



Praktyka

Walka ze stresem w XXI w.
– perspektywa dla dentystów

► Strona 7



Perspektywy

Leczenie infekcji tkanek przyzębia
i tkanek wokół implantów

► Strona 10



Perspektywy

Miniimplanty jako kluczowe rozwiązanie
nie w gabinecie stomatologicznym

► Strona 12



Świadectwa umiejętności w nowelizacji ustawy o zawodzie lekarza i lekarza dentysty

Marzena Bojarczuk, Dental Tribune Polska

Ministerstwo Zdrowia przedstawiło projekt założeń do nowelizacji ustawy o zawodach lekarza i lekarza dentysty dotyczącej uzyskiwania umiejętności z zakresu wąskich dziedzin medycyny lub udzielania określonych świadczeń zdrowotnych.

Zaproponowane zmiany mają być kolejnym krokiem w kierunku

poprawy systemu kształcenia poddyplomowego lekarzy. Proponowana nowelizacja ma stworzyć podstawy prawne do wprowadzenia systemowych rozwiązań pozwalających na uzyskiwanie przez lekarzy świadectw potwierdzających posiadane przez nich umiejętności. Dzięki temu zwiększy się dostępność usług medycznych, które do tej pory udzielane były

głównie przez lekarzy specjalistów, a także zmniejszą się kolejki oczekujących. Stanie się tak m.in. dlatego, że lekarze szybciej uzyskają świadectwo umiejętności niż specjalizację.

Przewiduje się, że czas trwania szkolenia, w zależności od rodzaju umiejętności, wyniesie od 6 m-cy do 2 lat. Będzie ono realizowane

w oparciu o zatwierdzany przez Ministra Zdrowia program. Jednocześnie wysoką jakość nabytych kwalifikacji mają zagwarantować jednolite, zaakceptowane przez Ministra Zdrowia programy kształcenia w zakresie umiejętności, zasady akredytacji podmiotów szkolących i Państwowy Egzamin

→ DT strona 3

Leczenie endodontyczne czy implanty?

Carsten Appel, Niemcy

Leczenie endodontyczne jest często ostatnią możliwością zachowania naturalnego zęba. Jeżeli rokowanie w zakresie odbudowy i stanu przyzębia zęba jest dobre, a konieczne w tym wypadku leczenie endodontyczne zostało wykonane należycie, ząb może prawidłowo funkcjonować przez wiele lat.

Od pewnego czasu toczy się debata porównująca endodoncję i implanty jako alternatywne metody leczenia. Wydaje się jednak, że istnieje tendencja zmierzająca do zastępowania naturalnych zębów implantami, czasami nawet w tych przypadkach, w których ząb może być zachowany.

Dane naukowe wskazują, że istnieje istotna różnica pomiędzy osiągnięciem wysokiego stopnia powodzenia leczenia endodontycznego w kontrolowanych badaniach oraz częstotliwości występowania zapalenia tkanek okołowierzchołkowych po leczeniu endodontycznym, jak wykazano w badaniach przekrojowych. Może być to wskazaniem różnicy tego, co jest możliwe do osiągnięcia przy pomocy leczenia z zastosowaniem kontrolowanego protokołu badawczego i tym, co można osiągnąć w rzeczywistości, tym samym wyjaśniając wyniki leczenia endodontycznego, które widzimy u naszych pacjentów.

Kontrolowane badania dotyczące implantologii w większości prezentują dane określające przetrwanie implantu, a nie powodzenie leczenia, czego domagają się Dale, Albrektsson i in. Nawet wczesna utrata implantu, w pierwszych tygodniach po zabiegu nie jest uwzględniana w obliczeniach statystycznych. Doniesienia z ostatnich 2 lat wskazują na występowanie periimplantitis w 10% przypadków, a przy niektórych typach implantów liczba ta sięga nawet 29%. Niektóre badania wskazują większą częstość periimplantitis u pacjentów, którzy utracili zęby z powodu choroby przyzębia i przez to sugerują możliwy czynnik pre-

disponujący. Ponadto, dopiero zaczynamy rozumieć, jak leczyć periimplantitis.

Implanty są niewątpliwie wartościową metodą leczenia w sytuacji, gdy naturalne zęby już zostały utracone lub mają niekorzystne rokowanie. Jednak, jeżeli ząb ma dobre rokowanie pod względem odbudowy, stanu przyzębia i leczenia endodontycznego, powinien być w większości przypadków zachowany. W mojej opinii, nie mamy do czynienia z sytuacją stawiającą endodoncję przeciwko implantologii, ale z odrębnymi dyscyplinami medycyny, dążącymi równolegle do zapewnienia



Carsten Appel

pacjentowi jak najlepszej jakości leczenia.

