



# today 13 14



**Kompetenz Expertise**  
Interview mit SCHOTT Sales Manager Christoph Stangl. *An interview with SCHOTT Sales Manager Christoph Stangl.*  
» Seite 6 page 6



**AdvErL Evo AdvErL Evo**  
J. Morita stellt innovativen Er:YAG-Laser auf der IDS vor. *J. Morita introduces innovative Er:YAG laser at IDS.*  
» Seite 8 page 8



**Channel 3 Channel 3**  
Jahrestreffen am DTI/OEMUS MEDIA-Stand abgehalten. *Annual meeting held at DTI/OEMUS MEDIA Lounge.*  
» Seite 4 page 4

**EyeSpecial C-II**  
  
SHOFU IDS 2015 Halle 4.1 Stand A40 / B49

## Oral-B: Zukunft verbindet *The future connects us*

Individuelles Biofilm-Management mit Oral-B App 3.0  
*Individual biofilm management with Oral-B App 3.0*

Wie sieht das Biofilm-Management von morgen aus und welche Hilfsmittel können in Zukunft dabei helfen, Patienten eine bessere Mundgesundheit zu ermöglichen? Diese Frage stand im Mittelpunkt des Oral-B Live-Talks auf der IDS. Unter dem Motto „Zukunft verbindet - Biofilm-Management in neuer Dimension“ begrüßte Barbara Blanke, Country Managerin D/A/CH Professional Oral Health (Procter & Gamble) die Experten aus Praxis, Zukunftsforschung und Produktentwicklung. Diese diskutierten, begleitet vom Moderator Theo Eißler, welche Herausforderungen und Möglichkeiten das digitale Zeitalter für Patienten und Praxisteams bereithält.

dings auch das Biofilm-Management der Patienten spürbar verbessern können, ist eine Neuerung. „Wie in anderen Healthcare-Bereichen erwarten

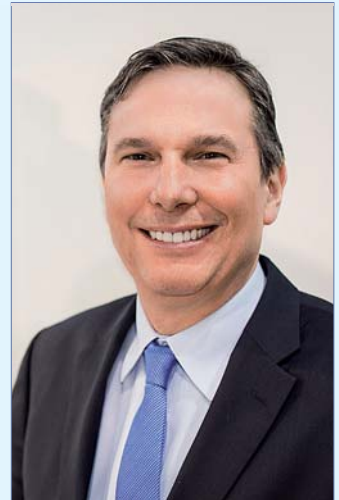
What will biofilm management look like in the future, and what sort of aids might help make it possible for patients to enjoy improved oral hygiene? This



\* Oral-B Live-Talk (Foto: Antje Isbaner, OEMUS MEDIA AG). \* Oral-B Live Talk (Photo: Antje Isbaner, OEMUS MEDIA AG)

Dabei wurde festgestellt, dass die Zahnarztpraxis bereits seit geraumer Zeit auf das Thema Digitalisierung eingestellt ist, vorrangig jedoch, wenn es um die Verwaltung, um Prozessketten oder um das Qualitätsmanagement geht. Dass digitale Technologien aller-

### People of today



\* Jeffrey T. Slovin, President und Chief Executive Officer von Sirona. \* Jeffrey T. Slovin, President and Chief Executive Officer of Sirona.

„Die Zahnmedizin wird zunehmend digital und Sirona ist dem Markt wie immer weit voraus.“  
*“Dentistry is going digital and Sirona is leading the way.”*

**CURAPROX**  
*MIND THE GAP!*  
curaden 10.2 | V32 + V35

Hall 10.2 - Booth M060 - N069  
**new PSPiX**  
  
ACTEON

## Alles für die digitale Zahnheilkunde *Everything for digital dentistry*

Henry Schein steht für strukturierte Etablierung ganzheitlicher Praxiskonzepte  
*Henry Schein to apply and integrate practice concepts in a structured manner*



\* Stanley Bergmann (links), CEO Henry Schein (Foto: Christin Bunn, OEMUS MEDIA AG). \* Stanley Bergmann (left), CEO Henry Schein (Photo: Christin Bunn, OEMUS MEDIA AG).

Als weltweit führender Anbieter von Produkten und Dienstleistungen für Zahnärzte, Humanmediziner und Veterinäre besitzt Henry Schein Inc. eine Vorreiterrolle, wenn es um die Etablierung neuer Konzepte im Gesundheitsbereich geht. Aus diesem Grund wurde mit ConnectDental bereits zur IDS 2013 eine Dachmarke präsentiert, die das digitale Angebot zur Vernetzung von Zahnarztpraxis und Dentallabor bündelt, bei der gleichzeitigen Integration offener CAD/CAM-Systeme sowie innovativer Materialien.

The world's leading provider of products and services for doctors, dentists and veterinarians, Henry Schein is at the vanguard of progress in the establishment of new concepts in the health care sector. This was the reason that in 2013 the company launched an umbrella brand, ConnectDental, bringing together the range of digital products and services needed to connect dental practices and laboratories while integrating open CAD/CAM systems and materials.

Dass der Weg zur zukunftsfähigen Praxis- und Laborstruktur nur so aussehen kann, bestätigte die aktuelle Pressekonferenz einmal mehr und gab eine Übersicht über die aktuellen Ent-

Tuesday's press conference confirmed once more that this is the only way to establish a future-proof practice and laboratory structure. It also provided an overview of present market developments, including a strategic outlook on current and future trends in dentistry.

