

today 26 27

One-file endo *One-file endo*



Ein Interview mit WaveOne Entwickler Julian Webber.
An interview with WaveOne developer Julian Webber.

» Seite 4 » page 4

Shofu feiert *Shofu celebrates*



Wolfgang van Hall verabschiedet sich von Kollegen und Freunden.
Wolfgang van Hall says farewell to colleague and friends.

» Seite 6 » page 6

Cercon *Cercon*



Gewinner der Campus Challenge im Rahmen der IDS ausgezeichnet
Winners of the Campus Challenge Awards honoured at IDS.

» Seite 10 » page 10

Neue Dimension der interaktiven Mundpflege *A new dimension of interactive oral care*

Oral-B macht Elektrozahnbürste zum persönlichen Mundpflegeberater
Oral-B makes your electric toothbrush your personal advisor in oral hygiene

Die häusliche Oralprophylaxe des Patienten kann jetzt auf innovative Weise optimiert werden. Als Weltpremiere präsentiert Oral-B auf der IDS die neue elektrische Zahnbürste Oral-B Triumph 5000 mit Smart Guide. Unter dem Motto von „Care“ zum „Coaching“ informierte Procter & Gamble Oral Health auf einer Pressekonferenz am gestrigen Freitag über diese fortschrittliche Technologie.

Prof. Dr. Nicole B. Arweiler, Direktorin und Lehrstuhlinhaberin der Abteilung für Parodontologie der Philipps-Universität Marburg, zeigte anhand diverser Studien die Überlegenheit elektrischer Zahnbürsten gegenüber der manuellen Zahnbürste. Da



Regina Illmaier, Go to Market Manager Procter & Gamble
Regina Illmaier, Go to Market Manager Procter & Gamble

Patients' oral prophylaxis at home can now be optimized in a new way. At the IDS, Oral B presented its new electric toothbrush, Oral-B Triumph 5000 with Smart Guide. Under the slogan "From Care to Coaching" Procter &

today » Seite 2

today » page 2

Werden Sie Prophylaxeprofi *Become a Periodontal Disease Management Professional*

Swiss Dental Academy will Behandlern kompetente Unterstützung bieten
Swiss Dental Academy committed to providing advanced clinical education

Professionelle Prophylaxe ist inzwischen ein nicht mehr wegzudenkender Standard in der modernen Zahnarztpraxis. Diese Entwicklung ist ein Grund für die Erfolgsstory der Swiss Dental Academy. Allein im vergangenen Jahr führte das Institut in Nyon, Schweiz, mehr als 600 Kurse durch. In über 19 Ländern weltweit vertreten, beschäftigt es inzwischen ein Team von rund 50 speziell geschulten Trainerinnen.

Beginnend beim Aufklärungsgespräch, über die korrekte Abrechnung, bis hin zur effizienten Durchführung einer Prophylaxesitzung, ist der Weg zur erfolgreichen Prophylaxesitzung oft beschwerlich. Dabei lohnt sich der Einsatz, denn das Potenzial für die Praxis ist enorm. Laut dem Ergebnis einer repräsentativen Befragung ist rund ein Viertel der Bevölke-

rung bereit, auch aus dem eigenen Portemonnaie in die Schönheit der Zähne zu investieren. Die Mehrzahl der Befragten legt dabei Wert auf eine intensive Beratung durch das zahnmedizinische Fachpersonal.

today » Seite 2

Professional periodontal disease management has become an integral part of modern clinical practice which is one of the reasons for the success story of the Swiss Dental Academy. Last year alone the institute based in Nyon, Switzerland, conducted more than 600 courses worldwide. Today it is present in more than 19 countries with a team of 50 specialized trainers.

From an initial discussion with patients and a proper fee structure, to efficient procedures in biofilm management, SDA leads the way to successful periodontal disease management. It is worth the effort, because the potential for the practice is enormous. The results of a representative survey show that a quarter of the population is willing to invest in beautiful

today » page 2



People of today



Stanley M. Bergman, Chairman and Chief Executive Officer of Henry Schein

Henry Schein is dedicated to helping European dental practitioners operate their practices efficiently and provide the highest quality care. Like many of our customers, we are committed to expanding access to care for underserved populations through Henry Schein Cares, our global social responsibility program.



Halle / Hall: 4.1
Gang / Aisle: A / B
Stand / Booth: 40/49

Zahnärztliches Speziallicht



Kostenlos
Alles was Sie zum Thema Licht wissen müssen!
Halle 11.1 C30/D31
degré K

3shape

3Shape TRIOS®

Intraoral digital impression solution launched at IDS

- Spray-free for optimal accuracy, patient comfort and efficiency
- Ultrafast Optical Sectioning Technology™ for true geometries
- Optimized for a wide range of dental indications
- Autoclaveable scan tip
- Open scans to ensure maximum flexibility when choosing your lab partners



Technology designed the way you work
- solutions for Dental Laboratories and Dental Clinics.

3Shape A/S
Holmens Kanal 7
1060 Copenhagen, Denmark
P: +45 7027 2620
www.3shapedental.com

Meet us in
Hall 4,2 N090

AD



Quality pays off

**Perfekt vereint:
Innovation und Sicherheit.**

*The perfect union between
innovation and safety*

EasyShape | AlphaKite

Live Demo

Prof. Dr. Rudolf Beer

Samstag/Saturday

09.30 | 12.30 | 15.30 Uhr/hrs



Angle Modulation System

Horizontale Kieferkammverbreiterung
Horizontal widening of the alveolar ridge

Live Demo

Dr. Ernst Fuchs Schaller

Samstag/Saturday

11.00 | 14.00 Uhr/hrs



**IDS
2011**

KOMET – Live!