DT

AD

Blend-a-med PRO-EXPERT OCHRONA DZIAŚEŁ

pasta o działaniu
bakteriostatycznym

NOWE SPOJRZENIE NA OCHRONĘ DZIAŚEŁ I NADWRAŻLIWOŚĆ

Pomaga chronić dziąsła przez działanie ograniczające rozmnażanie bakterii i uwalnianie toksyn. Pomaga w zmniejszaniu recesji dziąseł powodujących obnażanie kanałków zębinowych, które prowadzi do nadwrażliwości zębów.



Redukcja płytki
Ochrona dziąseł
Zapobieganie i leczenie
nadwrażliwości zębów



P&G Oral Health

Zebranie Zarządu Dentkubatora w Nowym Jorku

Daniel Zimmermann, Dental Tribune International

Corocznie firmy dentystyczne przeznaczają znaczne środki finansowe na badania oraz tworzenie nowych produktów. Nobel Biocare – jedna z korporacji w przemyśle dentystycznym, która wydaje na ten cel najwięcej, wykorzystuje 4-5% swojego obrotu rocznego na R&D (research and development).

Jednocześnie powstaje wiele pomysłów, których autorami są indywidualni dentyści – pomysłów, które nigdy nie zostaną wprowadzone w życie z powodu braku pieniędzy oraz specjalistycznych ekspertów potrzebnych do wprowadzenia produktu na rynek albo też są odrzucone z powodu ograniczonego budżetu na R&D w trudnych czasach ekonomicznych.

Dla takich pomysłów istnieją tzw. zwykłe inkubatory przedsię-

biorczości. Zostały one wprowadzone w latach 50. poprzedniego stulecia jako fizycznie istniejące budynki, w których mieści się wiele małych firm. Programy te stają się ważnym narzędziem w świecie biznesu jako wsparcie w początkowym etapie istnienia firmy. Najważniejszym ich celem jest przyspieszenie pomyślnego rozwoju przedsiębiorczych firm poprzez wspieranie zasobów i obsługi, polegające na znalezieniu prawników (np. rzeczników patentowych), sfinansowaniu prototypów oraz znalezieniu kanałów dystrybucji. Jak ustalono w badaniach prowadzonych na Uniwersytecie Michigan, prawie 90% firm rozpoczynających działalność pozostaje na rynku na długi czas dzięki programom inkubatora.

Na świecie istnieje ok. 5.000 sieci inkubatorów, z czego tylko w



Członkowie i współpracownicy Dentkubatora w Nowym Jorku (DTI/Fot.: Daniel Zimmermann).

USA działa 1.400. Dopóki nie stworzono Dentkubatora na Greater New York Dental Meeting w ubiegłym roku, nie było takiej sieci w dziedzinie stomatologii. Inicjatywa powstała w Massachusetts w USA ze współpracy renomowanych specjalistów w dziedzinie stomatologii z całego świata. W ramach programu przeanalizowano dotychczas 48 projektów z zamiarem wsparcia aż 80 w następnych 5 latach. 10 grup z udziałem ekspertów takich, jak:

Steve Buchanan, Sonia Leziy, John McSpadden, Lorne Lavine, Joerg

Strub, Ron Jackson, Ken Malament



O wydawcy

Wydawca:

dti Dental Tribune International

Biuro w Polsce:

Dental Tribune Polska Sp. z o.o.
Al. Jerozolimskie 44, lok. 518
00-024 Warszawa
Tel.: (22) 433 63 63
Fax: (22) 433 63 64
info@d-t.pl
www.dental-tribune.com

Zespół redakcyjny:

Konsultacja naukowa:
Prof. zw. dr hab. med.
Leszek Kryst

Redaktor naczelna:

Magdalena Wojtkiewicz-Stępień
m.wojtkiewicz@d-t.pl

Tłumacze:

Ewa Aleksńska, Marcin Aleksński, Ewa Ganowicz

Redakcja i korekta tekstów:

Marzena Bojarczuk

Marketing i reklama:

Grzegorz Rosiak, g.rosiak@d-t.pl
Tel.: (22) 433 63 62

Informacje w sprawie prenumeraty:

Dental Tribune Polska Sp. z o.o.,
info@d-t.pl, Tel.: (22) 433 63 62

Nakład: 10.000 egz.

Wydawca i redakcja nie ponoszą odpowiedzialności za treść reklam i ogłoszeń. Publikacja ta jest przeznaczona dla osób uprawnionych do wystawiania recept oraz osób prowadzących obrót produktami leczniczymi w rozumieniu przepisów ustawy z dnia 6 września 2001 r. – Prawo farmaceutyczne (Dz. U. Nr 126, poz. 1381, z późn. zmianami i rozporządzeniami).

