Dental Tribune

The World's Dental Newspaper · Spanish Edition

Publicado en Madrid | www.dental-tribune.com | No. 1, 2013 Vol. 8

Foto: Héctor Quispe Aguilar

Los premios de la odontología

Encuentro de ortodoncia funcional en París

Hablamos con la directora del recinto ferial de IDS

Gran éxito del congreso de 3i

today IDS

Anúnciese en la mayor feria dental del mundo

35th International Dental Show

IDS, 12 - 16 March 2013

Contacte con j.agostaro@dental-tribune.com

IDS 2013

DENTAL TRIBUNE
El periódico dental del mundo
www.dental-tribune.com

Publicado por Dental Tribune International

DENTAL TRIBUNE
SPAIN

Director General
Javier Martínez de Pisón
j.depison@dental-tribune.com

Directora de Marketing y Ventas
Jan Agostaro **j.agostaro@dental-tribune.com**

Diseñador Gráfico Javier Moreno
j.moreno@dental-tribune.com

Ripano EDITORIAL MÉDICA

Editado por Ripano, S.A.
Ronda del Caballero de la Mancha, 135 - 28034 Madrid (España)
Telf. (+34) 913 721 377
Fax: (+34) 913 720 391
www.ripano.eu / www.ripano.es

Para contratar publicidad, diríjanse a Ripano S.A.

DENTAL TRIBUNE
LATINOAMÉRICA

Dental Tribune Hispanic and Latin America Edition es la publicación oficial de la **Federación Odontológica Latinoamericana (FOLA) y se distribuye, entre otros medios, a los miembros de todas las asociaciones odontológicas nacionales de América Latina.**
Además, está asociada con las siguientes instituciones y ferias, donde también se distribuye: AMIC Dental (México), **Expodent/CACID** (Argentina), **CODI** (Guatemala), **Greater New York Dental Meeting** (Nueva York), **Hispanic Dental Association** (EEUU), **Federación Dental Internacional** (FDI), **Federación Odontológica de Centroamérica y Panamá (FOCAP)** y **Salón Dental de Chile.**

DT International

Licensing by Dental Tribune International
Publisher Torsten Oemus

Group Editor: Daniel Zimmermann
newsroom@dental-tribune.com
+49 341 48 474 107
Clinical Editor Magda Wojtkiewicz
Online Editor Yvonne Bachmann
Editorial Assistance Claudia Duschek
Copy Editors Sabrina Raaff
Hans Motschmann

Publisher/President/CEO Torsten Oemus
Director of Finance Dan Wunderlich
Media Sales Managers Matthias Diessner
Vera Baptist
Peter Witteczek
Maria Kaiser
Melissa Brown
Marketing & Sales Services Nadine Dehmel
License Inquiries Jörg Warschat
Accounting Manuela Hunger
Business Development Bernhard Moldenhauer
Executive Producer Gernot Meyer

Dental Tribune International
Holbeinstr. 29, 04229 Leipzig, Germany
Tel.: +49 341 4 84 74 302 | Fax: +49 341 4 84 74 *173*
www.dental-tribune.com | info@dental-tribune.com

Regional Offices
ASIA PACIFIC
Dental Tribune Asia Pacific Limited
Room A, 20/F, Harvard Commercial Building,
111 Thomson Road, Wanchai, Hong Kong
Tel.: +852 3113 6177 |Fax +8523113 6199

THE AMERICAS
Dental Tribune America
116 West 23rd Street, Ste. 500, New York, N.Y. 10011, USA
Tel.: +1 212 244 7181 | Fax: +1 212 224 7185

La información publicada por Dental Tribune International intenta ser lo más exacta posible. Sin embargo, la editorial no es responsable por las afirmaciones de los fabricantes, nombres de productos, declaraciones de los anunciantes, ni errores tipográficos. Las opiniones expresadas por los colaboradores no reflejan necesariamente las de Dental Tribune International.
©2013 Dental Tribune International.
All rights reserved.

Hablamos con Pau García, Director de España y Portugal de BIOMET 3i

El revolucionario sistema de implantes 3i T3™

Aspecto del foro donde se impartieron los cursos principales

Por Javier Martínez de Pisón

La compañía de implantes BIOMET 3i organizó el pasado 11 y 12 de enero el 2º Simposio Europeo y el 12º Simposio Ibérico anual de BIOMET 3i, en el Hotel Auditórium de Madrid, donde se presentó por primera vez el nuevo sistema de implantes de la compañía, llamado 3i T3™.

