

today

Supplemento a **Dental Tribune Italian Edition** • Anno VII, n. 5 • Stampa: ROTO3 Industria Grafica S.p.a. - Castano Primo (MI)

DENTAL TRIBUNE
— The World's Dental Newspaper —

tueor.

VIENI A TROVARCI!
Padiglione C5 - Stand 13

www.dental-tribune.com www.tueor.it

DENTAL TRIBUNE
The World's Dental Newspaper - Italian Edition

online adesso!

www.dental-tribune.com

Digital Leader
PointNix

SISTEMI DI DIAGNOSTICA DIGITALE PROFESSIONALE

DTI DISTRIBUTORE ESCLUSIVO ITALIA

STAND 26 - CORSIA 1 - PAD C7

DE DENTRONICA

CHILDREN DENTAL UNIT

Mario Iorio: "Se Brugg non ci fosse non ci sarebbe"

Quasi un gioco di parole per spiegarne l'unicità

Al di là delle note e delle dichiarazioni ufficiali, abbiamo voluto, alla vigilia della 54a edizione degli "Amici di Brugg", porre alcune brevi domande al Presidente Mario Iorio che, con la consueta disponibilità e cortesia, ha acconsentito a rispondere "al volo e senza veli". Un primo quesito riguarda la specificità di "questa"

edizione degli "Amici".

C'è forse una caratteristica particolare che la identifica? Un qualche "quid" in una manifestazione che ormai è diventata un "must" nel panorama odontoiatrico italiano ed internazionale?

» segue a pag. 2



Il Presidente Mario Iorio.

Key Stone: "Il dente diventa hi-tech e l'industria torna a sorridere"

Key-Stone presenta la nuova ricerca integrata del dentale, che vede ancora in crisi odontoiatri e odontotecnici, ma lo sviluppo di innovativi materiali e tecnologie a valore aggiunto fanno crescere l'industria. Sono 55 milioni le visite negli studi dentistici con una riduzione di 2,5 milioni. Ancora in calo la protesi, ma in fase di sviluppo con +80 milioni il mercato professionale, che per la prima volta supera 1,2 miliardi nel 2010.

L'estesa ricerca Key-Stone è stata svolta su un campione rappresentativo di 1000 dentisti, oltre 600 laboratori odontotecnici e circa 100 aziende del mercato.

I dati vengono presentati nei due Workshop Unidi (Unione Nazionale Industrie Dentarie) il 4 e 5 maggio a Verona e Milano.

- Meno 2,5 milioni di visite nel 2010. Questa l'entità del calo degli accessi agli studi privati dei dentisti italiani, che nonostante

la diminuzione di oltre un milione di pazienti - già sofferta l'anno precedente - continua a ridursi marcando un ulteriore -4,3%. Si tenga conto che nel 2008 il numero complessivo di visite allo studio dentistico privato superava i 60 milioni.

- È intorno al 14% il calo del giro d'affari dichiarato dai laboratori odontotecnici.

» segue a pag. 4



Associazione
Amici di Brugg

Informazioni sul 54° Congresso

Fiera di Rimini
26-27-28 maggio 2011

Il Congresso degli Amici di Brugg coniuga in un solo evento l'esposizione merceologica di attrezzature e materiali per Odontoiatria e Odontotecnica e il Congresso Scientifico per operatori professionali.

Settori Merceologici

Abbigliamento per medici e personale ausiliario; Arredamento e illuminazione; Apparecchiature per odontoiatri e odontotecnici; Implantologia; Impiantistica e apparecchi per dentisti; Ortodonzia; Farmaceutici; Leghe preziose e non; Materiali di consumo per dentisti; Materiale di consumo per odontotecnici; Apparecchiature radiografiche; Stampa specializzata.

Dove

Dal 26 maggio 2011, presso i padiglioni dell'Ente Fiera Via Emilia, 155 - 47921 Rimini

Info

Tel.: +39.0541.774363
E-mail: segreteria@amicidibrugg.it



Vi aspettiamo al
padiglione A5
corsia 1, stand n. 7

NOVITÀ!

FENDERWEDGE
PREP

Il cuneo che protegge il dente adiacente. Da oggi anche per preparazioni per corone complete.



NOVITÀ!

FENDERMATE
PRIMARY

Matrice sezionale. Ora anche per i denti primari.

3426-1105 © Directa AB

FenderWedge® (design registrato) e FenderMate® (design registrato in attesa di brevetto) sono marchi registrati di proprietà di Directa AB.
DIRECTA AB Finvids väg 8 P.O. Box 723, SE 194 27 Upplands Väsby, Sweden
Tel: +46 8 506 505 75, Fax: +46 8 590 306 30, info@directadental.com, www.directadental.com

L'Odontoiatria di comunità vista e commentata dal Ministro (e medico) Fazio in un "Quaderno"



"Punto di arrivo e di partenza": è forse la frase più significativa pronunciata dal Ministro della Salute Ferruccio Fazio nel breve e pregnante intervento del 29 marzo scorso a Roma al Convegno sull'"Odontoiatria di comunità", riferendosi all'omonimo Quaderno presentato in mattinata al suo Ministero e di cui il Convegno è stato un fedele riflesso.

Articolato in una mezza dozzina di capitoli con temi trattati con taglio monografico "che addensa e unifica i diversi contributi provenienti da organi distinti", il documento è stato fortemente voluto dal "dottor" Ferruccio Fazio, (medico innanzitutto, oltretutto Ministro), entrando a far parte di una serie edita dal Dicastero con frequenza bimestrale "per promuovere un

processo di armonizzazione nella definizione degli indirizzi guida che nascono, si sviluppano e procedono nelle sue diverse articolazioni". Di questo Quaderno, che come gli altri della serie "tende ad uniformare e fissare nel tempo e nella memoria i criteri di appropriatezza del nostro sistema salute", si può affermare che è segno di un nuovo e preciso interesse del Ministero per la situazione epidemiologica odontoiatrica.

Interesse sottolineato con compiacimento da tutti, indistintamente, gli esponenti dei componenti del qualificato Gruppo di lavoro nominato dal Ministro per la realizzazione del volume avvicendatisi nel prendere la parola durante l'incontro. Quali siano le finalità del Quaderno lo dice il Ministro stesso nella sua articolata prefazione redatta in italiano e in inglese: "Fornire una serie d'informazioni necessarie per la definizione di standard d'intervento non solo per la prevenzione e cura delle più comuni patologie del cavo orale, ma anche per l'identificazione di percorsi di supporto agli operatori pubblici e a quelli privati per la presa in carico di quanti esprimono una domanda di bisogni".

Una necessità, si fa presente, ancor più sottolineata dal momento attuale, in cui si assiste "da un lato a sempre maggior domanda di prestazioni odontoiatriche, dall'altro ad una ridu-

zione delle risorse economiche a disposizione [...]. Ben venga quindi la riduzione degli oneri a carico del cittadino, ma è compito dell'Amministrazione centrale tutelare in tutti i modi la salute dell'individuo".

Fazio si rifà spesso alla situazione attuale dell'Odontoiatria "di comunità" nei suoi tre aspetti clinico, tecnologico e strutturale con cifre che non possono non far riflettere. "I dati Istat (2005) indicano infatti che il 35,2% della popolazione tra i 6 e i 10 anni non viene sottoposto a cure o non vi ha accesso. Che il 34,5% non va dal dentista mentre il 48% ci va solo una volta l'anno".

Fazio ricorda ancora che "il volume delle prestazioni odontoiatriche pubbliche o private accreditate al SSN è pari al 10%, contro il 90% di quelle erogate dall'odontoiatria libero-professionale. Che sono circa 4 milioni e 600 mila le prestazioni annuali odontoiatriche prestate in regime ambulatoriale di cui a ben 3 milioni ad individui per lo più anziani". Altre 170 mila prestazioni vengono rese in regime di day hospital o in ricovero ordinario. Tra le cifre citate a fotografare impietosamente una grave carenza sociale, un richiamo positivo, in un particolare momento storico come questo, all'Accordo "con i liberi professionisti esercenti

l'odontoiatria" per un'immediata risposta assistenziale alle fasce più deboli.

