdækninger i nye vækstmarkeder som Indien og Kina forventes også at bidrage væsentligt til markedets vækst.

AD

Velkommen til SCANDEFA 2013 I Bella Center

Welcome to SCANDEFA 2013 at Bella Center, Copenhagen

■ Det er os en glæde at kunne byde velkommen til SCANDEFA 2013, den førende dentalmesse i Skandinavien, som i år afholdes for 46. gang i Bella Center. Messen afholdes sideløbende med Tandlægeforeningens "Årskursus" og er igen i år placeret i Bella Centers C-haller. Ca. 200 udstillere glæder sig til at møde deres kunder og fremvise deres seneste nyheder. De to nye initiativer fra SCANDEFA 2012, "Speakers Corner" og Product News area" blev meget vel modtaget af såvel de besøgende som udstillerne og vil derfor naturligvis blive gentaget i år. Og på SCANDEFA 2013 er vi stolte over at kunne præsentere et nyt initiativ nemlig SCANDEFA Prisen, som gives til den mest innovative produktnyhed, lanceret på dentalmarkedet i Danmark i 2012. Produktnyheden skal opfylde et eller flere af følgende kriterier:

- Forbedre tandlægens arbejdsvilkår, så denne oplever, at det bliver nemmere at udføre en undersøgelse eller behandling.
- Forbedre en behandlingsform, så resultatet er mere holdbart og sikkert.
- Styrke patientsikkerheden på en ny og dokumenteret måde.

SCANDEFA Prisen overrækkes fredag den 12. april kl. 15.00 i hal C4.

Vi håber at du vil få god inspiration, udbytte og gerne forretning ud af dit besøg på SCANDEFA 2013, og på vegne af hele teamet bag byder vi dig hjerteligt velkommen.

Mr Soren Lindquist
Exhibiton Manager, Bella Center A/S

■ *It is with great pleasure that we welcome you to SCANDEFA 2013, the leading dental fair in Scandinavia which is held for the 46th time this year. The fair runs concurrently with the Danish Dental Association's "Seminar of the year" and is once again situated in Bella Center's C-halls. Approx 200 exhibitors are waiting to meet their customers and show them their latest news.*

The two new initiatives from SCANDEFA 2012: "Speaker's Corner" and "Product News area" was very well received by both visitors and exhibitors and will naturally be continued this year. At SCANDEFA 2013 we are proud to present one new initiative:

"The SCANDEFA Award" (in Danish "SCANDEFA Prisen") which is given to the most innovative product news launched at the danish dental marked in 2012. The product has to improve either the working conditions for the dentist or the treatment as well as strengthen patient safety. The "SCANDEFA Award" will be presented in hall C4 Friday, 12 April, 2013, at 15:00.

We hope that you as a visitor will draw inspiration from your visit at SCANDEFA 2013 and be able to generate new contacts and do profitable business.

On behalf of Bella Center and all of the exhibitors at SCANDEFA 2013, we bid you a warm welcome and hope that you enjoy your visit.

AD

BESØG OS PÅ STAND C3-006

PRÆSENTATION

Two Striper®

P.B.S.® BOND-FORDELE

MEST HOLDBARE BOR

- Permanent bundne diamantkrystaller hvorved ingen diamanter trækkes ud.

HURTIG OG SMIDIGT SKÆRENDE

- På ethvert punkt findes flere fremstående diamanter.

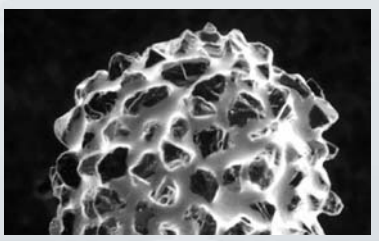
HURTIG FJERNELSE

- Ensartet fordeling og høj koncentration af diamantkrystallerne.

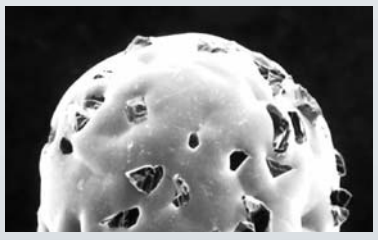
BRANCHE INNOVATION

- Eneste diamantbor som fremstilles ved hjælp af P.B.S.® bindingssystemet.

