



ΕΝΤΥΠΟ ΚΛΕΙΣΤΟ ΑΡ. ΑΔΕΙΑΣ 2054/2016 ΚΕΜΠ.Α.Ο.

DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper | Greek Edition

ΕΛΛΑΔΑ, ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ - ΦΕΒΡΟΥΑΡΙΟΣ 2011

www.dental-tribune.gr



ΤΟΜΟΣ 7, ΤΕΥΧΟΣ 34

Πρακτικά Θέματα

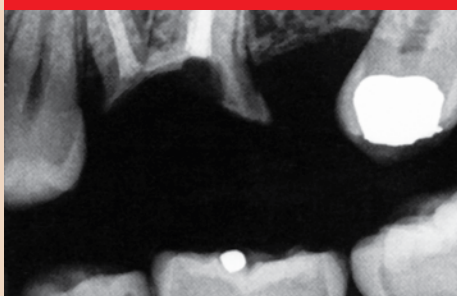


Γιατί πρέπει να διευρύνετε τη γκάμα των οικονομικών εναλλακτικών λύσεων

Ο σύγχρονος οδοντίατρος πρέπει να παρουσιάζει διάφορες εναλλακτικές λύσεις στους ασθενείς του ώστε να μπορεί να εξασφαλίσει την έγκρισή τους για το προτεινόμενο σχέδιο θεραπείας

❖ σελίδα 6

Τάσεις & Εφαρμογές



Ο αλγόριθμος ενδοδοντικής θεραπείας και εμφυτευμάτων

Η ενδοδοντική θεραπεία σήμερα ακολουθεί παράλληλη διαδρομή ανάπτυξης και εξέλιξης με τα εμφυτεύματα εξασφαλίζοντας διάφορες αποτελεσματικές προτάσεις-λύσεις στους ασθενείς

❖ σελίδα 8

Κλινικά Θέματα



Ψηφιακή οδοντιατρική θεραπεία

Η σύγχρονη ορθοδοντική θεραπεία μπορεί να εναρμονιστεί με τους κανόνες της ψηφιακής τεχνολογίας προσφέροντας ολοκληρωμένες λύσεις θεραπείας στην κλινική πράξη

❖ σελίδα 28

MORITA

Το σύστημα διπλής φτερωτής, σε συνδυασμό με τα κεραμικά ρουλεμάν και τον μικρό όγκο κεφαλής δίνει ροπή στρέψης έως και 1,5kg. Το σύστημα Quick - Stop, φρενάρει τη χειρολαβή τη στιγμή που σφίγγουμε τον ποδοδίσκο, επιτυγχάνοντας την προστασία του ασθενή κατά την οδοντιατρική εργασία. Ο εργονομικός σχεδιασμός σε συνδυασμό με τα 25 Watt!!! της ισχύος της, κάνουν τη MORITA TWIN-POWER αναντικατάστατη.

Καλύτερη χειρολαβή στον κόσμο

Dental Concept S.R.L.
Τηλ. Επικοινωνίας: 210 7775498 Fax: 210 7758188
e-mail: info@dentalconcept.gr www.dentalconcept.gr

Οι καθοριστικοί παράγοντες της επιτυχίας



G. Phillips

Είναι εξειδικευμένος ψυχαναλητής, και νευρολόγος-γλωσσοθεραπευτής.

Ομιλητής στο 2^ο Διεθνές Συνέδριο Ενδοδοντίας & Προσθετικής 1 - 2 Απριλίου 2011

Υπήρχαν εποχές που αρκούσε να δηλώσεις πως ήσουν οδοντίατρος και ουρές ανθρώπων ζητούσαν τη βοήθειά σου. Περίμεναν ώρες και μερικές φορές μέρες για να έχουν μία ευκαιρία να βοηθηθούν από κάποιον που θα μπορούσε να τους ανακουφίσει από

τον πόνο. Μπορεί να είστε σε μία ηλικία που να θυμάστε αυτές τις εποχές ή τουλάχιστον να έχετε ακούσει τις ιστορίες από τους άλλους που τις είχαν ζήσει πριν από εσάς και αντιμετώπιζονταν ως θεοί.

→ DT σελίδα 2

2^ο Διεθνές Συνέδριο Ενδοδοντίας & Προσθετικής

*Κωνσταντίνος Λάγιος, Ενδοδοντολόγος
Ιδρυτής και πρώην πρόεδρος Ε.Α.Μ.Ο.*

Το 2ο Διεθνές Συνέδριο Ενδοδοντίας και Προσθετικής, υπό την αιγίδα της Ελληνικής Ακαδημίας Μικροσκοπικής Οδοντιατρικής (ΕΑΜΟ), αποτελεί σημαντικότερο σταθμό τόσο για την πορεία της Ακαδημίας όσο και για μένα προσωπικά ως ιδρυτού της Ακαδημίας. Τα θέματα της προσθετικής που θα αναπτυχθούν είναι αυτά, τα οποία οι συνάδελφοί μας έχουν ζητήσει και για τα οποία, ωριμάζοντας μέσα στις ανάγκες μιας απαιτητικής εποχής, δημιουργήσαμε τις αναγκαίες προϋποθέσεις να αναπτυχθούν. Έτσι λοιπόν, ξεκινώντας από την κάλυψη βασικών αναγκών καθημερινής προσθετικής, μετακινούμαστε σε ένα χώρο προσθετικής που είναι πιο άμεσος, καθημερινός, αισθητικός και ταυτόχρονα συγχρονισμένος με τις ανάγκες του ασθενούς, όπως διαμορφώνονται σήμερα μέσα από την αισθητική, λειτουργική, ψυχολογική και οι-

→ DT σελίδα 18

NSK

Αερότορ υψηλής ποιότητας

Οι καλύτερες χειρολαβές της αγοράς!

- Ελάχιστο βάρος: σώμα και κεφαλή ασάνι
- Κορυφαία ροπή και ισχύς
- Χαμηλός θόρυβος
- Υπερσκληρωμένος
- Φωτισμός LED
- 100% Ισπανική κατασκευή
- 1 έτος εγγύηση ανανεώσιμη με κάθε αλλαγή ρότορα

SADENT
The service company

ΜΕΛΟΣ 17 Μαρτίου 4, ΤΗΛ: 210 98 43 43 (10 γραμμές)
ΓΥΝΑΙΚΕΣ Τετάρτη 4-8, ΤΗΛ: 210 98 43 43, 210 77 77 600
ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ 11, ΤΗΛ: 54 61 36 - ΤΗΛ: 2310 968 799
e-mail: info@sadent.gr - info@sadent.gr
ΣΥΜΠΕΡΙΛΗΨΗ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ ΔΕΝΤΑΛ ΚΕΝΤΡΟΝ
Μαρίνη 15 & Γαλαξίας, Αθήνα - ΤΗΛ: 210 54 61 36

Hu-Friedy

ΜΗΤΣΗΣ ΙΩΑΝΝΗΣ & ΣΙΑ Ο.Ε.

Τηλ.: 210 - 7649760 - Fax: 210 - 7649761
e-mail: ipmdent@acci.gr - www.hu-friedy.eu

www.ultradent.gr

- Πληροφορίες, κατάλογος προϊόντων, τιμές
- Προσφορές
- Video με τεχνικές & οδηγίες χρήσης
- Σεμινάρια
- On-line παραγγελίες
- Live Help

ULTRADENT
PRODUCTS, INC.

Μεσογείων 36 Αθήνα 11527, Τηλ. 210.7482170, Fax 210.7482109, e-mail: ultradent@otenet.gr

Εκείνες οι εποχές έχουν παρέλθει ανεπιστρεπτί κι έχει αλλάξει και το κύρος των ανθρώπων στους οποίους αναζητούσαν βοήθεια. Πλέον δεν αρκεί απλά να πεις πως είσαι οδοντίατρος. Απαιτούνται πολύ περισσότερα για να παραμείνεις στο οδοντιατρικό επάγγελμα. Δυστυχώς κάποιοι θα αποτύχουν και δεν θα καταφέρουν να πραγματοποιήσουν μία επιτυχημένη καριέρα είτε λόγω αδράνειας είτε λόγω άγνοιας.