"Patto di collaborazione tra pubblico e privato unico del suo genere - lo definisce Fazio - caratterizzato soprattutto da un'ampia risposta della libera professione. Sono infatti ben 6 mila - sottolinea il Ministro - gli studi odontoiatrici resisi disponibili ad erogare prestazioni anche protesiche ad onorari calmierati".

La prefazione del Quaderno si conclude con un'altra nota decisamente ottimistica: "Il maggior accesso alla poltrona odontoiatrica, facilitato dall'applicazione di questo strumento normativo che il legislatore ha inteso come mezzo per integrare le prestazioni pubbliche - osserva Fazio - porterà ad un incremento nella diffusione della cultura della salute orale".

A ulteriore promozione, vi sono i vantaggi fiscali per la sanità integrativa che i Fondi porteranno al datore di lavoro e al dipendente. "Per potervi accedere gli enti, le casse, le società di mutuo soccorso - sottolinea tuttavia - dovranno dimostrare che almeno il 20% degli interventi erogati sia riferito a prestazioni odontoiatriche".

Massimo Boccaletti



Percorsi annuali 2011

ECCELLENZA IN CHIRURGIA



Sponsor Unico



Per informazioni:

Centro Consulenze Srl
Via della Mattonaia, 17 - 50121 Firenze (Italy)
Tel. +39 055 2462 244/233 - Fax +39 055 2462 223

Mario Iorio: "Se Brugg non ci fosse non ci sarebbe"

Quasi un gioco di parole per spiegarne l'unicità

« da pag. 1

"Mi auguro che non abbia nessuna caratteristica particolare - risponde Iorio senza esitare -, ma che anche questa edizione rientri nell'alveo tradizionale delle manifestazioni del passato con la sua caratteristica usuale didattico-pratica". Iorio poi si spiega meglio: "Tradizionale non vuol dire che in questo suo segno distintivo, che è quello didattico-pratico, non ci sia un'evoluzione e che noi non cerchiamo di tenervi dietro". In quest'ottica due potrebbero essere le novità (ossia specificità) della 54a edizione: la prima riguarda il tipo di comunicazione al Congresso, che avverrà parzialmente in alta definizione (HD), tecnologia del futuro "che ci auguriamo diventi presto attualità", dice Iorio. La seconda riguarda l'e-Fad e la registrazione del Congresso, imposta dall'Ecm. Non ha esitazioni il presidente nel rispondere anche ad un secondo interrogativo, apparentemente bizzarro: "Se Brugg non ci fosse, bisognerebbe inventarlo?". La risposta suona come un gioco di parole, ma è perentoria nella sua incisività: "Se Brugg non ci fosse - dice - non ci sarebbe". Tradotto in termini più immediati, significa che la manifestazione è un "unicum", un evento irripetibile date le circostanze, le modalità, i presupposti che l'hanno generata. "Non possono esservi iniziative analoghe, non è un Congresso come gli altri - sottolinea Iorio - noi non siamo un'Associazione come le altre". Un ultimo quesito, di più ampio respiro, riguarda la crisi: "È in grado, il presidente degli Amici, alla vigilia dell'apertura della 54a edizione, di giudicare se questa edizione sia stata

in qualche modo toccata?".

"Vorrei essere scaramantico - dice -. Mi aspetto una contrazione come l'hanno avuta tutti. Per cercare di evitarla o almeno di attenuarla, abbiamo lasciato invariate le quote d'adesione, moltiplicando i servizi offerti".

m.boc

today dti Dental Tribune International

Supplemento a
DENTAL TRIBUNE Italian Edition
Anno VII, n. 5 - Maggio 2011
Registrazione Tribunale di Torino
n. 5892 del 12/07/2005

Direttore responsabile:
Massimo Boccaletti

Coordinatrice editoriale:
Cristiana Ferrari

Editore: **TU.E.OR. Srl**
Corso Sebastopoli, 225
10137 Torino - Italia
Tel. +39 011 0463350
Fax +39 011 19715882
www.tueor.it
redazione@tueor.com

Amministratore: **Patrizia Gatto**
patrizia.gatto@tueor.com

Grafica e impaginazione:
Angiolina Puglia

Realizzazione:
TU.E.OR. Srl Torino

Stampa: **ROT03 Industria Grafica S.p.a.**
Via per Turbigo 11/b
20022 - Castano Primo (MI)

Pubblicità:
TU.E.OR. Srl Torino

Novità promozionali e tanta tecnologia alla Fiera di Rimini



9 alle 18.30 giovedì 26 e venerdì 27 maggio (giornata quest'ultima di massima affluenza) e sabato 28 sino alle 16.30. Le visite agli stand riguardano principalmente odontoiatri e odontotecnici in pari misura, quindi espositori, igienisti e assistenti e studenti del Corso di laurea e delle Scuole di specializzazione.

Corsi selezionati, igienisti sugli scudi

Corsi tecnologici e workshop sono il secondo "pilastro" della promozione commerciale a Fiera Rimini. Quando vennero introdotti, sette anni orsono, costituirono una novità assoluta per la convegnistica italiana affiancando il programma scientifico senza interferenze, anzi completandolo con un'offerta tecnologica avanzata e apprezzata.

Oggi la loro diffusione "pletorica" nei tanti eventi del calendario congressuale nazionale ha indotto a presentarne a Rimini un numero ristretto ma

più selezionato e mirato alle singole categorie di riferimento. Li vedremo quindi il giovedì mattina; in particolare l'evento organizzato da Sweden & Martina ci farà conoscere l'attività dell'Istituto Stomatologico del Tirreno. Dal Lido di Camaiore giungerà appositamente il direttore professor Ugo Covani, vera e propria anima scientifica della struttura, ad illustrarne le caratteristiche. Altrettanto degna della massima attenzione la "prima volta" al Congresso riminese (almeno in una forma così significativa) dell'Università San Raffaele di Milano e della squadra clinica del professor Enrico Gherlone: daranno vita al Corso tecnologico Silfradent sulla chirurgia piezoelettrica.

Proseguiranno venerdì, nell'ambito della giornata congressuale ad essi dedicata, i Corsi per gli igienisti dentali confermando il gradimento con cui la categoria li ha accolti lo scorso anno. Non a caso sono incrementati di numero con sponsorizzazioni impor-

tanti (EMS Italia e Hu Friedy) soprattutto il sabato mattina in occasione del Corso tenuto dalla dottoressa Annamaria Genovesi, che vedrà il contributo di aziende di prima grandezza come Philips Medical Healthcare, IDS, Johnson&Johnson e Dentsply. Oral-B e Curaden chiudono un panorama promozionale decisamente prestigioso.

Ricordiamo, infine, che nell'intera giornata di giovedì 26 maggio si svolgerà la seconda edizione del Corso gratuito di formazione professionale dedicato ai venditori aziendali. È un'iniziativa promossa da Ultradent, organizzata e sviluppata dallo staff della Scuola di Direzione aziendale (SDA) dell'Università Bocconi di Milano guidato dal dottor Fabio Ancarani. Al debutto, lo scorso anno, il successo fu clamoroso con tanto pubblico stipato a seguire un dibattito inedito per le aule di Rimini, evidentemente sentito molto vicino alle esigenze quotidiane della categoria.