Redakcja Dental Tribune dokłada wszelkich starań, aby publikować artykuły kliniczne oraz informacje od producentów jak najrzetelniej. Nie możemy odpowiadać za informacje, podawane przez producentów. Wydawca nie odpowiada również za nazwy produktów oraz informacje o nich, podawane przez ogłoszeniodawców. Opinie przedstawiane przez autorów nie są stanowiskiem redakcji Dental Tribune.

DENTAL TRIBUNE
The World's Dental Newspaper

Dental Tribune makes every effort to report clinical information and manufacturer's product news accurately, but cannot assume responsibility for the validity of product claims, or for typographical errors. The publishers also do not assume responsibility for product names or claims, or statements made by advertisers. Opinions expressed by authors are their own and may not reflect those of Dental Tribune International.

Licensing by Dental Tribune International

Publisher
Torsten Oemus

Group Editor/Managing EditorDT Asia Pacific

Daniel Zimmermann
newsroom@dental-tribune.com
Tel.: +49-341/4 84 74-107

Editorial Assistant

Claudia Salwiczek
c.salwiczek@dental-tribune.com

Copy Editors

Sabrina Raaff
Hans Motschmann

President/CEO

Torsten Oemus

VP Marketing & Sales

Peter Witteczek

Marketing & Sales Services

Nadine Parczyk

License Inquiries

Jörg Warschat

Accounting

Manuela Hunger

Business Development Manager

Bernhard Moldenhauer

Executive Producer

Gernot Meyer

Production & Ad Disposition

Jens Lindenhain

Project Manager Online

Alexander Witteczek

Designer

Franziska Dachsel

Dental Tribune International

Holbeinstr. 29, 04229, Leipzig,
Germany

Tel.: +49-341-4 84 74-302

Fax: +49-341-4 84 74-173

info@dental-tribune.com

www.dental-tribune.com

Regional Offices

Asia Pacific

Dental Tribune Asia Pacific Limited

Room A, 26F, 389 King's Road

North Point, Hong Kong

Tel.: +852-3118-7508

Fax: +852-3118-7509

The Americas

Dental Tribune America, LLC

213 West 35th Street, Suite 801

New York, NY 10001

Tel.: +1-212-244-7181

Fax: +1-212-244-7185

International Editorial Board

Dr Nasser Barghi, Ceramics, USA

Dr Karl Behr, Endodontics, Germany

Dr George Freedman, Esthetics, Canada

Dr Howard Glazer, Cariology, USA

Prof. Dr I. Krejci, Conservative Dentistry, Switzerland

Dr Edward Lynch, Restorative, Ireland

Dr Ziv Mazor, Implantology, Israel

Prof. Dr Georg Meyer, Restorative, Germany

Prof. Dr Rudolph Slavicek, Function, Austria

Dr Marius Steigmann, Implantology, Germany

© 2010, Dental Tribune International GmbH. All rights reserved

oraz Tom

NAJLEPSI W ZNIECZULENIACH



Najnowsze implanty IDI



Kursy Praktyczne

Praktyczny kurs implantologiczny

28-29.05.2010 r. - Warszawa

Kurs znieczuleń dokostnych

25.03.2010 r. - Warszawa

15.04.2010 r. - Poznań

20.05.2010 r. - Kraków

Dział szkoleń -
tel. 022/869-73-50

Sleeperone 3 Evolution

Doskonałość w znieczuleniu
komputerowych

Quicksleeper3

Jedyny skuteczny system
znieczuleń dokostnych

BEZBOLESNE TANIE ZNIECZULENIA



WYŁĄCZNY DYSTRYBUTOR W POLSCE

ZAPRASZAMY NA TARGI KRAKDENT 2010 STOISKO NR C 34

Implant Dental New Wave Sp.J.

Ul. Górnośląska 4A/19; 00-444 Warszawa, Tel. 022/ 869 71 00 /01; Fax 022/ 869 43 43

e-mail: info@dental.waw.pl, www.dental.waw.pl www.implant.waw.pl



McGarry regularnie oceniało nowe pomysły.

