

DENTAL TRIBUNE

— The World's Dental Newspaper • Hispanic and Latin American Edition —

EDITADO EN MIAMI

www.dental-tribune.com

No. 9 2018 Vol. 15

Pasión por la Odontología

Jairo Quintana, “El Dentista Digital”, nos cuenta su origen y trayectoria

*Entrevistamos a la
presidenta de FDI*

*Ivoclar Colombia:
un congreso del más
alto nivel internacional*

*Corona implantoportada
por CAD/CAM*

El Dr. Jairo Quintana con dos de los escáneres intraorales que utiliza para toda restauración.



De paciente a fan:

¡Juntos alcanzamos el éxito!

wh.com



#patient2fan

DENTAL TRIBUNE

El periódico dental del mundo

www.dental-tribune.com

Publicado por Dental Tribune International

DENTAL TRIBUNE

Hispanic & Latin America Edition

Editor-in-Chief & Business Manager

Javier Martínez de Pisón

j.depison@dental-tribune.com

Miami, Estados Unidos

Tel.: +1-305 633-8951

Graphic Designer

Javier Moreno

COLABORACIONES

Los profesionales interesados en colaborar deben contactar al director.

Esta edición mensual se distribuye gratuitamente a los odontólogos latinoamericanos y a los profesionales hispanos que ejercen en Estados Unidos.

Dental Tribune Study Club

El club de estudios online de Dental Tribune, avalado con créditos de la ADA-CERP, le ofrece cursos de educación continua de alta calidad. Inscríbese gratuitamente en www.dtstudyclubspanish.com para recibir avisos y consulte nuestro calendario.

DT International

Licensing by Dental Tribune International

Publisher/President/Chief Executive Officer

Torsten R. Oemus

Chief Financial Officer

Dan Wunderlich

Director of Content

Claudia Duschek

Senior Editor

Yvonne Bachmann

Clinical Editors

Nathalie Schüller

Editor & Social Media Mgr.

Magda Wojtkiewicz

Editors

Monique Mehler

Editors

Brendan Day

Junior Editors

Kasper Mussche

Junior Editors

Franziska Beier

Copy Editors

Luke Gribble

Copy Editors

Ann-Katrin Paulick

Copy Editors

Sabrina Raaff

Junior Business Development & Marketing

Alyson Buchenau

Digital Production Manager

Tom Carvalho

Junior Digital Production Manager

Hannes Kuschick

Project Mgr. Online IT & Development

Chao Tong

Graphic Designer

Serban Veres

E-Learning Manager

Maria Macedo

Product Mgr. CME

Lars Hoffmann

Product Mgr. Surgical & DDS.WORLD

Sarah Schubert

Sales & Production Support

Tribune

Accounting

Joachim Tabler

Database Mgr. & CRM

Manuela Hunger

Media Sales Managers

Annachiara Sorbo

Antje Kahnt

(International)

Melissa Brown

(International)

Hélène Carpentier

(Western Europe)

Matthias Diessner

(Key Accounts)

Veridiana Mageswki

(Latin America)

Barbora Solarova

(Eastern Europe)

Peter Witteczek

(Asia Pacific)

Executive Producer

Gernot Meyer

Advertising Disposition

Marius Mezger

Dental Tribune International GmbH

Holbeinstr. 29, 04229 Leipzig, Germany

Tel.: +49 341 48 474 302 | Fax: +49 341 48 474 175

info@dental-tribune.com | dental-tribune.com

Dental Tribune Asia Pacific Ltd.

Room A, 20/F, Harvard Commercial Building, 105-111 Thomson Road, Wanchai, Hong Kong

Tel.: +852 3113 6177 | Fax: +8523113 6199

Tribune America, LLC

116 West 25rd Street, Ste. 500, New York, N.Y. 10011, USA

Tel.: +1 212 244 7181 | Fax: +1 212 224 7185

La información publicada por Dental Tribune International intenta ser lo más exacta posible. Sin embargo, la editorial no es responsable por las afirmaciones de los fabricantes, nombres de productos, declaraciones de los anunciantes, ni errores tipográficos. Las opiniones expresadas por los colaboradores no reflejan necesariamente las de Dental Tribune International. ©2018 Dental Tribune International. All rights reserved.