Parola d'ordine: creatività

La sensazione è comunque che con questa edizione del Congresso cambierà anche la vetrina tecnologica di Rimini. Alla ricerca di forme promozionali sempre più efficaci, si stanno facendo strada collaborazioni diverse, articolate e, se vogliamo, più creative rispetto al passato. Da parte aziendale si tende cioè ad avere un rapporto più diretto con la clientela, che bypassi le incertezze e si concentri invece su quanti sono effettivamente interessati ad approfondire le caratteristiche tecnologiche di quanto "esposto in vetrina". Da qui l'utilizzo di sale per corsi personalizzati e test di prova ad uso esclusivo di una clientela consapevole negli acquisti.

Si tratta, in tutta chiarezza, dello snodo promozionale di terza generazione per le aziende del dentale tenuto a battesimo da un accordo con gli Amici di Brugg. Dei primi due conosciamo le fortune; ora è attesa una nuova conferma.

Le aziende italiane del dentale affiancheranno il Congresso degli Amici di Brugg con la grande rassegna espositiva di Unidi e iniziative inedite per il settore.

Al 54° Congresso degli Amici di Brugg sono attese globalmente nelle tre giornate di apertura (da giovedì 26 a sabato 28 maggio 2011) più di diecimila persone, fra iscritti, operatori e visitatori di Fiera Rimini. Come a dire: quanto più l'odontoiatria si avvicina alla quotidianità dei problemi di salute orale del paziente – come appunto avviene in questa occasione – tanto più alta si fa l'attenzione da parte dell'industria dentale.

Così le cronache registrano da una ventina d'anni a questa parte e questa "tornata" congressuale non farà eccezione per numero e qualità delle iniziative messe in campo parallelamente al dibattito scientifico.

Trecento stand, diecimila visitatori

La grande rassegna merceologica allestita da Unidi, innanzitutto, realizzata in base ad un accordo che risale agli inizi degli Anni Novanta, fortemente voluto dall'allora presidente degli Amici di Brugg, Carlo De Chiesa. Ad esso si legano le fortune di Rimini e dello stesso sviluppo dell'Associazione per i decenni a seguire.

Per gli industriali ha rappresentato uno stimolo costante alla ricerca della qualità, tanto che oggi – con duecentocinquanta espositori diretti, una trentina esteri in rappresentanza di dieci nazioni (Germania in testa), una superficie di quasi 7200 metri quadrati dislocati su tre padiglioni – costituisce la più completa vetrina tecnologica del settore dentale in campo nazionale (l'Expodental ormai romana ha un piglio internazionale-mediterraneo piuttosto accentuato).

La rassegna riminese dei materiali e delle attrezzature per l'odontoiatria e l'odontotecnica rimarrà aperta dalle

MiniUniko surgery-motor un vantaggio per l'implantologo

Mariotti & C., Azienda con oltre 30 anni di esperienza nella costruzione di micromotori, propone il motore da implantologia di ultima generazione. Solido, innovativo e prestante. Mantenendo le caratteristiche di semplicità di utilizzo e praticità, il nuovo MiniUniko offre elevate prestazioni di torque; in più dispone di grande flessibilità e compatibilità per l'utilizzo coi vari sistemi di impianti presenti sul

mercato e adatto all'abbinamento coi diversi manipoli e contrangoli.

Grazie a un innovativo software, MiniUniko è programmabile in pochi secondi, ma anche sempre pronto per essere usato modificando liberamente i parametri di lavoro. Inoltre, come grande innovazione, presenta la possibilità di scaricare i dati dell'intervento su chiave USB. La pedaliera multifunzionale controlla: motore, inver-

sione di rotazione, irrigazione e richiamo dei programmi.

Le principali caratteristiche tecniche sono: torque massimo regolabile fino a 60 Ncm, velocità di rotazione fino a 30.000 rpm, irrigazione tramite pompa peristaltica fino a 90 ml/sec, 8 programmi, software aggiornabile, utilizzo immediato ed intuitivo. Accessorio ideale è il contrangolo C20 per implantologia con micro-testina,

riduzione 20:1, irrigazione esterna e possibilità di irrigazione interna.

Per informazioni:
Mariotti & C. Srl
Via Seganti, 73 - 47100 Forlì
Tel.: 0543.474105
info@mariotti-italy.com
www.mariotti-italy.com
Pad. AC7 - cor. 4-5, Stand 36

MARIOTTI

mini UNIKO
 micromotore per implantologia

- Alta tecnologia
- Massima affidabilità
- Grandi performance
- Facilità d'uso



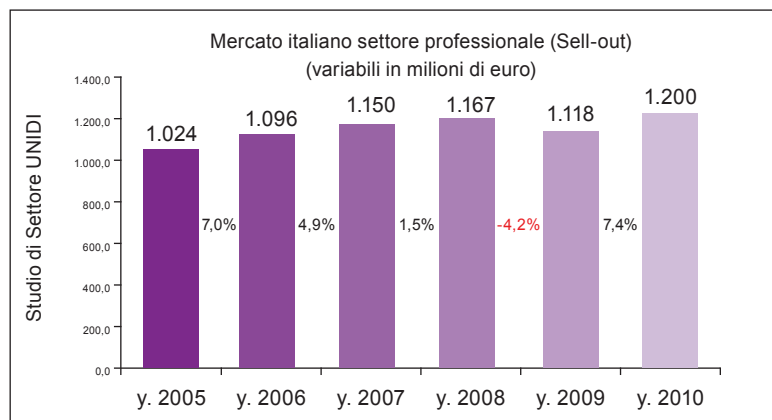
MARIOTTI & C. srl
 Micromotors & Milling-Machines
 Via Seganti 73 - 47121 Forlì ITALY
 tel +39 0543 474105 - fax +39 0543 781811
 info@mariotti-italy.com - www.mariotti-italy.com



Key Stone:

“Il dente diventa hi-tech e l'industria torna a sorridere”

(ma visite ancora in negativo per i dentisti italiani)



« da pag. 1

Questo è il dato nel 2010, dopo una precedente caduta di un 15% l'anno precedente, con una discesa complessiva in 3 anni che si attesta intorno al 25% per ciò che concerne la produzione di protesi.

- Il calo dipende anche dall'imprenditorialità delle strutture. Il fenomeno di riduzione non è esteso trasversalmente, ma riguarda circa il 26% degli studi dentistici e il 56% dei laboratori odontotecnici. In particolare, sono le piccole strutture a risentire di un calo importante e prevale una certa rassegnazione degli "over 50" che perdono terreno rispetto ai colleghi più giovani.

- Ancora il Sud in forte calo. Il fenomeno del calo è stato particolarmente marcato al Sud, con un 54% di dentisti in fase recessiva (-6,5% di pazienti nel complesso) e un 60% di laboratori che segnalano un'ulteriore decrescita rispetto a quella già patita nell'esercizio precedente.

- Un mercato da 1,2 miliardi di euro in piena crescita. Contrariamente al trend di pazienti, si sviluppa il comparto dei prodotti e delle attrezzature ad uso dentale, un settore con circa 4000 addetti che solo nel

2009 – per la prima volta nella sua storia – aveva risentito della crisi marcando un -4,2%, e che torna a crescere con un +7,4% (Studio di settore Unidi).

- Grandi strutture odontoiatriche a soccorso del mercato. I dati puntuali, su un campione statisticamente rappresentativo di distributori, confermano che i trend delle quantità di prodotti di base consumati, strettamente connessi agli accessi e alle visite (anestetici, prodotti monouso, materiali di otturazione ecc.), risultano stagnanti ma non in calo come dichiarato dai piccoli e medi studi dentistici intervistati. A riprova che le strutture odontoiatriche più grandi stanno assolvendo maggiormente alla domanda di prestazioni odontoiatriche.