Υπάρχουν ορισμένοι που θα αποτύχουν λόγω της έπαρσής τους. Γνωρίζουν τα πάντα και "ξέρουν" πως το πρόβλημα δεν είναι οι ίδιοι. Για αυτούς οι άνθρωποι είναι αρκετά αφελείς για να πηγαίνουν κάπου αλλού. Παγιδεύονται από τον ίδιο τον εγωισμό τους.

Θα σας ξεκαθαρίσω την κατάσταση και πιθανόν μερικοί μπορεί να προλαβαίνουν να διασωθούν και να οδηγηθούν στην επιτυχία. Είναι ενδιαφέρον πως μόνο ένα στους δέκα θα ανήκει στους επιτυχημένους κι από αυτούς περίπου οι μισοί θα φτάσουν στις πλήρεις δυνατότητες τους.

Παλιότερα αρκούσε να αναφέρει κάποιος πως είναι οδοντίατρος. Αυτό έφερνε κόσμο στο οδοντιατρείο του. Με ένα ωραίο πτυχίο από το πανεπιστήμιο κρεμασμένο πίσω από ένα εντυπωσιακό γραφείο ακριβώς δίπλα από τον όρκο του Ιπποκράτη. Ο ασθενής είναι σίγουρος πως ο πτυχιούχος αυτός έχει τις γνώσεις για να θεραπεύσει τα δόντια του.

Όλο και περισσότεροι οδοντίατροι αποφοιτούν κάθε χρόνο από καλά πανεπιστήμια κι αυτό που τους λείπει σε εμπειρία το αντισταθμίζουν με γνώσεις, τεχνική κι ενέργεια. Είναι σημαντική η συνεχής αναβάθμιση των δεξιοτήτων και των τεχνικών κι η ενημέρωση για τις τελευταίες μελέτες. Πλέον όμως αυτό δεν αρκεί. Υπήρξαν αυτοί που κατάφεραν να μείνουν μπροστά και να διατηρήσουν την θέση

τους χρησιμοποιώντας τα πιο εξελιγμένα προϊόντα και τεχνικές. Παραμένουν σύγχρονοι χρησιμοποιώντας ό,τι νεότερο υπάρχει στην οδοντιατρική αγορά κι εισάγουν σύντομα ποιοτικά προϊόντα κι υπηρεσίες στο οδοντιατρείο τους. Αυτοί οι οδοντίατροι είναι παροχή οδοντιατρικής θεραπείας.

Υπάρχουν οι ριψοκίνδυνοι, οι οποίοι θέλουν να κάνουν το κάτι παραπάνω για να ανταπεξέλθουν στον ανταγωνισμό. Είναι καλά ενημερωμένοι και γνωρίζουν πού να αναζητήσουν τα νέα προϊόντα. Γνωρίζουν πού θα βρουν τους προμηθευτές και εισαγωγείς των πιο σύγχρονων προϊόντων και σε ποιους να μιλήσουν για τις καλύτερες τιμές. Αυτά μερικές φορές ήταν κάπως κρυφά και αυτό τους έδινε το πλεονέκτημα να έχουν ένα προβάδισμα.

Η πρόσβαση στο Διανδίκτυο έχει καταστήσει δυνατή για οποιονδήποτε την ανεύρεση εκατοντάδων προμηθευτών που είναι έτοιμοι να κάνουν πολλές παραχωρήσεις για να συνεργαστούν μαζί σας. Αυτή η πληροφορία είναι πλέον διαθέσιμη σε όλους. Είναι σημαντικό να διατηρούμαστε σύγχρονοι με τα τελευταία προϊόντα, ωστόσο αυτό δεν είναι αρκετό για την επιτυχία.

Με την πάροδο των χρόνων πολλοί οδοντίατροι αντιλήφθηκαν τη σημασία της εισαγωγής της τελευταίας τεχνολογίας στο οδοντιατρείο τους. Από τα σύγχρονα τρύπανα που λειτουργούν αποτελεσματικά έως τις εικόνες των οδοντικών ιστών από υπολογιστή που δείχνουν και την τελευταία λεπτομέρεια για καλύτερη ανάλυση. Αυτό βοηθά τον ασθενή να συμμετέχει στην θεραπεία του μέσω της καλύτερης κατανόησης του τι συμβαίνει στο στόμα του μέσα σε λίγα λεπτά.

Αυτοί που επενδύουν στη σύγχρονη τεχνολογία δημιουργούν μία καλύτερη εικόνα της Οδοντιατρικής για τους ασθενείς τους. Επίσης, η τεχνολογία βο-

ηθά στην εξάλειψη της αμφιβολίας και της σύγχυσης από τους ασθενείς που αναζητούν θεραπεία. Οι οδοντίατροι μπορούν να εργαστούν με μεγαλύτερη βεβαιότητα. Είναι σημαντικό να επενδύετε συνετά στο μέλλον σας και να παραμένετε σύγχρονοι με τις τελευταίες τεχνικές ψηφιακής απεικόνισης και μηχανικά εργαλεία.

Αν δεν το κάνετε αυτό, μπορεί να έχει επίδραση στους μελλοντικούς σας ασθενείς, που είναι ενημερωμένοι για τις νέες τεχνολογίες κι οι οποίοι θα επιλέξουν ένα οδοντι-

ατρείο που παρέχει πολύ πιο ακριβείς, σύντομες, αποτελεσματικές κι οικονομικές υπηρεσίες. Ωστόσο, η χρήση της τελευταίας λέξης της τεχνολογίας δεν επαρκεί. Οι περισσότεροι έχουν τη δυνατότητα να ανανεώσουν το οδοντιατρείο τους ή να προσλάβουν έναν οδοντιατρικό σύμβουλο για να το σχεδιάσει. Αυτό είναι σημαντικό αν αναζητάτε μακροπρόθεσμη σταθερότητα.

Ως επαγγελματικός και προσωπικός σύμβουλος, έχω αφιερώσει πολλά χρόνια μελετώντας τα διάφορα επιχειρηματικά μοντέλα

που εφαρμόζονται σήμερα διεθνώς. Έχω σχεδιάσει και πραγματοποιήσει πολλά σεμινάρια με θέμα τον επιχειρηματικό τρόπο σκέψης καθώς και την αλλαγή διαδικασιών και τη Νευρογλωσσική. Ήταν ένα διαφωτιστικό ταξίδι που συνεχίζω να μοιράζομαι με όποιον ενδιαφέρεται να βελτιωθεί επαγγελματικά.

Κατά συνέπεια είναι όλο και πιο εμφανές σε εμένα πως το κλειδί της επιτυχίας δεν είναι μόνο η εκπαίδευση που λαμβάνει κάποιος, οι πληροφορίες στις οποίες έχει πρόσβαση, η τεχνολογία στην οποία στηρίζεται ακόμη και το σύγχρονο πε-

ριβάλλον που δημιουργεί. Το κλειδί για την επιτυχία είναι να διαθέτετε όλα τα παραπάνω χαρακτηριστικά. Το σημαντικότερο είναι να διαθέτετε ένα βασικό στοιχείο, χωρίς το οποίο όλα τα άλλα φαίνονται ανούσια. Αυτό το σημαντικό στοιχείο είναι να αναπτύσσετε υγιείς σχέσεις με τους ασθενείς σας. Χωρίς αυτήν τη δυνατότητα, οι πιθανότητες επιτυχίας είναι ελάχιστες.