22.–26. März | Halle 10.2 | Gang U/V | Stand 10/19

© 02/2011 - 894/0 - 46532/4

today *Seite 1 Oral-B

bei betonte sie, dass diese Form der häuslichen Vorsorge allen Anwendergruppen Vorteile biete – zum Beispiel durch ihre standardisierten, reinigungsintensiven Bewegungsabläufe. Doch so wirksam die elektrische Mundpflege auch sei – letztlich entscheide der „Faktor Mensch“ über Erfolg und Niederlage in der täglichen Oralprophylaxe.

Eine neue Dimension dieser interaktiven Mundpflege präsentiert Oral-B gerade mit dem Modell Oral-B Triumph 5000 mit SmartGuide auf der IDS. Regina Illmaier, Go to Market Manager, stellte die Weltneuheit vor, die über

neue zusätzliche Ausstattungselemente im Handstück und im SmartGuide, dem separaten Funkdisplay, verfügt. Auffallend sei das neue Handstück mit einer leuchtenden Andruckkontrolle und einem neuen akustischen Quadrantentimer. Außerdem schalte die Zahnbürste bei zu hohem Druck automatisch in eine langsamere Pflegestufe (Sensitiv-Modus).

Aber auch der SmartGuide biete neue Extras. So weist er jetzt weitere Symbole und Belohnungssysteme auf. Der Patient verdient nach 30 Sekunden Pflegedauer pro Kieferquadrant „Sterne“ und ein traurig blickender „Smiley“ warnt vor zu hohem Putzdruck. Die Referentin wies in diesem

Zusammenhang auch noch einmal darauf hin, dass eine aktuelle Studie die grundsätzliche Sicherheit der Reinigungstechnologie aus oszillierend-rotierenden und pulsierenden Bewegungen für Zähne und Zahnfleisch bestätigt.

Bereits am Donnerstag lud Procter & Gamble rund 250 Gäste in den Gürzenich – eine perfekte Kulisse für die Oral-B-Veranstaltung, die ganz unter dem Motto „Genießen ein Leben lang“ stand. Neben Starkoch Johann Lafer, diskutierten Ernährungswissenschaftlerin Hanni Rützler und Dr. Ralf Rössler über guten Geschmack und perfekte Mundhygiene. ◀◀

today *page 1 Oral-B

Gamble Oral Health explained its newest addition during a press conference on Friday.

Director and professor in the department of periodontology of Philipps-Universität Marburg, Prof. Dr. Nicole B. Arweiler, showed studies that pointed to the superiority of electrical toothbrushes compared to manual ones. She emphasized that this type of prophylaxis at home provided advantages to all groups of users, for instance, through its intense standardized cleaning motions. However, as efficient as electric oral care can be, the human factor remains the decisive element in

whether daily oral prophylaxis turns out to be a success or a failure.

Go to Market Manager Regina Illmaier, introduced this new electric toothbrush, which has new features in the handset and includes SmartGuide, a separate radio-controlled display. Particularly noticeable is the new handset with its illuminated pressure control and a new acoustical quadrants timer. Moreover, if the pressure level becomes too high, the toothbrush automatically switches down to a slower care level, called Sensitive Mode.

However, SmartGuide also has some new extras. It now has addi-

tional symbols and a 'rewards' system. After 30 seconds of brushing per quadrant, a patient earns 'stars' while a sad looking 'smiley' sends out a warning when the brushing pressure is too high. Illmaier explained that a new study confirmed the general safety of cleaning technologies with an oscillating-rotating movement for teeth and gums.

Procter & Gamble invited about 250 people to take part in the Oral B event, which took place under the motto, 'relish your entire life.' As well as celebrity chef Johann Lafer, nutrition scientist Hanni Rützler, Dr Ralf Rössler discussed gourmet cuisine and proper oral hygiene. ◀◀

today *Seite 1 Swiss Dental Academy

Die Swiss Dental Academy will die Praxis darin unterstützen, ein Höchstmaß an Produktivität und Rentabilität zu erzielen. Ein spezifisches Kursprogramm rund um das Thema Prophylaxe soll sowohl Einsteigern als auch erfahrenen Praxismitarbeitern genau das bieten, was sie suchen, um in der Prophylaxe noch erfolgreicher zu werden. Die Erfahrung zeigt, dass man am meisten lernt, wenn auch die Hände mitlernen. Darum bietet das Schulungsteam der Swiss Dental Academy theoretische Unterweisung

und praktische Umsetzung zugleich. Die effizienten Kursprogramme in unterschiedlicher Länge umfassen klinische Hintergründe, verständliche



Konzepte und hilfreiche Tipps, aber auch aktive Workshops mit Piezon- und AIR-FLOW-Geräten der neuesten Generation. Als Prophylaxe-Fachkraft sollte man das umfangreiche Kursprogramm der Swiss Dental Academy nutzen, um auch in Zukunft zu den Besten zu gehören.

Das Schulungsprogramm der Swiss Dental Academy ist für alle zahnmedizinischen Fachkräfte (Zahnärzte, Dentalhygieniker und Zahnmedizinische Fachangestellte) sowie für Mitarbeiter der Dentalindustrie konzipiert. ◀◀

today *page 1 Swiss Dental Academy

teeth even if they have to pay out of their pockets. The majority of respondents appreciate the value of advice given by dental professionals.