Ny diamantbor spids

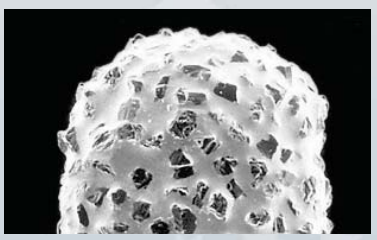


Ny Two Striper® bor spids

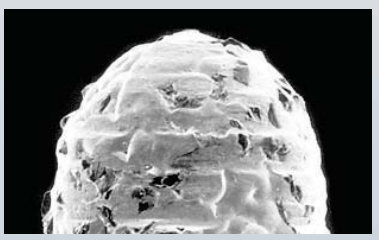


Ny galvaniseret bor spids

Brugt diamantbor spids



Brugt Two Striper® bor spids



Brugt galvaniseret bor spids

abrasive technology®

PRECISELY.®

USA 1.740.548.4100 | www.abrasive-tech.com

Forhandling: Zenith Dental ApS | www.zenith-dental.dk | Stand C3-006

Programmet Speakers Corner 2013

Torsdag, 11. April, 2013

11.00

Sæt kronen på værket – fordele med CEREC CAD/CAM
Det digitale aftryk er mere præcist og gengiver præparationen bedre end silikoneaftryk. Hør mere om, hvordan CEREC – det mest udbredte CAD/CAM system i verden – kan give dig helt nye muligheder på klinikken for at skabe æstetiske resultater og spare på teknikbudgettet samtidig.
Speaker: Kristian Sandrini, Nordenta A/S

13.00

Sådan får du succes & nye patienter via Internettet
En let og pragmatisk introduktion til at komme i gang med internet markedsføring og få nye patienter via Internettet, fulgt op af cases og implementerbare tips & tricks.
Speaker: Simon Salomonsson, SpotOn Marketing

15.00

Udnyt Internettets muligheder og få en lind strøm af nye patienter
Med ti års erfaring indenfor online markedsføring af tandklinikker ved Simon alt om hvordan du bliver synlig overfor nye patienter på Internettet.
Speaker: Simon Salomonsson, SpotOn Marketing

16.00

Mund Foto (eller Mund Fotografering) i tandlægens og tandteknikerens dagligdag (hverdag). *Mouth Photo (or mouth Photography) in the dentist and dental technician's everyday.*
En workshop omkring Intra/Extra oralt foto og video. Sprog: Engelsk
A workshop on Intra/Extra oral photo and video. Language English
Speaker: Ad van Zetten Adm. Dir., Digital Dental Denmark

Fredag, 12. April, 2013

10.00

Syreskader
Undersøgelser viser at syreskader er et voksende problem ikke kun blandt børn men også blandt unge voksne. zendium Emalje Protect indeholder proteiner der sammen med spytproteiner hjælper til at modvirke syreskader
Speaker: Lene Esmark, A/S Unilever

11.00

Sæt kronen på værket – fordele med CEREC CAD/CAM
Det digitale aftryk er mere præcist og gengiver præparationen bedre end silikoneaftryk. Hør mere om, hvordan CEREC – det mest udbredte CAD/CAM system i verden – kan give dig helt nye muligheder på klinikken for at skabe æstetiske resultater og spare på teknikbudgettet samtidig.
Speaker: Kristian Sandrini, Nordenta A/S

13.00

Sådan får du succes & nye patienter via Internettet
En let og pragmatisk introduktion til at komme i gang med internet markedsføring og få nye patienter via Internettet, fulgt op af cases og implementerbare tips & tricks.
Speaker: Simon Salomosson, SpotOn Marketing

14.00

Formstøbte høreværn til tandlæger/-teknikere og deres personale
Pas på hørelsen. Brug af formstøbte elektroniske høreværn, der tager de høje frekvenser, og hvor man stadigvæk kan føre en samtale med patienten.
Speaker: Erdal Abdulovski/ Kim Deichmann, Audiovox Aps

15.00

Få nye gode patienter via Internettet – En trin-for-trin guide.
Du lærer, hvordan du – nemt og hurtigt – kommer i gang med online markedsføring. Derudover får du en lang række let-implementerbare tips og tricks til, hvordan du får flere besøgende til din tandlæge hjemmeside.
Speaker: Simon Salomosson, SpotOn Marketing

16.00

Imaging and Workflow
Is your imaging software also a selling tool? Digital X-ray Bitewings, Pan, Ceph, 3-D, color photos and video. Can one single imaging system replace all the ones you already use, or plan to start using?
Speaker: Peter Berthelsen, VisiQuick by TMS

17.00

Køb og salg af tandlægeklinik
Speaker: statuat. revisor Kai Ambrosius og Karen K. Thomsen, rgd revision