Είναι ενδιαφέρον πως για κάποιο περίεργο λόγο, μερικοί μπερδεύουν τις

International Imprint

Licensing by Dental Tribune International

Publisher Torsten Oemus

Group Editor
Daniel Zimmermann
newsroom@dental-tribune.com
+4934148474107

Editors
Claudia Salwiczek
Anja Worm
Copy editors
Sabrina Raaff
Hans Motschmann

International Editorial Board

Dr Nasser Barghi, USA – Ceramics
Dr Karl Behr, Germany – Endodontics
Dr George Freedman, Canada – Aesthetics
Dr Howard Glazer, USA – Cariology
Prof Dr I. Krejci, Switzerland – Conservative Dentistry
Dr Edward Lynch, Ireland – Restorative
Dr Ziv Mazor, Israel – Implantology
Prof Dr Georg Meyer, Germany – Restorative
Prof Dr Rudolph Slavicek, Austria – Function
Dr Marius Steigmann, Germany – Implantology

Publisher/President/CEO Torsten Oemus
Sales & Marketing Peter Witteczek, Antje Kahnt
Director of Finance& Controlling Dan Wunderlich
Marketing & Sales Services Nadine Parczyk
License Inquiries Jörg Warschat
Accounting Manuela Hunger
Business Development Manager Bernhard Moldenhauer
Executive Producer Gernot Meyer
Project Manager Online Alexander Witteczek

DENTAL TRIBUNE
The World's Dental Newspaper - Greek Edition

© 2010, Dental Tribune International GmbH. All rights reserved.
Απαγορεύεται η αναδημοσίευση όλου ή μέρους της ύλης του περι-
οδικού χωρίς την γραπτή άδεια του εκδότη.
Το Dental Tribune καταβάλει κάθε δυνατή προσπάθεια για να πα-
ρουσιάσει με ακρίβεια τα κλινικά δεδομένα και τα στοιχεία για τα
νέα προϊόντα των δια-φόρων κατασκευαστών, αλλά δεν αναλαμβάνει
την ευθύνη για την αξιοπιστία αυ-τών των στοιχείων ή για τυχόν
τυπογραφικά λάθη. Επίσης, οι εκδότες δεν φέρουν καμία ευθύνη
όσον αφορά τις ονομασίες των προϊόντων ή τις δυνατότητες τους ή
αυτά που αναφέρονται από τις διαφημιστικές εταιρείες. Οι απόψεις
που εκ-φράζονται από τους συγγραφείς των διαφόρων άρθρων αντι-
προσωπεύουν μόνον τους ίδιους και δεν εκφράζουν απαραίτητα και
τις απόψεις του Dental Tribune International

Ελληνική έκδοση

Ιδιοκτήτης
Τηλέφωνο
Fax
E-mail
Internet
Κωδικός
Εμβλημα. συνδρομών

Omni Press, Ανδριτσαινής 48, 111 46
Γαλάτσι
+30 210 2222637, +30 210 2132084
+30 210 2222785
info@omnipress.gr
www.dental-tribune.gr
7656
ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ 179/44015225
ALPHA BANK 218/00-2002-000-260

Εκδότης-Διευθυντής
Διεύθυνση - Σύνταξη
Επιμέλεια ύλης
Ειδικοί Συνεργάτες

Διαφημίσεις
Art Director
Υπεύθυνη,
Επιμέλεια τεύχους
Εκτύπωση

Ιωάννης Ρούσσης
Δημήτρης Αρ. Αλεξόπουλος
Ευάγγελος Καινούργιος
Κατερίνα Σπυροπούλου
Βασίλικη Καραθανάση
Αριστείδης Αλεξόπουλος
Δημήτρης Ρούσσης
Μαρία Σιδηρή

Αναγνωστάκη Κωνσταντίνα
Ariagraf & ΣΙΑ ΕΕ, Γραφικές Τέχνες
Ανθέων 72, 124 61 Χαϊδάρι,
τηλ: 210 5822130

επισκευθείτε μας : www.dental-tribune.gr

Τόμος 7 - τεύχος 34

Ατραυματικές εξαγωγές με το συνδεσμοτόμο Luxator



Dr. S. Jones

Η εξαγωγή ενός δοντιού είναι πιθανόν η πιο τραυματική επέμβαση για έναν ασθενή στο οδοντιατρείο κι αν δεν εξελιχθεί ομαλά, μπορεί να προκαλέσει αρκετή ένταση και στον οδοντίατρο. Όταν η χρήση ενός απλού χειρουργικού εργαλείου μπορεί να καταστήσει τη διαδικασία εξαγωγής ευκολότερη τόσο για τον ασθενή όσο και για τον οδοντίατρο, είναι εκπληκτικό που δε χρησιμοποιούν όλοι οι οδοντίατροι ένα εργαλείο Luxator ως πρώτη επιλογή.

Για να κατανοήσουμε πώς θα μπορούσαμε να αφαιρέσουμε καλύτερα ένα δόντι, είναι σημαντικό να εκτιμήσουμε τους ιστούς και τις δυνάμεις που διατηρούν το δόντι στην θέση του. Μόνο αν ξεπεράσουμε αυτές τις δυνάμεις θα μπορούσαμε να αφαιρέσουμε το δόντι.

Αρχικά θα πρέπει να σκεφτούμε το οστό που περιβάλλει τις ρίζες. Καθώς το οστό βρίσκεται σε στενή επαφή με τη ριζική επιφάνεια, οποιεσδήποτε ανωμαλίες, υποσκαφές ή κάμψεις της ρίζας θα παρέχουν μηχανική συγκράτηση. Για να ξεπεράσουμε αυτή τη συγκράτηση το φατνίο θα πρέπει να διευρυνθεί μέχρι η οδός αφαίρεσης της ρίζας να μην εμποδίζεται από το οστό.

Ο δεύτερος παράγοντας που ανθίσταται στην αφαίρεση του δοντιού είναι ο περιοδοντικός σύνδεσμος, που αποτελείται από ίνες κολλαγόνου. Σαν εκατομμύρια σκοινιά, η αθροιστική δύναμη αυτών των ινών ανθίσταται στις ισχυρότερες μασητικές δυνάμεις. Φανταστείτε πόση δύναμη θα απαιτείται για να ξεπεραστεί η συνδυασμένη δύναμη σε μία προσπάθεια απλής εξαγωγής του δοντιού.

Η Τρίτη δύναμη που πρέπει να ξεπεραστεί είναι η ατμοσφαιρική πίεση. Η εξαγωγή ενός δοντιού από το φατνίο του θα δημιουργήσει ένα κενό στο ακρορρίζιο και μέχρι αυτό το κενό να εμφοραχθεί με αίμα ή την είσοδο αέρα, τότε η ατμοσφαιρική πίεση θα ωθήσει



Εικ. 1 Συνδεσμοτόμος Luxator.



Εικ. 2 Το Luxator διαχωρίζει τις περιοδοντικές ίνες και διευρύνει το φατνίο.



Εικ. 3 Σωστός χειρισμός του Luxator.



Εικ. 4 Συνδεσμοτομος Luxator έναντι Luxator Forte.



Εικ. 5 Πραγματοποιείται μία ατραυματική εξαγωγή.

αποτελεσματικά το δόντι για να διατηρηθεί στη θέση του. Δεν είναι να απορούμε, επομένως, πως με ο απλός συνδυασμός οδοντάγρας και δύναμης μπορεί να οδηγήσει σε περιττή απώλεια φατνιακού οστού, κάταγμα ρίζας και μία επακόλουθη δυσάρεστη εμπειρία για τον οδοντίατρο και τον ασθενή. Η αντιμετώπιση ενός κατάγματος του γναθιαίου κυρτώματος σίγουρα μπορεί να σας φέρει σε δύσκολη θέση.

Η προσεκτική και λογική

χρήση ενός Luxator βοηθά τον οδοντίατρο να ξεπεράσει τις δυνάμεις που συγκρατούν ένα δόντι, καθιστώντας τη διαδικασία εξαγωγής πολύ πιο προβλέψιμη και απλή. Επιλέγεται το κατάλληλο μέγεθος Luxator για να ταιριάζει με τη διάμετρο της ρίζας και επιλέγεται η γωνία της λεπίδας για καλύτερη πρόσβαση. Το άκρο του εργαλείου εισέρχεται ήπια στο ουλικό όριο, με τη λεπίδα να σχηματίζει μικρή γωνία προς τη ριζική επιφάνεια. Έτσι βεβαιωνόμαστε πως το εργαλείο θα εισέλθει στον περιοδοντικό σύνδεσμο μεταξύ της οστικής ακρολοφίας και της ρίζας. Μόλις εισέλθει στον περιοδοντικό σύνδεσμο το εργαλείο προχωρά κατά μήκος της ρίζας με μία δονητική κίνηση και σταθερή αξονική πίεση (Εικ. 2). Αυτή η κίνηση αρχικά διαχωρίζει τις περιοδοντικές ίνες και στη συνέχεια καθώς η λεπίδα εισάγεται περαιτέρω, το φατνίο διευρύνεται για ευκολότερη οδό αφαίρεσης. Τέλος, καθώς ο περιοδοντικός σύνδεσμος διαχωρίζεται και το φατνίο διευρύνεται, η αιμορραγία κι η είσοδος αέρα ξεπερνούν την ατμοσφαιρική πίεση που ανθίσταται στην αφαίρεση του δοντιού.

