



CIOSP *today*

Jornal Oficial do 36º CIOSP

Congresso Internacional de Odontologia de São Paulo

01 de fevereiro 2018

FIOSP cresce 20% e CIOSP abriga importantes debates internacionais

Feira tem 20% a mais de empresas este ano e congresso promove o primeiro fórum para discussão da Odontologia na América Latina

■ A abertura da 36ª edição do CIOSP reuniu ontem representantes de instituições de Odontologia, conferencistas, expositores e público de diversas partes do mundo. A internacionalização do evento promove, a cada ano, maior discussão sobre a prática odontológica, enquanto a feira comercial, uma das maiores do setor, registra este ano uma ampliação de 20% em sua área.

Para Ueide Fernando Fontana, coordenador do evento, a ampliação do espaço da FIOSP ocorreu pela própria demanda dos expositores. Além disso, até

*A abertura oficial da 36ª edição do CIOSP, ontem pela manhã.



ontem, já no primeiro dia do congresso, a procura por cursos científicos também já havia alcançado um total de 70% da oferta. “Isso prova que estamos conseguindo trazer o cirurgião-dentista ao maior evento do mundo”, comemora. Para quem participa da FIOSP o evento é não só uma oportunidade de conhecer o que há de mais moderno em termos de tecnologia odontológica, mas de manusear e conhecer gratuitamente os produtos antes de adquiri-los.

A ampliação do evento se dá também em relação à sua importância política e social no âmbito da Odontologia. Este ano **today** → 2

AD

SULZER

MIXPAC™ Workshop Sistemas de Automistura

Conheça os benefícios dos sistemas de automistura e experimente a alta qualidade dos produtos MIXPAC™ em um dos nossos workshops.

Faça sua inscrição em nosso stand localizado no Pavilhão Suíço.

Palestrantes Convidados:



Prof. Carlos Franci



Prof. Paulo Cesar



Fabricados na Suíça, com o mais elevado padrão de qualidade, os sistemas originais MIXPAC™ aperfeiçoam a dosagem, a mistura e a injeção de materiais mono e multicomponentes, garantindo um trabalho eficiente e diferenciado. **Mais informações: www.sulzer.com/dental**

Sulzer Mixpac Ltd
Rütistrasse 7
9469 Haag, Suíça

today ← 1

O CIOSP realiza pela primeira vez o Fórum Latinoamericano, que pretende debater as necessidades da área entre os países do continente e, em seguida, definir metas para a América Latina.

“O Brasil é uma referência em Odontologia na América Latina. A APCD quer liberar um debate sobre as possíveis práticas odontológicas comuns. A ideia é estabelecer objetivos comuns e traçar um plano estratégico odontológico para a América Latina”, afirma Fontana, que coordena o plano estratégico da APCD há três anos.

A presidente da Federação Dentária Internacional (FDI), Kathryn Kell, presente na abertura do CIOSP, considera este o evento mundial que mais reúne nomes importantes do setor não só na feira, mas também na área científica e profissional. “A Associação Paulista de Cirurgiões-Dentistas de São Paulo (APCD) e a Associação Brasileira de Cirurgiões Dentistas (ABCD) estão entre os cinco mais importantes membros da Federação Dentária Internacional e há uma série de ações sociais, preventivas e educativas que podem ser ampliadas por meio de uma ação conjunta entre essas instituições”.

A presidente da Regional Latinoamericana para o FDI (LARO), Lupe Salazar Zurita, do Panamá, reforça a importância estratégica do CIOSP na discussão das políticas de saúde internacional, principalmente latino-americanas. Reunindo hoje 11 países membros (Panamá, Colômbia, Bolívia, Costa Rica, Uruguai, Paraguai, Argentina, Chile, Equador, Cuba e Honduras), a instituição também se faz presente no evento deste ano principalmente para convidar o Brasil a integrar o grupo. “Queremos ter mais voz por meio da Federação Odontológica Latinoamericana (FOLA) e ter mais voz e mais voto pela LARO”, explica.

Além do papel estratégico de discutir a Odontologia em nível internacional, o CIOSP é referência na formação profissional. O presidente da APCD, Wilson Chediek, ressalta a capacidade do evento de reunir todos os profissionais ligados à Odontologia, como técnicos, estudantes, cirurgiões-dentistas, pesquisadores e representantes de instituições ligadas ao setor. “Temos aqui, por exemplo, um trabalho de formação de profissionais da saúde pública tanto estadual quanto municipal”.

Para os representantes da Associação dos Técnicos Dentários de Campinas



*Movimentação no evento é cada ano mais crescente, reunindo um público que vem de várias partes do mundo.

e do Estado de São Paulo (APDCR), o evento tem o papel imprescindível de unir técnicos e cirurgiões-dentistas. “O técnico e o cirurgião-dentista têm sempre que interagir, fortalecer a participação dos dois lados”, afirma Toshio Uehara, presidente da entidade. “A par-

ceria que temos de associações é muito forte e nós como técnicos temos que respeitar o evento, que é muito importante na categoria. E como técnicos precisamos acompanhar essa modernidade técnica. Como falar de prótese dentária se você não é um parceiro do cirurgião-den-

tista? Ela precisa ser sólida, resistente e com mais respeito”, explica Evandro L. Souza, vice-presidente da instituição.