El congreso, que congregó a más de 2.500 profesionales de la implantología, estuvo dirigido a nivel científico por el Dr. Richard Lazzara (EE UU) y el Prof. P.O. Östman (Suecia), dirigido por el Prof. Dr. Jaime A. Gil y moderado por los Profesores Tomas Albreksson, Hugo de Bruyn y los Dres. Ueli Grunder y Ronnie Goené

El evento contó con la participación de conferenciantes de la talla de los doctores Markus Huerzeler, Bruno Negri, Stavros Pelekanos, Andreas Bindl, Alfredo Machín, Dennis Tarnow, Víctor Méndez, Eva Berroeta y Ion Zabalegui, Oriol y Jaume

2º Simposio Europeo y 12º Simposio Ibérico de Biomet 3i

El 12º Simposio Europeo y el 12º Simposio Ibérico anual de Biomet 3i obtuvo una nutrida asistencia de más de 2.700 personas (de los cuales, un 80% eran nacionales y un 20% extranjeros), tanto de profesionales como de estudiantes de postgrado de diferentes universidades.

Asistieron ponentes de relevancia nacional e internacional que hablaron sobre diferentes temas en la sesión principal. Entre los tópicos discutidos estuvieron la cantidad mínima de hueso necesaria para realizar una elevación de seno con las nuevas superficies de los implantes; la importancia de saber cuándo realizar carga inmediata; el uso del cementado de coronas al transepitelial extraoral para disminuir el riesgo de inflamación del tejido blando; la evaluación en 3D a varios años vista de los implantes colocados; el uso de injertos óseos en el sector posterior y anterior cuando se supone que exista mayor reabsorción ósea, o la existencia o no de mayor remodelado crestal, dependiendo de si se utiliza cambio de plataforma.

El Dr. Alfredo Machín Muñiz, uno de los conferencistas del congreso de 3i y autor de «Cómo Identificar, Prevenir y Tratar las Complicaciones en Implantología», con un grupo de odontólogos y el director de Ripano, Rafael López.

Los ponentes discutieron también temas como la resolución de casos complicados tanto con implantes cortos como angulados; la evolución de las técnicas de escaneado desde 1983; la existencia del prolapso vestibular y diferentes técnicas para evitarlo (las cuales no siempre son rápidas ni sencillas); la importancia del protocolo 4 p´s (papila, posición, perfil, protocolo) en implantes inmediatos si se coloca un injerto óseo y un provisional que ofrecen menos reabsorción ósea; la importancia de la comunicación entre el odontólogo y el protésico; nuevas técnicas y tecnologías en cirugía guiada o el diagnóstico y tratamiento de la periimplantitis.

En las sesiones paralelas se habló del manejo de los tejidos blandos y duros; práctica del marketing dental; control de la estética en el sector anterior o cirugía plástica periodontal alrededor de los implantes.

El congreso fue un gran éxito, tanto a nivel científico como en términos de asistencia. DT

Correspondencia: mario@ripano.es

Una de las conferencias en el congreso de 3i.

Pau García, Director de España y Portugal de Biomet 3i, con un grupo de implantólogos. Detrás se observa el nuevo sistema de implantes T3.

Directivos de la empresa posan con un anuncio del evento.

Llena, Luciano Badanelli, Juan Arias, Tiziano Testori, Jacobo Somoza, Nuno Braz de Oliveira, Prof. Dr. João Caramês y los técnicos de laboratorio August Bruguera, Joaquín García y Justo Rubio entre muchos otros.

El nuevo sistema de implantes ***3i*** T3 cuenta con una revolucionaria superficie de diseño híbrido contemporáneo que presenta las mejores características para su perfecta integración en el tejido óseo y una banda de menor rugosidad hacia coronal para protegerlo de la peri-implantitis.

Además, su especial diseño proporciona a los implantes ***3i*** T3 una gran estabilidad primaria, un factor clave para los procedimientos de carga inmediata. El sistema dispone de guías de profundidad e instrumental específico que permite crear osteotomías de alta precisión.

Durante el congreso hablamos con uno de los principales responsables del evento, Pau García, Director de España y Portugal de Biomet 3i & Director de Relaciones Profesionales para Europa, Oriente Medio y África, sobre el evento en sí y sobre este nuevo sistema de implantes.

¿Por qué apuesta *3i* por un congreso europeo en España?
La razón fundamental por la que organizamos este congreso en Madrid es el importante peso específico que la Europa del Sur tiene en implantes dentales, siendo Italia el primer país en cuanto a volumen de estas fijaciones colocadas al año, ocupando España el tercer lugar en el continente. La otra razón es de índole logística ya que la sede corporativa de BIOMET ***3i*** en Europa se encuentra en Barcelona.