Το εργαλείο θα πρέπει να εισέρχεται γύρω από το δόντι καλύπτοντας όσο το δυνατόν μεγαλύτερο τμήμα της περιφέρειας της ρίζας για ομοιόμορφη διευρυνση του φατνίου. Μόλις επιτευχθεί αυτό, τότε μπορεί να πραγματοποιηθεί η τελική εξαγωγή του δοντιού με οδοντάγρα, παρόλο που αυτό δεν είναι πάντα απαραίτητο με μονόριζα δόντια. Όταν χρησιμοποιούμε ένα Luxator, η μοναδικά σχεδιασμένη χειρολαβή θα πρέπει να συγκρατείται σταθερά στην παλάμη του χεριού σας, συγκρατούμενο από τα δάκτυλα και τον αντίχειρα, με το δείκτη να επεκτείνεται προς το άκρο του εργαλείου (Εικ. 3). Αυτό επιτρέπει ακριβή έλεγχο του άκρου και δεν επιτρέπει στο εργαλείο να γλιστρήσει. Θα πρέπει να αποφεύγεται η άσκηση υπερβολικής δύναμης. Το Luxator είναι ένα χειρουργικό εργαλείο και θα πρέπει να χρησιμοποιείται ως τέτοιο κι όχι ως μοχλός.

→ DT σελίδα 6



Design by Dentists

FENDERMATE®

Τεχνητό τοίχωμα



Τοποθετήστε το σαν σφήνα



Δημιουργεί κυρτό σημείο επαφής





Δε δημιουργούνται περισπασμοί λόγω της καλής εφαρμογής στα συνεχικά τοιχώματα



Το ελαστικό πτερύγιο ασκεί πίεση και έτσι διατηρείται ο διαχωρισμός και η εφαρμογή στα συνεχικά τοιχώματα

The World's Fastest Matrix?

Το FenderMate είναι σχεδιασμένο για αποκαταστάσεις με ρητίνη

FenderMate is a trademark registered by Directa A.S. Registered Design and Patents pending.

DIRECTA A.S. P.O. Box 726, 06-704 27 Uppåkra 27, Sweden
Tel: +46 8 285 285 78, Fax: +46 8 285 028 02, info@directadental.com, www.directadental.com

← DT σελίδα 2

γνώσεις τους στην Οδοντιατρική με τις γνώσεις τους για τη διαχείριση μιας επιχείρησης. Στη συνέχεια, αναρωτιούνται γιατί δεν είναι επιτυχημένοι. Πιστέψτε με πως αυτά τα δύο είναι δύο τελείως διαφορετικά στοιχεία.

Είναι πολύ απίθανο να έχετε εκπαιδευθεί στο σύγχρονο μάρκετινγκ και το πιθανότερο είναι πως δεν εκτιμάτε καθόλου τη σημασία της αρμονικής σχέσης σε οποιαδήποτε επιτυχημένη επιχείρηση. Η δυνατότητα να μεταφέρετε ξεκάθαρα το μήνυμά σας με συναίσθηση και κύρος είναι σημαντικό αν θέλετε να επεκτείνετε την

επιχείρησή σας.

Ένα πράγμα είναι σίγουρο, αν συνεχίσετε να κάνετε αυτό που κάνατε πάντοτε, θα συνεχίσετε να παίρνετε αυτό που παίρνατε πάντοτε. Έτσι, αν θέλετε να επιτύχετε κάτι διαφορετικό, θα πρέπει να κάνετε κάτι διαφορετικό.

Η επένδυση στο μέλλον σας είναι σημαντική και θα πρέπει να της δίνεται προτεραιότητα και να αφιερώνετε σε αυτήν χρόνο κι ενέργεια για να αποτελέσει μέρος της ανάπτυξής σας. Μπορεί να έχετε καταλάβει από την ανάγνωση του συγκεκριμένου άρθρου πως ούτε η ικανότητα, ούτε οι γνώσεις ούτε η τεχνολογία που εφαρμόζετε κάνουν τη διαφορά. Αυτά τα στοιχεία είναι διαθέσιμα στους πε-

ρισσότερους που τα αναζητούν. Όταν οι περισσότεροι οδοντίατροι παρέχουν αντίστοιχες υπηρεσίες στους ασθενείς αυτό που θα κάνει τη διαφορά είναι η δυνατότητα προσφοράς μεγαλύτερης αξίας στον ασθενή. Προσωπικά δεν μπορώ να φανταστώ καλύτερη αξία από μια υγιή σχέση που δημιουργεί μία σταθερή βάση για ένα μακρύ μέλλον συνεργασίας με τους ασθενείς σας.

Οι σχέσεις και οι επικοινωνιακές δεξιότητες αποτελούν ένα πεδίο της ειδικότητάς μου κι ενδιαφέρομαι ιδιαίτερα τόσο για τη λεκτική όσο και τη μη λεκτική επικοινωνία. Ως σύμβουλος, αφιερώνω χρόνο στη ρύθμιση των επικοινωνιακών δεξιοτή-

των των πελατών μου. Οι ανταμοιβές για ξεκάθαρη και διαφανή επικοινωνία μπορεί να είναι μεγάλες. Φαίνεται πως πολλοί έχουν αποτύχει να αντιληφθούν τη σημασία των λέξεων και τη δύναμη που έχουν στον ψυχισμό σας.

Οι λέξεις μπορούν να μας φτάσουν σε επίπεδα έκστασης ή απελπισίας. Αυτό που έχει σημασία είναι τι εισπράττει από την επικοινωνία ο ακροατής. Και στην περίπτωση που νομίζετε πως δεν είπατε τίποτα ένα πράγμα είναι σίγουρο, πως αποκλείεται να μην επικοινωνήσετε. Έτσι, το να μην πείτε κάτι είναι από μόνο του μία μορφή επικοινωνίας. Θα επεκταθώ σε αυτό αργότερα καθώς θα αναφερ-

θώ και σε επικοινωνιακές τακτικές. Οι λέξεις που χρησιμοποιείτε σημαίνουν περισσότερα από αυτά που εννοείτε με τη χρήση τους. Μπορεί να μη γνωρίζετε την επίδραση των λέξεων σε εσάς και τους ασθενείς σας. Αυτό είναι κάτι που θα χρειαστεί να αντιμετωπίσετε επείγοντως αν θέλετε να ελαχιστοποιήσετε τις μελλοντικές επαγγελματικές σας απώλειες.

Το πνεύμα σας, σας καθορίζει κι αυτό σημαίνει η στάση σας απέναντι στη δουλειά σας, καθώς κι η εμφάνιση, οι τρόποι, ο τόπος, το βάθος της φωνής, ο ρυθμός ακόμη και το άρωμά σας.

Η πίστη στον εαυτό σας και σε αυτό που κάνετε είναι σημαντική. Στην ουσία, οι πεποιθήσεις καθορίζουν πού θα φτάσετε κι όταν απουσιάζουν μπορεί να προκληθούν εντάσεις. Οι πεποιθήσεις μπορεί να κάνουν κάποιο να φοβάται την αποτυχία στο σημείο να φοβάται να κάνει ο,τιδήποτε και να αποτυγχάνει τελικά λόγω αδράνειας. Οι λανθασμένες πεποιθήσεις μπορεί να οδηγήσουν σε ένα σύνδρομο αποτυχίας όπου ο,τιδήποτε κι αν κάνετε οδηγεί σε αποτυχία.

Αυτοί που έχουν χαμηλή αυτοεκτίμηση πιθανόν έχουν μία πεποίθηση που τους εμποδίζει να φτάσουν στην επιτυχία. Η περιοριστική πεποίθηση τους κάνει να αισθάνονται ανάξιοι κι είναι πιθανόν να αποφεύγουν την επιτυχία με οποιοδήποτε κόστος. Αυτός είναι ένας τομέας όπου χρειάζεται βοήθεια. Η ανακάλυψη των περιοριστικών σας πεποιθήσεων μπορεί να αλλάξει σημαντικά τις προοπτικές σας.