Swiss Dental Academy assists the practice to achieve enhanced productivity and profitability. A specific train-

ing program in prophylaxis provides beginners and experienced staff with what they are looking for. Experience shows that learning is more productive when it includes hands-on training. SDA training team offers theoretical and practical instruction. The Academy's courses are tailored to local needs and include easy-to-understand clinical concepts, useful tips and

hands-on workshops with latest-generation Piezon and AIR-FLOW devices. The future of trained prophylaxis professionals begins here.

The training programmes offered by Swiss Dental Academy are designed for all dental professionals (dentists, dental hygienists and assistants). ◀◀

AD



**Praxis-
Schilder.**

IDS Köln
Halle 10.1
J48-K48



Jetzt informieren:
Telefon: 02744 / 920855

www.schilder.beycodent.de

BEYCODENT

Weltpremiere
auf der

Halle 11.3, Stand J010

IDS
2011



Gesunde Zähne ein Leben lang



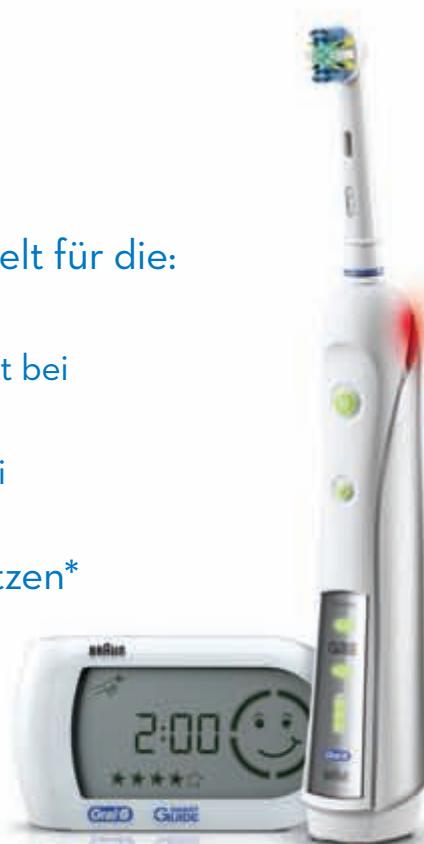
Empfehlen Sie

Oral-B® Triumph® 5000 mit SmartGuide™

Mit innovativer Technologie speziell entwickelt für die:

- Reduktion des Andruckes beim Putzen*
 - NEU Andruckkontrolle im Handstück leuchtet bei zu starkem Druck auf
 - Andruckkontrolle im SmartGuide leuchtet bei zu starkem Druck auf
- Motivation länger und gründlicher zu putzen*
 - NEU akustischer Quadranten-Timer
 - NEU Belohnung durch Sterne

Für weitere Informationen besuchen Sie bitte dentalcare.com.



Oral-B®

#1 Oral-B, die Zahnbürsten-Marke, die Zahnärzte weltweit am häufigsten empfehlen

* verglichen mit einer herkömmlichen Handzahnbürste

„WaveOne ist ein einfaches System“ „The WaveOne system is a simple system“

Interview mit Julian Webber, Großbritannien *An interview with Julian Webber, UK*

■ Auf einer IDS-Presskonferenz stellte gestern das schweizerische Unternehmen DENTSPLY Maillefer das neue NiTi-Feilensystem WaveOne der Fachpresse vor. *today* IDS sprach mit Mitentwickler Julian Webber, Großbritannien, über die Vorzüge des Systems und wie es bei den Besuchern der IDS ankommt.

Herr Dr. Webber, wie würden Sie die Vorzüge des WaveOne Systems beschreiben?

Meiner Meinung nach bietet das System vor allem Vorteile für Allgemein Zahnärzte, die nach mechanischen Methoden suchen, um Wurzelkanäle zu behandeln. Aus verschiedenen Gründen lehnen diejenigen, die eine Fraktur der Instrumente fürchten, oftmals die Benutzung von herkömmlichen Systemen ab.

Das WaveOne ist ein einfaches System, das in vielen Fällen nur eine einzige Feile benötigt. Die verminderten Kosten gegenüber Mehrfeilensystemen macht es für viele attraktiv. Wir reden nur über eine einzige Feile, um einen perfekten Wurzelkanal aufzubereiten; und wenn der Wurzelkanal perfekt aufbereitet ist, können wir ihn gut irrigieren, reinigen und anschließend füllen.

Allgemeinzahnärzten könnte die Ansicht vermittelt werden, dass das WaveOne System Wurzelkanalbehandlungen einfach macht. Denken Sie nicht, dass diese Sicht Endodontologen schlecht aufstoßen könnte?

Natürlich habe ich über diese Diskussion gelesen. Jedoch verstehe ich nicht, warum Wurzelkanalbehandlungen nicht einfach sein können. Warum kann Zahnmedizin generell nicht einfach sein? Zahnheilkunde erfordert in erster Linie handwerkliche Fertigkeiten und Zahnärzte haben diese Fähigkeiten. Wenn wir also die Wurzelkanalbehandlung erleichtern, hat das nicht nur Vorteile für die Behandler selbst, sondern, viel wichtiger, auch für ihre Patienten.

Wenn Sie sich die Mehrheit der Endofeilensysteme anschauen, benötigen Sie drei oder vier Feilen, um ein bestimmtes Endresultat zu erhalten. Mit dem WaveOne System benötigt man nur eine einzige Feile. Es ist also einfach zu verstehen und anzuwenden.

Wie haben IDS-Besucher bisher auf das System reagiert?

