

DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper 

EDICIÓN ESPAÑA

es.dental-tribune.com

Vol. 19, No. 2, 2024

Lo mejor de



EXPODENTAL

Expodental, entre las primeras ferias de Europa

La feria Expodental 2024 atrajo a 30.000 profesionales de la odontología y de la industria dental al recinto de IFEMA Madrid, cifra que la posiciona claramente entre las primeras ferias dentales de Europa.

Fotos: Javier de Pisón / ODH

Por Javier Martínez de Pisón

Además, según los organizadores, Expodental Madrid 2024 aumentó en un 15% el número de expositores de participación directa, y en un 50% la presencia internacional, en relación con la edición pasada de 2022.

La amplitud de los stands de la mayoría de las compañías, la cantidad de conferencias de calidad y las presentaciones de productos y estudios clínicos en los stands han situado a esta feria bianual entre las principales del continente, después de la IDS de Colonia.

Pasa a la página 3



El personal de Mozo-Grau Ticare, encabezado por Ángel Mozo, en el stand de la compañía en Expodental.



Oscar Castro, presidente del Consejo General de Dentistas de España, y el investigador y clínico Eduardo Anitua, firmaron un acuerdo de cooperación.

Foto: IFEMA



La feria ofreció secciones interactivas donde probar nuevos productos y dispositivos.

IMPRINT INTERNATIONAL HEADQUARTERS

PUBLISHER AND CHIEF EXECUTIVE OFFICER:
Torsten Oemus

CHIEF CONTENT OFFICER:
Claudia Duschek

Dental Tribune International GmbH
Holbeinstr. 29, 04229 Leipzig, Germany
Tel.: +49 341 4847 4302
Fax: +49 341 4847 4173

General requests: info@dental-tribune.com
Sales requests: mediasales@dental-tribune.com
www.dental-tribune.com

Material from Dental Tribune International GmbH that has been reprinted or translated and reprinted in this issue is copyrighted by Dental Tribune International GmbH. Such material must be published with the permission of Dental Tribune International GmbH. **Dental Tribune** is a trademark of Dental Tribune International GmbH.

All rights reserved. © 2024 Dental Tribune International GmbH. Reproduction in any manner in any language, in whole or in part, without the prior written permission of Dental Tribune International GmbH is expressly prohibited.

Dental Tribune International GmbH makes every effort to report clinical information and manufacturers' product news accurately but cannot assume responsibility for the validity of product claims or for typographical errors. The publisher also does not assume responsibility for product names, claims or statements made by advertisers. Opinions expressed by authors are their own and may not reflect those of Dental Tribune International GmbH.

dti Dental Tribune International



EDICIÓN ESPAÑA
es.dental-tribune.com

PUBLISHER & EDITOR IN CHIEF
Javier Martínez de Pisón
j.depison@dental-tribune.com

GRAPHIC DESIGN
Jesús Eduardo Sanín Tordecilla
www.behance.net/eduardosanin

PORTADA:
Collage de imágenes de la feria
EXPODENTAL Madrid.

Fotos: Javier de Pisón / ODH

Viene de la página 2

Diversas compañías aprovecharon la ocasión para presentar productos y estudios clínicos relevantes, lo cual es una elocuente muestra del alto nivel que han alcanzado muchas empresas españolas y el mercado español de la odontología en general.

La compañía barcelonesa fabricante de implantes Bioner, por ejemplo, presentó el libro "Bioner Casebook", que recopila una serie de 13 casos clínicos sobre aspectos muy específicos de la implantología oral que son de gran ayuda para el implantólogo, un estudio que ha durado años y que ha sido dirigido por Mariano del Canto Pingarrón, de la Universidad de León.

Por su parte Align Technology, empresa conocida por su línea de alineadores transparentes Invisalign, eligió Expodental Madrid 2024 para presentar a nivel mundial una nueva plataforma que integra el flujo digital de todos sus productos, al igual que su nuevo escáner, llamado iTero Lumina.

La empresa malagueña Ortoplus presentó una nueva versión de OrthoApnea NOA, un dispositivo de avance mandibular diseñado digitalmente y personalizable para cada paciente, que facilita la respiración de los pacientes con apnea del sueño.

La compañía de implantes Galimplant, con sede en Lugo, programó una amplia serie de conferencias en su stand, donde además distribuyó diversas ediciones de su revista "Movimiento", dirigida por Borja López López, la cual contiene interesantes casos clínicos.

Por su parte, Dental Tribune International, la mayor editorial de odontología del mundo, distribuyó ediciones de su periódico de ferias "Today Expodental", de su edición para el mercado español, Dental Tribune España, y de sus revistas especializadas.

La XVII edición de Expodental fue organizada por IFEMA Madrid en colaboración con la Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria (Fenin).

Según Ana Rodríguez, directora de Expodental, el evento "reafirma el liderazgo internacional de Expodental una vez más", que en 2024 contó con la presencia de 134 compañías internacionales y una gran participación de Italia, que fue el país invitado.