El Dr. Rafael Paz, fundador del Portal Odontólogos de Colombia (centro), en su stand en el Congreso Odontotech, en Bogotá.

Portal de odontólogos cumple 20 años

La mejor herramienta digital de Colombia

Por Javier de Pisón

El portal de internet más fuerte y más seguido de Colombia cumplió recientemente 20 años de actividad, razón por la que hablamos con su fundador durante el reciente congreso de Odontotech, en Bogotá.

El Dr. Rafael Paz, director general de odontologos.com.co, explicó que en 2018 “cumplimos dos décadas y, actualmente, tenemos una base inscrita de 45,000 odontólogos colombianos con los cuales interactuamos diariamente enviando información gratuita”. Esta dinámica ha conseguido que las casas comerciales, la industria y el sector privado se interesen “en una comunidad tan sólida como la nuestra” para comunicarse con los odontólogos del país. “Hoy por hoy, tenemos perfilados a los odontólogos colombianos registrados: geográficamente, por su especialidad, su escuela de pre y postgrado, de género, perfiles económicos y hasta algunos hobbies. Y enviamos comunicados frecuentes que tienen que ver con el interés de cada usuario”, comentó. De hecho, y entre otros, los representantes de la empresa Biolase manifestaron estar muy satisfechos por los resultados obtenidos mediante promociones realizadas por medio de odontologos.com.co. Y la empresa china Woodpecker, que tenía un gran stand a la entrada de Odontotech, consultó con el Dr. Paz sobre la forma más eficiente de promocionar sus productos en Colombia. “La respuesta es muy buena porque la información es muy oportuna y a la medida de cada uno, es decir, que realmente

es de calidad”, comenta el director del portal. “Es por eso que las casas comerciales le apuestan al portal de odontólogos: ya que ofrecemos unos resultados que, en comparación con otras estrategias, son muy representativos para sus objetivos”. El director del portal dijo que, después de 20 años de tradición y resultados en el mercado, los clientes se acercan regularmente “a preguntar cuáles son las estrategias y cómo podemos orientarlos”. El Dr. Paz añadió que el portal colombiano tiene además alianzas con diversos y diferentes sectores como bancos, aseguradoras, compañías de salud, por medio de las cuales el portal ofrece una amplia serie de beneficios a los odontólogos que están inscritos. El fundador del portal explicó en un ejemplo de los beneficios que “los paquetes bancarios están hechos a medida de los odontólogos, portafolios para invertir en consultorios nuevos, para dotar de tecnología a sus clínicas, para remodelar e incluso para financiar tratamientos a sus pacientes”. Otro ejemplo son las aseguradoras, que mediante el portal ofrecen seguros que cubren “los principales problemas más del odontólogo en su práctica, como los del túnel del carpo, oídos, ojos y espalda”. Por otra parte, odontologos.com.co edi-

ta la versión colombiana de Dental Tribune, desde que realizaron hace dos años una alianza con esta empresa en la feria de IDS, en Alemania. Esta estrategia complementa con una prestigiosa edición impresa al marketing digital del portal. “Logramos traer la revista impresa aquí, una versión para Colombia, con contenidos mixtos propios del País y Latinoamérica”, continúa el Dr. Paz sobre Dental Tribune Colombia, de la que actualmente se publican cuatro números al año. La revista llega gratuitamente al consultorio de quienes se han registrado y cuenta también con una edición online que los odontólogos agradecen por su “contenido científico y orientado a su práctica”. El stand del portal de odontólogos en Odontotech fue también el lugar donde se presentó en Colombia el canal de televisión dental DTV, que ha obtenido una gran aceptación por el contenido audiovisual que presenta, que abarca programas de noticias de los congresos más importantes de Latinoamérica, perfiles de los odontólogos y de los empresarios más relevantes, así como programas educativos como “El dentista digital”, y documentales como “Historia Dental”, un recorrido por un Museo de la Odontología virtual, que ha tenido un gran éxito. DT