O presidente do Conselho Regional de Odontologia de São Paulo (CROSP), Claudio Yukio Miyake, também destacou a importância do evento e a proposta da instituição de divulgar, durante o CIOSP, possíveis parcerias com as regionais da APCD no Estado. “A APCD e o CIOSP são locais para reforçar essa parceria”, afirmou.

A Associação Brasileira da Indústria de Artigos e Equipamentos Médicos, Odontológicos, Hospitalares e de Laboratórios (ABIMO) também marca presença mais uma vez no CIOSP, destacando sua luta contra o uso da pirataria na Odontologia. “Queremos fortalecer a consciência do cirurgião-dentista sobre o risco de usar produtos pirata no implante odontológico. Muitas vezes o profissional nem sabe que está usando, e nós queremos ajudá-lo a identificar”, explica o presidente da associação, Paulo Henrique Fraccaro.

O CIOSP prossegue até o dia 03 de fevereiro no Expo Center Norte, apresentando as maiores novidades e os grandes debates sobre a Odontologia contemporânea no mundo. ◀

Arena: um espaço que vai além do saber científico, difundindo gratuitamente conhecimentos e facilitando o cotidiano do Cirurgião-Dentista

■ Em 2018, a Arena do CIOSP volta a atrair um número considerável de profissionais e estudantes interessados em complementar seu conhecimento e ampliar sua prática em assuntos diversos e práticos da Odontologia.

As palestras gratuitas abordam temas relacionados ao cotidiano da Odontologia sob aspectos éticos e legais. Entre os temas que serão discutidos este ano estão: Como minimizar riscos no exercício da Odontologia, Mi-

dias sociais; Imposto de renda, Panorama atual dos planos odontológicos; Planejamento tributário; Como arbitrar honorários profissionais; Primeiros-socorros em caso de emergência; Como conviver melhor com os desafios

clínicos; Boas práticas em CTBMF; Problemas com o paciente: como agir; Prescrição de medicamentos, dentre outros.

A Arena recebe todos os anos acadêmicos, recém-formados e cirurgiões-dentistas em pleno exercício profissional, em uma abordagem dinâmica e de conteúdo relevante. As inscrições são por ordem de chegada, respeitando a capacidade do auditório. No ano passado o espaço localizado no Boulevard disponibilizou 80 lugares por palestra aos congressistas, que puderam participar das atividades gratuitamente.

Em complemento à programação científica oferecida usualmente no CIOSP, a Arena surge com o intuito de proporcionar aos congressistas acesso a assuntos que tratam do dia a dia do Cirurgião-Dentista, que deve ir

muito além do saber técnico e científico. O evento busca garantir informação de qualidade, oferecer orientações éticas e jurídicas sobre a atuação odontológica para nortear um exercício profissional mais seguro e preventivo.

Desde a sua 35ª edição, em 2017, o CIOSP assumiu o compromisso de investir na educação e orientação dos acadêmicos e dos profissionais, especialmente nos assuntos que se referem à ética, ao Código de Defesa do Consumidor, à responsabilidade civil dos profissionais e entidades que prestam assistência odontológica, como forma de proporcionar meios que viabilizem o congressista a minimizar e gerenciar os riscos inerentes do exercício odontológico e de seu relacionamento com os pacientes”, afirma Wilson Chediek, coordenador do CIOSP. ◀



Arena orienta o profissional da Odontologia sobre assuntos importantes do seu cotidiano.

today	Sobre o Editor
<p>Dental Tribune International GmbH Holbeinstr. 29, 04229 Leipzig Germany, Alemanha Telefone: +49 341 48474 302 Fax: +49 341 48474 173 Internet: www.dental-tribune.com E-mail: info@dental-tribune.com</p>	<p>Publicado por Dental Tribune International © 2018 Dental Tribune International Todos os Direitos Reservados.</p>
<p>Presidente/CEO Torsten Oemus t.oemus@dental-tribune.com</p>	<p>Presente durante o 36º CIOSP-Congresso Internacional de Odontologia de São Paulo, 31 de janeiro a 3 de fevereiro de 2018.</p>
<p>Diretora Comercial Weridiana Mageswki w.mageswki@dental-tribune.com</p>	<p>A Tribune America toma todas as possíveis atitudes para reportar informações clínicas e sobre produtos dos fabricantes de forma minuciosa, porém não pode assumir responsabilidade sobre a eficácia do produto, ou por erros tipográficos. O editor também não assume responsabilidade sobre nomes de produtos ou afirmações feitas pelo anunciante. Opiniões de autores são próprias dos mesmos e não refletem as opiniões da Tribune America ou da Dental Tribune International.</p>
<p>Gerente de Edição Suelyn Melo Range s.melo@dental-tribune.com</p>	
<p>Jornalista Márcia Rodrigues da Costa</p>	
<p>Editor do Grupo Daniel Zimmermann newsroom@dental-tribune.com</p>	

Biomaterials@Straumann®.
Quando uma só opção
não é suficiente.