El contenido clínico ofreció más de 40 ponencias y charlas profesionales en los Speaker's Corner, donde se presentaron novedades y técnicas, que congregaron a un alto número de profesionales todos los días de la feria.

La colaboración entre la Fundación Tecnología y Salud de Fenin con la Fundación Dental Española ha sido fundamental para impulsar el conocimiento de la importancia de la tecnología sanitaria en la salud bucodental.

"Expodental 2024 ha sido una edición extraordinaria llena de innovación y tecnología destinada a enriquecer la actividad dirigida a todos los profesionales del sector dental", concluyó Luis Garralda, presidente del sector dental de Fenin. La próxima edición de Expodental se celebrará en 2026.



Presentación del libro de casos clínicos "Bioner Casebook", que estuvo a cargo de Iñigo Bailón, Mariano del Canto y David Morales, entre otros.



El CEO de Dental Tribune International, Torsten Oemus (izquierda), con Pedro Morales, director de Biolase Technology para Europa.



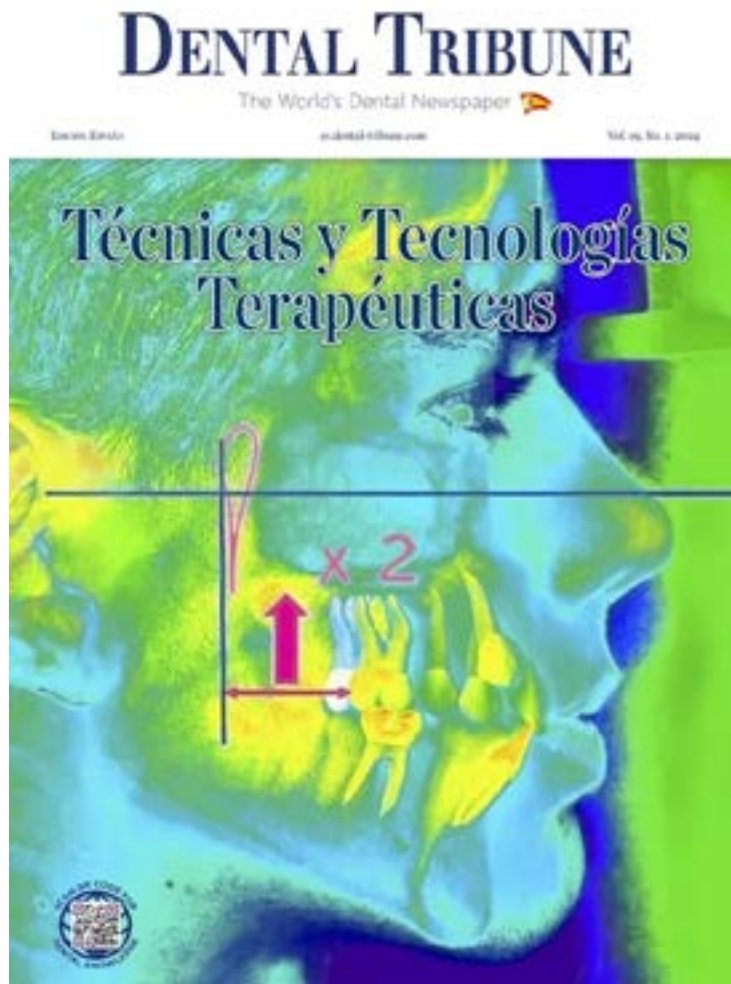
Los directivos de Galimplant, Jesús Pato Mourelo y Mirela Ferizovic, junto a Fernando Gutiérrez de Guzmán, editor de la revista Odontólogos de Hoy.



Luis Garralda (al centro con camisa blanca), presidente del sector dental de Fenin, es el gran responsable del éxito de Expodental Madrid. En la imagen, junto a Luis Giner, Elisa Sanagustín y el personal de UIC-Barcelona.



Una asistente al congreso con un ejemplar de "Today Expodental", el periódico de ferias de Dental Tribune que se distribuyó en la feria.



Una de las ediciones de la publicación Dental Tribune España, la cual estuvo dedicada a técnicas y tecnologías terapéuticas.



Fernando Gutiérrez de Guzmán presentó en Expodental Madrid 2024 el libro "Estética y blanqueamiento dental en la era digital", de Sergio Kohen, Agustín Varas y Enrique Jaded.



Un grupo de estudiantes de odontología de la Universidad de Barcelona.



El stand de la Sociedad Española de Prótesis Estomatológica, cuyo próximo congreso se celebrará en Sevilla.

Una colaboración estratégica en Expodental

Foto: FDE

La Fundación Tecnología y Salud y la Fundación Dental Española firmaron un convenio de colaboración estratégica en Expodental 2024 cuyo propósito es impulsar el conocimiento y concienciar sobre la importancia de la tecnología sanitaria en la salud bucodental.

Esta alianza tiene como objetivo principal organizar campañas de dirigidas al público en general sobre la relevancia que tiene la tecnología sanitaria en el cuidado de la salud bucodental.