¿Qué otras iniciativas tienen a corto plazo?
Tenemos muchos cursos de formación sobre diferentes técnicas de la especialidad en los que participamos ya sea en colaboración con profesionales de referencia, sociedades científicas o conjuntamente con Universidades de toda Europa.

¿Cómo calificaría este simposio?
Nosotros nos sentimos muy orgullosos tanto de la organización como del gran número de profesionales que han confiado en nosotros y se han desplazado hasta Madrid para participar en este evento. Mención especial merecen los conferenciantes y dictantes de cursos que han decidido compartir sus conocimientos con la audiencia y a los que agradecemos su excelente colaboración. Nosotros estamos muy contentos con el resultado y confiamos en haber cumplido con las expectativas de los participantes.

¿Ha llenado sus expectativas?
Las nuestras se han visto incluso superadas pero, como decía antes, lo importante es el veredicto de la audiencia que, hasta el momento y por los comentarios recibidos por muchos de los inscritos, también es positivo.

¿Cuál es el producto estrella que han presentado?
La gran novedad es el sistema ***3i*** T3. Es un implante que tiene una superficie híbrida contemporánea que pretende conseguir una osteointegración rápida y duradera y, al mismo tiempo, proteger el tratamiento de ser afectado por la peri-implantitis.

¿Existe algún producto con una superficie similar?
No tenemos conocimiento de que exista un implante de similares características en el mercado.

¿Cuántos sistemas de implantes tiene *3i*?
Dentro de nuestro sistema disponemos de implantes de diferentes formas cónica o completamente cilíndrica– así como diversas conexiones y superficies. Nuestra intención es poner en manos del implantólogo una batería de productos bien organizada que éste utilice en función de la indicación y según su criterio profesional. Nuestra función es proporcionar una variedad de soluciones en implantes dentales y su instrumental asociado, componentes protésicos, CAD/CAM y biomateriales que ayude a nuestros clientes a proporcionar el mejor de los tratamientos posible a sus pacientes.

¿Qué le recomendaría a los profesionales que se están formando?
Que se diferencien por la calidad de sus intervenciones, por su profesionalidad. Que inviertan en su formación, que intenten especializarse en la disciplina o subespecialidad de la odontología que más atractiva les resulte y para la que se consideren más capaces. Finalmente que recuerden que no es hacer lo que nos gusta sino que nos guste lo que hacemos lo que convierte el trabajo en un placer. DT

Recursos

• **Biomet 3i:** www.biomet3i.com

Cuatro instantáneas del stand de Ripano en el congreso.

Hablamos con la directora del Centro de Exposiciones de Colonia

«IDS es una importante contribución a nuestra empresa»

*Por Daniel Zimmermann**

El Centro de Ferias y Exposiciones Koelnmesse de Colonia (Alemania) será una vez más el escenario, del 13 al 16 de marzo, de la 35 Exposición Dental Internacional (IDS), la mayor feria de productos dentales del mundo. Dental Tribune habló con la nueva directora de operaciones Katharina C. Hamma, que lleva trabajando como tal desde principios del año pasado, sobre lo que se puede esperar de esta gran feria dental.

Katharina C. Hamma, nueva directora de operaciones del recinto ferial Koelnmesse, donde se lleva a cabo la feria de IDS.

¿Qué hace especial al recinto ferial de esta ciudad a orillas del Rin?
Una de las principales ventajas de la Feria de Colonia es su ubicación, ya que Colonia está literalmente en el centro de Europa. Hay 155 millones de europeos que viven dentro de un radio de 500 kilómetros y que controlan una parte muy considerable del producto interior bruto de la Unión Europea. La ubicación y la accesibilidad de la feria son óptimas, ya que está a un tiro de piedra del centro de la ciudad. Todos los medios de transporte permiten llegar en pocos minutos. Durante la feria, todos los trenes de larga distancia se detienen tanto en la estación central de Colonia como en la Köln Messe/Deutz. El aeropuerto de Colonia/Bonn sirve 100 destinos nacionales e internacionales y es un eje central de las aerolíneas de bajo costo. El sistema de trenes de alta velocidad InterCity Express Koelnmesse enlaza con otros cuatro aeropuertos internacionales: Frankfurt, Dusseldorf, Amsterdam y Bruselas. Todos estos factores hacen que sea fácil y rápido para los expositores y los visitantes llegar a Koelnmesse.