Lørdag, 13. April, 2013

11.00

Formstøbte høreværn til tandlæger/-teknikere og deres personale
Pas på hørelsen. Brug af formstøbte elektroniske høreværn, der tager de høje frekvenser, og hvor man stadigvæk kan føre en samtale med patienten.
Speaker: Erdal Abdulovski/ Kim Deichmann, Audiovox Aps

13.00

Sådan får du succes & nye patienter via Internettet
En let og pragmatisk introduktion til at komme i gang med internet markedsføring og få nye patienter via Internettet, fulgt op af cases og implementerbare tips & tricks.
Speaker: Simon Salomosson, SpotOn Marketing

Programme Speakers Corner 2013

Thursday, 11 April 2013

11.00

Benefits of CEREC CAD/CAM
The digital images are more accurate and reproduces preparation better than silicone. Learn more about how CEREC—the most widely used CAD/CAM system in the world—can give you new opportunities to the clinic to create aesthetic results and save on technologybudget at the same time.
Speaker: Kristian Sandrini, Nordenta A/S

13.00

How to get success & new patients via the Internet
A simple and pragmatic introduction to getting started with internet marketing and getting new patients through the Internet, followed by cases and implementable tips & tricks.
Speaker: Simon Salomonsson, SpotOn Marketing

15.00

Take advantage of opportunities of the Internet and get a steady stream of new patients
With ten years of experience in online marketing of dental clinics Simon knows all about how to become visible to new patients on the Internet.
Speaker: Simon Salomonsson, SpotOn Marketing

16.00

Mouth Photo (or mouth Photography) in the dentist and dental technician's everyday.
A workshop on Intra/Extra oral photo and video. Language English
Speaker: Ad van Zetten Adm. Dir., Digital Dental Denmark

Friday, 12 April 2013

10.00

Acid Damages
Clinical investigations shows that acid damages is a growing problem. Not only among children but also young adults. Zendium Enamel Protect contains proteins which together with proteins from Saliva helps to prevent acid damages.
Speaker: Lene Esmark, A/S Unilever

11.00

Benefits of CEREC CAD/CAM
The digital images are more accurate and reproduces preparation better than silicone. Learn more about how CEREC—the most widely used CAD/CAM system in the world—can give you new opportunities to the clinic to create aesthetic results and save on technologybudget at the same time.
Speaker: Kristian Sandrini, Nordenta A/S

13.00

How to get success & new patients via the Internet
A simple and pragmatic introduction to getting started with internet marketing and getting new patients through the Internet, followed by cases and implementable tips & tricks.
Speaker: Simon Salomosson, SpotOn Marketing

14.00

Moulded ear protection for dentists/dental technicians and their staff
Watch your hearing. Use of molded electronic hearing protection that takes the high frequencies, and where you can still have a conversation with the patient
Speaker: Erdal Abdulovski/ Kim Deichmann, Audiovox Aps

15.00

Get good new patients via the Internet. A step-by-step guide
Learn how to - quickly and easily—get started with online marketing. You also get a wide range of easily-implementable tips and tricks on how to get more visitors to your dental website.
Speaker: Simon Salomosson, SpotOn Marketing

16.00

Imaging and Workflow
Is your imaging software also a selling tool? Digital X-ray Bitewings, Pan, Ceph, 3-D, color photos and video. Can one single imaging system replace all the ones you already use, or plan to start using?
Speaker: Peter Berthelsen, VisiQuick by TMS

17.00

Buying and selling dental clinics
Speaker: Statuat. revisor Kai Ambrosius og Karen K. Thomsen, rgd revision

Saturday, 13. April, 2013

11.00

Moulded ear protection for dentists/dental technicians and their staff
Watch your hearing. Use of molded electronic hearing protection that takes the high frequencies, and where you can still have a conversation with the patient.
Speaker: Erdal Abdulovski/ Kim Deichmann, Audiovox Aps

13.00

How to get success & new patients via the Internet
A simple and pragmatic introduction to getting started with internet marketing and getting new patients through the Internet, followed by cases and implementable tips & tricks.
Speaker: Simon Salomosson, SpotOn Marketing

today About the Publisher

Redaktions/Administrationskontor
Dental Tribune International GmbH
Holbeinstraße 29
04229 Leipzig
Tyskland

Tlf.
+49 341 48474-302

Fax
+49 341 48474-173

Internet
www.dti-publishing.com
www.dentaltribune.com

Forlægger
Torsten Oemus

Økonomi- og regnskabschef
Dan Wunderlich

Redaktionschef
Daniel Zimmermann

Produktchef
Bernhard Moldenhauer

Produktionsleder
Gernot Meyer

Produktion
Sarah Fuhrmann

today SCANDEFA Scandefa vil være at finde på den 45. skandinaviske dentalmesse i København den 11.–13. april 2013.