La alianza Fenin-FDE organizará campañas sobre la relevancia de la tecnología sanitaria en la salud bucodental. En la imagen, Pablo Crespo, secretario general Fenin, con Óscar Castro, presidente del Consejo General de Dentistas de España.

Según Pablo Crespo, secretario general de Fenin, "esta alianza representa un paso significativo hacia adelante en nuestro compromiso de promover la salud bucal y el bienestar a través de la innovación tecnológica. Apoyar campañas de divulgación dirigidas a la población es esencial para concienciar sobre la importancia de cuidar la salud bucodental con información accesible y comprensible sobre hábitos saludables, prevención de enfermedades dentales y la importancia de visitar regularmente al dentista".

Por su parte Óscar Castro, presidente del Consejo General de Dentistas de España y de la Fundación Dental Española, declaró que "la firma de este convenio es un reflejo de nuestro compromiso con la mejora continua de la salud y la calidad de vida de la sociedad española. Es indiscutible que la tecnología sanitaria constituye un pilar fundamental en la evolución de la atención dental, y sentar las bases para una estrecha colaboración entre los profesionales y la industria es fundamental para avanzar en la promoción de la salud oral".

DIGITAL DENTISTRY SHOW • UNVEILING THE FUTURE OF DENTISTRY

+

28 & 29 JUNE 2024

DIGITAL DENTISTRY SHOW

Register at
www.dds.berlin



**Digital
Dentistry
Show**

In collaboration with



Digital
Dentistry
Society

DIGITAL DENTISTRY SHOW • UNVEILING THE FUTURE OF DENTISTRY

Fotos: Javier de Pisón



El equipo de Align Technology que presentó las nuevas tecnologías en EXPODENTAL Madrid 2024.

Un cambio de paradigma en el arte de escanear

Por Javier Martínez de Pisón

La compañía, que cuenta con una trayectoria de más de 20 años de compromiso con la innovación, comenzó su presentación en la mayor exposición dental de España dando respuesta a los recientes informes de prensa sobre problemas de salud bucal causados por otras marcas de alineadores en España.

"Align Technology cree firmemente que cualquier tratamiento con alineadores dentales debe ser realizado por un dentista. Esa es nuestra filosofía y así trabajamos. Creo que es importante recalcar que la seguridad del paciente está antes que cualquier beneficio económico", afirmó Juan Manuel Frade, Director General de Align Technology para España y Portugal.

Una declaración responsable de una empresa cuyo compromiso con la I+D es total, como demuestra la inversión anual de 300 millones de dólares que la compañía dice realizar para desarrollar y mejorar sus productos.

El tercer mercado del mundo

Align Technology lleva 20 años operando en España y Portugal, mer-

Align Technology, empresa que ha desarrollado el sistema de alineadores transparentes Invisalign, que ha integrado en su portafolio el software de CAD/CAM exocad o el escáner intraoral iTero, presentó sus nuevos productos en EXPODENTAL Madrid.

cados que Frade calificó como pioneros para la empresa en Europa. "Y no sólo eso, Iberia es hoy el tercer mercado más importante del mundo para Align, sólo por detrás de Estados Unidos y China, lo cual es un motivo para sentirse orgulloso, porque tengo la suerte de poder liderar un equipo maravilloso que apoya a muchos dentistas que ustedes conocen", comenta.

Frade subrayó que la educación continua es una prioridad para Align Technology, y que la empresa colabora a diario con miles de dentistas para brindarles los mejores productos posibles con objeto de que ellos a su vez puedan ofrecer los mejores tratamientos a sus pacientes.

Las principales presentaciones en EXPODENTAL Madrid estuvieron a cargo de Zelko Relic, Vicepresidente Ejecutivo de Investigación y Desarrollo y Director de Tecnología de Align Technology, y Karim Boussebaa, Vicepresidente Ejecutivo y Director General de iTero Scanner and Services Business, quienes viajaron a España para describir los nuevos desarrollos de su empresa.

Relic, que dijo que Align Technology lleva 27 años en el mercado, enfatizó que "creemos realmente que mover dientes, raíces y huesos es un procedimiento médico complejo. Y por eso, es algo que solo deben realizar los dentistas. Hemos creado esta tecnología para que la utilicen los dentistas".

"Lo primero que queremos ofrecer a los dentistas son resultados de alta calidad", afirmó. "Lo segundo es brindar atención con un alto nivel de eficiencia, que tengan las herramientas y la confianza clínica para hacer las cosas rápido y tratar a más pacientes. En lo que respecta a los pacientes, además de la calidad de la atención, queremos asegurarnos también que tengan una gran experiencia. A veces, un tratamiento puede durar uno o dos años, por lo que queremos que disfruten el viaje y puedan compartirlo con amigos y familiares".

Relic afirma que existe mucha evidencia clínica independiente que demuestra la efectividad de la tera-

pia con alineadores transparentes, que obtienen excelentes resultados clínicos, son muy eficientes y constituyen una gran experiencia para los pacientes. "La verdad es que si estudias la terapia de ortodoncia invisible en Valencia, el 95% de los estudios clínicos son sobre Invisalign porque llevamos mucho tiempo aquí y estamos marcando los estándares", añade.