Décadas de experiência em odontologia e regeneração oral nos levaram a entender e a satisfazer a diversidade de indicações e preferências de cada paciente. A solução certa na implantodontia e na periodontia é projetada para cada um. A Straumann oferece uma variedade de biomateriais que atende às suas expectativas e principalmente às dos seus pacientes.



Odontologia e gestação

Quanto antes investir nessa relação, melhor para mãe e filho, explica especialista. Cuidados começam no feto.

■ Maria Salete Nahás Pires Corrêa, professora de Odontopediatria da Faculdade de Odontologia da Universidade de São Paulo (USP) e livre-docente pela mesma instituição, explica que a realização do pré-natal odontológico é de suma importância não só para a proteção contra os efeitos do estresse emocional do período gestacional, mas também para a incorporação de hábitos saudáveis pela paciente, o que refletirá positivamente na saúde geral da mãe e, conseqüentemente, na do seu bebê.

Durante a sua conferência no CIOSP hoje, dia 01 de janeiro, às 10h, voltada para cirurgiões-dentistas e odontopediatras, Maria Salete vai falar sobre algo que, para muitos profissionais, é uma novidade. "A realização do pré-natal odontológico ainda para muitos profissionais é uma ação nova", daí a necessidade de explicar como realizá-lo e conscientizar o cirurgião dentista da importância dessa ação.

Segundo ela, o cirurgião-dentista e o Odontopediatra, por terem a possibilidade de estar em contato com a ges-



*Profa. Maria Salete Nahás Pires Corrêa

tante e com o bebê, podem, a partir de alguns conhecimentos da Psicologia Pré e Perinatal, contribuir para a relação afetiva entre a mãe e seu filho (a), direcionar orientações e tratamentos de forma afetuosa, respeitando as emoções

de todo núcleo familiar, inclusive a do feto em desenvolvimento.

A especialista explica que, diante das novas descobertas a respeito da vida intrauterina, algumas teorias ficaram ultrapassadas, como a de que o

útero seria um ambiente calmo e silencioso, onde o feto teria experiência apenas situações confortáveis de proteção e bem-estar. "Em um estudo realizado com um hidrofone no útero de mulheres grávidas, pesquisadores equivalem o útero a uma câmara de ecos como, por exemplo, o feto escuta a movimentação do estômago e dos intestinos, o pulsar do sangue pelos vasos sanguíneos e a voz da mãe".

A gestação é um período único e precioso no ciclo de vida das mulheres, portanto, os cirurgiões-dentistas devem considerá-las como pacientes de risco odontológico temporário, devido às alterações psicológicas, físicas e hormonais que criam condições adversas à saúde bucal. "O conhecimento do cirurgião-dentista em relação aos trimestres da gravidez é importante para mensurar e prever possíveis entraves, uma vez que nenhuma necessidade de atendimento odontológico deve ser negligenciada por medo de colocar em risco a saúde da gestante ou a do bebê. Considera-se como período ideal, para o tratamento dentário, o segundo trimestre da gravi-

dez, mas os serviços de emergência devem ser fornecidos em qualquer momento".

O profissional precisa elaborar um plano de tratamento seguro, eficaz e com baixo risco à saúde de sua paciente e bebê. Além disso, como parte da abordagem odontológica, deverá saber como conduzir, de forma carinhosa e tranquila, todos os momentos turbulentos e estressantes da gestante, explica.

Conforme recomendações da Associação Brasileira de Odontopediatria, os profissionais da área devem orientar pais e responsáveis quanto à promoção e manutenção de saúde bucal das crianças, ajudar o paciente a desenvolver hábitos comportamentais que conduzam a saúde bucal, identificar fatores de risco, em nível individual, para as doenças mais comuns da cavidade bucal e implementar estratégias preventivas para tais doenças. "Quanto antes ocorrer tal orientação, menor será a probabilidade de o paciente infantil desenvolver doenças bucais ocasionadas, por exemplo, por hábitos deletérios, como a cárie e gengivite", finaliza. ◀

AD

NOVA LINHA BIOCERÂMICOS ANGELUS

Em desenvolvimento especialmente para você!

Lançamentos 2018

"Perfurações acidentais da raiz no tratamento é uma ocorrência que traz constrangimento ao dentista e pode causar mutilação ao paciente pela perda dental. Há pouco tempo, o tratamento com os materiais disponíveis era pouco eficaz, até que surgiu um produto revolucionário denominado de MTA, que solucionava 100% desses acidentes. Entusiasmados com os resultados, descobrimos que o produto era à base de cimento Portland. Em 1999 convocamos nossa a equipe de P&D e desenvolvemos um produto com propriedades superiores em relação ao único similar no mercado.