Να είστε σίγουροι πως το τίμημα για να κάνετε κάτι σωστά αξίζει. Όχι μόνο σε οικονομικό επίπεδο αλλά και τα οφέλη της άντλησης μεγαλύτερης ευχαρίστησης από αυτό που θα μπορούσε, αν παρέμενε ανεξέλεγκτο, να αποτελέσει μία εργασία ρουτίνας.

Η συνεχής προσωπική κι επαγγελματική ανάπτυξη είναι βασική αν επιθυμείτε την επιτυχία. Όπως ένας αθλητής προπονείται τον περισσότερο χρόνο για να

αποδώσει στο άθλημά του, το ίδιο θα πρέπει να κάνετε για να παρακολουθείτε τις διαθέσιμες πληροφορίες. Είναι εξαιρετικά επωφέλες να επικοινωνείτε με άτομα παρόμοιας νοοτροπίας που είναι ανοικτά σε νέες δυνατότητες και μπορούν να συζητήσουν και να μοιραστούν εμπειρίες.

Σε μία πρόσφατη επίσκεψη στον οδοντίατρό μου, μου φάνηκε εγκάρδιωτικό που είδα τις ζωγραφιές του παιδιού μου στο γραφείο του. Αφού ολοκλήρωσα την θεραπεία μου κι ήμουν έτοιμος να φύγω, ο επόμενος ασθενής κατά σύμπτωση, ήταν ένα παιδί που ήρθε τρέχοντας για να δει τον οδοντίατρο. Ενθουσιασμένο χαιρέτησε τον οδοντίατρο του με ένα τεράστιο χαμόγελο. Πόσο συχνά το βλέπετε αυτό; Ποιες είναι οι πιθανότητες αυτό το παιδί να επισκεφτεί ποτέ άλλο οδοντίατρο; Αυτό αποτελεί πρόσθετη αξία για τον ασθενή. Και να αναφέρω, επίσης, πως το κόστος είναι ελάχιστο για κάτι τέτοιο.

Μέχρι στιγμής μπορεί να έχετε συνειδητοποιήσει πως γνωρίζατε τα περισσότερα από αυτά και πάλι να νιώθατε λίγο άβολα διαβάζοντας αυτό το άρθρο. Ναι, μπορεί να είναι εύκολο να προσποιηθείτε πως δεν μπορείτε να κάνετε κάτι για αυτό.

Το στρες του σύγχρονου οικονομικού κλίματος ασκεί ήδη πίεση και τώρα η συνειδητοποίηση πως πρέπει να κάνετε κάτι παραπάνω για να αποκτήσετε ένα επιτυχημένο οδοντιατρείο.

Τα καλά νέα είναι πως υπάρχει χρόνος για τους περισσότερους από εσάς να αλλάξετε τα πράγματα. Απλά θυμηθείτε πως δεν είναι μόνο μια επιχείρηση που διατηρείτε, είναι η δική σας επιχείρηση και το δικό σας μέλλον. Η επιθυμία να αλλάξετε και να ακολουθήσετε το όνειρο για ένα καλύτερο μέλλον είναι προαπαιτούμενη.

**Απολαύστε το ταξίδι.
Θα χαρώ πολύ να σας
συναντήσω.**



anthofit®

Η Έξυπνη Λύση

Εμφυτεύματα Anthofit / Ossfit

- ✓ Ολοκληρωμένο σύστημα εμφυτευμάτων, από την Anthogyr Γαλλίας -έναν κατασκευαστή με πολύχρονη πείρα και αξιοπιστία. Εξαιρετική ποιότητα κατασκευής με τη χρήση της τελευταίας τεχνολογίας, υψηλή αντοχή, άριστη συμπεριφορά ενδοστοματικά - κι όλα αυτά, σε πολύ προσιτή τιμή.
- ✓ Εμφυτεύματα κυλινδρικά εξωτερικά εξαγωνα ή εσωτερικά οκτάγωνα και ριζόμορφα εσωτερικά οκτάγωνα. Προσθετικά μέρη συμβατά με εμφυτεύματα κι άλλων κατασκευαστών
- ✓ Ossfit: Εμφυτεύματα ενός χειρουργικού σταδίου σε δύο τύπους standard και esthetic.
- ✓ Mini Implants: Εμφυτεύματα για την σταθεροποίηση των ολικών οδοντοστοιχιών κάτω γνάθου

"Δώρο το χειρουργικό μοτέρ Implanteo, με αγορά 55 εμφυτευμάτων Anthofit ή Ossfit".



ΧΑΛΚΟΚΟΝΔΥΛΗ 19, 10432 ΑΘΗΝΑ • τηλ.: 210 5222301, 210 5232609 • FAX: 210 5237155
e-mail: info@pantelides-dental.gr • www.pantelides-dental.gr

ΠΡΟΣΦΟΡΑ

Tetric EvoCeram Tetric EvoFlow



Η Tetric EvoCeram είναι φωτοπολυμεριζόμενη, ακτινοσκιερή, νανοϋβριδική σύνθετη ρητίνη τελευταίας τεχνολογίας για άμεσες αποκαταστάσεις.

Η Tetric EvoCeram παρουσιάζει:

- * Υψηλή χρωματική αισθητική
- * Βαθιά και γρήγορη στίλβωση μεγάλης διάρκειας
- * Πολύ λεία επιφάνεια
- * Μεγάλη αντοχή στην αποτριβή
- * Εξαιρετικά χαμηλή συστολή
- * Ιδανικές ιδιότητες διαμόρφωσης
- * Εντυπωσιακή ακτινοσκιερότητα
- * Άφθονος χρόνος εργασίας λόγω της υψηλής αντοχής στο διάχυτο φως.

**ivoclar
vivadent®**

Το Tetric EvoFlow® είναι λεπτόρρευστη σύνθετη ρητίνη, φωτοπολυμεριζόμενη, ακτινοσκιερή, νανοϋβριδική θεμελιωμένη στην τεχνολογία αιχμής των αποκαταστατικών θεραπειών και της τοποθέτησης κεραμικών αποκαταστάσεων, και αποκαταστάσεων από σ.ρ. Είναι διαθέσιμη σε σύριγγες και μικροσύριγγες Cavifils.

- 3 σύριγγες νανοϋβριδικής ρητίνης **Tetric EvoCeram 3gr** χρώματος **A3** σε διάφανο κουτί
- + 1 σύριγγα **Tetric EvoFlow A3 1,2gr**
- + 1 αυτοαδροποιούμενος συγκολλητικός παράγοντας **AdheSE One F Promo Pack**,
- + 2 λάστιχα λείανσης ρητινών **OptraPol NG polishers**
- + 2 χειλεοαπαγωγείς **OptraGate**

Από ~~€187~~ → **€127**

- 2 συσκευασίες των 20 cavifils νανοϋβριδικής ρητίνης **Tetric EvoCeram 3gr** χρώματος **A3** σε διάφανο κουτί
- + 1 σύριγγα **Tetric EvoFlow A3 1,2gr**
- + 1 αυτοαδροποιούμενος συγκολλητικός παράγοντας **AdheSE One F Promo Pack**,
- + 2 λάστιχα λείανσης ρητινών **OptraPol NG polishers**
- + 2 χειλεοαπαγωγείς **OptraGate**

Από ~~€191~~ → **€130**



Γιατί πρέπει να διευρύνετε τη γκάμα οικονομικών εναλλακτικών λύσεων



Roger P. Levin

Η σύγχρονη οικονομία έχει σίγουρα αρνητική επίδραση σε κάθε σχεδόν κλάδο της Βιομηχανίας αλλά και σε κάθε επιστημονικό και επαγγελματικό κλάδο περιλαμβανομένης και της Οδοντιατρικής. Σύμφωνα με μία πρόσφατη μελέτη που έγινε στις ΗΠΑ, οι ενάρξεις περιπτώσεων οδοντιατρικής θεραπείας για ολοκληρωμένη αποκατάσταση στόματος έχουν μειωθεί σημαντικά στους μισούς και πλέον οδοντίατρους. Άλλα θέματα που ανησυχούν και που εμφανίζονται να προβληματίζουν γύρω από αυτό είναι τα εξής:

- Οι μισοί σχεδόν από τους οδοντίατρους που

ρωτήθηκαν μας ανέφεραν μείωση των εισπράξεών τους.

- Το καθαρό εισόδημα μειώθηκε στο 55% των ερωτηθέντων γιατρών.