- Innovazione e valore aggiunto alla base della crescita. A prescindere dal basso o nullo incremento dei consumi in termini quantitativi, è aumentato il valore aggiunto dei prodotti. Sono infatti in pieno sviluppo alcuni segmenti relativi a materiali maggiormente estetici e funzionali che inducono il dentista italiano a usare materiali sempre più costosi e sofisticati, a riprova dell'alto livello dell'odontoiatria italiana.

A ciò si aggiunge un forte incremento di alcune discipline, come l'implantologia, l'ortodonzia e i trattamenti di cosmesi odontoiatrica tesi ad una maggior estetica.

- Nuove tecnologie per Studi e Laboratori. Lo sviluppo del mercato è altresì sostenuto dall'investimento di dentisti e odontotecnici in nuove tecnologie, che stanno rivoluzionando alcune metodiche diagnostiche, terapeutiche e di produzione protesica. Tra questi l'ingresso della Radiografia 3D, i nuovi sistemi di Chirurgia Guidata, l'Implantologia a Carico Immediato (che consente al paziente di non attendere mesi dall'intervento per la nuova protesi), la Rigenerazione Ossea e lo straordinario sviluppo del CAD/CAM, che consente ai laboratori la progettazione grafica assistita da computer di manufatti protesici prodotti con fresatrici computerizzate.

- Anche i denti diventano hi-tech +37% di protesi CAD/CAM. Tra i vari fattori di sviluppo delle tecnologie, il fenomeno del CAD/CAM sta cambiando progressivamente la protesi odontoiatrica e le competenze richieste a dentisti e odontotecnici, alle prese con scanner, computer e con macchine a controllo numerico. La produzione di protesi fissa in ceramica che ha segnato un trend negativo intorno al 12%, ha visto un incremento del 37% degli elementi prodotti con metodiche CAD (Computer - Aided Design), che rappresentano ormai il 17% della protesi fissa.

Alcune considerazioni di Roberto Rosso – presidente Key-Stone – riguardano l'andamento del mercato: “Sin dallo scorso anno si era notata l'eterogeneità delle performance di studi e laboratori, che se caratterizzati da uno scarso orientamento imprenditoriale non sanno reagire alla crisi o cogliere

i segni di ripresa. Ciò deve far pensare ad un nuovo modello organizzativo di queste micro imprese, che potranno rispondere alle esigenze dei cittadini di prestazioni di alto livello con costi contenuti solo se sapranno ridurre l'incidenza dei costi fissi. A ciò potrebbero contribuire progetti di creazione di strutture più grandi e organizzate, senza nulla togliere alla qualità della prestazione, dei materiali e delle tecnologie. Strutture in grado di migliorare non solo l'efficienza ma anche la capacità di comunicare e coinvolgere i cittadini verso una maggior cura della salute orale”. Il commento di Rosso prosegue con alcune indicazioni sui dati dell'industria: “I dati 2010 sono di nuovo positive e ciò fa ben sperare rispetto ad un recupero strutturale del mercato. Anche l'analisi congiunturale del primo trimestre 2011 mostra un segno positivo del 4%, dovuto essenzialmente allo sviluppo di valore

aggiunto e non a un incremento dei consumi. Sotto il profilo sociale occorre quindi risolvere il problema della scarsità di pazienti, facendo in modo che i cittadini possano nuovamente dedicarsi alla cura della salute. Perché un mercato che si sviluppa solo grazie all'aumento del valore dei prodotti e delle prestazioni, contestualmente alla riduzione di pazienti trattati, segnala un'iniustizia sociale piuttosto evidente: sempre meno cittadini si occupano del proprio sorriso ma chi se lo può permettere ottiene una qualità sempre più elevata. In questo modo tutto il comparto rischia di sorridere in modo estemporaneo, poiché senza una ripresa dei consumi legati agli accessi dei pazienti la crescita potrebbe risultare effimera”.

Per informazioni:
Key-Stone Srl
ufficiostampa@key-stone.it

V Convegno di Odontoiatria essenziale

Sabato 28 maggio, nell'ambito del 54° Congresso AdB, si svolge a Rimini il V Convegno di Odontoiatria essenziale per lo sviluppo della salute orale nel mondo, promosso dalle maggiori associazioni di cooperazione e volontariato odontoiatrico con il contributo determinante degli Amici di Brugg e il sostegno di Ultradent Italia. A partecipazione gratuita, il Convegno giunto alla quinta edizione, mette al centro l'uomo, spostando il focus dell'attenzione dal cavo orale ai bisogni di salute orale di comunità, spesso esclusi dalle cure per ragioni economiche o per l'assenza del servizio stesso. Durante i lavori del mattino si parlerà di promozione della salute orale nei Paesi a basso reddito economico. La salute pur essendo parte integrante della salute generale e soggetta agli stessi determinanti è la più sottovalutata delle aree della Medicina. Nei Paesi a basso reddito è di fatto un diritto negato, in Africa più del 90% delle carie non vengono trattate ed è in atto un progressivo aumento della prevalenza e della gravità della patologia. Vi è una forte carenza di operatori sanitari: in Etiopia il rapporto fra dentista/popolazione è di 1/1.200.000 e, quindi, sia assiste ad un'assoluta impossibilità ad accedere a qualsiasi terapia, anche di emergenza, soprattutto nelle aree rurali, essendo i pochi odontoiatri concentrati nelle città.

Fonte: SMOM

CONCENTRATED GROWTH FACTORS
Da un prelievo di sangue una tecnologia innovativa, nell'uso dei fattori di crescita.

MEDIFUGE MF200
Separatore di fasi "Patent Pending"
Motore in monoblocco con autoventilazione. CGF Programma dedicato con accelerazione, velocità, decelerazione e tempo.
Ciclo di decontaminazione con luce riflessa UVC.

CGF KIT
Protocollo composto da 24 Particolari che consentono di operare in assoluta sterilità durante la preparazione delle fasi e degli innesti.

STRUMENTI PARTICOLARI:			
Formatore di membrana Dott. Sacco		Posizionatore di membrana Dott. Sacco	
Strumento Multiuso, 1 e 2 Dott. Corigliano		Iniettore Dott. Sacco	

PER CONTATTI
E CORSI DI FORMAZIONE CONTATTARE
SILFRADENT SRL
info@silfradent.com

RICERCA SCIENTIFICA
INTERNATIONAL ACADEMY OF IMPLANTOPROSTHESIS
AND OSTEOCONNECTION IAIO
www.iaio.org

Via G. Di Vittorio 35/37 - 47018 S. Sofia (FC) - ITALIA
tel. +39 0543 970684 - fax +39 0543 970770
www.silfradent.com / info@silfradent.com

54° Congresso

Associazione Amici di Brugg Fiera di Rimini

Giovedì 26 maggio 2011
Dalle 11.00 alle 13.30 - Sala A

Corso Tecnologico (riservato agli iscritti al congresso):

**Dalla Chirurgia Piezoelettrica alla Zirconia:
attuali orientamenti in Implantoprotesi**

Relatori:
Enrico Gherlone, Massimo Pasi, Raffaele Vinci

Presiede:
Francesco De Simone

Enrico Gherlone

Massimo Pasi

Raffaele Vinci

INFORMAZIONI ED ISCRIZIONI
ADRIAPPOINT
Tel. Diretto: +39 0541 793025
adb@adriapoint.com
<http://www.amiciabbrugg.it/rimini.asp>

SonicFill™

Per informazioni: www.sonicfill.eu

Il nuovo sistema, veloce ed affidabile, per restauri in composito



mediante stratificazione.

Il feedback iniziale ricevuto dalla comunità di clinici è molto entusiasmante e si percepisce che SonicFill cambierà la strada tracciata dai compositi tradizionali.

Il sistema SonicFill è stato pre-

sentato in anteprima in Europa in occasione della manifestazione IDS tenutasi a Colonia a marzo 2011, in Italia sarà presentato ufficialmente al 54° Congresso Amici di Brugg, in programma dal 26 al 28 maggio a Rimini.