El vicepresidente describió también una plataforma digital centrada en los dentistas, los pacientes y los laboratorios dentales certificados, donde las interacciones se producen a través de flujos de trabajo integrados. La plataforma sirve para conectar a los consumidores, para que los dentistas eduquen a sus pacientes y para proporcionar datos del paciente, planificación del tratamiento y seguimiento. Los dentistas cuentan con servicio, apoyo y soluciones en todas las partes del proceso para que adquieran una confianza clínica total con el sistema y puedan brindar el más alto nivel de atención, explicó.

"Todo lo que hacemos proporciona servicios y soluciones en cada paso, y es por eso que lo denominamos como una plataforma", comenta Relic.

La plataforma digital Align permite hacer de todo, desde el diagnóstico hasta la planificación del tratamiento, ortopedia restauradora y las simulaciones, todo en un solo sistema, desde el sillón.

Pasa a la página 7

Viene de la página 6

"Les doy ejemplos. Hacemos mucho por educar a los consumidores para que vayan a los consultorios dentales. Cuando los pacientes comprenden sus necesidades y la mejora que pueden obtener mediante un tratamiento de ortodoncia, se interesan en ir al dentista. Invertimos 250 millones de dólares a nivel mundial en marketing dirigido al consumidor. Tenemos una marca fuerte, y hemos creado más de 17 millones de sonrisas hasta ahora".

Planificación del tratamiento

Según Relic, el núcleo de Align Technology es la planificación del tratamiento, que se centra en ayudar a los dentistas a planificar y administrar tratamientos para personas individuales, ya que cada paciente tiene necesidades diferentes. "Cuando los dentistas reciben nuestros planes de tratamiento iniciales, pueden utilizarlos de manera eficiente sin necesidad de tener que acudir a un técnico como antes", explica. "Cuando el dentista desarrolla un plan de tratamiento, los alineadores realizan los movimientos requeridos, como si fuera un medicamento".

"Una gran innovación que anunciamos recientemente es el sistema Invisalign Palatal Expander", añade, que es un dispositivo impreso directamente en 3D que se usa para la expansión rápida del maxilar superior en niños pequeños.

Align Technology cree que es una solución que ofrece resultados de tratamiento iguales o mejores que los dispositivos tradicionales y que proporciona una experiencia mucho mejor para el médico y el paciente. Es como Invisalign, pero hay que cambiar el expansor todos los días. Cada expansor es un cuarto de milímetro más ancho que el anterior, por lo que el maxilar del paciente se expande poco a poco cada día.

"Creemos que esto es el futuro de la ortodoncia, de la misma manera que lo hicimos con la ortodoncia invisible", dice Relic, quien agrega que Invisalign es el sistema de alineadores transparentes más avanzado del mundo.

"Pero el futuro de los alineadores transparentes está también en la fabricación directa", afirma, añadiendo que Align Technology adquirió recientemente la empresa Cubicure, pionera en impresión 3D directa, lo que les permitirá pasar del termoformado y la creación de moldes a la creación directa de alineadores.

"Hemos estado trabajando en ello durante mucho tiempo y no podemos esperar a lanzar esta nueva tecnología, que será otra función importante en los alineadores transparentes, porque hay mucho que podemos hacer con este nuevo aparato", concluyó.

Un cambio de paradigma

El escáner iTero apareció en el mercado en 2011 y, dado que tomar impresiones analógicas tradicionales es



La seguridad del paciente está por encima de cualquier beneficio económico, afirma Juan Manuel Frade, Director General de Align Technology para España y Portugal.

Para Align Technology, España y Portugal son el tercer mercado más importante del mundo, sólo por detrás de Estados Unidos y China.

un modo de trabajo impreciso y que requiere mucho tiempo, la adopción a nivel masivo de tecnologías digitales como ésta es solo cuestión de tiempo.

Karim Boussebaa, vicepresidente de escáneres iTero, compara la evolución de la plataforma digital Align con la de los teléfonos inteligentes y afirma que actualmente los teléfonos se utilizan para mucho más que hacer llamadas, como tomar fotografías y grabar películas, comunicarse en las redes sociales y leer libros, o mantener agendas y artículos en bibliotecas personales.

"Lo mismo ocurre con el escáner iTero, que en realidad es una plataforma en la que el escaneo es solo una pequeña parte del viaje", comenta Boussebaa. "Es una plataforma donde puedes compartir la experiencia con el paciente, mostrarle el viaje que está realizando y los resultados que obtendrá".

Boussebaa enfatiza la relevancia de mostrar al paciente una imagen tomada con el escáner, lo que permite al dentista entablar una conversación con el paciente y demostrar que realmente busca brindarle el mejor resultado clínico, utilizando las mejores herramientas y las de mayor precisión.

"Pero también se trata de mejorar la práctica, de transformarla, de ayudar con flujos de trabajo que le permitan hacer su trabajo de una manera mucho más tangible?", continúa.