Ich glaube wirklich, dass die Leute von dem Konzept begeistert sind. Wurzelkanäle sind für viele schwierig zu meistern; einfach sind sie nicht. Es gibt eine Menge Berührungängste, aber ich denke, dass die Leute, die zum Stand kommen und die Technik ausprobieren, schnell die Einfachheit und Vorteile für die eigene Praxis schätzen lernen. Es hat in den letzten Tagen eine Menge positive Aufregung um unseren Stand gegeben.

Ist das WaveOne System bereits in Europa und Nordamerika zu erhalten?

Ja, in Europa wurde es am 10. Februar auf den Markt gebracht. Ich gehe davon aus, dass es auch beim nächsten Treffen des amerikanischen Endodontologenverbandes (AAE) in San Antonio, USA, im April vorgestellt wird.

Wird es systembegleitende Fortbildungskurse geben?

DENTSPLY Maillefer bietet ein großartiges Fortbildungsprogramm, und arbeitet eng mit den Händlern zusammen, die die Produkte der Firma auf verschiedenen Veranstaltungen vertreiben. In nächster Zeit werde ich sehr viel in Europa unterwegs sein,

den dort ansässigen DENTSPLY Händlern organisieren. DENTSPLY kooperiert auch sehr intensiv mit zahnärztlichen Fakultäten und so werden sicherlich einige großartige Lehraktivitäten an verschiedenen Orten stattfinden. Wir sind derzeit ein sechsköpfiges Team, die mit WaveOne zu tun haben, unter anderem mit drei Entwicklern aus Europa. Dazu gehören neben mir Pierre Machtou und Willy Pertot aus Paris. In den USA sind noch Sergio Cutler, John West und Cliff Ruddle dabei. Zu sechst sollten wir hoffentlich in der Lage sein, dieses neue Konzept unter unseren Kollegen weiterzutragen.

Vielen Dank für dieses Gespräch. ◀

■ *At a press conference yesterday, the Swiss manufacturer DENTSPLY Maillefer introduced their new NiTi file system WaveOne to members of the dental press. today IDS spoke with developer Julian Webber, UK, about the benefits and the response the system has received by visitors of IDS.*

Would you describe the benefits of WaveOne to our readers?

I think the benefits of WaveOne are principally for general practitioners

those who are concerned about instrument fracture are reluctant to use some of the standard systems.

The WaveOne system is a simple system involving only one file in many

If you look at the majority of root canal files, preparation systems on the market, they have an end result in mind. So you use three or four files to get to a specific shape. Yet with the

AD

BEYCODENT **IDS Halle 10.1 K49**

große Modell- und Farbauswahl
Stick - Druck - Flock

60°
95°

www.praxisshirts.de

web | helix | orange | rosa | rot | schwarz | blau | hellblau | grau | weiß | gelb | grün | lila | violett | rotrot | navy | hellgrün | dunkelgrün | beige | sand | braun | schwarz | grau meliert

cases, and the cost of which is very reasonable compared to a package of files to prepare the whole root canal and as such, it would be very appealing. We're talking about one file to produce a per-

WaveOne system you only need one file to get to that shape. So it's simple, and it's simple for them to understand and it's simple to use.

What sort of response to the system have you had thus far?

I really think people are very excited by the concept. And yes root canals are difficult for many; they're not easy. There's a lot of anxiety when you prepare a root canal preparation, and I think people coming by the stand and trying out the technique are able to appreciate the simplicity, but also appreciating the benefits for themselves. There has been a big buzz around the stand, today and yesterday too.

Is the WaveOne system already available in Europe and North America?

Yes, in Europe it was launched on February 10. I believe it is launching in North America at the American Association of Endodontists meeting in San Antonio in April.

Will there be courses offered so people can learn how to use the WaveOne system?

DENTSPLY Maillefer has a great continuing education program, and they work with all their dealers in the countries where their products are for sale by putting on events. In Europe, I will be traveling extensively, with some courses coming up in the Czech Republic, Bulgaria, Slovakia, Spain and Poland, which are organized by the local DENTSPLY dealers. Is also very involved with dental schools, so there will be some great teaching going on in different venues. We've got a team of six involved on WaveOne with three of us in Europe. We've got Pierre Machtou from Paris, Willy Pertot from Paris and me in London. In the USA, there is Sergio Cutler from Fort Lauderdale, Florida, John West from Seattle, and Cliff Ruddle from Santa Barbara, California. So hopefully, between the six of us, we should be able to get this exciting message out to dental colleagues.

Thank you very much for this interview. ◀



• Julian Webber empfing *today* IDS am Stand von DENTSPLY Maillefer.
• Julian Webber welcomed *today* IDS at DENTSPLY Maillefer's booth.

und Seminare in der Tschechischen Republik, Bulgarien, der Slowakei, Spanien sowie Polen zusammen mit

who are looking for a mechanical means to prepare their root canals. And, for various reasons, possibly,

fectly shaped root canal; and when the root canal is perfectly shaped, we can irrigate and clean it properly and then fill it properly.

A general practitioner might be inclined to have the impression that the WaveOne system makes root canals easy. Do you think encouraging this view might be cause for concern among endodontists?

Well, I have read this argument about making root canal treatment simple. I don't see why can't root canal treatment be simple. Why can't dentistry be simple? Dentistry is all about manual skills, and dentists have manual skills. Therefore, if we can make root treatment simpler for them, I think we are providing a great benefit to not only the dentists, but more importantly, the patients.