- Το 45% των γιατρών έχουν αναβάλει την αγορά σημαντικού εξοπλισμού ή τεχνολογίας για το ιατρείο τους.

- Το 31% μας είπαν ότι έχουν μεταθέσει στο απώτερο μέλλον τη συνταξιοδότηση-απόσυρσή τους από το επάγγελμα σε σχέση με αυτό που προγραμματίζαν αρχικά.

Ευτυχώς που δεν έχουμε μόνο αρνητικά στοιχεία και προοπτικές. Μερικοί γιατροί-21% μας είπαν ότι έχουν αύξηση του αριθμού

των νέων περιπτώσεων τον τελευταίο χρόνο ενώ το 25% διαπιστώνουν και μία σταδιακή άνοδο του εισοδήματός τους. Εδώ φαίνεται πως ακόμη και σε δύσκολες οικονομικές συνθήκες αυτοί οι γιατροί βρίσκουν κάποιους τρόπους να αναπτύσσονται.

Πως να ξεπεράσετε την κλασική αντίληψη και να κάνετε την υπέρβαση

Στη σύγχρονη καταναλωτική κοινωνία, οι οδοντιατρικές υπηρεσίες και ειδικότερα υπηρεσίες όπως η Αισθητική Οδοντιατρική ή η Ορθοδοντική, θεωρούνται σαν ένα πρόσθετο στοιχείο για τη βελτίωση της ζωής και διαφοροποιούνται περισσότερο με βάση την τιμή τους παρά την αξία τους. Όσον αφορά την Ορθοδοντική, για τους γονείς που λειτουργούν με αυτή τη νοοτρο-

πία, τα ορθοδοντικά ιατρεία π.χ. είναι λιγότερο ή περισσότερο τα ίδια. Οι γονείς αναζητούν συνήθως την πιο φθηνή ορθοδοντική θεραπεία για να πετύχουν κάτι που πιστεύουν πως θα ήταν το ίδιο όπως και με τις πιο ακριβές εναλλακτικές λύσεις. Λόγω αυτής της νοοτροπίας, οι αισθητικές αποκαταστάσεις ή η ορθοδοντική θεραπεία π.χ. διαφοροποιούνται πλέον με βάση μόνο ένα κριτήριο και αυτό είναι το κόστος.

Με αυτές τις οικονομικές συνθήκες, οι οδοντίατροι και ειδικότερα οι ορθοδοντικοί και άλλοι πρέπει να διαπιστώνουν την επιτυχία του ιατρείου τους ανάλογα με το κατά πόσο προσφέρουν τις κατάλληλες οικονομικές εναλλακτικές λύσεις στους ασθενείς τους. Η πλειοψηφία π.χ. των ορθοδοντικών ιατρείων στηρίζονται στη βασική οικονομική εναλλακτική λύση ενός συστήματος δόσεων όπως αυτό ίσχυε παλαιότερα για την προμήθεια διαφόρων αγαθών από περιπλανώμενους πωλητές. Καθώς η Οικονομία συνεχίζει να εμφανίζει διακυμάνσεις πολλοί ασθενείς μπορεί να έχουν δυσκολία στην τήρηση της αρχικής συμφωνίας πληρωμής με το γιατρό για το κόστος της θεραπείας και σύμφωνα με υπολογισμούς αυτό το ποσοστό είναι περίπου 25%. Εδώ θα συνιστούσαμε στα ιατρεία (ορθοδοντικούς, Αισθητικής Οδοντιατρικής κ.λπ.) να προσφέρουν διάφορες εναλλακτικές λύσεις στους ασθενείς τους περιλαμβανομένης της εξωτερικής χρηματοδότησης ώστε αυτοί να μπορούν να επιλέξουν αυτή που ταιριάζει καλύτερα στις ανάγκες τους.

Μία εναλλακτική λύση που αποδίδει και για τους ασθενείς και για το ιατρείο

Η χρηματοδότηση των ασθενών γίνεται όλο και πιο δημοφιλής στα γενικά αλλά και στα εξειδικευμένα οδοντιατρεία. Μία εταιρία χρηματοδότησης

εκτός ιατρείου εξετάζει και εγκρίνει την κατάσταση του οδοντιατρικού ασθενή ώστε να τον εντάξει σε ένα πρόγραμμα πιστωτικής κάρτας ή δανείου. Αυτές οι εγκρίσεις σήμερα μπορούν να γίνουν σε ελάχιστο χρόνο είτε τηλεφωνικά ή μέσω Διαδικτύου.

Αν και τα ιατρεία μπορεί να μη θέλουν να απορροφήσουν το κόστος αυτής της διαδικασίας για τη χρηματοδότηση του ασθενή, μερικοί ασθενείς δε μπορούν με άλλες συνθήκες να αποδεχθούν τη θεραπεία. Το πραγματικό πλεονέκτημα για τους ασθενείς είναι ότι δεν έχουν να αντιμετωπίσουν την εφάπαξ καταβολή ενός σημαντικού ποσού και ότι μπορούν να επεκτείνουν αν χρειαστεί το χρόνο αποπληρωμής της θεραπείας τους πέρα από το χρόνο της πραγματικής θεραπείας. Οι εταιρίες χρηματοδότησης που προαναφέραμε μπορούν επιτυχημένα να προσφέρουν εξωτερική χρηματοδότηση για οδοντιατρική θεραπεία στους μελλοντικούς ασθενείς και σε συνεργασία πάντοτε με τον οδοντίατρο.

Συμπεράσματα

Σίγουρα το ιατρείο σας είναι η καλύτερη επένδυση που έχετε κάνει στη ζωή σας και μπορείτε να βελτιστοποιήσετε αυτή την επένδυση προσφέροντας διάφορες εναλλακτικές λύσεις στους ασθενείς σας. Με αυτό τον τρόπο πολλοί ασθενείς θα συμφωνήσουν να κάνουν τη θεραπεία που τους προτείνετε. Στη σύγχρονη κοινωνία που λειτουργεί με βάση τους νόμους των δανείων, των χρεών και των πιστώσεων, πρέπει και τα οδοντιατρεία να συντονιστούν με τις άλλες επιχειρήσεις και επαγγέλματα. Αυτοί που θα το κάνουν σίγουρα θα έχουν σημαντική ανάπτυξη, μεγαλύτερη παραγωγικότητα και αυξημένη κερδοφορία.

← DT σελίδα 3

Για ολοκλήρωση του εύρους των εργαλείων Luxator, η Directa έχει δημιουργήσει το Luxator Forte. Έχοντας διευρύνει το φατνίο με ένα Luxator, αν νιώθουμε πως χρειαζόμαστε μεγαλύτερες δυνάμεις διεύρυνσης κι ανύψωσης τότε θα πρέπει να χρησιμοποιείται το Luxator Forte. Το συγκεκριμένο εργαλείο αναγνωρίζεται εύκολα από τη μαύρη χειρολαβή (Εικ. 4).

Αυτή η ακολουθία των Luxator ακολουθείται με ανύψωση γενικά σημαίνει πως η οδοντάγρα χρησιμοποιείται μόνο για την τελική εύκολη σύλληψη του δοντιού.

Η σουηδική εταιρεία Directa δεν επινόησε μόνο την ονομασία Luxator, αλλά έχει αναπτύξει αυτήν τη σειρά εργαλείων με στόχο την τελειότητα. Η χρήση υψηλής αντοχής χειρουργικών λεπίδων από ανοξείδωτο χάλυβα και μία τεχνική χύτευσης δύο σταδίων για τη μοναδικά εργονομική χειρολαβή από πολυμερή συνδυάζονται για να παρέχουν ένα εργαλείο υψηλής ποιότητας που θα σας εξυπηρετήσει για χρόνια και θα αντέξει αμέτρητους κύκλους απολύμανσης κι αποστείρωσης.

Έχοντας χρησιμοποιήσει τα Luxator για περισσότερα από 20 χρόνια, δεν μπορώ να φανταστώ την εξαγωγή οποιουδήποτε δοντιού χωρίς να διαχωριστούν αρχικά οι περιοδοντικές ίνες με τον έμπιστο φίλο μου. Θα ήταν σαν να προσπαθώ να αφαιρέσω τα παπούτσια μου χωρίς να λύσω πρώτα τα κορδόνια.