"El nuevo iTero Lumina no es sólo un nuevo escáner, es un nuevo paradigma", afirma. "Hay varias cosas que hacemos mediante la Platform Digital Align. Para un tratamiento con Invisalign, por ejemplo, la plataforma ofrece el flujo de trabajo para obtener el mejor resultado".

Según Boussebaa, han analizado la idea de que muchas personas ob-

tendrán un resultado restaurador mucho mejor si empiezan moviendo los dientes y limpiando el espacio necesario. Y ahí es donde entra en juego Ortho Restorative, una poderosa herramienta, que permite hacer el trabajo restaurador de forma mucho más eficiente.

"Y por último, se trata de odontología integral", explica el experto. "Tenemos una plataforma que te permite tener una conversación integral con el paciente. El paciente entra, le revisas la boca y poco después puedes darle un diagnóstico y un tratamiento".

La tecnología Lumina

La empresa decidió simplificar el proceso de escaneo y que la pieza de mano fuera más pequeña y liviana. Boussebaa explica que la mayoría de los dispositivos utilizan un protocolo de escaneo basado en proyectores de retroiluminación, en los que la luz proviene de la parte posterior que se

envía al frente. Es un proceso difícil porque hay espejos en el interior que obligan a un compromiso entre el tamaño y el peso de la pieza de mano.

"Desarrollamos una tecnología completamente diferente", cuenta Boussebaa, "y a eso se debe el cambio de paradigma. Movimos la trayectoria de la parte delantera de la pieza de mano, por lo que no hay más espejos ni sistemas ópticos dentro de la misma, lo que nos permitió reducir su tamaño y peso y, lo que es más importante, obtener un campo de visión mucho mayor".

El escáner iTero Lumina tiene cinco proyectores de luz y seis cámaras que captan las imágenes desde todos los lados. El resultado, según el directivo, es que "cuando estás dentro de la boca, puedes escanear de forma mucho más rápida, recolectar más datos que te permiten tener que ensamblar menos imágenes y mayor precisión de escaneo. "Puedes escanear un arco completo en segundos".

"Se trata de una tecnología revolucionaria que permite escanear de una forma completamente diferente", afirma Boussebaa. "Lo llamamos captura multidirecta. Porque hay múltiples proyectores y múltiples cámaras en la parte frontal de la pieza de mano".

Según la empresa, el iTero Lumina es muy fácil de usar, aumenta la precisión de las imágenes captadas y no es necesario seguir un protocolo específico al utilizar la pieza de mano.

En realidad, el Lumina tiene la mitad del tamaño y del peso del escáner anterior, el iTero Plus. Además, puede tomar imágenes fotorrealistas porque tiene en su interior una cámara DSLR para tomar fotografías. "Ya no es necesario tener una cámara", agrega Boussebaa. Y actualizar de la iTero Plus a Lumina es fácil, afirma la compañía, sólo es cuestión de cambiar la tarjeta de software.

iTero Lumina cuenta con una plataforma que permite hacer de todo, desde un diagnóstico hasta la planificación de su tratamiento, de ortopedia restauradora a simulaciones de resultados, todo eso en un solo sistema y desde el sillón. Y viene con herramientas para uso diario en pacientes, como Invisalign Outcome Simulator, iTero Occlusogram, iTero TimeLapse y Align Oral Health Suite.

Pero probablemente una de sus mayores ventajas sea el hecho de que los datos de Align Technology muestran que cuando los dentistas utilizan este software obtienen mucha más aceptación del tratamiento por parte de los pacientes.

"Una vez que le muestras la imagen a un paciente y este ve el resultado, la dinámica de la conversación cambia", comenta Boussebaa. "No es necesario explicar cosas difíciles de comprender para el paciente. Como dice, el dicho, una imagen vale más que mil palabras".

Para obtener más información sobre el escáner iTero Lumina, visite [www. itero.com/es](http://www.itero.com/es). Para información sobre Invisalign, visite www.invisalign.es.



"Se trata de una tecnología revolucionaria que permite escanear de una manera completamente diferente", explica Karim Boussebaa, director general de la línea de escáneres iTero.



Karim Boussebaa afirma que el iTero Lumina puede escanear una arcada completa en segundos porque sus cinco proyectores y seis cámaras pueden capturar imágenes desde todos los lados.

Evolucionando la Ortodoncia con Innovación

Dos ejecutivos globales de Align Technology ofrecieron una destacada presentación en la feria EXPODENTAL Madrid de las principales novedades de la compañía: el avanzado escáner iTero Lumina y Align Digital Platform, una combinación de software, sistemas y servicios que integra y conecta a clínicos, laboratorios, pacientes y consumidores de Invisalign.

Por Javier Martínez de Pisón

Las nuevas tecnologías de la plataforma digital de Align mejoran la planificación de tratamientos digitales para ortodoncia y odontología restauradora ofreciendo al dentista mayor flexibilidad, capacidad de modificación del plan de tratamiento en tiempo real y soluciones digitales para mejorar la productividad de la práctica y la experiencia del paciente. Las innovaciones incluyen ClinCheck Live Update de control 3D, la aplicación Invisalign Practice, el Invisalign Personalized Plan, Invisalign Smile Architect, iTero-exocad Connector, Invisalign Outcome Simulator Pro y el software con IA Invisalign Virtual Care.