Recursos
• Portal odontólogos: odontologos.com.co



SOLUCIONES EN CAD/CAM SIMPLEMENTE ESTÉTICAS MEJORA TU FLUJO DE TRABAJO

SHOFU BLOCK & DISK HC



RESTAURADOR CON BASE CERÁMICA

CADMASTER CAD/CAM KIT



CONTORNO, ACABADO Y PULIDO

CAD/CAM STAIN KIT



ESTÉTICA PERSONALIZADA

SHOFU HC EBOOK



ESCANEAR PARA
DESCARGAR





El suplicio de ser odontólogo hoy día



Por Enrique Jadad Bechara

Especialista en Rehabilitación Oral, investigador y conferencista con práctica privada en Barranquilla (Colombia), es fundador del Grupo Dignificar la Odontología (FaceBook). Contacto: ejadad@gmail.com

Desde hace unos meses el tema de moda entre los odontólogos en Colombia y en otros países de Latinoamérica es lo difícil que se ha vuelto trabajar siguiendo y respetando las leyes que rigen a las profesiones de la salud.

Hace un par de semanas, un colega me dijo textualmente algo en lo que no estoy de acuerdo: «El problema de la odontología en Colombia son los odontólogos».

No, el problema es que no tenemos quién luche por nosotros en las altas esferas: me refiero al congreso y el senado de la República, allá es donde se hacen leyes que no tienen en cuenta lo que se vive en la odontología. Nos tratan como lo peor, como si fuéramos los más grandes delincuentes de la sociedad y —lo más raro—, es que dicen que esas leyes que nos imponen las crean odontólogos que saben lo que hacen. Esa es la mentira más grande que nos pueden transmitir los entes de control.

La verdad es que las leyes que rigen nuestra profesión la hacen personas que tienen intereses particulares y que no saben nada de nada de odontología, de nuestras dificultades para ejercer la profesión.

Hace 32 años me gradué y, sinceramente, vivo muy preocupado por todo lo que está sucediendo. De una forma u otra, ha llegado a generarme fastidio y recelo hacia mi profesión: son tantas las trabas y argumentos jurídicos, que hoy es casi imposible lograr habilitar ante los entes gubernamentales nuestros sitios de trabajo.

No me puedo imaginar todos los filtros, pasos, requisitos y gastos onerosos que deben realizar los nuevos profesionales para poder tener sus consultorios privados. Esta es la razón por la que optan por emplearse y trabajar a porcentaje en clínicas de grandes superficies que a su vez se aprovechan de las necesidades de estos jóvenes que soñaron algún día con ser odontólogos.

Preocupante es que los entes de control se aprovechen de nuestra necesidad, dando cursos, conferencias y charlas sobre las diferentes normas que se deben cumplir a cabalidad para poder obtener las famosas habilitaciones. La gran mayoría de estas conferencias son gratis y por esto las dictan muy superficialmente; luego ofrecen asesorías y seminarios más completos y es donde estos funcionarios le sacan provecho económico. Varias son las razones: el trabajo está mal, hay demasiada competencia y demasiados odontólogos y clínicas dentales en el mercado ofertando procedimientos a precios ridículos.

Para colmo de males, las entidades gubernamentales en vez de trabajar en conjunto con nosotros y de darnos apoyo, asesoría, educación, lo único que hacen es torturarnos psicológicamente de tal forma que si no cumplimos la ley

nos cierran o, como mínimo, nos multan. ¡Qué inhumanos son! Sabiendo que no a todos los odontólogos les va bien, que la ley es compleja y no es fácil de implementar; no entienden que cada consultorio es un mundo aparte y que necesitamos asesoría personalizada para poder cumplir con las normas y puntos que nos exigen.

La queja general de los colegas frente a estos entes de control es que no nos tratan como seres humanos, sino como máquinas; que debemos hacer lo que ellos digan y nada más, ni siquiera nos protegen de la competencia desleal de laboratorios o empíricos que no cumplen con ninguno de los requisitos exigidos por ley para atender seres humanos, llámense pacientes.

Ante esto, las entidades reguladoras de la salud se escudan en que no les toca vigilar estos temas, que le corresponden a la fiscalía y a las entidades policiales. Estos casos no prosperan porque nadie denuncia y las entidades gubernamentales de control solo actúan si hay una demanda.