A pesar de la débil economía mundial, al sector ferial alemán le va sorprendentemente bien. ¿A qué se debe?
El sector ferial alemán es el líder mundial y en este país se celebran muchas de las principales ferias del mundo de diversas industrias, como el IDS. Por ello, empresas de todo el mundo asisten regularmente a ferias comerciales en Alemanía con el fin de acceder a nuevos mercados, incluso en tiempos de dificultades económicas. Por otra parte, las ferias comerciales son un instrumento de marketing muy eficaz. Alemania cuenta también con una economía muy estable y una gran demanda de productos industriales. Esta es la razón de que las ferias del país sean de particular interés para las empresas que desean expandir sus negocios.

¿Cuánto ha contribuido IDS a la facturación de 235 millones de euros obtenida el año pasado?
La Exposición Dental Internacional

** Director editorial de Dental Tribune International*

BE AMAZED BY WATERLASE®

EL WATERLASE MÁS POTENTE EN LA HISTORIA LE SORPRENDERÁ POR SU VELOCIDAD DE CORTE, FACILIDAD DE USO Y CAPACIDADES CLÍNICAS.

El nuevo Waterlase iPlus es simplemente increíble, y no lo decimos sólo nosotros. Visite ***AMAZEDBYWATERLASE.COM*** para ver a colegas que utilizan por primera vez el Waterlase y experimentan con esta tecnología en sus pacientes desde el primer día. Prepárese para maravillarse.

¡CONTÁCTENOS PARA MÁS INFORMACIÓN SOBRE EL WATERLASE IPLUS!

¡O VISITE AMAZEDBYWATERLASE.COM PARA VER REACCIONES INMEDIATAS DE ODONTÓLOGOS Y PACIENTES!

Vea el BIOLASE/NMT en la IDS de Colonia
Hall 4.2 – Stand Número N060
12 a 16 de marzo de 2013

IDS

©BIOLASE, Inc. All rights reserved. For use by licensed professionals only. BIOLASE, WaterLase, iPlus, and Deep Pocket Therapy with New Attachment are trademarks of BIOLASE, registered in the U.S. and other countries.

FOLLOW US!

www.biolase-germany.de | ***+1.949.361.1200***

BIOLASE®

es uno de los eventos más importantes y sólo unas pocas ferias en Colonia atraen a más expositores y visitantes. Por lo tanto, IDS es una importante contribución a los resultados generales de la empresa.

El número de expositores inscritos en la IDS 2013 ya está al mismo nivel que el show pasado. ¿Cuáles son sus expectativas para su primera IDS?
Creo que podemos superar las cifras de las últimas IDS en términos de expositores, espacio de exposición y visitantes. En cuanto a espacio expositivo, ya hemos logrado un nuevo récord con una superficie de 150.000 metros cuadrados. También vamos a superar el número de visitantes de la IDS 2011. En vista de esto, estamos haciendo mucho para poder informar de un nuevo récord cuando el show termine el 16 de marzo.

El aumento en la participación de la industria es resultado de la gran demanda extranjera. ¿De dónde viene la mayoría de expositores?
Después de Alemania, hay una serie de países con un alto número de expositores, como Italia, EE UU, Corea del Sur, Suiza, Francia y Gran Bretaña. Además, habrá 13 pabellones de países como Argentina, Brasil, Bulgaria, China, Gran Bretaña, Israel, Italia, Japón, Pakistán, Corea del Sur, Rusia, Taiwán y EE UU.

¿Qué papel juegan las filiales extranjeras en este desarrollo?
Koelnmesse cuenta con una red global de filiales en más de 80 países, que prestan un apoyo importante al equipo principal en Colonia, en términos de atracción de expositores y visitantes. La ventaja principal es, por supuesto, que IDS es la principal feria internacional dental. Debido a esta posición única, muchas empresas centran totalmente su atención en la IDS, hasta el punto de que prefieren participar en IDS en vez de en ferias nacionales, regionales o locales. Además, Koelnmesse es un organizador ferial de renombre internacional, con una buena reputación. Un estudio de mercado publicado en otoño de 2012 indica que Colonia es reconocida mundialmente como un lugar para ferias, reuniones y congresos, principalmente debido a la ubicación antes mencionada y a sus avanzadas instalaciones. En el extranjero se considera a Koelnmesse como una parte importante de la atracción que tiene Colonia.