Bladet og alle artiklerne og illustrationerne deri er copyrightbeskyttede. Enhver anvendelse uden redaktørens eller forlæggerens tilladelse er forbudt og kan medføre retsforfølgelse. Vi påtager os intet ansvar for oplysninger, der offentliggøres om foreninger, virksomheder og kommercielle markeder. Underlagt de almindelige vilkår og betingelser, værnetinget er Leipzig, Tyskland.

dti Dental Tribune International

Editorial/Administrative Office
Dental Tribune International GmbH
Holbeinstraße 29
04229 Leipzig
Germany

Phone
+49 341 48474-302

Fax
+49 341 48474-173

Internet
www.dti-publishing.com
www.dentaltribune.com

Publisher
Torsten Oemus

Director of Finance and Controlling
Dan Wunderlich

Managing Editor
Daniel Zimmermann

Product Manager
Bernhard Moldenhauer

Production Executive
Gernot Meyer

Production
Sarah Fuhrmann

today SCANDEFA will appear at the 46th Scandinavian Dental Fair, Copenhagen, 11–13 April, 2013.

The magazine and all articles and illustrations therein are protected by copyright. Any utilisation without prior consent from the editor or publisher is inadmissible and liable to prosecution. No responsibility shall be assumed for information published about associations, companies and commercial markets. General terms and conditions apply, legal venue is Leipzig, Germany.

dti Dental Tribune International

All-in-one

Planmeca ProMax® 3D Plus

Et nyt medlem i 3D familien

Planmeca ProMax® 3D s *Planmeca ProMax® 3D Classic* *Planmeca ProMax® 3D Mid* *Planmeca ProMax® 3D Max*

Planmeca ProMax® 3D Plus

- Volumenstørrelser:
  Ø40x50 mm, Ø70x70 mm, Ø90x90 mm, Ø140x90 mm
- CBCT, 3D foto, 3D model skanning, panorama- og cephalostatoptagelser, extraoral bitewings.

Digital perfection™

See more. Get closer. Work better.

PLANMECA Scandefa Highlights

Helt enestående 3D sammensætning i ét apparat

Skab selv din virtuelle patient

Planmeca ProMax® 3D familie og
Planmeca Romexis® software samler:
CBCT + 3D ansigt foto + 3D model skanning

3x3D

Vores nyskabende 3x3D sammensætning – den første i branchen

Planmeca CAD/CAM løsninger

Skanning. Design. Fremstilling.

- Åbne løsninger til alt digital tandbehandling
- Høj præcision af faste restaureringer
- Fremstil CAD / CAM kombinationer ud fra dine drømme

Oplev vores helt nye dental unit
Planmeca Sovereign® Classic

Særdeles anderledes

- Intelligent infektionskontrol
- Nyskabende design
- Intuitiv i brug

Planmeca ProMax® – Planmeca Romexis®

Komplet løsning til ortodonti

Alle nødvendige kliniske oplysninger og værktøjer til tandregulering, planlægning og analyse.

Planmeca Romexis® Cloud

Deling af billeder online

Download og se billeder med **Planmeca Romexis®**, gratis viewer eller iRomexis iOS app

Subscribe now! **http://online.planmeca.com**

Plandent

Plandent A/S
Jydekrogen 16, 2625 Vallensbæk, Telefon 43 66 44 44

dentronic

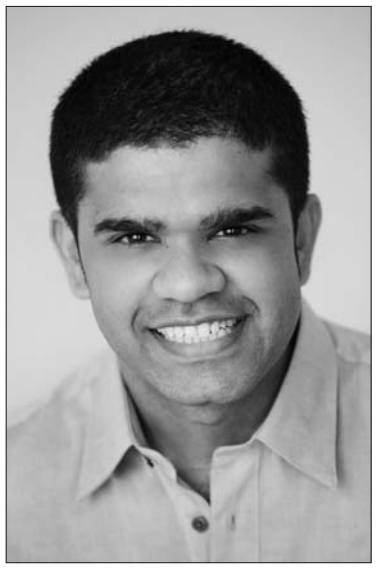
Dentronic A/S
Sommervej 9, 8210 Aarhus V, Telefon 86 10 41 22