AD

Diagnostik hoch³

Ohne Wenn und Aber ...!
DVTs für Sie und Ihre Patienten.
In bestmöglicher Qualität und ohne teure Investitionen und jederzeit für jede Praxis!

www.kopfdiagnostik.de
Ihr Dienstleister für die zahnärztliche Radiologie

cranium
kopf3Ddiagnostik

1 + 1 = 3

DER NEUE AIR-FLOW MASTER PIEZON – AIR-POLISHING SUB- UND SUPRAGINGIVAL PLUS SCALING VON DER PROPHYLAXE N° 1

Air-Polishingsub- und supra-
gingival wie mit dem Air-Flow
Master, Scaling wie mit dem Piezon
Master 700 – macht drei
Anwendungen mit dem neuen Air-
Flow Master Piezon, der jüngsten
Entwicklung des Erfinders der
Original Methoden.

PIEZON NO PAIN

Praktisch keine Schmerzen für den
Patienten und maximale Schonung
des oralen Epitheliums – grösster
Patientenkomfort ist das
überzeugende Plus der Original
Methode Piezon, neuester Stand.
Zudem punktet sie mit einzigartig
glatten Zahnoberflächen. Alles
zusammen ist das Ergebnis von
linearen, parallel zum Zahn
verlaufenden Schwingungen der
Original EMS Swiss Instruments in
harmonischer Abstimmung mit
dem neuen Original Piezon
Handstück LED. Sprichwörtliche



> Original Piezon Handstück LED
mit EMS Swiss Instrument PS

Schweizer Präzision und
intelligente i.Piezon Technologie
bringt's!



AIR-FLOW KILLS BIOFILM

Weg mit dem bösen Biofilm bis
zum Taschenboden – mit diesem
Argument punktet die Original
Methode Air-Flow Perio.
Subgingivales Reduzieren von
Bakterien wirkt Zahnausfall
(Parodontitis!) oder dem Verlust des
Implantats (Periimplantitis!)
entgegen. Gleichmässiges
Verwirbeln des Pulver-Luft-
Gemischs und des Wassers
vermeidet Emphyseme – auch beim
Überschreiten alter Grenzen in der
Prophylaxe. Die Perio-Flow Düse
kann's!

Und wenn es um das klassische
supragingivale Air-Polishing geht,



> Original Handstücke
Air-Flow und Perio-Flow

zählt nach wie vor die unschlagbare
Effektivität der Original Methode
Air-Flow: Erfolgreiches und dabei
schnelles, zuverlässiges sowie
stressfreies Behandeln ohne
Verletzung des Bindegewebes,
keine Kratzer am Zahn. Sanftes
Applizieren biokinetischer Energie
macht's!

Mit dem Air-Flow Master Piezon
geht die Rechnung auf – von der
Diagnose über die Initialbehandlung
bis zum Recall. Prophylaxepro-
fis überzeugen sich am besten
selbst.

**"I FEEL
GOOD"**

BEGO präsentiert sich runderneuert

BEGO debuts a new corporate image

Unternehmen zeigt unter anderem neues Biomaterial auf IDS *Company to showcase new biomaterial at IDS*

■ Mit einer am Markt einzigartigen Materialvielfalt für eine maximale Indikationsbreite, umfassender Kompetenz für digitale Herstellungspro-

zesse von Zahnersatz sowie neuen Möglichkeiten für die Implantologie, will BEGO einmal mehr Akzente auf der IDS setzen.

Als neue Produkte aus dem Bereich Biomaterialien bietet das Unternehmen nun BEGO OSS, BEGO OSS S, BEGO Collagen Membrane und BEGO Collagen Fleece sowie das neue synthetische Knochenersatzmaterial BEGO OSS S Inject an, das aus der Spritze heraus appliziert wird. Weiterhin ist ein neues kompaktes Chirurgie-Tray erhältlich, das dem Format des BEGO Mini-/Osseo^{Plus} Trays angepasst wurde.

Besonders im Bereich der Implantatprothetik lohnt sich die Investition in eine entsprechende Designsoftware nicht für alle Labore. Hier bietet BEGO Medical ab sofort über das neue Orderportal die Möglichkeit, Abutments und Stegarbeiten für verschiedene Implantatsysteme fertigen zu lassen. Neue vollkeramische Produkte, Einbettmassen und Malfarben sollen das erweiterte Angebot des Bremer Unternehmens abrunden.

BEGO präsentiert sich auf dieser IDS in einem neuen Corporate Design,

mit dem das Unternehmen nach eigenen Angaben seinen Leistungsanspruch als ein international führender Dentalspezialist mit einzigartiger Material- und Verfahrenskompetenz unterstreichen will.

Seit über 120 Jahren ist die in Norddeutschland angesiedelte Firma in heimischen und internationalen Dentalmärkten aktiv. ◀

■ With a variety of materials on the market for a range of indications, such as digital production of dentures as well as new options for implantology, BEGO looks to lead the way for others to follow.

With new products in the area of organic materials, the company now offers BEGO OSS, BEGO OSS S, BEGO Collagen Membrane and BEGO Collagen Fleece, as well as the new synthetic bone replacement material BEGO OSS S Inject, which is applied using an injection needle. The company also offers a compact surgery

tray adjusted to the format of the BEGO Mini-/Osseo^{Plus} Tray.

In the area of implant prosthetics, investing in costly design software wouldn't pay off for some labs. BEGO Medical now offers the opportunity to order customized abutments and bridge works for different implants systems through its new order portal. New full-ceramic products, embedding masses and paints round off the extended product portfolio of the Bremen, Germany-based company.