Dentcubator jest przedsięwzięciem wirtualnym, co oznacza, że jego członkowie „spotykają” się przy użyciu telefonu, e-maila lub strony internetowej. W chwili, kiedy pomysł zostanie przedłożony jednej z komisji, poddawany jest 4-tygodniowemu procesowi oceny, aby oszacować jego przydatność na rynku. Szczególny nacisk kładzie się na możliwość wprowadzania zmian do projektu w aspekcie rynków rozwijających się, np. Azja i Ameryka Łacińska. Reprezentant

Dentcubatora w Nowym Jorku powiedział: „Analizując każde podanie pod kątem przydatności w krajach o wschodzącym rynku, mamy możliwość zaoferowania produktów i technik związanych ze szczególnym rodzajem opieki zdrowotnej, o konieczności większego zasięgu niż na typowych rynkach takich, jak: Europa Zachodnia, Japonia czy USA”.

Gdy projekt zostanie zaakceptowany do finansowania, sieć świadczy swoje usługi w zamian za marżę z prawa własności projektu. Procedura ta trwa zwykle do 3 miesięcy. Kiedy Dentcubator stanie się

współwłaścicielem patentu, rozpoczynają się rozmowy z kierownikami ds. nabywania lub R&D dużych firm dentystycznych.

Dentcubator ma być uzupełnieniem tradycyjnego R&D i alternatywnym źródłem finansowania, rozwoju i dostępu do zasobów rynku. „Nie jesteśmy w sferze zastępującej budżety R&D” – mówi przedstawiciel projektu. „Jesteśmy wylegarnią, która zbiera małe ziarna pomysłów, uprawia je, a następnie wprowadza na rynek” – dodaje. Pomysły i propozycje można przysyłać na adres: ideas@dentcubator.com

← strona 1

Umiejętności, który lekarze będą musieli złożyć przed komisją egzaminacyjną w Centrum Egzaminów Medycznych.

Do najważniejszych zmian, planowanych w nowelizacji ustawy należą:

- uregulowanie ustawowe warunków i zasad akredytacji jednostek prowadzących kształcenie z zakresu umiejętności, mające na celu zapewnienie właściwej jakości kształcenia oraz zasad nadzoru nad szkoleniem;
- regulacje dotyczące prowadzenia przez CMKP rejestru podmiotów prowadzących szkolenia z zakresu umiejętności i rejestru osób odbywających te szkolenia;
- wprowadzenie do ustawy zasad opracowywania programów

zarównoważne posiadaniu określonych umiejętności oraz doprecyzowanie zasad zdobywania określonych umiejętności podczas trwania specjalizacji lub zdobywania innych umiejętności;

– ustalenie zasad przeprowadzania Państwowego Egzaminu Umiejętności (PEU) i doskonalenia zawodowego lekarzy i lekarzy dentystów;

Lekarz, który nabył określone umiejętności w trakcie szkolenia specjalizacyjnego, o ile są one zapisane w programie danej specjalizacji, nie będzie już musiał uzyskiwać określonych umiejętności. Posiadanie tytułu specjalisty lub specjalizacji II stopnia w dziedzinie określonej w rozporządzeniu, oddzielnie dla każdej umiejętności, będzie równoznaczne z jej posiadaniem.

który skieruje go do odbywania szkolenia.

Państwowy Egzamin Umiejętności ma być przeprowadzany nie rzadziej niż raz w roku. PEU dla każdej umiejętności składałby się z 2 części: egzaminu teoretycznego i praktycznego, jednak z wyłączeniem wykonywania procedur inwazyjnych w ramach egzaminu. Egzamin teoretyczny będzie przeprowadzany w formie testu i egzaminu ustnego. Test zostanie przeprowadzony, gdy do Państwowego Egzaminu Umiejętności przystąpi w danym terminie co najmniej 30 osób. Opracowanie zadań egzaminacyjnych oraz przeprowadzenie PEU ma być finansowane przez Centrum Egzaminów Medycznych. Egzamin testowy dla danej umiejętności będzie odbywał się jednocześnie w całym kraju i bę-



umiejętności w celu zapewnienia wysokiej jakości kształcenia z jednoczesnym dostosowaniem tych programów do dokonujących się zmian w systemie ochrony zdrowia;

- wprowadzenie zasad realizacji umiejętności przez lekarzy i lekarzy dentystów zgodnie z zatwierdzonymi przez Ministra Zdrowia programami, w różnych formach zatrudnienia lub oddelegowania z macierzystego zakładu pracy;
- wprowadzenie zasad uznawania szkoleń odbytych uprzednio w kraju lub za granicą jako odpowiadających realizacji całości lub części programu danej umiejętności i dopuszczenia lekarza do egzaminu umiejętności, a także określenie uprawnienia Ministra Zdrowia do określenia w rozporządzeniu katalogu specjalizacji, których posiadanie uznane będzie

W przypadku umiejętności, które są wspólne dla 2 lub więcej dziedzin medycyny mają powstać odrębne programy umiejętności dla lekarzy posiadających różne specjalizacje i wyjściowe kompetencje.