En nuestros países, ser ilegal paga; suena duro y crudo, pero es la realidad.

Otra gran causa que ha generado la paupérrima situación laboral de los odontólogos son los pacientes: no valoran lo que hacemos porque saben que hay dónde escoger en la avalancha de ofertas absurdas, de promociones de 2 por 1, consulta gratis; hágase esto y le

encimamos esto otro, en fin, los pacientes no siguen los consejos ni las indicaciones que les damos.

Al final, el éxito de un tratamiento depende de su cuidado y de las revisiones periódicas donde prevenimos daños. Pero para muchos pacientes esto no tiene importancia, se ausentan de sus citas de control durante años y cuando vuelven es porque tienen una urgencia o les ha fallado una restauración: realmente, no asimilan su papel y su responsabilidad.

Entiendo que la odontología en Latinoamérica en general está pasando un pésimo momento. La solución debe girar hacia la unión, a organizarnos para luchar por el bien de todos. Al tiempo invertido en adquirir el conocimiento y al dinero invertido, agréguenle las enfermedades que el estrés hace en nuestra humanidad; es triste ver cómo todo se esfuma, como una profesión es pisoteada por personas e instituciones sin escrúpulos.

Pero me corrijo: parte del problema sí somos los odontólogos, que somos especialistas en no hacer nada por nosotros hasta el día en que el agua llegue al cuello, y ahí sí corran a pedir auxilio. Parte del problema sí somos nosotros porque muchos se volvieron esclavistas sin pudor, muchísimos otros se volcaron a regalar el trabajo con promociones absurdas para captar pacientes, haciendo sobre tratamientos para generar dinero, olvidándose de la ética.

Un procesamiento de imágenes excepcional

Todas las unidades CBCT Planmeca admiten tres tipos distintos de procesamiento de imágenes 3D, además del procesamiento de imágenes extraorales de aleta de mordida, cefalométricas y panorámicas digitales. Esta flexibilidad entre las opciones 2D y 3D permite a las clínicas optimizar y seleccionar las técnicas que dan mejores resultados en cada caso.

Además, las características patentadas como el procesamiento de imágenes a dosis ultra baja y la corrección de los movimientos del paciente ofrecen una experiencia de procesamiento de imágenes dentales inigualable.

Planmeca Ultra Low Dose™ es el mejor método para adquirir imágenes CBCT a dosis baja. Puede emplearse con todos los tamaños de vóxel y en todos los modos de procesamiento de imágenes, y permite el procesamiento de imágenes CBCT con una dosis de radiación al paciente incluso más baja que la del procesamiento de imágenes panorámicas 2D estándar. Todo esto es posible sin reducción estadística de la calidad de la imagen¹.

Mientras que Planmeca Ultra Low Dose evita que los pacientes reciban dosis de radiación innecesariamente altas, el nuevo protocolo de procesamiento de imágenes Planmeca CALM™ ayuda a impedir la repetición de tomas al compensar el efecto de los movimientos.

Según un estudio², los pacientes pueden llegar a moverse hasta en el 40% de los casos, con lo que la calidad de la imagen no es óptima en una proporción significativa de escaneos CBCT. Planmeca CALM corrige los artefactos provocados por los movimientos del paciente, gracias a lo cual se obtienen imágenes finales más nítidas. El algoritmo se puede aplicar una vez finalizado un escaneo, pero también se puede activar antes de la exposición.

Antes de adquirir una unidad CBCT nueva, cerciórese de ejercer su derecho a recibir toda la información válida de un producto. Solicite siempre información precisa acerca de las dosis de radiación al paciente y compare las diferencias de calidad de imagen entre las imágenes de dosis baja y estándar, así como de las imágenes con y sin corrección de artefactos. Una elección acertada se traducirá en mejores diagnósticos, ahorro de tiempo, reducción de costos y dosis más bajas de radiación al paciente. **DI**