PEOPLE HAVE PRIORITY

**FREDDY IN LOVE!**  
FREDDY VERSCHENKT SEIN HERZ. AN WEN?  
VERRATEN SIE ES UNS: JETZT BEI W&H,  
HALLE 10.1, GANG C/D!

125 JAHRE INNOVATION

wh.com



**today** "Seite 1 (Oral-B)

wir, dass zukünftig auch in der Zahnmedizin digitale Technologien für den Patienten an Bedeutung gewinnen werden", erklärte der Smart-Business- und Social-Media-Experte Christian Schuldt vom Zukunftsinstitut beim Oral-B Live-Talk.

Dabei handele es sich um einen Trend, den die Zahnarztpraxis nach Möglichkeit nicht verschlafen sollte. Das machte Ulrike Wiedenmann, praktizierende Dentalhygienikerin und Referentin auf den Gebieten Prophylaxe und Parodontologie, deutlich. Für einen erheblichen Teil der Patienten gehörten digitale Hilfsmittel wie das Smartphone ganz einfach zur Lebenswirklichkeit. Sie im Sinne der Mundgesundheit zu nutzen, sei sowohl für den Patienten als auch für das Praxisteam von Vorteil.

Wie dieses Vorhaben ganz konkret realisiert werden könne, zeigte im Anschluss Dr. Eva Kaiser, Forschungs- und Entwicklungsabteilung, Produktforschung Procter & Gamble. „Mit der neuesten Entwicklungsstufe der Oral-B App ist es möglich, die Compliance des Patienten zu verbessern“, so die in Kronberg tätige Expertin. Neue Funktionen motivier-

ten den Patienten dabei auf spielerische Weise zu einem kontinuierlichen und längeren Zähneputzen. Darüber hinaus habe das Praxisteam die Möglichkeit, die App für den Patienten zu individualisieren und ihm somit gewissermaßen den zahnärztlichen Ratschlag per Smartphone mit nach Hause zu geben. Diese neue Dimension des Biofilm-Managements könne in vielen Fällen zu einer nachhaltigen Verbesserung der Mundgesundheit führen.

Die abschließende Bewertung aus zahnärztlicher Sicht übernahm Dr. Alessandro Devigus, CEREC Instruktor an der Universität Zürich und niedergelassener Zahnarzt mit eigener Praxis in Bülach (Schweiz). Er legte überzeugend dar, welche Bedeutung Apps und andere digitale Hilfsmittel für die Compliance haben können. Dabei wies er unter anderem auf die Möglichkeiten zur individuellen Beratung sowie zur Patientenaufklärung hin. In einer zunehmend digitalen Welt hätten derartige Tools in vielfacher Hinsicht das Potenzial, Patient und Praxis einander näherzubringen und dabei beide Seiten profitieren zu lassen. Als einhelliges Fazit des Oral-B Live-Talks konnte daher festgehalten werden: Zukunft verbindet – auch und gerade in der Zahnmedizin! ◀

**today** "page 1 (Oral-B)

question was the focus of the Oral-B Live Talk held on 11 March during the 2015 International Dental Show (IDS) in Cologne.

Under the title "An interconnected future: New dimensions of biofilm management", Barbara Blanke, Professional Oral Health Leader at Procter & Gamble, welcomed experts from practice, research and product development to discussions, moderated by Theo Eißler, on the challenges and opportunities facing both patients and practitioners.

Through these discussions, it was shown that dental practices have been using digital technologies for quite some time already – though that use has been largely confined to administrative tasks, certain process chains and quality management. Using digital technologies to improve biofilm management significantly in patients is something new however. "As is already the case in other areas of health care, we expect that in the future digital technologies will become increasingly important in the practice of dentistry as well," said smart business and social media expert Christian Schuldt from the Zukunftsinstitut (future institute) at the Oral-B Live Talk.

This is a trend that dental practices should try to follow, as Ulrike Wiedenmann, a practising dental hygienist who spoke on the topics of prophylaxis and periodontology, emphasised. For a large segment of patients, digital aids like smartphones are an integral part of their everyday lives. Employing these devices to improve oral hygiene would benefit both patients and dental professionals.

This was followed by a presentation by Dr Eva Kaiser, from the research and development division for product research at Procter & Gamble, who offered concrete suggestions on how to go about making this a reality. "At its current level of development, the Oral-B app can be used to improve patient compliance," said Dr Kaiser. New features help encourage patients to brush for longer and more frequently. Moreover, dental professionals can customise the app for each patient, effectively allowing them to provide patients with guidance on oral health right in their own home, via a smartphone. This new dimension of biofilm management could in many cases lead to long-term improvements in dental hygiene.

A final assessment from the vantage point of a dental professional came from Dr Alessandro Devigus, a CEREC in-

structor at the University of Zurich and a dentist in private practice in Bülach in Switzerland. He offered a convincing argument on just how important apps and other digital aids can be in terms of compliance. Among other things, he pointed out the opportunities digital tools can provide for offering patients individualised guidance in their oral health practices, as well as for educating patients generally. In an increasingly digital world, tools like these have the potential to bring patients and practitioners closer together in a way that benefits both. At the conclusion of the Oral-B Live Talk, it was generally agreed that the future looks increasingly interconnected, including in the world of dentistry! ◀

AD

**PLANMECA**  
Industry-leading dental units

**today** "Seite 1 (Henry Schein)

wicklungen am Markt samt eines strategischen Ausblicks auf die Ausrichtung der gegenwärtigen sowie zukünftigen Zahnmedizin.