In addition, BEGO presented a new corporate design during the IDS. The new design is intended to underline its claim as an internationally leading dental specialist with an unequalled variety of materials and process competence.

Based in Bremen in Northern Germany, the company has been supplying domestic and international dental markets for more than 120 years. ◀



* V.l.n.r.: Axel Klarmeyer, Geschäftsführer von BEGO Medical, Dr. Nina Chuchracky, Produktmarketing Managerin, BEGO Implant Systems, Christoph Weiss, geschäftsführender Gesellschafter von BEGO.
* From left to right: Managing Director of BEGO Medical Axel Klarmeyer, BEGO Implant Systems Product Marketing Manager Dr. Nina Chuchracky and BEGO Managing Director Christoph Weiss.

AD

Living Clinic

Experten aus Chirurgie, Prothetik und Labortechnik demonstrieren Therapiekonzepte der bredent group live auf der IDS

Schauen Sie unseren Dental-Experten bei der Arbeit auf dem bredent-Messestand über die Schulter. Sie demonstrieren täglich zwischen 9.30 und 18.00 Uhr die Therapiekonzepte lückenlos, verführerisch, mittendrin, Regeneration und Navigierte Implantologie.



Live auf der IDS
22.-26. März 2011
Halle 11.1 Stand B10

Samstag
26. März 2011

Uhrzeit	OP	Prothetik / HELBO aPDT	Labor - Demoplatz
09:30-10.00	Verführerisch 5 - Dr. Georg Bayer		ZTM Andreas Lüdtkke
10.00-10.30	SKY fast & fixed - Extraktion		visio.lign Brücke mit Zirkongerüst
10.30-11.00	HELBO aPDT		Teil 1 Gerüstkonditionierung
11.00-11.30		HELBO aPDT	ZT Stephan Adler
11.30-12.00	Mittendrin 8 - ZA Gerhard Reif		Verführerisch Fall 5
12.00-12.30	zahnl. UK - 4 miniSKY	Mittendrin 8	SKY fast & fixed -
12.30-13.00		weiche UF - Dr. Gerhard Reif	Modellherstellung
13.00-13.30	Lückenlos 8 - Dr. Marc Hausamen		Herstellung prov. Brücke
13.30-14.00	EZ SKY classic - SKY Temp	Lückenlos 8 - Dr. Marc Hausamen	SKYplanX
14.00-14.30		Prov.	Planung - Bohrschablone
14.30-15.00	Lückenlos 9 - Dr. Klaus Lotzkat		ZTM Andreas Lüdtkke
15.00-15.30	Sinuslift, OK Freund - blueSKY		Teil 2 - visio.lign veneering auf Zirkon
15.30-16.00			Teil 3 - rosa Ästhetik mit visio.lign
16.00-16.30	Verführerisch 5 - Dr. Georg Bayer		SKYplanX
16.30-17.00	Einglied. SKY fast & fixed Brücke		Herstellung Scanschablone
17.00-17.30		HELBO aPDT	Planung - Bohrschablone
17.30-18.00			

Übersicht Speakers' Corner

16:00-16:30	ZA Gerhard Reif	Sofortversorgung zahnloser Kiefer nach dem SKY fast & fixed Konzept
-------------	-----------------	---

Mögliche Änderungen geben wir über die Bildschirme auf dem Stand bekannt.

SHOFU feierte auf der IDS

SHOFU celebrates the IDS

Traditionsunternehmen verabschiedet Geschäftsführer Wolfgang von Hall *Traditional company says farewell to Managing Director Wolfgang van Hall*



* Wolfgang van Hall und seine Frau Gerlinde. * Wolfgang van Hall and his wife Gerlinde.

■ Traditionell lud SHOFU am Donnerstagabend die IDS Kunden und Geschäftspartner zu einer feierlichen Abendveranstaltung im Hyatt Regency an den Rheinterrassen ein. Aufgrund der aktuellen Ereignisse in Japan wurde in einer Schweigeminute der Opfer des Erdbebens in Japan gedacht.

■ SHOFU followed its tradition and invited customers and business partners to a formal night event in the Hyatt Regency at the Rheinterrassen on Thursday evening. Because of the latest events in Japan, a minute of silence was held to remind people of the victims of the earthquake in Japan.

In seiner Ansprache kündigte Wolfgang von Hall, Geschäftsführer der SHOFU GmbH, nach über 30 Jahren Betriebszugehörigkeit seinen Ruhestand zum Mai 2011 an. Er wird dem Unternehmen jedoch noch für ein Jahr beratend zur Seite stehen. Akira Kawashima, der seit über 30 Jahren für SHOFU Inc. tätig ist, wird die Geschäftsführung der europäischen Niederlassung des japanischen Unternehmens übernehmen und bedankte sich bei Herrn van Hall für die gute Aufstellung der SHOFU GmbH. ◀

During his speech, Managing Director of SHOFU GmbH Wolfgang van Hall announced his retirement, which will take place in April after 30 years of service for the company. He will consult for the company for another year before he steps away completely. Akira Kawashima, who has been working for SHOFU Inc. for more than 30 years, will take over the role of managing director of the European subsidiary, and he thanked van Hall for the good standing under which he take his leave of SHOFU GmbH. ◀

Die beliebtesten Behandlungseinheiten Deutschlands.



Der preiswerte Einstieg
in die KaVo Welt:
ab 21.398,- €*



KaVo Primus® 1058

Zuverlässigkeit, die begeistert.