Recursos

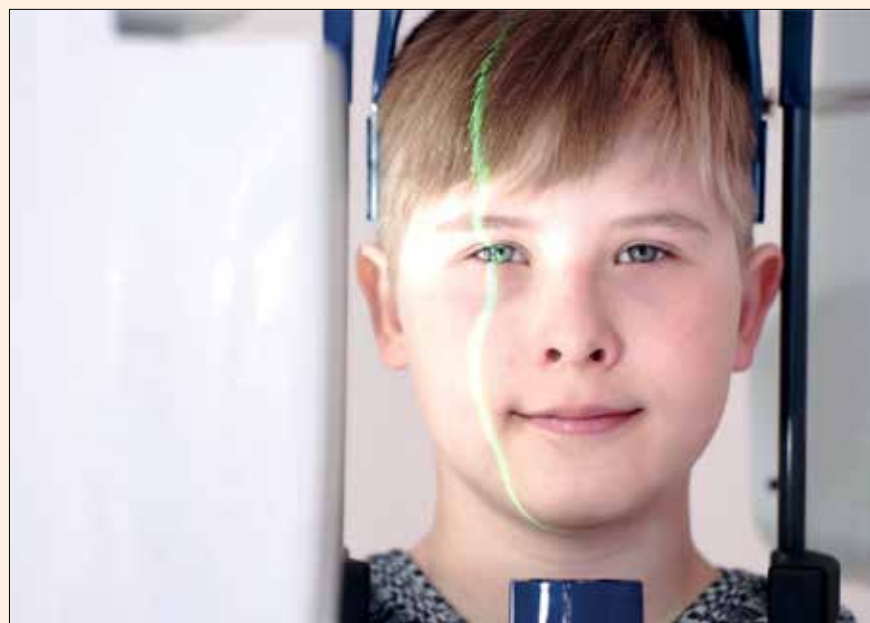
- Planmeca: planmeca.com

Referencias

1. Ludlow JB, Koivisto J. Dosimetry of Orthodontic Diagnostic FOVs Using Low Dose CBCT protocol. <https://www.planmeca.com/>

globalassets/iadr-2015-planmeca-uld-poster-revised.pdf

2. Spin-Neto R, Wenzel A. Patient movement and motion artefacts in cone beam computed tomography of the dentomaxillofacial region: a systematic literature review. *Oral Surg Oral Med Oral Pathol Oral Radiol.* 2016 Apr;121(4):425-33.



El sistema Planmeca CALM corrige los artefactos provocados en la imagen por los movimientos del paciente.

El as para su clínica



COMO EL DIENTE

- Excelentes propiedades físicas
- Para las más altas exigencias en los dientes anteriores y posteriores
- Para resultados similares al diente – una opacidad natural con solo un color
- Probado clínicamente: un 100 % de restauraciones intactas en el estudio a largo plazo



También
disponible en Flow
y Heavy Flow

GrandioSO



VOCO
LOS DENTALISTAS

VOCO GmbH · Anton-Flettner-Straße 1-3 · 27472 Cuxhaven · Alemania · www.voco.dental

Escaneado de un maxilar en 18 segundos

El escáner de alto rendimiento Ceramill Map 600 hace que el escaneado analógico del paciente sea tan sencillo y preciso como nunca antes.

El nuevo escáner insignia de Amann Girrbach, que es parte de la llamada DNA Generation de la empresa, consume la transformación de la situación del modelo del articulador real en un registro de datos que ofrece todas las posibilidades

del procesamiento virtual: comodidad, rapidez y máxima precisión.

El escáner de 3 ejes Ceramill Map 600 permite escanear los modelos articulados directamente en el articulador, sin pasarlos previamente a



El escáner Ceramill Map 600 ofrece una rapidez insuperable.

una base de transferencia. Durante el escaneado, el modelo se transfiere al software conservando la relación axial del articulador real. Durante este proceso, el escáner genera datos STL o PLY abiertos.

En la bandeja de apoyo multifuncional integrada se pueden colocar los más diversos tipos de articuladores, sin necesidad de usar accesorios adicionales, y escanearlos con precisión. De este modo se ofrece al usuario un máximo en confort y en velocidad. El control inteligente de la altura de escaneado sitúa el modelo en la posición óptima del campo de escaneado y asegura la máxima seguridad del proceso.

Gracias a la integración de Splitex es posible utilizar todos los accesorios de la gama de productos Map.

El escáner de alta definición mediante sensor 3D con tecnología de luz azul y resolución variable garantiza unos resultados óptimos con una precisión de 4 micras.