Dabei war es an Stanley M. Bergman (Chairman of the Board and Chief Executive Officer Henry Schein, Inc.), Robert Gottlander (Vice President, Global Prosthetic Solutions, Henry Schein, Inc.), Dr. Rene Willi (President, Global Dental Surgical Group, Henry

Schein, Inc.), und Andreas Meldau (President, European Dental Group, Henry Schein, Inc. and Managing Director, Henry Schein Dental Deutschland GmbH) in einer gleichermaßen informativen wie interaktiven Diskussionsrunde jeweils Stellung zu beziehen und das aktuelle Marktgeschehen analytisch abzubilden.

„Warum nicht?“ ist dabei die zentrale Frage, die es laut Bergman zu stellen gilt, denn sie bildete bereits bei der Unternehmensgründung durch Esther

und Henry Schein die Schlüsselposition zwischen einem aktuellen und perspektivisch idealen Gesundheitsmarkt. Ähnlichen Mut gelte es praxis- und laborseitig aufzubringen und die Digitalisierung als Chance zu begreifen.

Gleich zwei Konzepte für den vollständig digitalisierten Praxisworkflow bietet Henry Schein in diesem Zusammenhang an: ConnectDental und CEREC+. Beide seien gänzlich auf Effizienz sowie Wirtschaftlichkeit ausgerichtet und damit wegweisend für Praxen und Labore. Die verschiedenen digitalen Systemkomponenten werden dabei im ConnectDental-Workflow zu einer offenen Lösung verbunden, welche von der 3-D-Diagnostik, dem digitalen Abdruck, über die Implantatplanung und Modellherstellung mittels

3-D-Printer bis hin zu Design und der Fertigung der Restaurationen mittels Schleif- und Fräsmaschinen führt. Dabei habe laut Meldau die ständige Weiterentwicklung oberstes Ziel für die effiziente Behandlung der Patienten.

„360° – digitale Zahntechnik gestalten“ – unter diesem Motto wird im Juni diesen Jahres erstmalig eine Veranstaltung für Inhaber sowie Führungskräfte von Laboren sowie deren Kunden stattfinden, welche einen Rundumblick auf Systeme, Komponenten und Werkstoffe des digitalen Workflows geben soll. Dabei gehe es um das Aufzeigen verschiedener Blickwinkel: die digitalen Lösungen aus Praxissicht, die Perspektive Dentallabor und auch die universitäre Sichtweise. Während des zweitägigen Kongresses wartet

Henry Schein mit Referenten aus Wissenschaft, Praxis, Labor und Industrie auf, welche Stellung zu Chancen, aber auch den Grenzen digitaler Fertigungstechnologien nehmen werden.

Die Zukunft ist und bleibt digital – seien Sie dabei: Während der IDS haben Sie die Möglichkeit, Henry Schein in Halle 10.2 Stand M048/049 zu besuchen. Mitte Juni erwartet Sie der 360°-Kongress, zu welchem Sie weitere Informationen unter [www.henryscheindental.de/360grad](http://www.henryscheindental.de/360grad) finden. Zudem bietet Henry Schein Praxismitarbeitern mit dem neu initiierten Seminarangebot „Ausbildung zur zertifizierten CEREC-Assistenz“ seit Ende letzten Jahres die Möglichkeit, innerhalb von nur einhalb Tagen die wichtigsten Arbeitsschritte an den Geräten zu erlernen. ◀

AD

**ceramill® ti-forms**

**AMANNGIRRBACH**

Ceramill  
Implantatprothetik -  
**ALL INHOUSE**

AMANNGIRRBACH AG  
Fon +49 7231 957-100  
Fon International: +43 5523 62333-390  
[www.amanngirrbach.com](http://www.amanngirrbach.com)

IDS 2015 Halle 11.1  
Stand: G30/H39 + G40/H41

**today** "page 1 (Henry Schein)

Here, Stanley M. Bergman (Chairman of the Board and CEO, Henry Schein), Robert Gottlander (Vice-President, Global Prosthetic Solutions, Henry Schein), Dr Rene Willi (President, Global Dental Surgical Group, Henry Schein) and Andreas Meldau (President, European Dental Group, Henry Schein, and Managing Director, Henry Schein Dental Deutschland) took part in an informative and lively debate, each of them providing analytic insight into what is currently happening on the relevant markets.

According to Bergman, the truly relevant question to ask in this context is, why not? After all, this is what was in the minds of Esther and Henry Schein when they founded their company to occupy a key position between the current health market and the idealised vision they sought to create. Now, the time has come for practices and laboratories to demonstrate similar courage and to view digitalisation as a real opportunity.

In this context, Henry Schein offers two concepts for complete digitisation of practice workflows: ConnectDental and CEREC+. Both concepts are entirely

structured to deliver efficiency and profitability, and are therefore trendsetting tools in the hands of practices and laboratories. The ConnectDental workflow brings together the various digital system components to produce an open solution, covering 3-D diagnosis, digital impressions, implant planning and model production using 3-D printers, while also incorporating design and manufacture for restorative surgery using grinding and milling machines. Here, Meldau emphasised the absolute prioritisation of continuous development for the efficient treatment of patients.