PLANMECA

www.planmeca.com

CAD/CAM og vækstfaktorer – Nøgleområder inden for dental innovation

■ Tandteknikken er kommet langt siden vores kolleger var nødsaget til at bruge pedaldrevne bor og blande amalgamet ud fra dets grundkomponenter. Nutidens dentaludstyr og -materialer ligger i front, hvad angår medicinsk og dental innovation og dens messer, som for eksempel International Dental Show (IDS), hvor fremtidens udviklinger præsenteres. Moderne tandlæger har ikke længere blot en lige sonde og et tandlægebor til deres rådighed. Nu kan vi benytte os af skanninger, 3-D-billeder, vækstfaktorer og et næsten ubegrænset udvalg af materialer. Under udarbejdelsen af dette indlæg har jeg truffet en svær beslutning om at fokusere på det, som jeg tror på, er nøgleområderne inden for dental innovation. Efter min mening er det områderne billeddannelse, CAD/CAM-teknologi og vækstfaktorer, der får betydning for fremtidens dentalkirurgi.



Dr. Nilesh R. Parmar, Storbritannien

AD

CAD/CAM

Computerassisteret design/computerassisteret fremstilling har været til stede inden for tandteknik i næsten 20 år. Det er imidlertid først i de sidste 10 år, at udviklingen virkelig har gjort en forskel i forhold til dette udstyrs pålidelighed, brugervenlighed og funktionalitet. Nu har vi CAD/CAM-apparater (fx CEREC, iTero, Lava), der kan skanne en hel tandbue samt designe og fremstille fuldkeramiske restaureringer i praksissen. CAD/CAM-enheder til direkte klinisk brug har aldrig været mere populære. De materialer, vi kan anvende sammen med CAD/CAM-skannere, er gået fra at være monolitiske blokke med én nuance til flerlagede, fuldkeramiske lithiumdisilikat-konstruktioner, der kan brændes og færdiggøres på så lidt som 15 minutter.

Om end de stadig kræver en veluddannet (og kunstnerisk) tandlæge, kan disse restaureringers udseende siges at være på højde med visse laboratoriebaserede fremstillinger, samtidig med at de har den fordel at være restaureringer, der fremstilles til patienten direkte under et enkelt besøg. CAD/CAM-teknologien anvendes nu næsten overalt til fremstilling af abutments og barrer til dentalimplantater, hvilket reducerer tidsforbruget til konstruktion, design og tilpasninger. Tandlæger begynder nu at anvende CAD/CAM-udstyr til direkte klinisk brug til at restaurere dentalimplantater uden behov for aftryk.

CBCT 3-D-skannere og CAD/CAM-integration

CBCT-(Cone beam-computertomografi-)skannere er nu hverdag inden for tandteknik, særlig inden for implantatteknik, hvor Grondahl (2007) fandt, at 40 procent af alle CBCT-skanninger blev udført med henblik på implantatbehandling. Der, hvor 3-D-skanninger var ved at nå deres begrænsning, var ved den egentlige overførsel af de opnåede informationer til munden under det kirurgiske indgreb. Én nyere innovation har været at lægge skanninger af patientens egne tænder og bløddele ind over CBCT-skanningens data. Dette giver en nøjagtig gengivelse af de hårde og bløde væv og deres indbyrdes forhold. Et implantat kan for eksempel planlægges i implantatsoftwaren, idet implantatets vinkling tager hensyn til den færdige krones ideelle placering, som også kan vises på CBCT-skanningen.

For at gøre dette var tandlægen tidligere nødt til at fremstille en studiemodel samt en wax-up af restaureringens ideelle endelige kontur og samti-

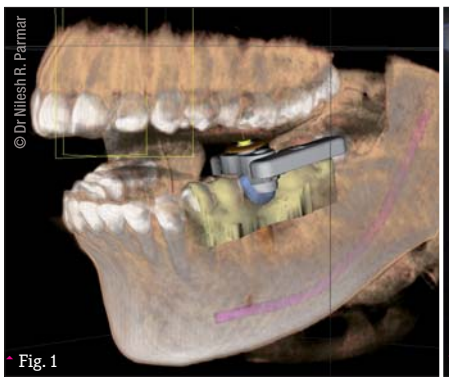


Fig. 1

Fig. 2

dig sørge for at komme bariumsulfat i voksen, så den blev synlig på skanningen. Det var både dyrt og tidskrævende. Den nyeste udvikling har gjort det muligt at optage intra-orale skanninger ved brug af egnet udstyr, som for eksempel et CEREC- eller iTero-apparat, og lægge CBCT-skanningen ind over dem. Ingen modeller, ingen wax-ups; proceduren er næsten øjeblikkeligt overstået og kan udføres, mens patienten sidder i stolen. Som redskab til patientoplysning er dette visuelle format uvurderligt, da det tillader patient fuldt ud at forstå det foreslåede arbejde og dets udførelse.