¿Qué medidas se han adoptado para impedir la distribución de productos falsificados?
Lanzamos hace un par de años una iniciativa llamada No Copy! Pro Original, con la intención de apoyar activamente a los expositores contra las falsificaciones. Tenemos un mostrador en el recinto ferial donde se puede preguntar sobre la infración de derechos de autor, y expertos para proporcionar información y ayuda. Si es necesario, los empleados Koelnmesse puede también proporcionar y establecer contactos con abogados especializados en esta área. Antes de la feria, los expositores deben asegurarse de que realmente todos sus productos cuentan con derechos de marca registrada de sus respectivos. Deben tener la documentación a mano para poder actuar en un caso de una infracción de derechos de autor. Si un expositor descubre que alguien infringe sus derechos de marca, debe tratar de obtener inmediatamente una declaración de cese y desista. Si Koelnmesse es consciente de que un expositor ha cometido o va cometer una infracción se le señalan

Aspecto de la entrada al centro Koelnmesse, donde se celebra la mayor feria de la industria dental..

today

Colonia, 12 al 16 de marzo de 2013

El periódico oficial de IDS

Reserve ya su publicidad en una o varias de las 8 ediciones que Dental Tribune publicará en la feria

Contacte a Jan Agostaro al +1 646 508-7192 o j.agostaro@dental-tribune.com

Y AHORA TAMBIEN EN LAS PRINCIPALES FERIAS DE LATINOAMERICA

las consecuencias jurídicas de ello. Si la empresa ha sido condenada de piratería de productos, Koelnmesse se reserva el derecho de excluir a la empresa de exponer en todos los eventos futuros. Apoyamos mucho a nuestros expositores en la lucha contra la piratería.

Uno de sus objetivos principales es uniformizar estructuras empresariales. ¿Cómo va a afectar esto a IDS?
Soy responsable de todas las operaciones comerciales de Koelnmesse desde principios del año pasado, lo que nos dio la oportunidad de utilizar mejor las sinergias internamente de nuestro equipo de ventas y externamente con nuestros socios. Todos nuestros eventos se beneficiarán de este cambio, incluyendo IDS.

Está trabajando estrechamente con GFDI, una filial de la Asociación de la Industria Dental Alemana. ¿Cómo ha sido esta colaboración?
GFDI como organizador y Koelnmesse como empresa ferial tienen una larga y fructífera relación. En particular, estamos implementando todas las medidas necesarias para el éxito de la feria, incluyendo el incremento y apoyo de los expositores, la realización de campañas de promoción y márketing para atraer visitantes, y la logística y organización durante los cinco días del evento. Todo esto se lleva a cabo en estrecha consulta con GFDI.

Usted no tiene experiencia previa en odontología. ¿Le ha sorprendido lo que esta industria es capaz de lograr?
La comunidad dental me ha acogido calurosamente y he aprendido mucho acerca de las últimas tendencias en odontología. Estoy segura de que habrá muchas novedades en IDS que harán que las visitas al dentista sean mucho más cómodas para los pacientes. Tengo muchas ganas de ver todo lo que se vive en la IDS en marzo.

En esta ocasión IDS ocupará cinco salones. ¿Hay algún plan a largo plazo con respecto al concepto general?
Tanto GFDI como Koelnmesse consideran el éxito de IDS como una confirmación del concepto. Por lo tanto, seguiremos esta fórmula de éxito en el futuro cercano, lo que implica centrarse en negocios e información de los productos presentado en los stands de los expositores. Agrupar salones de acuerdo a especialidades dentales no está en nuestra agenda. Si hay que implementar cambios, los discutiremos con GFDI después de la próxima IDS. DT

Recursos
• **IDS:** http://english.ids-cologne.de

Orthoapnea estará presente en la feria ids 2013 de Alemania

Orthoapnea participará un año más en la Feria más importante del sector dental, el *35 International Dental Show* que tendrá lugar en Colonia (Alemania) entre los días 12-16 de marzo.
Como novedad en 2013, Orthoapnea destacará con la presencia de un revolucionario diseño de stand que albergará las últimas novedades de este tratamiento para la apnea del sueño y el ronquido.
En concreto, dentro de la exposición comercial Orthoapnea se ubicará en el Hall 11.1 Stand A 060 donde todos los interesados podrán consultar a nuestros expertos.

Recursos
• www.orthoapnea.com

EXPOORTO 2013 contará con un programa científico y oferta comercial de alto nivel

Orthoapnea participará un año más en la Feria más importante del sector dental, el *35 International Dental Show* que tendrá lugar en Colonia (Alemania) entre los días 12-16 de marzo.
Como novedad en 2013, Orthoapnea destacará con la presencia de un revolucionario diseño de stand que albergará las últimas novedades de este tratamiento para la apnea del sueño y el ronquido.
En concreto, dentro de la exposición comercial Orthoapnea se ubicará en el Hall 11.1 Stand A 060 donde todos los interesados podrán consultar a nuestros expertos.