„360° – digitale Zahntechnik gestalten [shaping digital dental technology]“ – this theme describes a first-of-a-kind event scheduled for June that is intended to offer laboratory owners and management, as well as their customers, a 360-degree view of the systems, components and materials that are part of the digital workflow. The event will place particular importance on providing a variety of perspectives: digital solutions according to practices, the dental laboratory perspective and the academic viewpoint. The two-day event presented by Henry Schein will feature speakers from the world of science, practices, laboratories and industry, who will share infor-

mation on the opportunities and limits of digital manufacturing technologies.

The future is and will remain digital – get on board! You can visit Henry Schein at IDS in Hall 10.2 Booth M048/M049. You are also invited to pencil in the 360° congress scheduled for June. Please find additional information below. Towards the end of last year, Henry Schein introduced a new range of seminars titled "Certified CEREC Assistant Training" to enable practice employees to learn the most important steps in working with the devices in just a few days. ◀

AD

**360grad Tour**

camlog

powered by: ZWP Online



# I AM EXCLUSIVE



new  
**PSPIX**

## The first personal imaging plate scanner

- Compact design and easy to access: the smallest imaging plate scanner on the market for your personal convenience.
- Images in seconds: you no longer need to move to another room to scan your images.
- Featuring an exclusive "Click & Scan" concept, the new PSPIX is totally intuitive: make your selection on the large touchscreen, drop in your imaging plate and let the PSPIX do the rest...

**IDS**  
**2015**

Hall 10.2 - Booth M060 - N069





Linkes Foto: Achtzig Dentalgrößen aus 15 Ländern trafen sich am DTI/OEMUS MEDIA-Stand zum alljährlichen Channel 3-Treffen. Rechtes Foto: Harvard Professor Myron Nevins (Mitte) nahm den ersten PI Brånemark Award entgegen.

Left photo: Channel 3's 80 key opinion leaders from 15 countries gathered on Wednesday at the DTI/OEMUS MEDIA Lounge for their annual meeting. Right photo: Harvard professor Myron Nevins (centre) also received the first annual PI Brånemark Award.



## Ein neues Zeitalter *A new age*

Dürr Dental geht 2015 mit Neu- und Weiterentwicklungen im Systemkonzept auf die aktuellen und kommenden Bedürfnisse von Zahnarztpraxen ein  
In 2015, Dürr Dental is presenting new developments and improvements in the system concept for the current and future needs of dentistry practices

Zur IDS-Pressekonferenz am Dienstagvormittag präsentierte der Dental-spezialist Dürr Dental unter dem neuen Claim „Das Beste hat System“ seine aktuellen Innovationen im Segment der Sauganlagen und Bildgebung. Nach der Begrüßung durch Dr. Peter Kaschny ließ es sich Dürr-Vorstandsvorsitzender Martin Dürrstein bei seinen einleitenden Worten nicht nehmen, noch einmal auf den Brand der Dürr Dental-Lagerhalle vor zwei Jahren hinzuweisen und in diesem Zusammenhang seinen Mitarbeitern zu danken: „Wir gehen gestärkt aus dem Thema hervor, unsere Mitarbeiter haben Großartiges geleistet.“ Jetzt ist der Blick nach vorn frei. Im Juli ist der Einzug in den Neubau in Bietigheim-Bissingen ge-

plant. Und auch im Produktbereich wagt Dürr Dental einen weiteren großen Schritt in Richtung Zukunft. Mit dem innovativen Tyscor-Sauganlagen-system möchte Dürr Dental die Digitalisierung und Vernetzung in die Praxisversorgung bringen. „Hier werden wir erneut den Goldstandard setzen“, ist sich Martin Dürrstein sicher.

Auch die neue Service-App von Dürr Dental schlägt in diese Kerbe. Servicemitarbeiter und auch Zahnärzte können über die Anwendung Produktinformationen wie Gebrauchsanweisungen, Schaltpläne und Schnellreparaturanleitungen mobil abrufen, Geräte von Dürr Dental registrieren und den Service von Dürr Dental schnell

kontaktieren. Hierfür muss lediglich der Barcode vom Typenschild am Dürr-Gerät abgescannt werden.

Frank Kiesele, Leiter Produktmanagement Diagnostische Systeme bei Dürr Dental, stellte im Anschluss das VistaSystem als Komplettprogramm für digitale Diagnostik vor, das sich durch Bedienerfreundlichkeit, Flexibilität und Kompatibilität auszeichnet. Im ganzen VistaSystem kommt absolute High-End-Technologie zum Einsatz. So kann zum Beispiel das Panorama-Röntgengerät VistaPano S, das vor Kurzem den iF Design Award 2015 erhielt, aufgrund der intelligenten S-Pan-Technologie Aufnahmen in mehreren Schichten und Fragmenten



• Martin Dürrstein (Foto: Christin Bunn, OEMUS MEDIA AG). • Martin Dürrstein (Photo: Christin Bunn, OEMUS MEDIA AG).

gold standard again,” ...and of that Martin Dürrstein said he's certain.

The new service app from Dürr Dental also has something to offer in this area. Through its use, both service staff and dentists can retrieve product information including operator manuals, circuit diagrams and quick repair manuals on a mobile basis, register devices with Dürr Dental and quickly contact its service department. For this purpose, only the barcode on the type plate of the Dürr device needs to be scanned.