Hvis man går et skridt videre, gør guidet implantatkirurgi det nu muligt for os ikke alene at planlægge implantatplacering ved brug af ideelle restaureringsdrevne protokoller, men også at fremstille en stent til guidet kirurgi enten lokalt eller på et laboratorium og placere implantatet gennem stenten. Det er påvist i forsøg, at dette er en nøjagtig behandlingsmodalitet, der kan udføres pålideligt. "Flapless" kirurgi med øjeblikkelig indsættelse af provisorier kan revolutionere patientbehandlingsforløbet og hjælpe os med at opfylde patientens forventninger.

Ansigtsskannere

Et område af den digitale tandteknik, der er lille, men under hurtig udvikling, er ansigtsskannere. Lige nu befinder de sig på spædbarnsstadiet, og mange virksomheder er stadig i færd med at forsøge at luge fejlene ud af deres apparater. Deres anvendelsespotentiale inden for plastikkirurgi, ansigtsæstetik, ortodonti, implantatkirurgi og ortognatkirurgi er uendeligt. Jeg har været så heldig at se en prototype på en ansigtsskanner fra Sirona og har endda fået mit ansigt skannet (fig.1 og 2). Den detaljerigdom, der kan opnås med disse apparater, er imponerende. Når disse oplysninger kombineres med 3-D-skanninger, tandskanninger og kæbeartikulation, kan der kompileres en fuldt funktionsdygtig og bevægelig gengivelse af patientens hoved på computerskærmen. Dermed kan planlægningen og vurderingen af behandlingen udføres uden noget behov for at se patienten. Det vil blandt andet kunne anvendes i udviklingslande, hvor diverse eksperter fra hele verden kan undersøge komplicerede ansigtsrekonstruktioner, uden at de rent faktisk behøver at se patienten. Som allerede nævnt er mulighederne for oplysning af patienter enorme og med indgreb som plastikkirurgi og ortognatkirurgi, der er så vanskelige at opnå samtykke til, vil ansigtsskannere være en stor hjælp for læger og tandlæger.

Vækstfaktorer

Vækstfaktorer, der længe har været tilgængelige inden for medicin og tandteknik, har indtil for nylig været forbeholdt Ph.d.-studerende og professorer. Brugen af platelet rich plasma (PRP) har fået en renæssance med yderligere forskning, der viser, at PRP i høj grad kan forbedre osteoblastformeringen (Parmar 2009) og fremskynde heling af bløddele. Virksomheder tilbyder nu kliniske kurser for tandlæger i at lave, producere og anvende PRP på deres egne klinikker inden for 15–30 minutter. Den største fordel ved PRP er, at det er gratis, er udvundet af patientens eget blod, hvilket fjerner risikoen for afstødning, og kan fremstilles i enorme mængder. Efterhånden som der publiceres mere forskning, kombineret med enklere produktionsteknikker, vil anvendelsen af PRP stige inden for alle aspekter af invasiv dentalkirurgi.

Ovenstående er kun en kort beskrivelse af, hvad der er under udvikling til brug i fremtiden. Tandteknik har aldrig været så tæt koblet til teknologi. De næste 10 år bliver interessante, og jeg venter spændt på at høre om, se og bruge de nye teknologier, der er under udvikling i dag.

dr. Nilesh R. Parmar driver en succesrig praksis med fem klinikker tæt på London og er besøgende implantattandlæge for en praksis i centrum af London. Hans hovedinteresseområder er dentalimplantater og CEREC CAD/CAM-teknologi.

AD

3shape

3Shape TRIOS®

Impression-taking has never been easier

SCAN IN COLOR

3Shape TRIOS® er næste generation af intraoral digital aftrykstagning. Opret nemt præcise digitale modeller og send dine digitale aftryk direkte til Laboratoriet, med et enkelt klik.