Por último, el DNA Speed Scanning permite el escaneado maxilar completo en solo 18 segundos con resultados aprovechables de manera ilimitada. La nueva tecnología de accionamiento con un eje Z automático proporciona desplazamientos ultraprecisos y rápidos. Y gracias a la integración de Splitex es posible utilizar todos los accesorios de la gama de productos Map. **DT**

Recursos

• Amann Girrbach: www.amanngirrbach.com



PUNTA CANA
REPÚBLICA DOMINICANA

10 - 14 OCTUBRE

WWW.FORMARE.ORG

[®]
e.max
IPS

“PORQUE **FUNCIONA**”

LA CERÁMICA SIN METAL **MÁS USADA*** EN EL MUNDO



Cada vez más odontólogos y protésicos dentales confían en el sistema de cerámica sin metal, clínicamente probado IPS e.max, que ofrece una alta estética y una fiable resistencia. Las 100 millones de restauraciones colocadas dan fe de ello. Desde coronas, inlays, onlays, delgadas carillas y pilares hasta puentes. Elija lo que la mayoría de profesionales dentales eligen.

¡HÁGALO e.max!

www.ivoclarvivadent.com

Ivoclar Vivadent AG

Bendererstr. 2 | 9494 Schaan | Liechtenstein | Tel.: +423 235 35 35 | Fax: +423 235 33 60

Ivoclar Vivadent S.A. de C.V.

Calzada de Tlalpan 564 | Col Moderna, Del Benito Juárez | 03810 México, D.F. | México
Tel. +52 (55) 50 62 10 00 | Fax +52 (55) 50 62 10 29 | www.ivoclarvivadent.com.mx

Ivoclar Vivadent Marketing Ltd.

Calle 134 No. 7-B-83, Of. 520 | Bogotá | Colombia
Tel. +57 1 627 3399 | Fax +57 1 633 1663 | www.ivoclarvivadent.co


ivoclar
vivadent[®]
passion vision innovation

*Basado en ventas

Participe en la Copa América Dental

El presidente del Colegio de Cirujanos Dentistas de Costa Rica (CCDCR) invita a la comunidad odontológica latinoamericana a asistir al congreso internacional que organiza

la entidad en San José. Además, promovió también la Copa América Dental de fútbol, torneo en el que selecciones de odontólogos de distintos países disputarán este trofeo.

El doctor Rafael Porras, presidente del CCDCR, estuvo en Bogotá para participar en la reunión de LARO, la organización regional de FDI en América Latina. Porras manifestó que el CCDCR tiene un programa anual de congresos regionales por toda Costa Rica, pero que el mayor es el XIII Congreso Nacional e Internacional, que se celebrará en San José del 20 al 22 de septiembre.

El directivo declaró que se espera «una asistencia de 1,000 participantes al evento, que contará con cuatro salones de conferencias simultáneos, congresistas de gran nivel nacional e internacional, talleres, pláticas magistrales y otro tipo de actividades, además de una zona comercial, que desde hace un mes todos los espacios comerciales están totalmente designados».

El congreso, que se realizará en el Centro de Convenciones del Hotel Wyndham, ofrecerá 13 talleres teórico-prácticos, 20 horas de recertificación y conferencias de más de 30 expertos de talla mundial, como Larry Clark, Víctor Navarro, Jorge Uribe Echevarría, Pier Gallo, Angelas Villegas, Gustavo Reales, Markus Blatz o Julián Conejo, entre otros.

Fútbol para dentistas

Por otra parte, el Dr. Porras habló también sobre la Copa América Dental, campeonato que organiza también el Colegio de Cirujanos Dentistas de Costa.

«Es una idea que viene masticándose hace algún tiempo, basado en que los profesionales de diferentes países practicamos algún deporte», explicó el presidente del CCDCR. «En Costa Rica tenemos un grupo grande que hicieron del fútbol, una de sus pasiones, y han participado en campeonatos a nivel nacional con apoyo del Colegio de Cirujanos Dentistas. Entonces se ocurrió la organización de un torneo, que hemos llamado Copa América Dental, que se realizara en San José del 4 al 10 de noviembre de 2018.