Kerr Italia srl
Via Passanti 332
84018 - Scafati (SA)
Tel.: 081.8508327
Fax: 081.8508370
www.kerrdental.it

KaVo ITALIA srl
Via del Commercio 35
16167 - Genova
Tel.: 010.8332.1
Fax: 010.8332.210
www.kavo.it

Kerr Corporation, azienda leader nella produzione di materiali di consumo dentali e KaVo Dental GmbH, azienda leader nella produzione di attrezzature dentali, hanno unito le loro più avanzate tecnologie per creare il primo sistema, unico nel suo genere, per la rapida realizzazione di restauri nei settori posteriori.

Il Sistema SonicFill consente agli odontoiatri di effettuare i restauri nei settori posteriori utilizzando una tecnologia a singolo incremento, semplice da utilizzare, che combina i vantaggi di un composito fluido a quelli di un composito universale.

I dentisti che utilizzano il SonicFill sono in grado di ridurre il tempo necessario al posizionamento, dall'adattamento alla modellazione del restauro impiegando il 30% di tempo in meno rispetto ai metodi di applicazione convenzionali.

Il Sistema SonicFill è costituito da un manipolo KaVo che consente l'attivazione sonora di un composito specifico, SonicFill Composite, progettato da Kerr e confezionato in pratici applicatori Unidose™.

L'esclusiva attivazione sonora del SonicFill riduce in modo significativo la viscosità del composito per consentire un rapido riempimento della cavità, sia durante che subito dopo il posizionamento dello stesso.

Questo cambio di viscosità assicura un posizionamento del materiale senza alcuno sforzo ed un adattamento superiore alla cavità. Il composito applicato con SonicFill riacquista rapidamente una viscosità ideale che mantiene la forma conferita e risulta essere semplice da modellare e adattare, senza appiccicarsi allo strumento. L'eccezionale resistenza meccanica del composito SonicFill, inoltre, offre una bassa contrazione e una profondità di polimerizzazione fino a 5 mm che consentono all'operatore di impiegarlo con estrema sicurezza.

Lo speciale applicatore monodose – Unidose™ – dotato di forma ergonomica e di una piccola curvatura, consente un migliore accesso alla cavità ed una precisa applicazione del composito.

L'estrusione e la quantità del materiale sono controllate dal comando a pedale del riunito. SonicFill non consente solo un enorme risparmio di tempo ma, diversi studi clinici realizzati da fonti indipendenti, hanno dimostrato che le sue proprietà fisiche sono comparabili sia a quelle dei compositi fluidi per riempimento con singolo strato, sia a quelle dei compositi tradizionali applicati

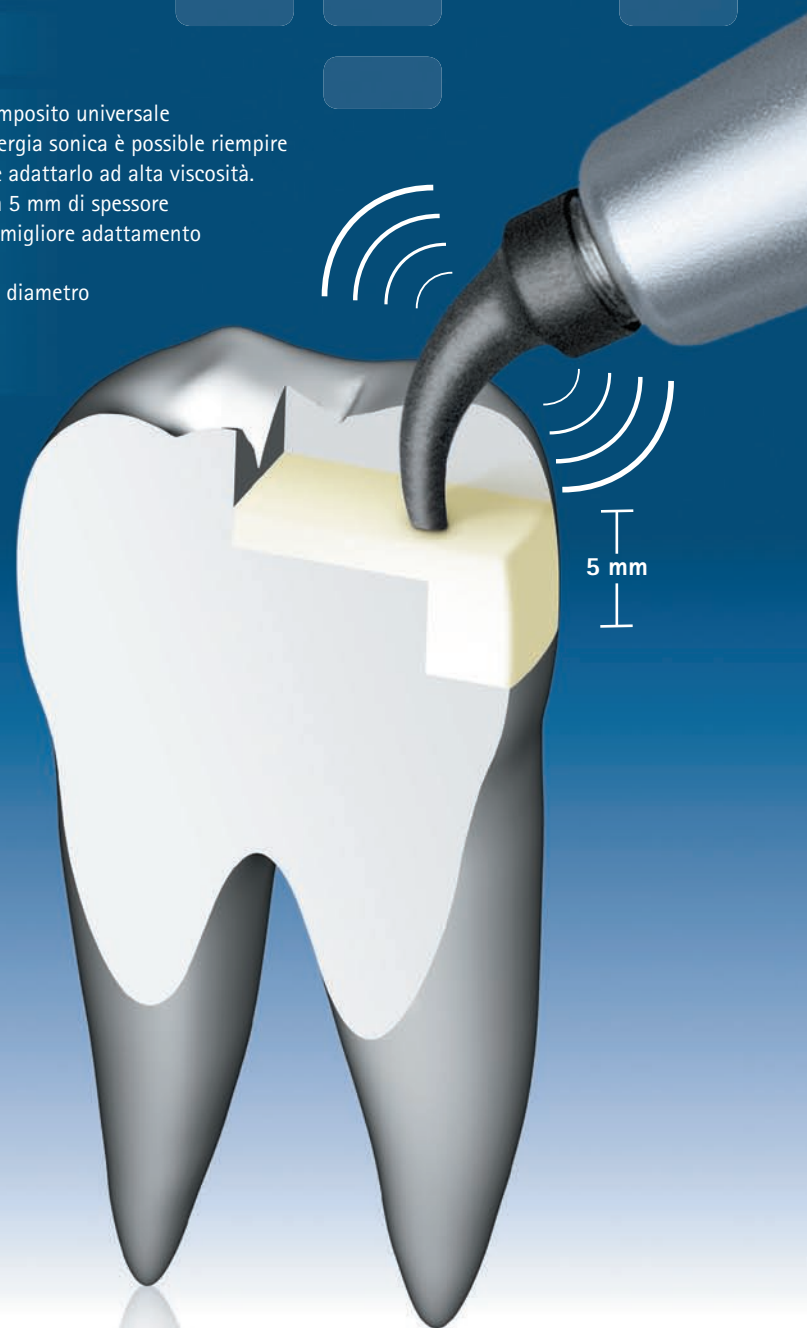
Restauri più veloci con l'Energia Sonica. SonicFill™ – il nuovo e semplice Sistema per Restauri.

NOVITÀ Composito Kerr SonicFill KaVo SONICfi II

SonicFill combina le proprietà di un composito fluido a quelle di un composito universale in un unico materiale. Grazie all'attivazione del composito mediante energia sonora è possibile riempire la cavità con il materiale a bassa viscosità e, subito dopo, compattarlo e adattarlo ad alta viscosità.

- Veloce: Riduzione del tempo grazie al riempimento mostrato fino a 5 mm di spessore
- Affidabile: Restauri con risultati a lungo termine prevedibili, grazie al migliore adattamento e alla ridotta contrazione
- Semplice: Applicazione pratica e precisa grazie alla cannula di piccolo diametro e al comando a pedale

Per maggiori informazioni visitare: www.sonicfill.eu



Kerr

Sybron Dental Specialties

Kerr Italia srl - Via Passanti 332 - 84018 Scafati (SA) - Tel. 081/8508327 Fax. 081/8508370
mail: contact.italy@kerrhawe.com - sito: www.kerrdental.it

KaVo

KaVo. Dental Excellence.