Partimos para o novo desafio, desenvolver novas fórmulas para outras aplicações na Odontologia. Após anos de pesquisa intercalando fracassos e sucessos obtivemos uma linha de produtos biocerâmicos aprovados pela FDA/EUA, J-PAL/Japão, CE-Europa e com patentes internacionais, tornando a Angelus referência global nesta área.

Porém, o mais importante é ter a certeza que estamos contribuindo para a comunidade odontológica no tratamento eficaz de milhões de pacientes ao redor do mundo com essa tecnologia."

Roberto Alcântara
Presidente da Angelus

BIO-C TEMP

BIO-C REPAIR

BIO-C SEALER

BIOTAG TEMP-CEM

Bio-C Pulpo

Bio-C Pulpecto

E vem muito mais por aí!

Endodontia
BIO-C NANOCÃO | BIO-C PLUG
BIO-C IRRIGANT | BIO-C GUTTA-POINT

Dentística e Prótese
BIORESTORE ANGELUS | BIOTAG CEM
BIOLINER | BIO DSENS | BIOPOST EXACTO

Cirurgia
BIO-C OSS

Também pensamos em nossos pequeninos!

www.angelus.ind.br



PROMOÇÃO
COMPROU,

GANHOU!

LABORDENTAL&ZHERMACK



36º CIOSP

Congresso Internacional de
Odontologia de São Paulo

Aproveite nossas promoções!



COMPROU

Compre 1 kit de **Zetaflow** composto de **Putty** (900 ml) + **Light** (140 ml) + **Catalyst** catalisador (60 ml) e receba **GRÁTIS** 1 pacote de **Orthoprint** (500 g)



GANHOU!

NOVA EMBALAGEM



COMPROU

ou

NOVA EMBALAGEM

Na compra de **1 kit de Elite HD+** contendo Putty (2x250 ml) + Fluido Regular ou Light (2x50 ml) + 12 pontas de mistura, receba **GRÁTIS** **1 Intro Kit de Hydrogum 5** contendo Hydrogum 5 (2x453g) + conjunto de medidores + recipiente plástico

GANHOU!



NOVA EMBALAGEM

Super
Oferta

por apenas **R\$ 260,00**

OUTRAS OFERTAS

2x



NOVA EMBALAGEM



KIT ESPECIAL ZETAPLUS:
Compre **1 Kit Zetaplus** contendo **2x Zetaplus Putty** (2x1kg) + 1x Oranwash L (140 ml) + 1x Catalisador Indurent Gel (60 ml) e pague apenas **R\$260,00**

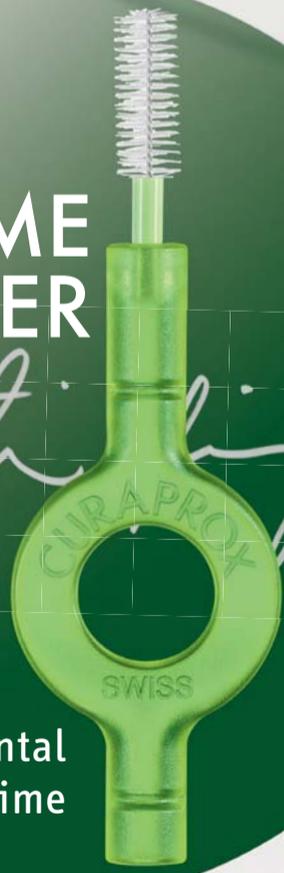
Promoção válida enquanto durarem os estoques. Imagens meramente ilustrativas.

Distribuidor exclusivo no Brasil:
labordental ltda.
Desde 1977

CURAPROX 



MY DAILY RITUAL



GAME
CHANGER

Martina Hingis

Escova Interdental
CPS prime

A circular graphic featuring a green interstitial toothbrush. The text "GAME CHANGER" is written in white, bold, sans-serif font. Below it is the signature "Martina Hingis" in white cursive. At the bottom, the text "Escova Interdental CPS prime" is written in white, sans-serif font. The toothbrush itself is green with a white bristle head and has "CURAPROX" and "SWISS" printed on its handle.