Frank Kiesele, Head of Product Management for Diagnostic Systems at Dürr Dental, then introduced the Vista system as a complete program for digital diagnostics. Its main features are user-friendliness, flexibility and compatibility. Overall, the Vista system incorporates high-end technology, he said. Just as one example, the panoramic X-ray machine VistaPano S, which recently received the iF Design Award of 2015, is able to take images in several layers and fragments before automatically picking out the best focussed images from the sub-images and stitching them together in a detailed panoramic image. All this is accomplished by its intelligent S-Pan Technology. The X-ray equipment has also recently been extended to include a powerful Ceph module. User-friendliness is also Dürr's goal with its image-processing software VistaSoft, which is compatible with all Dürr systems and can be easily networked within a dental practice. New for IDS visitors in hall 10.1 at stands F040/G041 will be the presentation of the link-up between the Vista system and various Apple devices. Another exhibit highlight will be the multi-head camera system, VistaCam iX HD.

realisieren, aus den Teilbildern automatisch die am besten fokussierten herausuchen und sie zu einem detailgetreuen Panoramabild zusammenfügen. Das Röntgengerät wurde außerdem jüngst um ein leistungsfähiges Ceph-Modul erweitert. Hohe Anwenderfreundlichkeit verfolgt Dürr auch mit der Bildverarbeitungssoftware VistaSoft, die mit allen Dürr-Systemen kompatibel ist und ohne Probleme mit der Praxis vernetzt werden kann. Neu zur IDS wird Messebesuchern am Stand von Dürr Dental in Halle 10.1 F040/G041 die Verknüpfung von Vista-System mit Apple-Geräten vorgestellt. Weiteres Highlight sei die Präsentation des Multikopf-Kamerasystems VistaCam iX HD. ◀◀

■ Dental leader Dürr Dental, with its new slogan “Das Beste hat System” (“The best has a system”), presented its latest innovations for suction units and imaging systems. After a welcome from Dr Peter Kaschny, Dürr CEO Martin Dürrstein in his opening remarks took the opportunity to draw attention to the tragic fire at Dürr Dental Warehouse two years earlier and to thank all his staff. “We are now emerging stronger from this episode, and our staff has achieved some magnificent things.” The way forward is now clear. In July, the company is planning to move to a new building in Bietigheim-Bissingen. Dürr Dental is daring to take another big step into the future in regard to its products as well. With the innovative Tyscor suction system, Dürr Dental plans to bring digitisation and networking into practice care. “This is where we will set the

## EyeVolution® MAX

Composite Champ.

Dreve



Hall 10.2 · Stand T030 U031

AD

**PLANMECA**

Planmeca Ultra Low Dose™

Lowers the effective patient dose by up to 75%



NEU: CROSS ACTION®

IDS  
2015

Besuchen Sie uns!

Halle 11.3 / Stand J-10 - K-19  
und J-20 - K-21

**Oral-B®**

powered  
by **BRAUN**

**PERFEKTER  
WINKEL**

FÜR EINE  
**ÜBERLEGENE  
REINIGUNG\***

16°  
Winkel

**ORAL-B® PRO 6000 MIT CROSS ACTION®**  
**EINE NEUE ERRUNGENSCHAFT IN DER 3D-TECHNOLOGIE**

Borsten in perfektem Winkel und alternierender Länge führen zu einer Verbesserung der Plaqueentfernung um 22% und zu einer Verminderung der Gingival-Blutung um 35%.\*\*

\* Verglichen mit einer Standard-Handzahnbürste und Sonicare® Diamond Clean®.

\*\* Verglichen mit Sonicare® Diamond Clean® nach sechs Wochen Anwendung.

Sonicare® Diamond Clean® ist ein eingetragenes Warenzeichen der Philips Oral Healthcare, Inc.

**ORAL-B® - ELEKTRISCHE ZAHNBÜRSTEN**

SANFT. EFFIZIENT. GRÜNDLICH.

Die perfekte Fortsetzung Ihrer Prophylaxe

**Oral-B®**



AD



Im Zentrum der dentalen Stärke.

Seit 1923 stellt Komet® Instrumente und Systeme für die Zahnheilkunde und Dentallabors her. Mit höchster Liebe zum Detail, mit kompromissloser Präzision und mit größtem Erfolg. Unsere Produkte gelten weltweit als Maßstab für Qualität und Innovation made in Germany. Und die Marke Komet als ein Zentrum der dentalen Stärke. Aber im tatsächlichen Mittelpunkt unseres Interesses stehen Sie, unsere Kunden. Darum freuen wir uns, Ihnen bald wieder auf der IDS 2015 zu begegnen. Und Ihnen persönlich zeigen zu dürfen, womit Komet auch in Zukunft Zeichen setzt.

Besuchen Sie uns:  
Halle 4.1  
Stand A080  
10.-14. März 2015

**IDS 2015**

www.kometdental.de

© 01/2015 - 413685/0

# Hohe Fachkompetenz und Innovationskraft *Extensive expertise and high level of innovation*

Ein Gespräch mit Christoph Stangl, Sales Manager bei SCHOTT Electronic Packaging  
*Interview with Christoph Stangl, Sales Manager at SCHOTT Electronic Packaging*

■ **today international:** Herr Stangl, IDS 2015 – mit welchen Erwartungen sind Sie nach Köln gekommen?

**Christoph Stangl:** Aufgrund der guten Erfahrungen, die SCHOTT in den vergangenen Jahren auf der IDS gemacht hat, sind die Erwartungen sehr hoch. Neben zahlreichen Treffen mit bestehenden Kunden hoffen wir natürlich, auch in diesem Jahr wieder viele neue Kontakte knüpfen zu können.