3Shape TRIOS®

- Spray- og pudderfri for optimal nøjagtighed og patient komfort
- Optimeret Ultrahurtig Optisk Sektionerings Software - nu 40% hurtigere
- Stort udvalg af indikationer, herunder implantatscanning til abutments
- Øjeblikkelig kontrol og okklusion validering og smart redigeringsværktøj
- Autoklaverbar spids med anti-dug varmelegeme
- Vælg imellem TRIOS® Color eller TRIOS® Standard

TRIOS® Pod Løsning

Brug TRIOS® sammen med din iPad, bærbare computere or PC'er i dine behandlings rum, eller med pc'en integreret i klinikkens stole.

Vi glæder os til at møde dig!

Vi byder dig velkommen til vores stand på Scandefa hvor du kan se live demos, prøve vores scannere selv og meget mere

Stand C3-013A

Follow us on:

Grundplan – SCANDEFA Copenhagen 2013

Liste over udstillere

C-hall

Udstiller	Stand
0–9	
3D Dental Direct Danmark	C3-003
3dprint Nordic AS	C2-019A
3M a/s	C2-007
3Shape A/S	C3-013A
4U komposit / c/o AB Nordenta	C3-013
A	
A-Data A/S	C1-003
A/S Unilever	C1-010
AB Dental Service A/S	C3-006B
AB Nordenta	C4-012
Aesculap AG	C1-017B
AristoDent AB	C3-013B
Aros Statsautoriserede Revisorer	C1-017A
Audiovox	C3-001C
B	
BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG	C3-014
BEGO Medical GmbH	C3-014
Berendsen Textil Service A/S	E-007
Bien Air Dental S.A.	C2-012
Blomsterværkstedet	E-002
Brock & Michelsen A/S – A Carl Zeiss Company	C2-011A
BroTech AB	C2-011B
C	
Camurus AB	C2-019
Cardinal Klinik- & Jobbeklædning	C1-015
Cederroth A/S	C1-001B
Cenger Scandinavia A/S	C4-004
Champions Implants GmbH	C3-106B
Champions Implants GmbH	C1-020A
Chokolade Compagniet A/S	E-001
CleanCliniC ApS	C1-012
Climo A/S	C3-005
Clinic Dress by Hejco	C4-002E
CMS Dental A/S	C2-008
CMS Partner ApS	E-010
Coffee Trade ApS	C1-001H
Colgate-Palmolive A/S	C1-004
Coltène AG	C3-006
Curaprox / Curaden Scandic ApS	C2-013B
D	
DAB Dental AB	C2-015
Dan-Aktiv A/S	C2-102
Dansk Tandplejerforening	E-015
Dansk Tandprofylakse ApS/Te Pe	C3-104
Danske Bank og Danske Leasing	C1-019A
Danske Dental Laboratorier(DDL)	E-020
DD Dental GmbH	C4-007
De Forenede Dampvaskerier A/S	C1-001E
Deloitte	C2-015A
Den-Tec ApS	C1-001
dent	C1-001C
Dent Kontor GmbH & Co. KG	C1-016C
Dent Support A/S	C3-004
Dental Consult ApS	C2-018A
Dental Media ApS	C3-003B
Dental Montering	C3-008
Dental Savings Club Scandinavia ApS	C1-016A
Dental Sør Røntgen AS	C1-018E
Dental Tribune Int. GmbH	C1-012B
Dentally	C2-020
Dentalmind	C3-012A
DentLab Manager	C2-020B
DENTSPLY	C1-005
DENTSPLY Implants	C4-002
Digital Dental Denmark ApS	C1-018E
Djurslands Bank A/S	C3-105
DKS (Dansk Kreditorservice A/S)	C2-112B
DMG Chemisch - Pharmazeutische Fabrik GmbH	C3-011B
DUX Dental	C1-018A
DWS SRL	C3-011A
Dynamo Stol ApS	C1-002
Dürr Dental AG	C3-012
E	
Easy Dent A/S	C2-011
Edenta AG	C3-001B
Eidorff Dental / Implant Direct	C4-008
Ekulf NeoDenta Dental ApS	C1-008
Elstrøm Dental A/S	C3-015
EltiDent ApS	C1-001D
Elysee Dental ApS	C2-009
EOS GmbH	C3-013D