El Dr. Rafael Porras, presidente del Colegio de Cirujanos Dentistas de Costa Rica, con la Dra. Kathryn Kell, presidenta de la Federación Dental Internacional en Bogotá.

El Dr. Porras especificó que la idea que participe un mínimo de 6 equipos, que ya han «confirmado Guatemala, México, Costa Rica y Ecuador y están en espera del registro de más equipos. No hemos pensado en demasiados equipos, lo que nos ha permitido trabajar en la reconstrucción de

nuestra cancha de fútbol».

La inscripción está abierta y en el equipo de cada país pueden participar odontólogos, técnicos y asistentes dentales. El presidente del CCDCR agregó que los partidos de fútbol se complementarán con «actividades académicas

cas y deportivas que nos llevan a mantener salud dentro del ajetreo de la profesión».

Recursos

- CCDCR: www.colegiodontistas.org/CongresoNacionalInternacionalCCDCR/
- Copa América Dental: Facebook: @Copa-America-Dental

Suscríbase gratis por 6 meses a la edición digital de

DENTAL TRIBUNE

3uvesdobles.net/dental-tribune



Nuevo material de impresión de polivinilsiloxano

El V-Posil es un material que ofrece máxima precisión y tiempos de manipulación y fraguado que se adaptan a las exigencias prácticas del odontólogo.

La odontología moderna impone a los materiales de impresión requisitos muy exigentes: un tiempo de manipulación cómodo y, a la vez, un tiempo reducido de fraguado en boca. El material requiere valores elevados de tenacidad a la fractura, precisión dimensional y recuperación elástica. Todos estos requisitos los cumple V-Posil, el nuevo material de impresión de precisión a base de silicona de adición de VOCO.

Con un tiempo de manipulación de hasta dos minutos, V-Posil, de sabor neutro, permite trabajar de forma flexible incluso en restauraciones amplias. El fraguado finaliza transcurridos dos minutos, por lo que el tiempo de permanencia intraoral del material resulta breve y agradable para el paciente.

Estando disponible en cuatro viscosidades, V-Posil proporciona un sis-

tema compacto para varias técnicas de impresión: **V-Posil Putty** para la impresión modificable de dos fases, la técnica sándwich, la impresión con fines de configuración funcional de los márgenes, la técnica de impresión modificable con lámina espaciadora; **V-Posil Heavy Soft Fast** para la técnica de impresión compuesta, la técnica de impresión modificable y la impresión funcional; así como los materiales de viscosidad baja **V-Posil Light Fast** y **V-Posil X-Light Fast** para la impresión modificable, la impresión sándwich, la impresión modificable con lámina espaciadora, la impresión compuesta, la técnica de impresión de rebase e impresiones con prótesis removible.

El producto está disponible en los siguientes sistemas de mezclado: cartuchos Automix de 50 ml (estándar 1:1), cartuchos de 380 ml (5:1) para utilizar en máquinas automáti-



V-Posil viene en una amplia variedad de sistemas de mezclado: cartuchos Automix de 50 ml, cartuchos de 380 ml para usar en máquinas automáticas dosificadoras y mezcladoras habituales, así como dosis de silicona putty para la mezcla manual.

cas dosificadoras y mezcladoras habituales, así como dosis de silicona putty (1:1) para la mezcla manual.

Además de tiempos ideales para un tratamiento cómodo y unas viscosidades perfectamente armonizadas entre sí, la hidrofilia de V-Posil garantiza también resultados insuperables, ya que aporta unas excelentes propiedades de fluidez en el surco.

Las características de tixotropía

proporcionan una protección fiable contra el goteo. Su tenacidad a la fractura contribuye a evitar la formación de grietas al extraer la impresión fuera de la boca. Gracias a ello, V-Posil sirve para obtener impresiones perfectas que sientan la base para confeccionar restauraciones que ajustan con la máxima precisión.

Recursos

• VOCO: www.voco.dental/es

¡YA ESTÁ LISTO!

 **zolid fx multilayer**



transición de color sin líneas de rotura

DISPONIBLE EN 16 A-D COLORES VITA



Amann Girrbach AG
Fon +43 5523 62333-105
www.amanngirrbach.com