Darüber hinaus wollen wir unseren Messeauftritt nutzen, um den Besuchern die hohe Fachkompetenz und Innovationskraft von SCHOTT im Bereich der Dental- und Medizintechnik insgesamt zu vermitteln.

Ich persönlich bin zum ersten Mal auf der IDS, bin aber durch die bisher positive Resonanz sehr zuversichtlich, dass sich für den Produktbereich LEDs, den ich betreue, viele interessante Gespräche und Kontakte ergeben werden.

**Mit welchen Produktneheiten und -innovationen ist SCHOTT auf der Messe vertreten?**

Wir stellen auf der IDS gleich zwei Produktinnovationen unserer neuen Solidur LED-Serie vor.

Das Besondere an diesen LEDs ist vor allem ihr Gehäuse: es besteht ausschließlich aus anorganischen Materialien, die nicht altern. Dadurch sind die LEDs extrem robust, hocheffizient und vollständig autoklavierbar – das macht sie speziell für Dental- und Medizintechnik anwendungen interessant.

Eine unserer spannendsten Neuheiten ist die Solidur Ring LED. Sie ist die weltweit erste ringförmige LED, die autoklavierbar ist. Die ringförmige Anordnung der LED Chips ermöglicht eine vollkommen schattenfreie Ausleuchtung.

Das zweite Highlight bildet die neue autoklavierbare Solidur TO LED. Je nach Kundenwunsch kann SCHOTT als TO-(Transistor-Outline)-Spezialist eine Fülle individueller Gehäusebauformen und Glasoptiken anbieten. Unter anderem auch Linsen mit UV-transparentem Glas.

Durch den Einsatz von Solidur LEDs kann die Lichtquelle nun direkt in der Spitze medizinischer Geräte integriert werden und führt so zu einer besseren Ausleuchtung schwer zugänglicher Stellen bei Untersuchungen oder Operationen. Vor allem für Instrumente, die sterilisierbar sein müssen und gleichzeitig eine zuverlässige Lichtquelle benötigen, ist dies ein großer Vorteil.

**Und was erwartet die Besucher an Ihrem Stand B081 in Halle 11.3?**

Interessierte sind herzlich eingeladen, in intensiven Fachgesprächen mit unseren Mitarbeitern mehr über das breite Angebotsspektrum von SCHOTT zu erfahren.

Neben der Ring LED und der TO LED stellen wir natürlich auch unsere nur 2 Millimeter kleine Solidur™ Mini LED am Stand aus. Anhand eines Demonstrators, in dem die LEDs „auf Tauchstation“ gehen können, zeigen wir, dass die LEDs wirklich so einigese aushalten.

Als Spezialglasanbieter ist SCHOTT auf der IDS aber natürlich auch mit den bekannten Dentalprodukten vertreten: neben faseroptischen Lichtleitern für Dentalinstrumente und Curing-Stäbe stellt auch der Produktbereich Dentalglas auf der IDS aus: SCHOTT ist ein führender Anbieter von Spezialglaspulver, das als anorganischer Füllstoff in Dentalkompositen eingesetzt wird.

*materials that do not age. As a result, the LEDs are extremely robust, highly efficient and fully autoclavable, and it is this that makes them especially interesting for dental and medical applications.*

*One of our most exciting new products is the Solidur LED ring. It is the world's first autoclavable circular LED. The circular array of LED chips provides completely shadow-free illumination.*

*The second highlight is the new autoclavable Solidur TO LED. Depending on the customer's needs, SCHOTT can offer a wealth of individual housing designs and glass optics as a transistor outline (TO) specialist. Our range also includes lenses with UV-transparent glass.*

*With Solidur LEDs, the light source can now be integrated directly into the tip of a medical device, a scenario that leads to a much better illumination of poorly accessible areas during examinations or operations. For instruments that need to be sterilised and serve as a reliable light source, this is of particular advantage.*

**What can visitors expect at Booth B081 in Hall 11.3?**

*Anyone who would like to learn more about the wide range of products SCHOTT has on offer is invited to engage in extensive discussions with our staff.*

*In addition to the ring LED and the TO LED, we are exhibiting our just 2 mm-long Solidur Mini LED at our stand as well. In the demonstration, the LEDs are submerged underwater to show that the LEDs can indeed withstand a great deal.*

*As a specialist glassware supplier, SCHOTT is presenting its other well-known dental products at IDS too. In addition to fibre-optic light guides for dental instruments and curing rods, our dental glass range is being exhibited. SCHOTT is a leading supplier of specialty glass powder, which is used as an inorganic filler for dental composites.*

*And by the way, our visitors will be able to enjoy a cup of good coffee, as well as the odd snack in our lounge area. We are really looking forward to having many interesting discussions!*

**Many thanks for the interview, and have a successful exhibition! ☺**



\* Christoph Stangl, Sales Manager bei SCHOTT Electronic Packaging (Foto: Carla Senf, OEMUS MEDIA AG). \* Christoph Stangl, Sales Manager at SCHOTT Electronic Packaging (Photo: Carla Senf, OEMUS MEDIA AG).

In unserem „Lounge-Bereich“ erwartet die Standbesucher übrigens guter Kaffee und der eine oder andere Snack. Wir freuen uns auf viele interessante Gespräche!

**Vielen Dank für das Gespräch und eine erfolgreiche Messe für Sie! ☺**

■ **today international:** What are your expectations of IDS 2015 in Cologne?