Martina Hingis

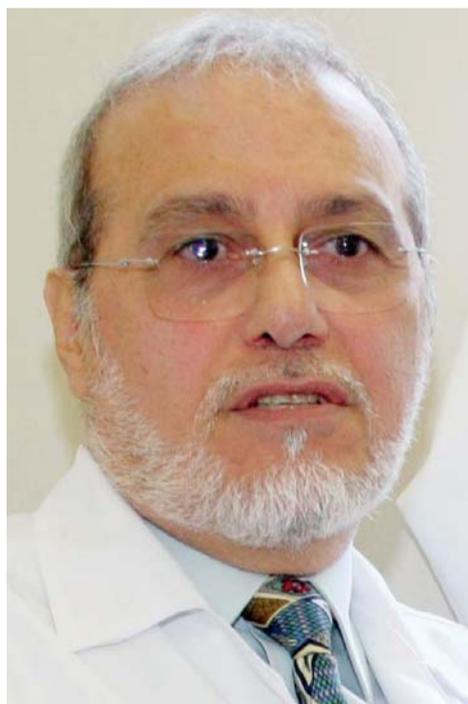
curaprox.com

Odontologia hospitalar

Um dos maiores especialistas no tema, Waldyr Antonio Jorge fala sobre sua experiência na área e adianta detalhes da conferência que ministrará no CIOSP

■ Ambiente hospitalar e relação multidisciplinar; pronto-socorro odontológico e traumas, e a relação Medicina x Odontologia são temas que ele domina. Hoje, dia 1º de fevereiro, a partir das 10h, Waldyr Antonio Jorge fará a conferência “Atuação hospitalar do Cirurgião-Dentista”, no CIOSP, onde abordará todo esse universo.

Professor titular do departamento de Estomatologia, da disciplina Clínica Integrada, titular em Cirurgia e Traumatologia Bucomaxilofacial da Faculdade de Odontologia da USP (Fousp), ele é também diretor superintendente do Hospital Universitário da Universidade de São Paulo e coordenador da residência Cirurgia & Traumatologia BMF dos quatro hospitais de Trauma da Secretaria Municipal de Saúde/Prefeitura Municipal de São Paulo.



Prof. Waldyr Antonio Jorge

Nesta entrevista ele divide com o leitor um pouco da sua vasta experiência na área.

No Brasil como é a realidade da Odontologia Hospitalar no âmbito privado e público?

A Odontologia implica em atuações profissionais em várias frentes de trabalho; assim, o cirurgião-dentista pode realizar-se profissionalmente na clínica, em consultórios privados, serviços públicos, convênios, instituições do terceiro setor, SESC, SENAI, SESI, etc.

A participação do cirurgião-Dentista em atividade hospitalar deu-se a partir do início do século XX, na 1ª. Grande Guerra Mundial, quando ocorreram os traumas de guerra em alta incidência que atingiram a região facial. Com o “boom” da indústria automobilística na década de 1950, o índice de traumas faciais nos grandes centros urbanos tornou imperativa a presença de cirurgões bucomaxilofaciais de formação odontológica nos prontos-socorros

hospitalares, o que deu impulso à presença do cirurgião-dentista nos hospitais.

Qual a importância de se discutir Odontologia Hospitalar hoje?

Nas últimas décadas o espaço hospitalar para a Odontologia se ampliou, tornando necessária a presença de um especialista de “boca”, visando à adequação normoreativa dos pacientes sistêmicos. As patologias bucais associadas às sistêmicas passaram a exigir resultados de tratamento com melhores prognósticos.

Quais as novidades na Odontologia Hospitalar para o campo cirúrgico e da traumatologia, tratando das doenças do complexo bucomaxilofacial?

Foram inúmeras novidades que continuam diuturnamente exigindo dos profissionais uma constante busca do aprimoramento. As abordagens cirúrgicas vias de acesso e técnicas cirúrgicas, além de materiais cirúrgicos que foram aprimoradas, levaram a sucessos estéticos funcionais que nobilizam a especialidade odontológica de Cirurgia e Traumatologia Bucomaxilofacial.

A técnica cirúrgica com acessos intra bucais, além dos materiais de implantes ósseos e enxertos, permitiram resultados de excelência em oclusão funcional e estética, possibilitando o tratamento das deformidades odonto-faciais através das cirurgias ortognáticas, com resultados de excelente qualidade estética funcional, o que possibilitou um avanço significativo do tratamento do trauma facial, ainda presente na civili-

zação moderna, a exemplo dos casos de vítimas de acidentes e do tratamento das patológicas bucais.

Fale sobre a atuação da odontologia Hospitalar hoje no diz respeito às correlações entre o paciente e especialidade da cirurgia, em tópicos odontológicos específicos quanto em questões sistêmicas, multidisciplinares e multiprofissionais.

Não devemos nos esquecer de que tratamos “não de um dente, mas sim de um paciente com dente”, frase que citei ainda como acadêmico em 1971, diante da angústia que sentia em estar me formando (graduando) sem saber o que deveria saber sobre propedêutica de clínica médica odontológica.

A partir daí, embora a angústia ainda me acompanhe, tive noção exata de que deveríamos e continuamos ainda a ter a obrigação de conhecermos o todo para aplicarmos no específico, à cavidade bucal e anexos. Por dever de ofício, temos que saber os fatores impe-

ditivos de se instituir um tratamento singular e específico, levando em consideração o exame clínico sistêmico do paciente, visando não sermos surpreendidos por intercorrências que podem levar até ao óbito o paciente.