Πληροφορίες για το συγγραφέα

Ο Dr. S.Jones είναι οδοντίατρος στη Μ. Βρετανία και το οδοντιατρείο του έχει έδρα βοριοανατολικά της Αγγλίας. Αποφοίτησε το 1985 και από τότε έχει εργαστεί κυρίως στο αγγλικό NHS. Για τα τελευταία έξι χρόνια έχει εργαστεί επίσης ως επίτιμος καθηγητής στην Οδοντιατρική Σχολή του Πανεπιστημίου του Newcastle.

Αναδημοσίευση από το Ortho Tribune, Ιούνιος-Ιούλιος 2009

Τρέχει από Flash Disk χωρίς εγκατάσταση!

Το Dent-O-Soft διευκολύνει τη διαχείριση των εργασιών του οδοντιατρείου σας και δίνει στον υπολογιστή σας άλλο νόημα

Κατεβάστε, Συγκρίνετε, Αποφασίστε!

Από το δικτυακό μας τόπο www.dentist.gr, μπορείτε να κατεβάσετε τη δωρεάν δοκιμαστική έκδοση του Dent-O-Soft και να εξερευνήσετε όλες τις δυνατότητές του.

Επικοινωνήστε μαζί μας:

B-TECH Software - Αγία Παρασκευή 1 - Μάκρη | Αλεξανδρούπολη | Ελλάδα
Τηλέφωνο: 2551071786 | email: info@dentist.gr | web: <http://www.dentist.gr>

B-TECH Software

Λογισμικό Διαχείρισης Οδοντιατρείου Για Windows 7, VISTA, XP

Κατεβάστε, Συγκρίνετε, Αποφασίστε!

Από το δικτυακό μας τόπο www.dentist.gr, μπορείτε να κατεβάσετε τη δωρεάν δοκιμαστική έκδοση του Dent-O-Soft και να εξερευνήσετε όλες τις δυνατότητές του.

Επικοινωνήστε μαζί μας:

B-TECH Software - Αγία Παρασκευή 1 - Μάκρη | Αλεξανδρούπολη | Ελλάδα
Τηλέφωνο: 2551071786 | email: info@dentist.gr | web: <http://www.dentist.gr>

Επιβεβαιώνεται η αποτελεσματικότητα του όζοντος στην οδοντιατρική θεραπεία

Anja Worm - DTI

Κλινικές δοκιμές που έγιναν στο Τμήμα Μοριακής Βιολογίας του Πανεπιστημίου Σάλτσμπουργκ της Αυστρίας επιβεβαίωσαν ότι η οδοντιατρική θεραπεία με μία συσκευή παραγωγής όζοντος τελευταίας γενιάς είναι ιδιαίτερα αποτελεσματική κατά των μικροβιακών στελεχών που είναι υπεύθυνα για οδοντοστοματικές λοιμώξεις και φλεγμονές και για την ανάπτυξη τερηδόνων. Στη μελέτη ελέγχου που έγινε το 2009, δείγματα στρεπτόκοκκου mutans και εσσερίχια coli εξαερώθηκαν αμέσως και μετά από 1,5 ώρες με την

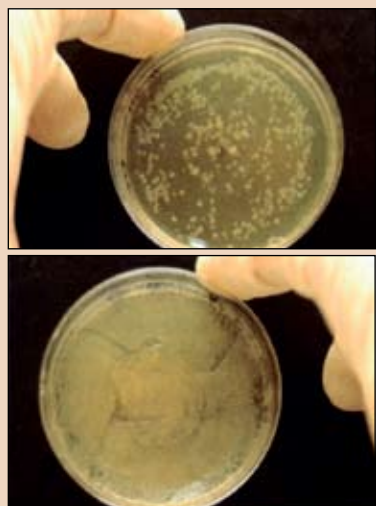
άμεσα για να εξασφαλιστούν τα καλύτερα δυνατά αποτελέσματα. Η όψιμη θεραπευτική αντιμετώπιση καταλήγει επίσης στον περιορισμό της συγκέντρωσης

των βακτηριδίων αλλά τα εμφανή αποτελέσματα δεν είναι τόσο σημαντικά. Συστήματα όπως αυτό που αναφέραμε όπου χρησιμοποιείται η τεχνολογία του

όζοντος, προωθούν φιλτραρισμένο αέρα σε μία υψηλή ηλεκτρική τάση που εφαρμόζεται άμεσα στην περιοχή της θεραπείας όπου καταστρέφει βακτηρίδια

και ιούς με τη διαδικασία της οξειδωσης.

Αναδημοσίευση από το DTI Asia Pacific Edition



Στις δύο αυτές εικόνες φαίνονται πλακίδια με άγαρ και με βακτηριακά στελέχη εσσερίχια coli. Στο αριστερό πλακίδιο εφαρμόστηκε η συσκευή του όζοντος επί 24" και βλέπουμε ότι υπάρχουν περιοχές όπου εμφανώς έχουν εξονδερωθεί πλήρως τα βακτηρίδια.

εφαρμογή επί αρκετές φορές και για 24". Τα αποτελέσματα έδειξαν ότι η θεραπεία με όζον επί 24" έχει εμφανή αποτελέσματα στην περιοχή που γίνεται. Σε όλες τις δοκιμές η άμεση θεραπεία ήταν πιο αποτελεσματική από τη θεραπεία μετά από 1,5 ώρες. Όταν αυξήθηκε η διάρκεια της θεραπείας αυξήθηκαν επίσης και οι περιοχές χωρίς βακτηρίδια ή με χαμηλές συγκεντρώσεις βακτηριδίων. Η θεραπεία με όζον που είναι ένα ενεργό μόριο τρισθενούς οξυγόνου που υπάρχει στην ατμόσφαιρα της Γης, είναι μία σχετικά νέα αντιληψη στην Οδοντιατρική. Παλαιότερες μελέτες δείχνουν ότι χρειάζονται μόνο λίγα δευτερόλεπτα θεραπείας για την εξονδερώση του 99% των βακτηριδίων και έτσι αυτή η θεραπεία γίνεται χιλιάδες φορές πιο ισχυρή από άλλους βακτηριοκτόνους παράγοντες. Η νέα μελέτη δείχνει ότι η θεραπεία πρέπει να πραγματοποιείται

Γραμμή επικοινωνίας (αστική χρέωση):
801 11 67700
κιν: 6944960164
www.stomascience.com
Ζητήστε τον πλήρη κατάλογο της εταιρείας

Εμφυτεύματα με πλατφόρμες εσωτερικού τριγώνου, εξαγώνου και οκταγώνου

Οστικά Μοσχεύματα

Μεμβράνες

Απορροφήσιμα ράμματα

Implant Direct™
MADE IN U.S.A.

ACE
SURGICAL SUPPLY, INC.

LifeNet Health
Saving Lives, Restoring Health

StomaScience

Οστικά Μοσχεύματα

Βόειο μόσχευμα:
- NuOss

Ετερόλογο μόσχευμα:
- AlloOss
(Mineralized allograft)
- OraGraft: FDBA
(Mineralized allograft)
- OraGraft: DFDBA
(Demineralized allograft)

Μεμβράνες Κολλαγόνου & e-PTFE

Απορροφήσιμες μεμβράνες & αιμοστατικά κολλαγόνου:

- ConFORM Membrane
- Collagen Plug
- Collagen Tape
- Collagen Foam

Μη Απορροφήσιμες μεμβράνες:

- Textured και Non-Textured (CytoPlast)
- Μεμβράνες με σκελετό τιτανίου (ACE Surgical)
- Εργαλεία χειρισμού μεμβρανών των Meissinger & ACE Surgical

Απορροφήσιμα Ράμματα

Υγρό απορροφήσιμο ράμμα:
- Glustich - Periocryl

Πλήρως ταχώς απορροφήσιμο ράμμα:

Gut sutures

- Plain
- Chromic

Ο αλγόριθμος ενδοδοντικής θεραπείας και εμφυτευμάτων



Dr. Jose
M. Hoyo

Αναπτύσσεται μία νέα αντίληψη στην Οδοντιατρική που σταδιακά αναγνωρίζεται και αναφέρεται σαν ενδο-εμφυτευματικός αλγόριθμος. Αυτή η νέα προσέγγιση καθορίζει το ρόλο του ενδοδοντιστή