Además, la plataforma cuenta ahora también con el sistema Invisalign Palatal Expander, Plan Editor, SmartForce, la función de activación de alineadores sin ataches y nuevas actualizaciones de software para analizar los datos de más de 17 millones de pacientes tratados con Invisalign con el objetivo de mejorar la satisfacción del paciente



El vicepresidente de Align Technology para iTero Scanner, Karim Boussebaa, (izquierda) y el vicepresidente de Investigación y Desarrollo, Zelko Relic, durante la entrevista con Dental Tribune en EXPODENTAL Madrid, donde subrayaron que su empresa invierte mucho en formación. El ejemplar de Dental Tribune España que se ve en la mesa estaba dedicado a uno de los temas que discutieron: el efecto de las nuevas tecnologías en la ortodoncia.

y mejorar los flujos de trabajo de la práctica digital.

La presentación contó con charlas de Zelko Relic, Vicepresidente Ejecutivo de Investigación y Desarrollo y Director de Tecnología de Align Technology; Karim Boussebaa, vicepresidente ejecutivo y director general de iTero Scanner and Services Business; Juan Manuel Frade, Director General para Iberia (España y Portugal), y con una demostración clínica del ortodoncista madrileño Ramón Monpell.

El potente cartel de presentadores obedece a un hecho poco conocido pero destacable: Iberia el tercer mercado más importante a nivel mundial de Align Technology.

Para conocer las estrategias de la empresa que ha desarrollado el sistema de alineadores transparentes Invisalign, el software de CAD/CAM exocad y los escáneres intraorales iTero, y que pretende revolucionar no sólo la ortodoncia sino la odontología misma, hablamos en Madrid con Relic y Boussebaa.

Pasa a la página 9

Viene de la página 8

¿Cómo ha sido el lanzamiento de Lumina en el mercado global?

Relic: Lo planificamos así. Mientras desarrollábamos el producto trabajamos en las autorizaciones para llegar al mercado de un golpe. El día que lo anunciamos, todos tenían el sistema de demostración en sus manos y todas las autorizaciones habían sido aprobadas para que las clínicas dentales ya pudieran ordenar el sistema Lumina. Requirió mucha coordinación y un esfuerzo considerable.

En la rueda de prensa se mencionó que Iberia es el tercer mercado más importante para alineadores...

Relic: Iberia es un mercado clave. Hemos visto un gran crecimiento durante muchos años. Incluso durante las recesiones económicas y la pandemia de Covid-19. Es un mercado increíble, con dentistas increíbles. Es un mercado muy fuerte para nosotros.

Boussebaa: Y en el futuro va a serlo más todavía. La calidad de la atención bucal va a mejorar, la gente vivirá más tiempo, y disfrutarán de sonrisas sanas y hermosas. Nuestro objetivo es combinar buena función, mordida estable y alta estética.

Están invirtiendo en un nuevo servicio de educación online llamado Align Technology Campus ...