Quanto aos tópicos de conhecimento mandatório, que acredito que todos os cirurgiões dentistas devem saber como proceder, são os casos clínicos, desde a simples conduta diante da lipotimia, até a síncope, manifestação convulsiva dos portadores de hipo/hipergli-

cemia, choque anafilático, parada cardiorespiratória, deglutição/aspiração de corpos estranhos, casos em que, diante de um profissional preparado e qualificado, pode-se evitar o êxito letal. E esse profissional pode e deve ser um Cirurgião Dentista preparado e qualificado.

O que o público vai conferir sobre o tema durante o CIOSP? Faça um breve resumo da sua fala.

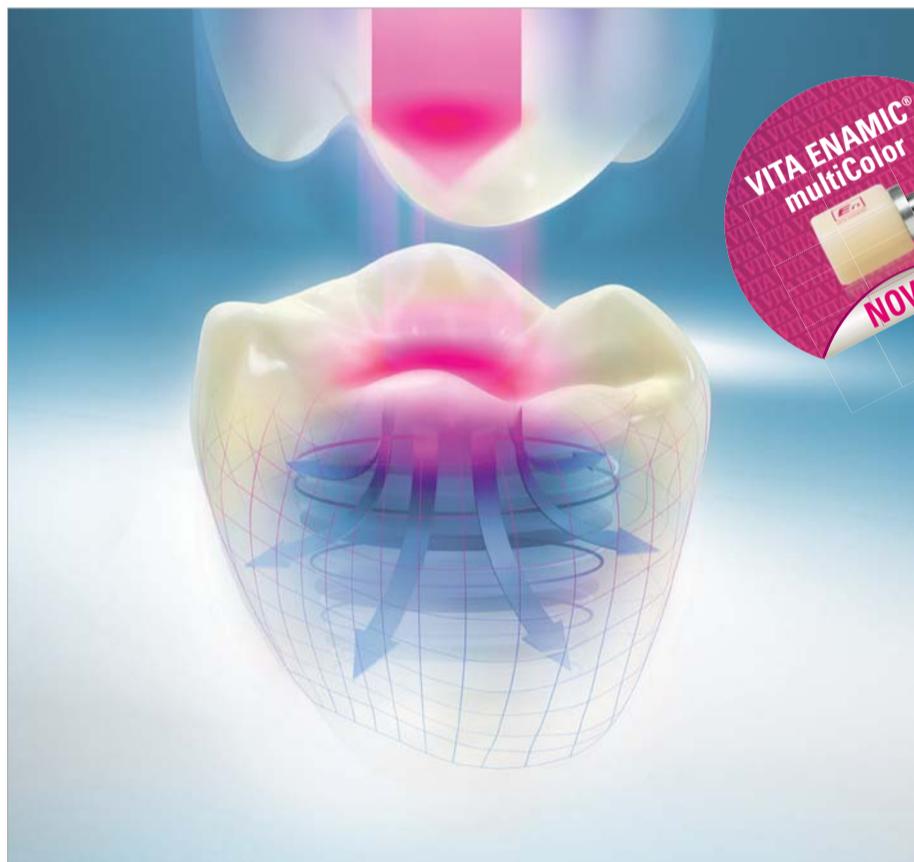
O assunto a nós proposto é extenso,

longo e profundo. Não tenho a pretensão de esgotá-lo no tempo disponível para a minha fala no evento. A intenção é alertar, mostrar os caminhos de abreviar algumas deficiências que herdamos em nossa formação acadêmica. Mostraremos como podemos manter vivos nossos pacientes e salvar uma vida em quaisquer circunstâncias em que somos “chamados” a aplicar os primeiros socorros, quer como dever de ofício no consultório odontológico ou fora dele. ◀

AD

VITA ENAMIC® redefine a resiliência.*

A primeira cerâmica híbrida com estrutura de rede dual, que absorve de forma ideal a força mastigatória



VITA ENAMIC®

- resiliência enorme que absorve a força mastigatória
- restauração com economia de substância, uma vez que possibilita espessuras de parede reduzidas
- resultados de alta precisão e muito detalhados
- propriedades do material dentário especiais
- fabricação rápida e simples, já que não requer nenhuma queima

* Esta inovadora cerâmica híbrida garante, pela primeira vez, para além de uma enorme elasticidade, também uma enorme resiliência após a união adesiva.

www.vita-enamic.com [facebook.com/vita.zahnfabrik](https://www.facebook.com/vita.zahnfabrik)

VITA – perfect match.

VITA

Gestão & Marketing na Odontologia

Uma entrevista com Lúcia Coutinho Porto

■ “Empreendedorismo na clínica odontológica: uma visão transdisciplinar que faz a diferença” é o tema da conferência que Lúcia Coutinho Porto vai ministrar no CIOSP hoje, 01 de fevereiro, às 10h.