Recursos
• www.expoorto.com

NOVEDADES VARIOS

Terapia Pulpar en Endodoncia

Autor: Dr. Hernán Villena Martínez
678 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 21 x 29,5cm
Encuadernación de lujo con tapa dura

CONTENIDO

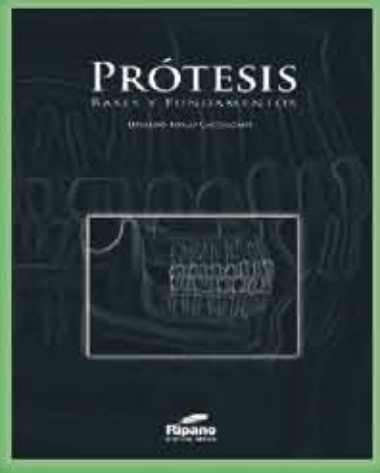
Capítulo 1. Breve reseña histórica. Capítulo 2. El complejo pulpo-dentinario. Capítulo 3. Anatomía interna de las cavidades pulpares. Capítulo 4. Métodos de diagnóstico clínico. Capítulo 5. Diagnóstico del estado pulpar y periapical. Capítulo 6. Dolor dentinario-dolor pulpar. Capítulo 7. Diagnóstico histopatológico de las lesiones periapicales. Capítulo 8. Aspectos radiográficos y radiológicos en endodoncia. Capítulo 9. Asepsia en endodoncia. Capítulo 10. Recubrimiento pulpar directo. Capítulo 11. Pulpotomía. Capítulo 12. Pulpectomía. Generalidades. Capítulo 13. Preparación biomecánica del conducto radicular. Capítulo 14. Técnicas de instrumentación manual. Ultrasonido. Láser. Capítulo 15. Sistemas rotatorios en endodoncia. Capítulo 16. Obturación del conducto radicular. Capítulo 17. Cementos y selladores. Capítulo 18. Pulpectomía en dientes con rizogénesis incompleta. Capítulo 19. Urgencias en endodoncia. Capítulo 20. Microbiología en endodoncia. Capítulo 21. Endodoncia - Periodoncia. Capítulo 22. Reabsorción radicular. Capítulo 23. Reparación de los tejidos periapicales. Éxitos y fracasos. Capítulo 24. Cirugía apical. Capítulo 25. Reimplante dentario. Capítulo 26. Tratamiento postendodoncia. Capítulo 27. El asistente dental en endodoncia.

Estética Dental. 200 Casos Prácticos Comentados

Autor: Dr. Augusto Morillo
212 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 19 x 24cm
Encuadernación rústica de lujo

CONTENIDO

Capítulo 1. Blanqueamiento Dental
Capítulo 2. Carillas y Coronas de Porcelana
Capítulo 3. Estética con Composites
Capítulo 4. Cirugía Estética Periodontal
Capítulo 5. Contorneado Estético
Capítulo 6. Rejuvenecimiento Dental



PRÓTESIS. Bases y Fundamentos

Autor: Dr. Osvaldo T. Cacciacane
716 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 21 x 29,5cm
Encuadernación de lujo con tapa dura

CONTENIDO

Modulo 1. Diagnóstico y Oclusión
1. Sistema Estomatognático. 2. Articuladores y Registros intermaxilares. 3. Fundamentos de Oclusión. 4. Preparaciones de la boca para el tratamiento protético. 5. Biomimética en Materiales Dentales
Modulo 2. Prótesis Parcial Fija
6. Rehabilitación post-endodóntica. 7. Restauraciones Rígidas Parciales. 8. Principios para las Preparaciones de Piezas Dentarias. 9. Restauraciones Provisionales. 10. Impresiones Definitivas. 11. Puente Odontológico. 12. La "Remonta" en Odontología Restauradora. 13. Circonio. Nuevos desafíos en Prótesis sin Metal. Sistemas CAD/CAM
Modulo 3. Prótesis Parcial Removible
14. Prótesis parcial Removible.
Modulo 4. Prótesis Total Removible
15. Introducción a la Prótesis Total Removible. 16. Examen Clínico, Diagnóstico, Pronóstico y Plan de Tratamiento. 17. Impresiones y Modelos Primarios. Confección de Cubetas Individuales. 18. Impresiones Definitivas. Modelos Definitivos. 19. Registro de las Relaciones Intermaxilares y Maxilocraneales. Relación Céntrica de Precisión. 20. Parámetros para obtener Estética en Prótesis Total Removible. 21. Oclusión en el Desdentado Total. 22. Procesado Final. Terminación e Instalación. 23. Prótesis Inmediata. 24. Urgencias Protéticas.