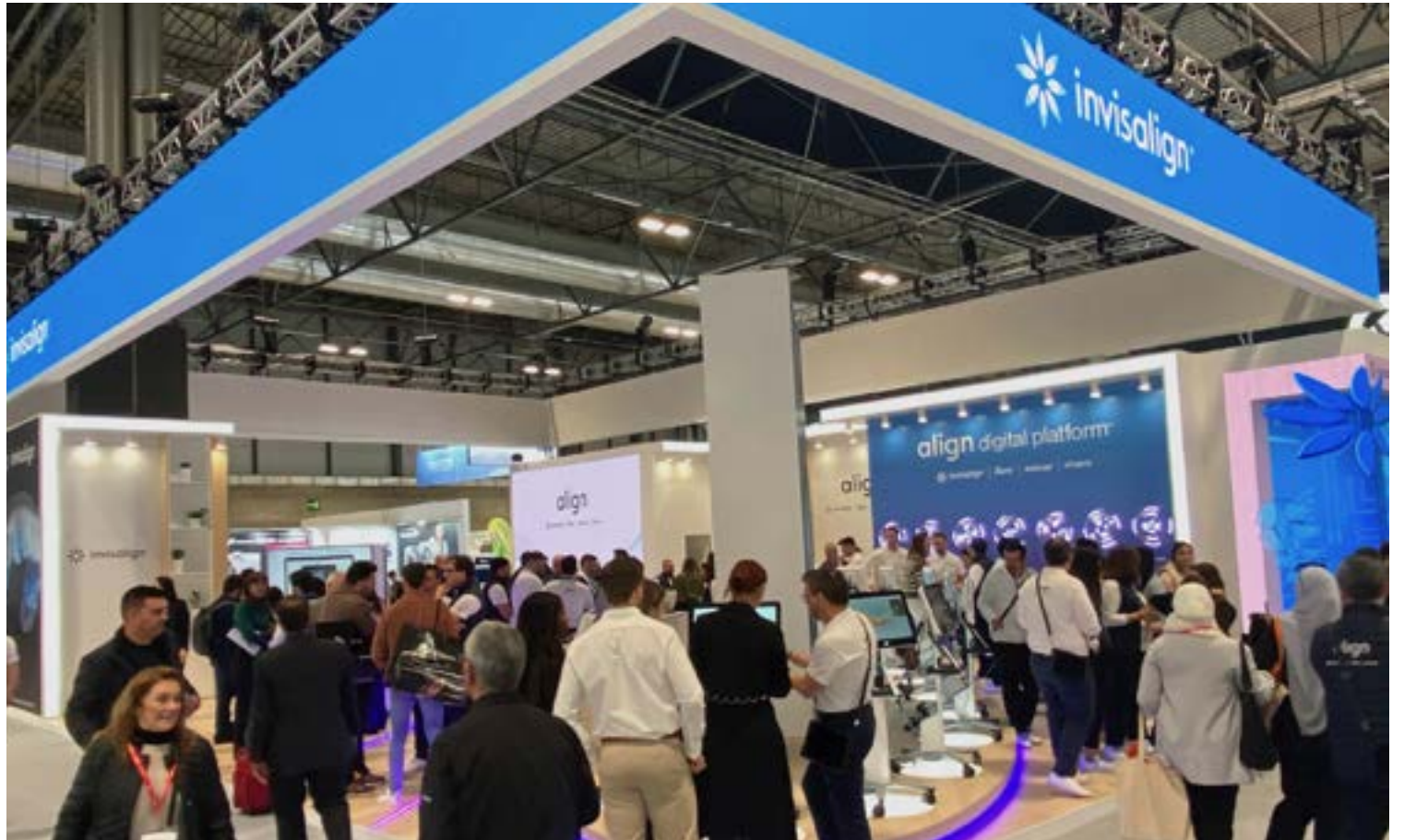
Relic: Invertimos mucho en educación. Cuando empezamos, los alineadores transparentes eran algo completamente nuevo. Durante mucho tiempo las universidades no enseñaban los beneficios que los alineadores transparentes proporcionan en la ortodoncia. Nuestro cometido es ayudar al mundo académico a proporcionar la evidencia clínica necesaria y asegurarnos de que se comprendan las ventajas que tiene la terapia con alineadores transparentes respecto a la terapia tradicional.

Los alineadores no son un simple plástico. Son tecnología avanzada, inteligencia artificial, diagnósticos, soluciones. Nuestro trabajo consiste en ayudar a los dentistas, a los pacientes y al mundo académico a comprender sus beneficios.

¿Cuál es el secreto de los polímeros de Invisalign?

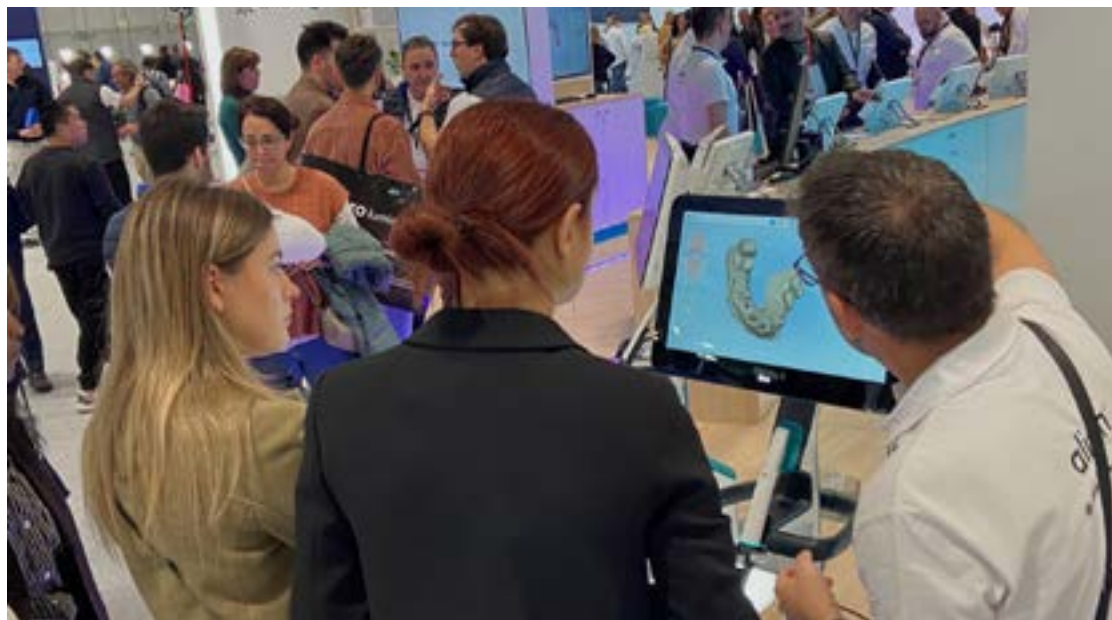
Relic: El termoformado de nuestro SmartTrack es un material multicapa que proporciona una fuerza constante muy ligera. Cuando quieres mover dientes, no hay que hacerlo demasiado rápido ni con demasiada fuerza. La cantidad de fuerza debe ajustarse y mantenerse en el tiempo. Esa es la ventaja única del material con que están hechos nuestros alineadores.