Durante a conferência ela abordará temas como o atendimento diário diferenciado na clínica de odontológica, a Odontopediatria em relação às demais áreas da Saúde: Pediatria, Fonoaudiologia, Otorrinolaringologia, Ortopedia, Nutrição e Psicologia; abordagem transdisciplinar – acompanhamento do crescimento e desenvolvimento global da criança; além de apresentar casos clínicos.

Lúcia Coutinho é odontopediatra e diretora clínica da Clínica Coutinho, em São Paulo, há 35 anos. Professora assistente do curso de Atualização em Odontopediatria da Atrami-Escola Paulista de Medicina-Unifesp, coordenadora e autora dos livros *Odontopediatria para o Pediatra* (2013) e *Odontopediatria - A transdisciplinaridade na Saúde integral da criança* (2015) e membro fundadora do grupo de Saúde oral da Sociedade de Pediatria de São Paulo, ela fala, nesta entrevista, sobre a importância da gestão e do na Odontologia:

Para que tipo de público da Odontologia esse tema é voltado?

Para os cirurgiões-dentistas de uma forma geral que buscam no empreendedorismo, junto com novas ações, serem um diferencial no mercado. É fundamental salientar a importância do conhecimento técnico-científico do profissional que, aliado ao empreendedorismo, leva ao êxito da sua empresa.

um espaço maior na rotina de um dentista empresário. É através destas disciplinas que é possível obter um crescimento consistente e duradouro com um modelo de negócio lucrativo, ter a possibilidade de investir em inovação, manter uma equipe altamente qualificada, atrair novos clientes e fortalecer a ima-

dam nos temas de Marketing, modelos de negócios, vendas, gestão de pessoas, finanças e inovação, inclusive buscando apoio em pós-graduação, treinamentos e coaching. Eles empreendem tanto na expansão da sua clínica privada, gerenciando-a como uma verdadeira empresa, ou buscam modelos de negócios diferenciados, como parcerias e franquias.

"Vem aumentando gradativamente o número de profissionais que buscam empreender dentro da área de Saúde, e se aprofundam nos temas de Marketing, modelos de negócios, vendas, gestão de pessoas, finanças e inovação"

Qual o impacto de um trabalho de Gestão e Marketing na carreira de um profissional de Odontologia?

Cada vez mais a gestão estratégica e o Marketing de Negócios no setor de Saúde tem sido um tema de destaque em encontros de profissionais. Além de priorizar o conhecimento aprofundado das melhores técnicas e das mais recentes inovações científicas, gestão, Marketing, finanças, ética na comunicação e sistemas de gerenciamento, ganham

gem da clínica como referência na sua área de atuação no mercado.

Como essas ferramentas têm sido empregadas pelos profissionais? Elas já são uma realidade no cotidiano dos profissionais?

Não é uma realidade no cotidiano dos profissionais. Porém, hoje vem aumentando gradativamente o número de profissionais que buscam empreender dentro da área de Saúde, e se aprofun-

Quais as novidades sobre o assunto no Brasil e em outros países?

Outro diferencial é o modelo de clínica integrada, um centro de diagnóstico e tratamento com especialistas em todas as áreas, promovendo maior rapidez, segurança e efetividade, unindo conforto e nível de atendimento extraordinários. Isso significa inovar atendendo às novas expectativas e necessidades do nosso público-alvo. O avanço tecnológico e técnico no Brasil não fica atrás do que existe no resto do mundo. Isso nos sinaliza que ainda existe muito espaço para empreender com inovação no modelo de negócio, de serviço e de atendimento. Felizmente o acesso ao conhecimento sobre empreendedorismo no Brasil é uma realidade, assim como a consciência sobre este assunto entre os profissionais da área. Existem muitas oportunidades esperando um cirurgião-dentista empreendedor transformá-la em um novo negócio.



*Dra. Lúcia Coutinho Porto

O que o público vai conferir na sua conferência durante o CIOSP?

Gostaria de mostrar a importância da visão do empreendedor dentro de uma clínica odontológica, que busca por conhecimento técnico embasado na ciência, ética, humanismo e inovação, aliados a uma visão transdisciplinar, integrando as diferentes áreas da saúde. Além disso, vou mostrar como as características dos empreendedores de sucesso são aplicáveis neste contexto, buscando construir uma empresa sólida, com credibilidade e crescimento contínuo.

Cirurgião-Dentista muito além da boca é o nosso lema, priorizando a competência e humanismo, buscando a Saúde integral e a satisfação do nosso cliente. ◀◀

AD

register for FREE

- education everywhere and anytime
- live and interactive webinars
- more than 1,000 archived courses
- a focused discussion forum
- free membership
- no travel costs
- no time away from the practice
- interaction with colleagues and experts across the globe
- a growing database of scientific articles and case reports
- ADA CERP-recognized credit administration

www.DTStudyClub.com

Neodent® investe em plataforma de ensino à distância para profissionais

Pioneira no setor, a empresa treina e transmite palestras à distância para dentistas com conexão à internet

■ Com o objetivo de estar mais próximo dos profissionais dentistas e de ser geradora de conhecimento na área, a líder no mercado nacional, Neodent®, investe na educação à distância para capacitar e difundir conhecimento em parceria com a Dental Tribune International (DTI). Pioneira no mercado, a Neodent Academy, plataforma própria de ensino à distância, transmite aulas e seminários.