- Hervorragendes Preis-Leistungsverhältnis
- Qualität 25.000-fach bewiesen



KaVo ESTETICA® E50

Die besten Dinge im Leben sind einfach.

- Arztelement mit intuitiver Bedienung
- Bewährter Behandlungsstuhl
- Kompakte Behandlungseinheit in attraktiven Farben
- Inklusive SMARTdrive-Motorsteuerung für volle Durchzugskraft bereits ab 100 Upm



KaVo ESTETICA® E70

Erleben Sie ein völlig neues Komfortgefühl.

- Schwebestuhlkonzept
- Automatisierte Hygienefunktionen
- Premium-Materialauswahl
- Inklusive SMARTdrive-Motorsteuerung für volle Durchzugskraft bereits ab 100 Upm



KaVo ESTETICA® E80

Überragende Ergonomie in ihrer schönsten Form.

- Schwebestuhl mit motorischer Horizontalverschiebung
- Motorische Sitzbankhebung
- Automatisierte Hygienefunktionen
- Premium-Materialauswahl
- Maximum an Integrationsmöglichkeiten
- Inklusive SMARTdrive-Motorsteuerung für volle Durchzugskraft bereits ab 100 Upm



Das bietet nur KaVo:
LED-Ausstattung für alle
Instrumente und Antriebe
als Gratis-Option!

*Unverbindlicher Preisvorteil bzw. unverbindlicher Aktionspreis. Alle Preise zzgl. der gesetzlichen MwSt.



KaVo. Dental Excellence.

**Besuchen Sie uns auf der IDS:
Halle 2.2, Gang A, Stand 011!**

www.dgoi.info

DGOI e.V. · Bruchsalter Str. 8 · 76703 Kraichtal · Tel.: 07251 618996-0

**Gewinnen
Sie hier
ein iPad!**

Verlosung vom
23. bis 26. März
täglich um 17 Uhr.

Das cranium-Institut für DVT-Diagnostik

Spezialisten für zahnärztliche Radiologie sind gefragt

Für die meisten Zahnarztpraxen ist die Anschaffung eines DVT-Gerätes nicht sinnvoll, weil die Anschaffungs- und Betriebskosten nicht amortisiert werden können. Selbst für kleinere chirurgische Praxen ist der eigene Betrieb eines DVT oft wirtschaftlich nicht möglich, insbesondere, wenn man qualitativ hochwertige Aufnahmen mit einem großen Indikationsspektrum wünscht.

tutes regelmäßige Überweiser geworden. Ziel der cranium sei es, zu jedem Zeitpunkt mit der derzeit besten DVT-Technik bei höchster Auflösung und geringster Strahlenbelastung zu arbeiten und bei Bedarf auch die Überweiser zu beraten.

Derzeit bilden sich in Deutschland weitere cranium-Zentren unter einem gemeinsamen Markendach. In Bonn und Koblenz sind so in der letzten Jahreshälfte zwei weitere cranium-Institute entstanden. Partner im weiteren Bundesgebiet werden gesucht.

Für die Überweiserpraxen bedeutet die Zusammenarbeit mit cranium eine fundierte Bildbefundung und die Möglichkeit, ohne eigene Investitionen regelmäßig und kompetent beste DVT-Datensätze zu erstellen. Der wirtschaftliche Druck hoher Kosten entfällt für die Praxis und trotzdem kann jeder Zahnarzt seinen Patienten die moderne Technik in Bestqualität anbieten. Ein gemeinsames Markendach bietet zudem bessere Möglichkeiten zur juristischen Absicherung und der Argumentation gegenüber Kostenträgern.

cranium bietet zudem regelmäßig DVT-Kurse und Strahlenschutzkurse an, die insbesondere vom Berufsverband Deutscher Oralchirurgen (BDO) in ihre curriculäre Fortbildung aufgenommen worden sind.

Weitere Informationen finden IDS-Besucher im Internet unter www.kopfdiagnostik.de



^ Zahnarzt Dr. Markus Blume leitet die cranium Kopfdiagnostik.

Mit dem ersten cranium-Zentrum für DVT-Diagnostik entstand 2006 im Raum Köln eine unabhängige Praxis für zahnärztliche Radiologie, die durch ein Spezialistenteam auf „neutralem Boden“ dentale Volumentomografien mit der Morita Accutomo-Technik erstellt und befundet. Mehr als 200 zahnärztliche, kieferorthopädische und kieferchirurgische Praxen sind nach Angaben des Insti-

„Bei Lupenbrillen sind wir deutlicher Marktführer“ Special pricing on magnifying glasses during IDS

Ein Kurzinterview mit Christoph Bajohr und Torsten Selzer, Bajohr OPTECmed
An interview with Christoph Bajohr and Torsten Selzer of Bajohr OPTECmed

Bajohr OPTECmed ist bundesweiter Fachhandels-, Service- und Logistikpartner im Bereich Lupenbrillen- und Lichtsysteme von Carl Zeiss Meditec in Deutschland. Inhaber Christoph Bajohr (Augenoptikermeister) und Torsten Selzer (Geschäftsführer von Bajohr/Augenoptiker) sprachen mit der Redaktion der *today IDS* über ihre Eindrücke.

today IDS: Welche Produkte präsentieren Sie an Ihrem Stand?