σαν καθοριστικό στην αξιολόγηση κατά πόσον ένα δόντι μπορεί να διασωθεί ή κατά πόσον το σωστό θεραπευτικό πρωτόκολλο είναι η εξαγωγή και αντικατάστασή του με ένα εμφύτευμα. Ένας ενδοδοντιστής βρίσκεται στη μοναδική θέση να μπορεί να αξιολογήσει τους καθοριστικούς παράγοντες που οδηγούν στις ενδοδοντικές αποτυχίες προκειμένου να αποφασίσει κατά πόσον μία ακόμη ενδοδοντική

επέμβαση θα οδηγήσει σε ένα προβλέψιμο και επιτυχημένο αποτέλεσμα. Εφόσον η έκβαση δεν είναι ευνοϊκή τότε το πρωτόκολλο που πρέπει να υιοθετηθεί είναι η εξαγωγή και η αντικατάσταση με ένα εμφύτευμα. Αξιολογώντας το ιδανικό σχέδιο θεραπείας επιβάλλεται να παρουσιάσουμε στον ασθενή όλες τις θεραπευτικές επιλογές καθώς και το οικονομικό κόστος και τις διεργασίες που συνδέονται με κάθε

θεραπευτική λύση. Έτσι δίνουμε στον ασθενή την ευκαιρία να πάρει μία υπεύθυνη απόφαση μετά από έγκυρη και τεκμηριωμένη ενημέρωση όσον αφορά το καλύτερο θεραπευτικό πρωτόκολλο που ταιριάζει στην περίπτωση του. Στα στοιχεία που παρουσιάζουμε στον ασθενή πρέπει να περιλαμβάνεται η άποψη του ενδοδοντιστή όσον αφορά την εναλλακτική λύση θεραπείας που είναι πιο πρακτική και



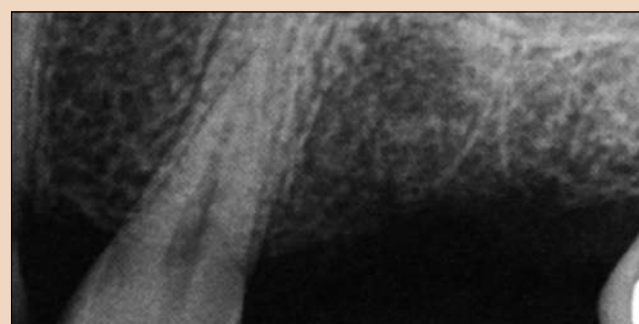
Εικ. 1 Ακτινογραφία του δοντιού προ της εξαγωγής.



Εικ. 2 Ακτινογραφία με πτερόγιο δήξης μετά την αφαίρεση της τερηδόνας.



Εικ. 3 Το φαντίο με το μύσχευμα μετά την εξαγωγή.



Εικ. 4 Περιακρορριζικό φιλμ όπου φαίνεται η επούλωση του μοσχευματικού υλικού μετά από 4 μήνες.

προβλέψιμη. Ένας ασθενής χωρίς αξιοσημείωτο ιατρικό ιστορικό παραπέμφθηκε στο ιατρείο μας για αξιολόγηση του άνω αριστερού πρώτου γομφίου του. Ο ασθενής ήταν ασυμπτωματικός και στο δόντι είχε γίνει ενδοδοντική θεραπεία περίπου 7 μήνες πριν από τη συνάντησή ενώ δεν είχε γίνει ποτέ κάποια αποκατάσταση. Κλινικά το δόντι παρουσίαζε εκτεταμένη τερηδόνα, βάθος διείσδυσης της μήλης 3χιλ. περιφερικά, αποκάλυψη του υλικού εν-

δοδοντικής έμφραξης στη στοματική κοιλότητα και καμία προσωρινή αποκατάσταση. Ακτινογραφικά δεν εντοπίστηκαν περιακρορριζικές βλάβες και τα οστικά επίπεδα γύρω από το δόντι ήσαν επαρκή (Εικ. 1). Προκειμένου να καθοριστεί η ακεραιότητα των οδοντικών ιστών έγινε κάποια διάνοιξη με μεγέθυνση 4,5X και συμπληρωματικό φωτισμό από ένα σύστημα κεφαλής

Εμφυτεύματα-Ακριβείας

Made in Germany

Νέο

Με σιγουριά

το καλύτερο

τρυπάνι

Το Νέο τρυπάνι ασφαλείας της Dentegris

- ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ: Ερμητική βακτηριδιακή σύνδεση κολοβώματος με το εμφύτευμα
- Ομοιόμορφη κατανομή δυνάμεων σύμφωνα με FEM test
- Ασφαλής διάνοιξη λόγω του τρυπανιού ασφαλείας
- Λόγω της επιφάνειας Grooves εμποδίζεται η απώλεια οστού
- Υποστήριξη από εξειδικευμένους συνεργάτες
- 10 χρόνια εγγύηση στην οστεοενσωμάτωση
- Λογικές και σταθερές τιμές

Zirkon Aufbau

UCLA Aufbau

Titan Aufbau

LOCATOR™ Aufbau

Kobolt-Konus Aufbau

IMProv™

Dentegris
DEUTSCHLAND GMBH
DENTAL IMPLANT SYSTEM

Dentegris Αλκιβιάδου 1, Λαύριο Αττικής Τ.Κ : 19500

Τηλ.: 22920 23640 Φαξ.: 22920 23677 dentegris@otenet.gr www.dentegris.gr

PLANMECA

FINLAND

www.planmeca.com

www.planmeca.com

**ΤΩΡΑ ... αποσύρουμε το παλιό σας μηχάνημα
εσείς επιλέγετε το μηχάνημα της αρεσκείας σας**



Compact a



Compact i DA



Single 2D



Careful attention



Superior Performance



Unit P.L.T.

Unit Side

Unit Card



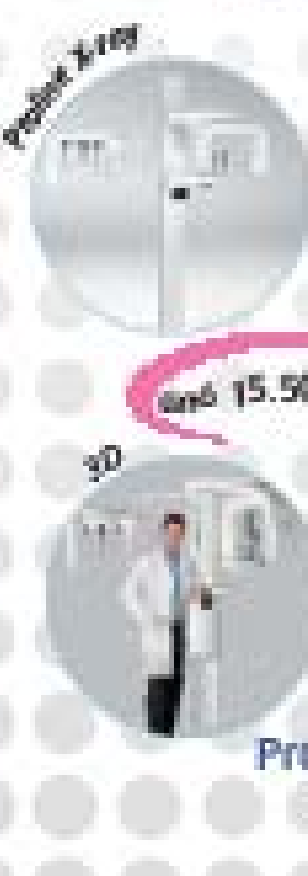
Comfort for patient



Comfort for patient



Professor digital

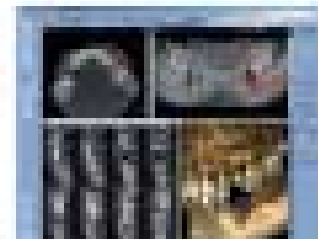


Single 2D

and 15.500€

3D

Pro One digital



Καταστήματα: PlanmePlan A.E., Βασιλειάδων 57, 11527 Αθήνα, τηλ: 210 77 85 285, 210 77 15 589 fax: 210 775 3156 e-mail: katoxopla@otenet.gr website: www.planmea.com, www.dentoplan.gr
Αποκαταστάσεις: Βασιλειάδων 57, Αθήνα, τηλ: 210 77 85 285, 210 77 15 589, 6946 082 224, website: Μασαίοις Βασιλειάδων, τηλ: 26210 23008 - 6977 440 906
Αγγλία: Παραβόρναμπος Κάμπερ, τηλ: 26410 58256 - 6973 842 538 Καρλ - Σπινκλινγκ, Παραβόρναμπος Κάμπερ, τηλ: 2671 480 58 45 - 6992 976 579
Πόλιν: Παραβόρναμπος Κάμπερ, τηλ: 23410 79077 - 6979 903 443 **Πάρις - Βελγίους:** Τσιντλινγκ Κάμπερ (Αγγλία): Planeta Holdings LTD, τηλ: +352 7608 7320

Το παλιό σας μηχάνημα αποσύρουμε