Ergotec ApS	C1-013
Erhvervsskoler for tand klinikassistentuddannesen	E-018
Esbjerg Dentallaboratorium ApS	C2-009B
Eurocard	E-004
Eurofins Miljø	E-006
EURONDA Deutschland GmbH	C3-008
ExamVision ApS	C2-009A
F	
Farmisan ApS	C2-111
Fiskers Dental Service A/S	C2-003
Fusion Scandinavia ApS	C4-007A
Fyns Dental ApS	C1-007
G	
Galleri Kindt-Larsen	C2-016
GC Nordic AB	C3-010
GLANZ	C3-106
Glaxosmithkline Consumer Healthcare A/S	C1-016
GreenMatic	C1-015A
Grønlandstandplejen	E-013
H	
Healthcare Channel	E-008
Heka Dental ApS	C3-005A
Hellerup Finans A/S	C1-019C
Heraeus Dental AB	C2-003A
Hillerød Dentallaboratorie ApS	C1-001J
HK/Privat	E-016
Højvang Miljølaboratorium A/S	C1-017
I	
Identalab	C2-018
Inform a/s	C1-011
Ivoclar Vivadent AB	C3-011
J	
J.H. Bosse A/S Dental Depot	C1-015B
Johnson & Johnson, Filial af	C1-008A
JTA Dental	C3-008
K	
Karnov Group	C4-016
KaVo Scandinavia AB	C2-014
Kerr	C2-112A
Krebs Ergonomi	C3-001A
L	
L. Thalund Instrument ApS	C1-009
Lilleborg AS/ Jordan	C1-001A
Lysta A/S	C1-002A
Lån & Spar Bank A/S	E-011
M	
Manunision ApS	C2-013A
Meda OTC	C1-014A
MELAG sterilizers & Dr. Mach Medical lighting	C2-101
Memira	C3-008
Miele Professional A/S	C2-002A
N	
NIKE S.r.l	C1-013B
Nobel Biocare A/S	C2-001
Nordenta A/S	C4-010
Nordenta A/S	C3-009
Nordiska Dental AB	C2-020A
Nordjydsk Dentalfabrik	C1-014
Nyt Smil ApS	C1-020B
O	
Odontoiatrica Innovations	C3-016
Orion Pharma A/S	C2-103
Ortodonti Service A/S	C3-116
OurWorld A/S	E-005
P	
Pharma-Vinci / Axellus A/S	C1-018
Philips	C4-014
Plandent A/S	C2-004
Plandent A/S	C2-005
Planmeca	C2-006
Pluradent AG & Co. KG	C3-002
Praktiserende Tandlægers Organisation (PTO)	E-012
Praxis Herning A/S	C4-006
Procter & Gamble Sverige AB	C3-001
Proscan	C1-018B
R	
Rectus ApS	C1-009A
Redent/Rhino Wood & Plastic Processing Sweden AB	C2-001B
rgd revision	C1-013C
RH Dental ApS	C2-012A
S	
Scanbiz ApS	C3-013C
Scandinavisk Dentalservice Denmark A/S	C3-002
Scanex Medical Systems A/S	C3-106A
Sign Communication Sweden AB	C3-116
Sinol Scandinavia	C1-013A
Skolen for Klinikassistenter og Tandplejere	E-017
Smileffect Danmark	C1-020
Småkryb ApS	C3-014A
Solo-Tech	C3-116A
Spar Nord Bank	C2-001A
SpotON Marketing	C2-002B
SSI DIAGNOSTICA, Statens Serum Institut	C2-113
Sunstar Sverige AB	C2-017
Svensk Dentalservice AB	C3-005A
Swede Dental AB	C1-001F
SybronEndo	C2-002C
Sydbank	C2-100
T	
Tandex A/S	C1-012A
Tandsundhed Uden Grænser	E-014
Tandteknikerskolen	E-019
Technomedics Norge AS	C3-115
Telenor A/S	E-009
Tic Tandteknik i Centrum	C3-003A
Transcom CMS A/S	E-003
Tri Hawk SA	C2-112
TrollDental	C1-001G
U	
U9Com-Denfurn ApS	C1-019B
Unident Danmark	C3-007
V	
Vestjydsk Dental A/S	C1-003
Vestjysk Bank A/S, Aarhus & Skjern	C3-114
VisiQuick by TMS	C1-018E
VITA Zahnfabrik H. Rauter GmbH & Co. KG	C4-002C
VOCO GmbH	C2-013
W	
W&H Nordic	C2-002
WeCare4u Danmark A/S	C1-013D
Wegadent – NSK Danmark ApS	C3-008
Wessels Dental ApS	C1-003
Z	
Zacho-Rønvig A/S	C2-010
Zenith Dental ApS	C3-006A

AD