Lo segundo son nuestros modelos biomecánicos. La mayoría de las empresas moldean el alineador según la forma del diente. Nosotros no. Analizamos dónde hay que mover el diente, la fuerza que se necesita para ello y luego le damos forma al alineador para que proporcione esa fuerza. La tecnología SmartTrack nos brinda la capacidad de conformar a los alineadores y activarlos en las superficies de los dientes mejor que nadie. Nos ha costado 25 años desarrollarlos.



El gran stand de Align Technology en EXPODENTAL Madrid estuvo muy concurrido.

“La tecnología SmartTrack nos brinda la capacidad de dar forma a los alineadores y activarlos en las superficies dentarias mejor que nadie”.



Un grupo de dentistas prueba las nuevas funciones del escáner iTero Lumina después de las presentaciones.

¿Es la impresión 3D en la consulta de alineadores el siguiente paso?

Relic: La escala y la calidad que ofrecemos no tiene comparación con la que se pueda obtener en una consulta. Los dentistas son clínicos y se centran en asuntos médicos, y nuestra función consiste en brindarles el apoyo y las soluciones que necesitan. Algunos optarán por realizar una producción interna, pero nunca lograrán la calidad y los resultados que nosotros podemos ofrecer. La impresión en la oficina es para cosas sencillas.

¿Están utilizando ahora inteligencia artificial en sus escáneres y alineadores?

Boussebaa: En todo. Es fundamental tanto para nuestra plataforma como para nuestros escáneres. Muchas de nuestras herramientas han sido desarrolladas para ambos.

Relic: Utilizamos IA para comprender las necesidades de los consumidores, su comportamiento, cómo abordarles mejor y cómo educarlos. Utilizamos IA en toda nuestra fabricación —y fabricamos más de un millón de alineadores al día—. Utilizamos IA para asegurarnos de que no haya problemas de calidad. Utilizamos visión por computadora, reconocimiento de patrones y IA en cada paso de producción.

Hemos capacitado a cientos de miles de dentistas y cada dentista tiene un enfoque diferente con sus pacientes. Utilizamos IA para comprender sus necesidades y brindarles herramientas y soluciones configuradas específicamente para cada uno.

En España hay un debate sobre las especialidades odontológicas, como la ortodoncia ...

Relic: Y lo respetamos. Parte del objetivo de nuestra plataforma se centra en la atención integral del paciente. Muchos necesitan una combinación de ortodoncia y tratamiento restaurativo. Nuestra plataforma facilita la colaboración entre diferentes disciplinas. Permitimos que los clínicos generales deriven sus casos al ortodoncista, pero también queremos asegurarnos de que comprendan las necesidades de ortodoncia de sus pacientes.

Las estadísticas nos dicen que un 75% de las personas se beneficiaría de un tratamiento de ortodoncia. Es decir, que más de la mitad de los procedimientos deberían comenzar por una alineación dental. Por lo tanto, nuestro trabajo es proporcionar una plataforma donde se comprendan y diagnostiquen las necesidades del paciente, y que las

diferentes especialidades puedan trabajar juntas y brindar la mejor atención.

Boussebaa: Es una tendencia. Si te fijas en la atención sanitaria actual, cuando alguien recibe tratamiento por una enfermedad grave como el cáncer, normalmente hay un equipo multidisciplinario a su alrededor. Oncólogos, radiólogos, especialistas en medicina nuclear que trabajan juntos. La odontología va por el mismo camino: no puedes ignorar que un diente se mueva cuando estás haciendo una restauración.

Relic: Como (el software) Smile Architect de Invisalign, que es para ortodoncia y para odontología restauradora. Puede ser utilizado por un ortodoncista y por un dentista general. Si un ortodoncista realiza (el procedimiento), puede derivar el paciente para una restauración, o si lo realiza un dentista general puede derivar al paciente al ortodoncista. Y nuestra plataforma lo facilita. ¿No es lo mejor para el paciente?

¿Cómo responde a las críticas de que los odontólogos generales hagan ortodoncia?

Relic: Estamos aquí para apoyar a todos los dentistas que quieran formarse. Les brindamos la plataforma, las herramientas y toda la educación posible. Si hay un dentista general que quiere aprender le brindamos toda la educación que podamos.

Ahora bien, tenemos un gran respeto por la especialidad de la ortodoncia. De hecho, hemos defendido a la ortodoncia y hemos avanzado la ciencia de la ortodoncia mediante nuestras innovaciones. Pero nuestra función es proporcionar la plataforma y las herramientas para que los dentistas puedan trabajar conjuntamente.

Nota: Haga clic aquí para obtener información sobre los cursos del [Align Technology Campus](#).