**Christoph Stangl:** Because of the good experiences that SCHOTT has had in recent years at IDS, we have come here with very high expectations. As well as engaging with many of our existing customers, we do of course hope to be able to establish many new contacts.

*We would also like to use our stand to inform its visitors about the extensive expertise and high level of innovation that SCHOTT has at its disposal in the fields of dental and medical technology as a whole.*

*Personally, this is my first time at IDS, but from the very positive response so far, I am very confident that I will be able to engage in many interesting discussions and make many new contacts for the LED product range that I manage.*

**What new products and innovations is SCHOTT presenting at this trade fair?**

*At this year's IDS, we are presenting two new product innovations from our Solidur LED range. What makes these LEDs particularly special is the housing, which consists entirely of inorganic mate-*

AD

**PLANMECA**

Planmeca Romexis 4.0 All-in-one software




# NEW STARS IN THE 3SHAPE DIGITAL DENTAL ECOSYSTEM



Meet them all at our booth  
Hall 4.2 #N090 or visit [3Shape.com](http://3Shape.com)

**3Shape digital dentistry**  
Contact a 3Shape partner today at [3shape.com](http://3shape.com)



# J. Morita präsentiert innovativen Er:YAG-Laser AdvErL Evo

## J. Morita presents innovative Er:YAG laser AdvErL Evo

■ Ganz im Zeichen der aktuellen Schlagworte Digitalisierung, Ergonomie und Workflowoptimierung stellte das Traditionsunternehmen J. Morita den neuen Er:YAG-Laser AdvErL Evo

sich AdvErL Evo dank seiner schonenden Er:YAG-Laser-Technologie besonders für die Entfernung von Zahnstein und Karies. Laut Morita sei die mittels AdvErL Evo praktizierte Me-

könne nicht nur inflammatorisches Gewebe optimal entfernt, sondern auch die Bakterien effizient bekämpft werden. Aber auch für endodontische und implantologische Indikationen kann der Laser eingesetzt werden.



▲ David Sleeman und General Manager Jürgen-Richard Fleer, J. Morita (Foto: Jenny Hoffmann, OEMUS MEDIA AG). ▲ David Sleeman und General Manager Jürgen-Richard Fleer, J. Morita (Foto: Jenny Hoffmann, OEMUS MEDIA AG).

vor. In seinen Eröffnungsworten an die Fachpresse hob Jürgen-Richard Fleer, General Manager bei J. Morita Europe GmbH, die Bedeutung der digitalen Techniken im heutigen Praxisalltag hervor. Er betonte außerdem, dass der Dentalspezialist Morita ganzheitliche Lösungen anbiete, um getreu dem diesjährigen IDS-Slogan „Quality of life starts with excellent solutions“ nicht nur Zahnärzten eine bessere Anwendung, sondern vor allem Patienten eine bessere Lebensqualität zu ermöglichen. J. Morita beschreibt seine neueste Entwicklung aus dem Laserbereich selbst als „sanfte“ Revolution in der Parodontologie. Demnach eigne

thode äußerst effektiv und gerade für komplexe CIST-Klassifizierungen geeignet, denn die Anwendung decke auch Fälle der CIST-Klasse „D“ ab. Zum konkreten Einsatz und zur zugrundeliegenden Technologie sprach anschließend der Kanadier David Sleeman, Senior IT Manager, J. Morita MFG:CORP. Kyoto.

Die Besonderheit des Lasers liege darin, dass die Wellenlänge des Laserstrahls von 2.940nm sofort durch Wasser absorbiert wird. Die Wassermoleküle vergrößern dadurch ihr Volumen extrem und es kommt zu Mikroexplosionen. Durch diesen Prozess

Darüber hinaus bietet das Gerät ein breites Sortiment an dentalen Aufsätzen, die den AdvErL Evo flexibel anwendbar machen. Die 18 Tips sind so gefertigt, dass sie Wasser und Luft direkt bis zur Applikationsspitze leiten und somit störenden Sprühnebel verhindern. Montiert auf einem kleinen Wagen, ist der Laser per Lichtleiterkabel und Schwingarm mit der Einheit verbunden. Ein verstellbarer Handstückhalter hält das Laserinstrument sicher am rollbaren Wagen der Einheit. Die Bedienung wird durch ein intuitives Menü und ein übersichtliches Display sowie voreingestellte Programme erleichtert.

Bekannt ist Morita in Europa vorwiegend als Anbieter hochwertiger Einheiten, bildgebender Systeme sowie endodontischer Instrumente und Geräte. Mit dem Er:YAG-Laser AdvErL Evo möchte J. Morita nun auch hier seine fast 20-jährige Kompetenz im Bereich der zahnmedizinischen Laser unterstreichen und auch 2015 an den Erfolg der letzten Jahre anknüpfen. Ziel des Herstellers ist es, auch in Zukunft die perfekte Synthese aus Funktionalität, Ergonomie und Design zu schaffen. ◀

■ In keeping with the current catchphrases of digitisation, ergonomics and workflow optimisation, J. Morita

presents its digital solutions and the new Er:YAG laser AdvErL Evo at IDS. In his opening remarks to the dental press conference, Jürgen-Richard Fleer, General Manager of J. Morita Europe, stressed the importance of digital technologies in today's dental practices. He also emphasised that dental specialist company Morita offers comprehensive solutions true to this year's IDS slogan of "Quality of life starts with excellent solutions" not only to enable dentists to improve treatments, but also to allow patients to enjoy a better quality of life. The Japanese company describes its latest development in the field of laser technology as a "soft" revolution in periodontology. As such the AdvErL Evo, owing to its gentle Er:YAG laser technology, is particularly suitable for the removal of plaque and caries. According to Morita, procedures employing the AdvErL Evo are very effective and suitable for complex CIST cases especially, since the application also covers Class D CIST cases.