KaVo ITALIA s.r.l. - Via del Commercio 35 - 16167 Genova
Tel. 010 8332.1 - Fax 010 8332.210 - www.kavo.it

Amici di Brugg - Rimini, 26-28 maggio 2011

Odontoiatri

giovedì 26 maggio - SALA A

08:30

Apertura della segreteria ed iscrizioni

11:00 - 13:30

Corsi tecnologici - riservati ai soli iscritti al Congresso

15:00 - 18:30

Corso Precongresso Clinico

CORSO GRATUITO - riservato ai soli iscritti al Congresso

Chirurgia

Chirurgia ambulatoriale

Presiede: Nicola Perrini, Relatore: Matteo Chiapasco

15:00 - 16:30

Anatomia - Protocolli diagnostici e terapeutici (1ª parte)

16:30 - 17:15 Pausa

17:15 - 18:30

Avulsione denti inclusi, rimozione neoformazioni cistiche, inserimento di impianti (2ª parte)

Odontoiatri Odontotecnici

AUDITORIUM

14:00 - 18:30

Corso Precongresso Protesico

CORSO GRATUITO - riservato ai soli iscritti al Congresso

Ricostruzione protesica

Nuovi traguardi estetici nella ricostruzione protesica

Presiedono: Guido Garotti, Cesare Robello

14:00 - 15:15

Estetica nei casi complessi

Relatori: Gianni Persichetti, Stefano Mariotti

15:15 - 16:30

Rapporti estetici: armonia tra elementi dentali, tessuti molli, labbra e viso

Relatori: Cristiano Broseghini, Mauro Broseghini, Piero Dell'Acqua

16:30 - 17:15 Pausa

17:15 - 18:30

Estetica e funzione: un compromesso raggiungibile

Relatori: Nazzareno Bassetti, Emanuele Camaioni

Odontoiatri

venerdì 27 maggio - SALA A

08:30

Apertura della segreteria e iscrizioni

08:45 - 09:00

Il caso clinico

Relatori: Mauro Bazzoli, Antonio Bertoni

Estetica interdisciplinare

09:00 - 09:15

Apertura del Congresso

Mario Iorio
Presiede: Fabio Toffenetti

09:15 - 11:30

Il recupero della funzione: dalle tecniche adesive agli impianti

Relatori: Gaetano Calesini, Francesco Mangani, Marco Nicastro, Angelo Putignano

11:30 - 12:15 Pausa

12:15 - 13:00

Biomateriali custom made e cellule staminali nella rigenerazione ossea

Relatore: Carlo Mangano

13:00 - 14:30 Intervallo

Presiede: Gian Edilio Solimei

14:30 - 15:15

Chirurgia piezoelettrica in ortodonzia

Relatore: Andrea Podestà

15:15 - 16:00

Criteri decisionali per un'odontoiatria restaurativa semplice e multifunzionale

Relatori: Franco Brenna

16:00 - 16:45 Pausa

16:45 - 18:00

Sagomatura e detersione del canale radicolare con il sistema BioRace

Relatore: Gilberto Debelian

18:00

Assemblea ordinaria degli Amici di Brugg

Odontoiatri Odontotecnici

Sabato 28 maggio - SALA A

08:30

Apertura della segreteria e iscrizioni

08:45 - 09:15

Il caso clinico e di laboratorio

Relatori: Piergiorgio Bozzo, Giancarlo Pescarmona

Estetica in protesi su denti naturali ed impianti

Presiedono: Mario Iorio, Luigi Scaiola

09:15 - 09:30

Ricordo di Carlo De Chiesa

Giancarlo Pescarmona

09:30 - 10:30

Evoluzione dei principi occlusali in

protesi

Relatori: Sergio Barale, Ezio Bruna

10:30 - 10:45

Presentazione dei Premi Biaggi 2011 e dei vincitori delle borse di studio Ivano Casartelli

10:45 - 11:00 Pausa

11:30 - 13:15

La programmazione della protesi estetica

Relatori: Pio Bertani, Stefano Biacchessi, Paolo Generali

13:15 - 14:30 Intervallo

14:30 - 16:30

Ripresa in diretta satellitare Toronto Bridge

Relatori: Gioacchino Cannizzaro, Vittorio Ferri, Angelo Giorgi, Paolo Viola

16:30

Conclusione del 54° Congresso Mario Iorio

Formazione professionale

giovedì 26 maggio

08:30

Apertura della segreteria e iscrizioni

SALA VERGNANO

2° CORSO GRATUITO - dedicato ai venditori aziendali

11:00 - 13:00

SDA Bocconi

Comprendere il business dei clienti: il marketing dei servizi professionali

Relatore: Antonella Carù

Comprendere su quali leve lavora il professionista per creare e migliorare l'offerta per i propri pazienti

Relatore: Antonella Carù
Presiede: Cesare Robello

14:30 - 16:30

SDA Bocconi

Dalla comprensione alla soddisfazione dei clienti. Come migliorare la soddisfazione dei clienti

Relatore: Fabio Ancarani

Le leve a disposizione del venditore per migliorare la relazione con il professionista ed aumentare la soddisfazione del cliente

Relatore: Aurelio Gisco

Igienisti

venerdì 27 maggio - SALA B

08:30

Apertura della segreteria e iscrizioni

Presiede: Carlo Guastamacchia

14:00 - 14:30

L'importanza della conoscenza dei materiali dentali

Relatore: Giancarlo Garotti

Corso monotematico

Il controllo dei fattori di rischio nella prevenzione globale

14:30 - 15:15

La nuova prevenzione della salute orale

Relatore: Roberto Weinstein (odontoiatria)

15:15 - 16:00

Igiene di vita: perché e come

Relatore: Massimo Pagani (medicina interna)

16:00 - 16:30 Pausa

16:30 - 17:15

Come parlare ai Pazienti

Relatore: Daniela Lucini (psicologia clinica)

17:15 - 18:00

Invecchiare bene, invecchiare meglio, invecchiare di più

Relatore: Luigi Bergamaschini (geriatria)

Assistenti

Sabato 28 maggio

08:30

Apertura della segreteria e iscrizioni

AUDITORIUM

Presiede: Gian Edilio Solimei

09:00 - 09:15

Sterilizzare oggi: procedure e normative

Relatore: Laura Perego

09:45 - 10:00

La responsabilità dell'ASO in segreteria: saper gestire lo studio

Relatore: Anna Girardi

10:00 - 10:45

Protocollo con il laboratorio in adempimento delle leggi vigenti

Relatori: Emilio Roggero, Roberto Roggero

10:45 - 11:30 Pausa

11:30 - 11:45

Carlo Guastamacchia, Giancarlo Pescarmona consegnano i Premi Fedeltà

11:45 - 12:30

L'assistente di studio, secondo la normativa vigente in Sicurezza sul Lavoro: D. Lgs 81/08 e s.m.i.

Relatore: Federico Petrilli

Corsi tecnologici

giovedì 26 maggio

SALA A

dedicati agli odontoiatri

11:00 - 13:30

Silfradent

Dalla chirurgia piezoelettrica alla zirconia: attuali orientamenti in implantoprotesi

Relatori: Enrico Gherlone, Massimo Pasi, Raffaele Vinci
Presiede: Francesco De Simone

SALA B

11:00 - 13:30

Sweden & Martina

Semplificare il caso impiantare complesso

Incontro con l'Istituto Stomatologico Tirreno

Presentazione: Ugo Covani

Odontotecnico e protesista nella pianificazione della riabilitazione implanto-protesica

Relatori: Gianni Bonadeo, Stefano Santini

Gli incrementi del volume osseo

Relatore: Antonio Barone

L'impianto giusto nel sito giusto: una scelta fra evidenze ed esperienza

Relatore: Ugo Covani

Occlusione e implantologia fra evidenze e prassi consolidate

Relatore: Mario Bosco

Pianificazione della preparazione iniziale e del follow-up del caso complesso

Relatore: Anna Maria Genovesi
Presiede: Gian Edilio Solimei

Corsi tecnologici

venerdì 27 maggio - SALA B

dedicati agli igienisti dentali

10:30 - 12:30

Ems Italia

Hu Friedy

Strategie per l'igiene orale: connubio fra tecnologia e scienza

- Essere igienisti dentali oggi
- Efficacia della strumentazione manuale e meccanica nella terapia causale