Odontología para Bebés

Autores: Dr. Mario Elías Podestá y
Dr. César Arellano Sacramento
378 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 21 x 29,5cm
Encuadernación de lujo con tapa dura

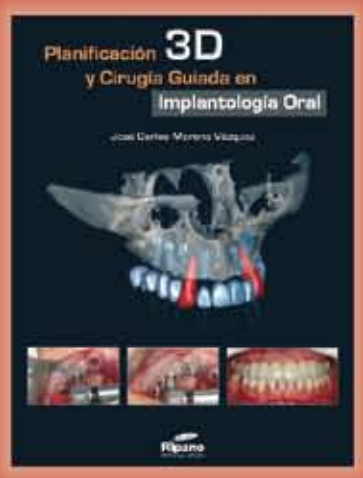
CONTENIDO

Capítulo 1. Aspectos históricos y filosóficos
Capítulo 2. Generalidades sobre el bebé
Capítulo 3. El bebé en la consulta odontológica, bases psicológicas y neurológicas
Capítulo 4. Anatomía bucal normal y anomalías bucales de aparición frecuente
Capítulo 5. Desarrollo de la dentición primaria
Capítulo 6. Lactancia materna y alimentación complementaria
Capítulo 7. Caries dental
Capítulo 8. Traumatismo en la dentición primaria
Capítulo 9. Radiología dental en la primera infancia
Capítulo 10. Desarrollo del lenguaje del niño de 0 a 5 años y la anquiloglosia: acercamiento con la fonoaudiología
Capítulo 11. Componente educativo
Capítulo 12. Componente preventivo
Capítulo 13. Componente restaurador

Ripano
EDITORIAL MÉDICA

RIPANO MÉXICO: Blvd. Adolfo Lopez Mateos Núm. 1384 1er piso Col. Santa María Nonoalco. C.P. 03910 México D.F.
Tel. (+55) 56112666 - Fax: (+55) 56153688 mexico@ripano.es / mexico@ripano.eu
CENTRAL: Ripano S.A. – Ronda del Caballero de la Mancha, 135 – 28034 Madrid (España)
Telf. (+34) 91 372 13 77 - Fax: (+34) 91 372 03 91 - www.ripano.eu - e-mail: ripano@ripano.eu

NOVEDADES IMPLANTOLOGÍA



Planificación 3D y Cirugía Guiada en Implantología Oral

Autor: Dr. José Carlos Moreno Vázquez
192 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 21 x 29,5cm
Encuadernación de lujo con tapa dura

CONTENIDO RESUMIDO

Sección I. Fundamentos Teóricos
Introducción. José Carlos Moreno Vázquez. Capítulo I.1. Anatomía en implantología guiada. Herminia Serrano Gil. Capítulo I.2. Radiología 3D: Cone-Beam CT en implantología guiada. Mª Angeles Fernández Gil. Capítulo I.3. Estudio prostodóntico y planificación paso a paso en implantología guiada. Francisco Benet Iranzo. Capítulo I.4. Guías estereolitográficas en implantología. Herminia Serrano Gil. Capítulo I.5. Implantología guiada y cirugía mínimamente invasiva. Alfredo Machín Muñiz. Capítulo I.6. Cirugía guiada y carga inmediata. César Gallego Vicente. Capítulo I.7. Implantología guiada en la resolucion de casos complejos. José Carlos Moreno Vázquez. Capítulo I.8. Implantología guiada y distracción alveolar. Arturo Bilbao Alonso. Capítulo I.9. Cirugía ortognática asistida por ordenador. Ángel Fernández Bustillo. Capítulo I.10. Implantes pterigoideos y cigomáticos con cirugía guiada. Javier González Lagunas. Capítulo I.11. Navegación quirúrgica en implantología. José Carlos Moreno Vázquez. Capítulo I.12. Complicaciones en cirugía guiada. José Carlos Moreno Vázquez.
Sección II. Programas Informáticos
Capítulo II.1. Simplant®. Herminia Serrano Gil. Capítulo II.2. Nobel Clinician®. Carlos Concejo Cútoli. Capítulo II.3. Invivo®. Julio Galván Guerrero. Capítulo II.4. Nemoscan®. Jacobo Somoza Román.
Sección III. Sistemas
Capítulo III.1. SAFE SurgiGuide® de Materialise. José Carlos Moreno Vázquez, etc...