Christoph Bajohr und Torsten Selzer: Wir bieten Laserschutzbrillen mit 2,5-facher Vergrößerung an. Außerdem präsentieren wir neue Lichtsysteme bei Lupenbrillen. Unser großer Vorteil ist, dass Zeiss der einzige Augenoptiker ist, der Lupenbrillen mit Korrektionsgläsern anbieten kann. Wir können hier auf dem Stand die Sehstärken messen und da gleich die optimalen Brillen anfertigen. Diesen Service bietet nur Carl Zeiss.

Wie waren die Reaktionen der IDS-Besucher auf diese Produkte?

Sehr ermutigend. Wir haben auch sehr viele Nachfragen zu Produkten erhalten, die wir schon länger anbieten, wie zum Beispiel nach den Lupenbrillen mit höheren Vergrößerungen. Unser Stand in der Halle 10.1 ist sehr stark frequentiert und wir haben fast mehr Nachfragen, als wir bewältigen können.

Welchen Eindruck haben Sie von der IDS gewonnen?

Der Eindruck ist sehr positiv. Wir haben exorbitant viel zu tun.

Was erwarten Sie im Jahr 2011 für Ihr Unternehmen?

Wir haben unser Produktportfolio durch die Bereiche Lupenbrillen, Spezialbrillen und Laserschutzbrillen vergrößert und erwarten schon allein aus diesem Grund weitere Zuwächse. Bei Lupenbrillen sind wir deutlicher Marktführer und bekommen zum Beispiel durch Weiterempfehlungen unserer Kunden immer neue Zusprüche.



^ Torsten Selzer (Geschäftsführer Bajohr OPTECmed/Augenoptiker) und Christoph Bajohr (Augenoptikermeister und Inhaber) am Stand von Carl Zeiss auf der IDS (Halle 10.1, Stand J031).
^ Bajohr OPTECmed Managing Director and co-owner Torsten Selzer (optician) and co-owner Christoph Bajohr (optometrist) at the Carl Zeiss booth (hall 10.1, booth J031)

Von welchen Angeboten können Ihre Kunden auch nach der Messe profitieren?

Wir bieten Paketpreise für Lupenbrillen inkl. LED-Beleuchtung an. Unsere Kunden profitieren von tollen Messesonderpreisen.

Herr Bajohr, Herr Selzer, vielen Dank für das Gespräch!

Bajohr OPTECmed is a specialist dealer, service and logistics partner nationwide in the field of magnifying glasses and light systems by Carl Zeiss Meditec in Germany. The company owners, Christoph Bajohr (optometrist) and Torsten Selzer (optician and managing director), took a few minutes away from the constant stream of visitors at their booth to speak with today.

today IDS: Which products are you offering during the IDS?

Christoph Bajohr and Torsten Selzer: We offer laser protection glasses with 2.5x magnification. Furthermore, we are presenting new light systems with magnifying glasses. Our great advantage is that Zeiss is the only company that is able to offer magnifying glasses with corrective lenses. Here at the booth we can measure the dioptries and immediately produce the glasses. Carl Zeiss is the only company to offer this service.

What has the reaction of IDS attendees been to these products?

Very encouraging. We have also received many inquiries about products we have had on the market for a long time, such as magnifying glasses with higher magnifications. Our booth in hall 10.1 is getting a lot of traffic, and we almost have more inquiries than we can handle.

What impression did you get from the IDS?

The impression is very positive. We have an enormous amount of things to do.

What are you expecting for your company in 2011?

We have expanded our product portfolio in the areas of magnifying glasses, special glasses and laser protection glasses, and expect more growth for this very reason alone. In the area of magnifying glasses, we are the clear market leader and are getting even more inquiries via recommendations by our customers.

Are there any specials on pricing you are offering during the IDS?

Yes, we offer package prices for magnifying glasses, including LED lighting. Visitors to the booth will benefit from special prices just for IDS.

Mr Bajohr, Mr Selzer, thank you for this interview! <<



HYDRIM M2 Thermodesinfektor

- Das Reinigungs- und Desinfektionsgerät HYDRIM M2 eignet sich ideal für größere Praxen mit viel Betrieb und benötigt keinen zusätzlichen Platz für Reinigungsmittel.
- Aktive 2-Stufen-Trocknung der Instrumente einschließlich deren Hohlräume.
- Niedriger Wasserverbrauch in Kombination mit patentierter Reinigungslösung.
- Der Hydrim M2 ist werkvalidiert.
- Wartungs- und benutzerfreundlich.
- EN15883 und MPG 93/42 konform.



STATIM G4, der schonende Autoklav

- STATIM, einer der weltweit am häufigsten verwendeten Autoklaven, sterilisiert automatisch alle verpackten und unverpackten Fest- und Hohlkörperinstrumente, einschließlich Hand- und Winkelstücke.
- STATIM ist fünfmal schneller als typische B-Zyklus Autoklaven.
- Die Validierung des STATIM wird biologisch als auch physikalisch nachgewiesen.
- STATIM erfüllt den Standard EN13060 und die Hygienerichtlinien des RKI.



Integrated traceability
at your fingertips!



Lisa 522 09 - 0282 00.15.03.00.00
Load accepted by: Fanny Lemoine
Cycle: UNIVERSAL 134
Number: 00175
Date: 09/02/10 12:59:06

Expiry date:
09/03/10



C31128A00175



Lisa's **on-board software** offers a **complete traceability system** that conforms with the applicable guidelines. Everything is done from the touch-screen: from **validation and the saving of cycle reports**, through **load release** via username and 4-digit pin, to the **printing of bar-code labels**.

wh.com

lisa

SURPRISINGLY YOUNG: 120 YEARS W&H. HALL 10.1, AISLE C/O 10-11.