Relatori: Marialice Boldi, Ignazia Casula

12:30 - 13:30

Curaden Healthcare

Clinical trials istruzioni per l'uso

Relatore: Restituta Castellaccio

sabato 28 maggio

dedicati agli igienisti dentali

SALA B

10:30 - 13:30

Dentsply Italia

Un appuntamento che è una consuetudine

International Dental Supply

Johnson & Johnson

Philips consumer life style

L'impatto delle nuove tecnologie nella pratica dell'igiene dentale

Il controllo del dolore nella seduta dell'igiene dentale

Il ripristino dell'equilibrio dell'ecosistema del cavo orale: aspetti microbiologici e accorgimenti pratici

Il bianco più bianco: evoluzione nella cosmesi dentale

Relatore: Anna Maria Genovesi

Alessandro Marcoli
Tel. 030 47050
sandro@sandromarcoli.it

18:00

Premiazione gare e rinfresco alla Club House

Giovedì 26 maggio

20:30

A cena con gli amici Soci Effettivi

Mostra merceologica

Giovedì 26 maggio 9:00 - 18:30

enerdì 27 maggio

Assemblea ordinaria

SALA A

07:00

Assemblea ordinaria in prima convocazione

18:00

Assemblea ordinaria in seconda convocazione

- Relazione del Presidente, del Segretario, del Tesoriere

- Bilancio consuntivo 2010 e preventivo 2011
- Soci Effettivi:
 - a. Presentazione nuovi Soci Effettivi
 - b. Quota 2012
- Varie ed eventuali

Hanno diritto di intervenire all'Assemblea tutti gli Associati. Hanno diritto al voto i Soci Costituenti ed i Soci Effettivi

Venerdì 27 maggio 9:00 - 18:30

Sabato 28 maggio

V convegno

SALA CASTAGNOLA 1

V Convegno di Odontoiatria essenziale per lo sviluppo della salute orale nel mondo nell'ambito del 54° Congresso Amici di Brugg

9:10

Apertura dei lavori

Presiede: Laura Strohmer - Università degli Studi di Milano Centro di Collaborazione di Milano W.H.O. Coordina: Pino La Corte - Presidente SMOM onlus

9:30

Saluti Istituzionali

Mario Iorio
Presidente Amici di Brugg

La promozione della salute orale nei paesi a basso reddito economico

9:40

Le organizzazioni no profit per lo sviluppo della salute orale

Relatore: Franco Riboldi - Responsabile progetti sanitari ANLADI

10:20

Programmi di educazione sanitaria: quando, come e perché?

Relatore: Paolo Lanzoni - Medici con l'Africa CUAMM

11:10

Sviluppo di un programma di educazione alla salute orale nei psv

Relatori: Gian Carlo Vecchiati (GIACO onlus) - C.O.I ong
Clelia Mazza - Vice Presidente AIDI
Martina Gangale - Igienista dentale

12:00

Introduzione al Fundraising in ambito Socio Sanitario

Relatore: Carla Braga - Vice Presidente AIDI

12:40 Pausa

La promozione della salute orale in

Italia

Moderatore: Laura Strohmer

14:10

Centro Odontoiatrico Caritas la nuova esperienza romana

Relatore: Roberto Santopadre - Responsabile Centro Odontoiatrico Caritas Roma

15:00

L'odontoiatria domiciliare è possibile?

Relatori: Caterina Perra - Specialista Ambulatoriale ASL 10 Firenze Eugenia Giovetti - Libera Professionista

15:50

Chiusura del convegno

Programma sociale

20:30

Serata di gala al Grand Hotel di Rimini

Mostra merceologica

sabato 28 maggio 9:00 - 16:30

Programma sociale

Mercoledì 25 maggio

10:00

Rimini - Verucchio Golf Club
Via Molino Bianco, 109
Villa Verucchio (RN)

"Coppa Carlo De Chiesa"

18 Stableford Hcp

Iscrizioni:

Cesare Robello

Tel. 010.543654

cesare.robello@fastwebnet.it

AGGIORNATI!

CORSO ECM ONLINE TUEOR: ECONOMICO, FACILE, COMODO

FORMAZIONE A DISTANZA
22 CREDITI ECM ANNO 2011

Aggiornamento in tutte le specialità direttamente sul tuo PC o MAC
Possibilità di seguire il corso dove e quando vuoi

"Ricerca e pratica odontoiatrica: dalla gestione dello Studio alle moderne applicazioni di protocolli e tecnologie nelle varie specialità"

Attraverso un modulo specifico, saranno trattate le tematiche relative a casi di Clinica e Ricerca nelle diverse branche dell'Odontoiatria. Un modulo sarà specificamente dedicato anche al Management odontoiatrico e alla Medicina interdisciplinare, allo scopo di fornire al professionista elementi pratici di

Gestione dello Studio, Medicina Legale, Fisco e Finanza.

Il corso mette il partecipante nelle condizioni ideali di essere aggiornato sulle novità delle singole pratiche, affinché possa valutarle personalmente o con la collaborazione di consulenti specializzati.

INIZIO
CORSO
MAGGIO 2011

Costi Corso

Abbonati Dental Tribune € 84,00 IVA COMPRESA

Non Abbonati € 134,00 (ABBONAMENTO DENTAL TRIBUNE E IVA COMPRESA)

Per ulteriori informazioni e/o iscrizioni chiamare il 011 0463350 / www.tueor.it



VENITECI
A TROVARE
AL PAD. C5
STAND 13!

ISCRIVITI IN FIERA!
In regalo per te un libro!

Ot Equator Profile

Sistema 4 in 1

Dall'officina di sviluppo e ricerca di Rhein'83 l'ultimo attacco Ot Equator Profile per overdenture su impianti, nato da un'evoluzione tecnica del sistema sferico a ritenzione elastica, conosciuto e consolidato; infatti, le prime sfere Ot Cap vantano oltre 28 anni d'utilizzo in tutto il mondo.

Ot Equator Profile sta riscuotendo un grande successo per le sue caratteristiche dimensionali e di ottima tenuta.

La sfera classica è stata modificata eliminando le parti sopra e sotto l'equatore, lasciando operativo il solo "profilo equatoriale" da cui il

nome del prodotto, il risultato è una "semi-sfera" che, mantenendo l'area cruciale e ritentiva dell'attacco, riduce drasticamente la dimensione per la risoluzione dei casi con problemi di spazio.

Il nuovo Ot Equator è disponibile come sfera singola calcinabile e

come moncone in titanio per overdenture, che Rhein'83 può fornire a richiesta per tutti i sistemi implantari. La gamma include anche le semi-sfere in titanio filettate e relativa guaina, per l'utilizzo con le barre costruite al CAD-CAM. Per la richiesta dei monconi per impianti, occor-

Per informazioni:

Rhein'83

via E. Zago, 8 - 41128 Bologna

Tel.: +39.051.244 510

Fax: +39.051.245 238

re indicare il tipo d'impianto per cui deve essere costruito l'Ot Equator, il diametro e l'altezza del bordo di guarigione. I monconi sono corredati dagli strumenti e accessori, quali: monconi di trasferimento, analogo inox per modelli in gesso, chiavi di pertinenza al laboratorio e allo studio dentistico.

Le cappette ritentive abbinato sono di 4 tenute, disponibili i relativi contenitori in acciaio. Completa il sistema la tecnica innovativa Seeger, un anello elastico che permette i collegamenti a barra tra impianti, con metodologia semplice.

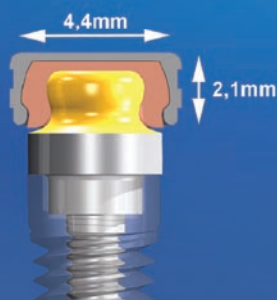
Il nuovo sistema, grazie ai minimi ingombri e all'elevata praticità, offre al dentista e all'odontotecnico la possibilità di realizzare ogni tipo di protesi su impianti: overdenture, a doppia struttura e protesi fissa.