“Queremos estreitar cada vez mais o relacionamento com os profissionais do setor. Além de oferecer todo o suporte necessário para o uso dos nossos produtos, também focamos no desenvolvimento profissional por meio de aulas e palestras”, comenta Dra. Daniela Felipucci, Head Global de Treinamento & Educação da Neodent®.

A primeira transmissão ocorreu em setembro do ano passado com a aula magna do Prof. Dr. Geninho Thomé apresentando o Grand Morse™, novo sistema de implantes dentários inédito no mundo, que

teve recorde de participação de mais de 400 espectadores simultâneos por todo o Brasil. Até hoje, aproximadamente 700 profissionais participaram das 3 aulas ministradas. A agenda de 2018 está disponível no site da Neodent®.

Para assistir palestras e treinamentos mensais no portal é necessário apenas conexão à internet. Assim, dentistas que não podem participar dos Congressos em grandes capitais ou dos Neoeventos pelo Brasil, podem assistir via

plataforma Neodent®, de qualquer cidade. Para acessar, é preciso apenas fazer o login no momento da aula para acompanhar ao vivo e ainda esclarecer as dúvidas técnicas com o palestrante. Inclusive, caso não seja possível acompanhar ao vivo, o conteúdo fica disponível na plataforma após o evento. ◀◀

Neodent® e Grand Morse™ são marcas da JJGC Indústria e Comércio de Materiais Dentários S.A.



Join the largest educational network in dentistry!



↑Estande NSK no 36º CIOSP.

■ A FIOSP é uma grande oportunidade de negócios para empresas que têm visão ampla do mercado odontológico, a exemplo da NSK, marca sempre presente no evento. Para Eduardo Cunha, managing director da NSK Latin America, trata-se de um local estratégico para apresentar novidades, estabelecer parcerias e contatos com o mercado nacional e internacional.

A NSK fabrica turbinas pneumáticas, contra-ângulos, micromotores, além de produtos clínicos, de higiene bucal, Endodontia, cirurgia, laboratório dental e manutenção. Ao longo dos

NSK: investindo em qualidade

anos a empresa vem crescendo, se consolidando no mercado mundial e ganhando espaço em países estratégicos, como é o caso do Japão. Não à toa, a NSK Japão estabeleceu o novo edifício do centro de pesquisa e desenvolvimento, o "RD1", em 2017. "Sua principal função é fornecer uma instalação que assegure operações mais eficientes e funções de pesquisa e desenvolvimento e forneça produtos inovadores em tempo hábil. Dentro do novo edifício existe também um showroom para convidados de todo o mundo e uma instalação de simpósio que pode acomodar 400 pessoas, permitindo à empresa aprimorar o progresso na inovação", explica Cunha. A operação RD1 contribui para o crescimento contínuo da NSK através do gerenciamento de três áreas-chaves: o desenvolvimento, produção e vendas.

Além disso, a NSK começou a construir uma fábrica adicional em Utsunomiya-Nishi Industrial Park (cidade de Kanuma). A marca está expandindo a capacidade de produção e melhorando a qualidade do produto, bem como a eficiência da produção, para acelerar o impulso de crescimento da participação de mercado global através da implementação da nova fábrica.

"A NSK do Brasil segue este ritmo acelerado de crescimento e traz para o

mercado brasileiro o que há de melhor na Odontologia mundial, oferecendo produtos de qualidade, preços competitivos e um serviço de excelência. No CIOSP 2018, além de um estande com design muito moderno, o que representa a identidade da marca, estaremos trabalhando com uma grande quantidade de vendedores para proporcionar um atendido rápido e eficiente. Teremos ofertas e preços especiais para toda nossa linha de produtos, além de sorteios de produtos".

O diretor destaca a importância de participar de uma feira como a FIOSP.

"O CIOSP já é considerado um dos eventos mais importantes da Odontologia mundial. Além de profissionais brasileiros, recebemos muitos visitantes de outros países. Esta é uma grande oportunidade para apresentar nossas novidades, estabelecer parcerias, reunir com distribuidores brasileiros e estrangeiros e posicionar a marca num mercado tão importante e com crescimento

*O minimotor elétrico NLX Nano da NSK.



AD



↑Eduardo Cunha, managing director da NSK Latin America, e Fernando Valenzuela, director sales for NSK Latin America.



↑NSK apresenta o Motor Vario Surg 3 em seu estande no CIOSP.



CROIXTURE

PROFESSIONAL MEDICAL COUTURE



NEW COLLECTION

EXPERIENCE OUR ENTIRE COLLECTION AT WWW.CROIXTURE.COM