The device also offers a wide range of dental attachments for various applications. The 18 tips are manufactured in such a way that they guide water and air directly to the application tip and thereby prevent any disruptive spraying. Mounted on a small trolley, the laser is connected to the unit via an optical cable and a swing arm. An adjustable handpiece holder holds the laser instrument securely on the unit. Use is facilitated by an intuitive menu, a clear display and preset programmes.

Morita is known in Europe primarily as a provider of high-quality treatment units, imaging systems, and endodontic instruments and devices. The AdvErL Evo Er:YAG laser underlines J. Morita's almost 20 years of expertise in the field of dental laser and builds on the successes of recent years, even in 2015. The manufacturer's mission is to continue creating the perfect combination of functionality, ergonomics and design far into the future. ◀

David Sleeman, Senior IT Manager at J. Morita Manufacturing in Kyoto, then talked about specific applications and the underlying technologies. Noteworthy with this laser is that its 2,940nm wavelength is immediately absorbed by water. The water molecules then undergo extreme expansion, causing micro-explosions. This procedure is not only optimal for removing inflammatory tissue, but also very efficient at combating dental bacteria. In addition, there are endodontic and prosthetic indications for which the laser can be used.

AD



AD

DR. MATHERS  
INSTITUTESInstitut  
für dentale Sedierung

360° umfassend ausgebildet:

Lachgassedierung  
Orale Sedierung  
Notfallmanagement

DER NEUE KURS:  
Notfallmedizin für Zahnärzte

Besuchen Sie uns auf der IDS 2015  
Halle 11.1, Stand B039

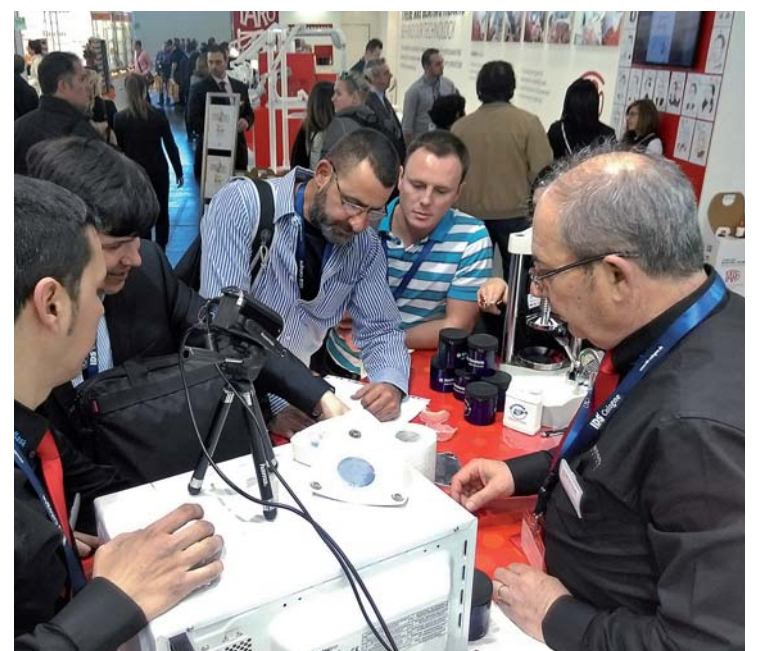
Kurse und  
Teamschulungen  
gemäß  
DGfS und CED

Fortbildungen - Inhouse Schulungen - Teamtraining

Infos zu den Kursen und alle Kurstermine unter [www.sedierung.com](http://www.sedierung.com)

## Am Donnerstag gesehen

### As seen on Thursday



Zahntechniker Gregorio Atenzia bei der Demonstration des Tecnoflask von Keystone am Stand S058 in Halle 10.2.

Lab technician Gregorio Atenzia demonstrating Keystone's Tecnoflask at Booth S058 in Hall 10.2.



# VISIT OUR WORLDWIDE DIGITAL LAB

IDS 2015

HALL 2.2

STAND G056

## FULL/SOLID ZIRCONIA



**\$35**  
*Per Unit  
Complete*



State-of-the-Art Fully  
Integrated Digital Lab

## ZIRCONIA LAYERED



**\$47**  
*Per Unit  
Complete*

## YOUR DIRECT ACCESS TO DIGITAL OUTSOURCING SOLUTIONS

### Scan Your Models & Send Your Case Files

(Now Accepting All Digital Files)



**\$12,000**

3D Scanner & Scanning Software



## TAKE ADVANTAGE OF DADL VOLUME DISCOUNTS!

### FDA APPROVED MATERIALS



### FOR MORE INFORMATION

INTERNATIONAL +1 (310) 881-6576

EMAIL [cs@dadlinc.com](mailto:cs@dadlinc.com)

WEBSITE [www.dadlinc.com](http://www.dadlinc.com)

### LOOK INSIDE LAB-TO-LAB



INTERNATIONAL • 31A Dan Chu Street, VSIP II, Hoa Phu Ward, Thu Dau Mot City, Binh Duong Province, Vietnam  
US FORWARDING • 2110 Artesia Blvd. #B-132 • Redondo Beach, CA 90278-3069