Caratteristiche: essere il più piccolo attacco sul mercato con prerogative ritentive modulabili, l'attacco garantisce una maggiore stabilità alla protesi nei progetti dove si utilizzano due impianti per la ritenzione protesica oltre alla possibilità di unione tra essi nel caso in cui si necessiti di un collegamento a barra (ad es.: carico immediato).



SISTEMA

4 in 1



STABILITÀ E DIMENSIONI SONO UNA PRIORITÀ!

IMPIANTI



CAPPETTE RITENTIVE

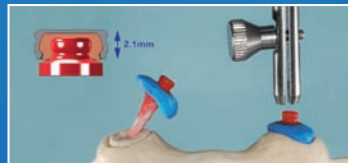
- MONCONI COMPATIBILI CON TUTTE LE MARCHE DI IMPIANTI
- ALTEZZA DA: 1 a 7 mm
- IL PROFILE VERTICALE E DIAMETRO MINORE SUL MERCATO



CALCINABILE



- ECONOMICO
- CAPPETTE ELASTICHE DI VARI GRADI RITENTIVI



BARRE



- PER BARRE
- FACILE APPLICAZIONE CON LA GUAINA FILETTATA DA INCOLLARE



ELASTIC SEEGER



- CONNESSIONI PASSIVE GRAZIE AL SISTEMA "ELASTIC SEEGER"



Via la paura con un trapano silenzioso

La paura del dentista è sicuramente tra le fobie più diffuse. Per alcuni studiosi la colpa è del rumore del trapano. Proprio per questo il professor Brian Millar e i suoi colleghi del London's King's College, della Brunel University e della South Bank University hanno pensato ad un sistema per annullare l'effetto del fastidioso rumore del trapano. Gli scienziati hanno messo a punto un dispositivo simile a delle cuffie che, inserite nel lettore mp3, consentono ai pazienti di ascoltare la musica escludendo solo il rumore del fastidioso strumento odontoiatrico. Il paziente sarà anche il grado di ascoltare quanto viene detto dal dentista e dai suoi assistenti, poiché il dispositivo agisce, bloccandole, solo sulle onde ad alta frequenza del trapano. Quello spiacevole rumore sarà solo un ricordo, garantisce Millar.

Fonte: Iamm e-press

RHEIN83[®] Srl

Chiedi il **NUOVO** Catalogo/Manuale e CD-ROM per Dentisti e Odontotecnici.

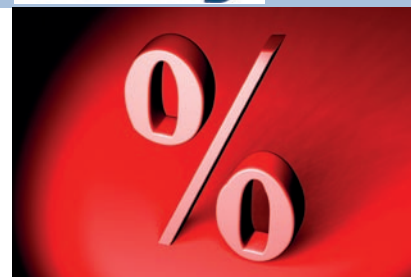


Via E. Zago, 8 - 40128 Bologna - Italy Tel. (+39) 051 244510 - (+39) 051 244396 Fax (+39) 051 245238

www.rhein83.com • info@rhein83.com



Correttivi agli studi di settore Le richieste di Andi al SO.SE



Il 31 marzo, presso la SO.SE (Società per gli Studi di Settore), è stata convocata una riunione della Commissione Esperti per discutere e deliberare sugli interventi correttivi per cogliere gli impatti della congiuntura economica negli Studi di Settore. Per Andi hanno partecipato all'incontro il Segretario Sindacale Nazionale Alberto Libero e la consulente Lorena Trecate.

A seguito dell'incontro, l'Andi ha inviato al presidente del SO.SE Giampiero Brunello le richieste dell'Associazione in merito ai correttivi da attuare per lo studio di settore VK21U.

- Queste le osservazioni inviate:
- i dati contenuti nelle dichiarazioni Iva sono stati presi in considerazione per determinare il correttivo congiunturale di settore. Si ritiene opportuno evidenziare che, essendo le prestazioni fornite dalla categoria dei dentisti per lo più esenti Iva, i dati in possesso SO.SE. potrebbero non risultare significativi;
 - i dati emersi da un sondaggio svolto dall'Associazione fotografano una realtà odontoiatrica in crisi, dove oltre il 45,44% dei professionisti indica una riduzione dei ricavi nel 2010, in linea con i consumi interni stagnanti;
 - il correttivo congiunturale individuale è determinato dalla contrazione dei costi variabili e non più dalla riduzione dei compensi dichiarati. Se non analizzata unitamente ad una riduzione dei costi fissi (es.: dipendenti), al margine lordo e ad una valutazione della riduzione dei compensi dichiarati, tale variabile

potrebbe non essere sufficiente per una reale valutazione della crisi dello studio analizzato. L'Associazione auspica che i colleghi continuino ad investire sulla professione per uscire dalla crisi;

- la crisi determina un aumento dei crediti residui non riscos-

si nell'esercizio in cui sono stati sostenuti i costi relativi alle prestazioni. Si ritiene opportuno che tale dato, al momento non presente nel modello, venga inserito con valenza di correttivo di settore;

- la crisi del settore ha determinato, per la prima volta nella storia del-

la libera professione, il ricorso di alcuni dentisti alla cassa integrazione speciale per i dipendenti, oltre a numerose riduzioni di collaboratori; nel modello VK21U la spesa per materiale di disinfezione, sterilizzazione e dispositivi monouso (D35), non è più stata neutralizzata come

lo era nel precedente Studio di Settore UK21U. Tale neutralizzazione, riconosciuta quale premio alla qualità odontoiatrica, a vantaggio della salute del paziente, e fattore che assolutamente non incide nell'utile professionale, dovrebbe essere reintrodotta.

Riclassificazione del protossido d'azoto

In seguito alla riclassificazione dei gas medicinali da parte dell'AIFA (Agenzia Italiana del Farmaco), il protossido d'azoto era stato considerato come gas di tipo "ospedaliero" e quindi non utilizzabile in studi e ambulatori privati. Dopo una prima proroga - ricorda un comunicato dell'Aio - la nuova normativa sarebbe dovuta entrare in vigore lo scorso 18 febbraio, sancendo così l'impossibilità per gli studi odontoiatrici di avvalersi di tale sostanza. Ritenendo che un'associazione di categoria debba avere tra i suoi compiti anche quello di monitorare le istanze del legiferatore e di proporre modifiche in caso di norme inadeguate - continua il comunicato - l'Associazione, rappresentata da Denis Paletto, in collaborazione con le associazioni dei sedazionisti, è riuscita con una serie di incontri e con la presentazione di documentazione attestante l'assenza di rischio o tossicità, a far sì che AIFA riformulasse la classificazione a favore dell'utilizzo del protossido di azoto per le tecniche di sedazione coscienti in ambito odontoiatrico.



Una raccomandazione per una salute orale che dura nel tempo.

Raccomandare lo spazzolino elettrico Oral-B® è uno dei migliori modi per aiutare i suoi pazienti a raggiungere una salute orale a lungo termine. Ecco perchè lo spazzolino elettrico Oral-B® può aiutare i suoi pazienti:

- Rimuove fino a due volte in più la placca*
- Riduce le gengiviti migliorando la loro salute gengivale
- Sviluppa una miglior attitudine allo spazzolamento
- Pulisce gentilmente lo smalto, le gengive e i lavori dentali



Oral-B®

#1 Oral-B® lo spazzolino elettrico più raccomandato al mondo dai dentisti

Per maggiori informazioni visitare il sito oralb.com

*rispetto ad uno spazzolino manuale tradizionale.

Referenza: 1. Data on file, P&G.

© 2010 P&G PGW-3023B

Oral-B®

Attenzione continua per i pazienti, a casa come nel suo studio