Tratado de Práctica Clínica en Implantología Digital

Autor: Dr. José Ramón García Vega
332 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 21 x 29,5cm
Encuadernación de lujo con tapa dura

CONTENIDO RESUMIDO

Capítulo 1. Introducción a la Implantología digital. José Ramón García Vega. Capítulo 2. Equipo y metodología en CGO. Carlos Concejo Cútoli.
DIAGNOSTICO Y PLANIFICACION DIGITAL
Capítulo 3. Diagnóstico por imagen en Implantología I: Técnicas y aparatología. Ricardo Ortega Aranegui. Capítulo 4. Diagnóstico por imagen en Implantología II: Protocolo para la cirugía guiada. Ricardo Ortega Aranegui. Capítulo 5. Principios de la segmentación de las imágenes tomográficas. José Antonio Alonso García. Capítulo 6. Diagnóstico en Implantología digital. Néstor Montesdeoca García y Raúl Jiménez Bellinga. Capítulo 7. Elaboración de la férula radiológica. Javier López Viejo y Jana Hernández. Capítulo 8. Planificación clásica vs planificación digital. Joan Birbe, José Ignacio Salmerón Escobar, Angel Fernández Bustillo y José Ramón García Vega.
C.G.O.
Capítulo 9. Indicaciones y preparación para la CGO. Arturo Bilbao Alonso y José María García Rielo. Capítulo 10. Solicitud de las guías quirúrgicas. Rafael Martínez Conde Llamosas. Capítulo 11. CGO con férulas estereolitográficas. José Ramón García Vega. Capítulo 12. CGO en casos complejos. Federico Hernández-Alfaro, Angel Fernández Bustillo y José Ramón García Vega. Capítulo 13. Navegación quirúrgica en Implantología. José Carlos Moreno Vázquez. Etc...

Implantología 2.0 Un libro abierto

Microdent y Universidad Rey Juan Carlos
272 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 21 x 29,5cm
Encuadernación de lujo con tapa dura

CONTENIDO

1. ¿Qué es la implantología?
2. ¿Cuándo colocar implantes?
3. El Paciente
4. Requisitos necesarios para poner implantes
5. Pasos a seguir en la colocación de implantes. Plan de tratamiento
6. Técnicas quirúrgicas a utilizar
7. Elevación de seno
8. Práctica clínica diaria
9. Toma de impresiones
10. Prótesis sobre implantes
11. Tipos de prótesis
12. ¿Qué hay que tener en cuenta en Prótesis sobre implantes?
13. ¿Qué complicaciones son las más frecuentes? ¿Cómo actuar para resolverlas?
14. ¿Qué mantenimiento e higiene debe llevar a cabo el paciente?
15. Ortodoncia mediante dispositivos de anclaje temporal

Cómo Identificar, Prevenir y Tratar las Complicaciones en Implantología

Autor: Dr. J. Alfredo Machín Muñiz
345 páginas
Ilustraciones y fotografías a color
Dimensiones: 23 x 32cm
Encuadernación de lujo con tapa dura

CONTENIDO RESUMIDO

Capítulo 1. Clasificación y descripción de las complicaciones en implantología dental
Capítulo 2. Técnicas de imagen y fracaso implantológico
Capítulo 3. Complicaciones graves en implantología
Capítulo 4. Biomecánica y oclusión en el origen de fracasos y complicaciones de prótesis implantosoportada: cómo prevenirlos
Capítulo 5. Complicaciones estéticas
Capítulo 6. Complicaciones en implantología inmediata
Capítulo 7. Fracturas del implante u otros elementos quirúrgicos
Capítulo 8. Fracasos y complicaciones en injertos óseos
Capítulo 9. Complicaciones en cirugía guiada
Capítulo 10. Complicaciones relativas al manejo de tejidos blandos
Capítulo 11. Patología peri-implantaria
Capítulo 12. Osteoquimionecrosis de los maxilares inducida por bifosfonatos
Capítulo 13. Patología médica e implantología
Capítulo 14. Complicaciones y elevación de seno
Capítulo 15. Uso de reprogramadores oclusomusculares y terapias alternativas en el mantenimiento de prótesis implantosoportadas
Capítulo 16. Complicaciones en el laboratorio de prótesis ...

Ripano
EDITORIAL MÉDICA

RIPANO MÉXICO: Blvd. Adolfo Lopez Mateos Núm. 1384 1er piso Col. Santa María Nonoalco. C.P. 03910 México D.F.
Tel. (+55) 56112666 - Fax. (+55) 56153688. mexico@ripano.es / mexico@ripano.eu
CENTRAL: Ripano S.A. - Ronda del Caballero de la Mancha, 135 - 28034 Madrid (España)
Telf. (+34) 91 372 13 77 - Fax: (+34) 91 372 03 91 - www.ripano.eu - e-mail: ripano@ripano.eu