Lekarze będą mogli odbywać szkolenia w zakresie umiejętności w ramach: umowy o pracę z podmiotem szkolącym, umowy cywilno-prawnej o szkolenie, skierowania do podmiotu szkolącego przez jednostkę macierzystą zatrudniającą lekarza (pokrycie kosztów szkolenia oraz urlop płatny, urlop szkoleniowy) oraz oddelegowania przez jednostkę macierzystą zatrudniającą lekarza w ramach urlopu szkoleniowego płatnego lub bezpłatnego. Ministerstwo Zdrowia przewiduje, iż opłatę za szkolenie będzie ponosił lekarz je odbywający lub podmiot zatrudniający,

dzie uważany za zaliczony z wynikiem pozytywnym, jeżeli lekarz uzyska co najmniej 60% maksymalnej możliwej do uzyskania liczby punktów.

Wg Ministerstwa Zdrowia szacunkowy koszt egzaminu teoretycznego (testowego) dla jednej umiejętności wyniesie ok. 35.000 PLN, a szacunkowy koszt egzaminu praktycznego dla jednej komisji (wyliczony na podstawie kosztów poniesionych na przeprowadzanie praktycznych egzaminów specjalizacyjnych dla lekarzy i lekarzy dentystów w 2008 r.) – ok. 3.500 PLN. Z szacunków MZ wynika, że koszt przeprowadzenia PEU dla wszystkich planowanych 56 umiejętności wyniesie niemal 5 mln. PLN Przystępujący do PEU lekarze będą wnosili opłatę 700,00 PLN za egzamin i po 50,00 PLN za wydanie świadectwa.

Nowoczesna profilaktyka?

Tylko z KaVo!

- Dostęp do pełnej gamy instrumentów umożliwiających przeprowadzanie zabiegów profilaktycznych w gabinecie stomatologicznym.
- Dobór właściwych narzędzi.
- Rozszerzenie wachlarza zabiegów profilaktycznych.
- Optymalizacja czasu pracy.



KaVo. Dental Excellence.

KaVo Polska Sp. z o.o. 92-213 Łódź, ul. Pomorska 251
Tel. 42 675 75 36 Fax. 42 675 75 35 biuro@kavo.com
www.kavo.pl

Zgodnie z ustawą o zużyciu sprzęcie elektrycznym i elektronicznym Dz. U. 2005, Nr 180, poz. 149 przypominamy o obowiązku jego prawidłowego zagospodarowania po zużyciu

Hybrydowy materiał złożony do leczenia endodontycznego

Claudia Salwiczek, Dental Tribune International

Materiały stosowane podczas leczenia endodontycznego nie zawsze są ze sobą kompatybilne lub nie łączą się odpowiednio z twardymi tkankami zęba, np. materiały do wypełniania kanałów korzeniowych nie powinny ulegać skurczowi podczas twardnie-

nia i muszą być widoczne na zdjęciach rtg. Materiały stosowane do odbudowy zębów powinny naśladować właściwości zęba naturalnego.

Naukowcy z Fraunhofer Institute for Silicate Research w Würz-

burgu (Niemcy) opracowali nowy materiał, który może być stosowany na każdym etapie leczenia endodontycznego. Materiał, który został stworzony we współpracy z naukowcami z VOCO GmbH – niemieckim producentem stomatologicznych materiałów do wypeł-

nień, oparty jest na jonoorganicznej substancji hybrydowej zwanej ORMOCEREM, która jest połączona z różnymi nano- i mikrocząstkami.

Standardowe materiały ulegają skurczowi o 2-4%, a ORMOCERY

kurczą się podczas twardnienia jedynie o 1,3%. Jak twierdzą naukowcy, są one również przystosowane do łączenia się z różnymi częściami zęba.



W laboratorium: wytwarzanie próbek opartych na nowym materiale (DTI/Fot. dzięki uprzejmości Fraunhofer ISC).

ORMOCERY są już stosowane jako powłoki pełniące funkcję optyczną dla elementów szklanych i ceramicznych oraz powłoki łatwe do oczyszczania do metali i wyrobów skóranych. Wg urzędników ISC, końcowy produkt dla stomatologii będzie wprowadzony na rynek w ciągu kilku lat. [1]

Koniec zastrzyków znieczulających?

Eksperci twierdzą, że opracowana niedawno nowa formuła znieczulającego kremu dentystycznego stwarza szansę na zastąpienie nim dotychczasowych zastrzyków znieczulających.

Większość dentystów wciąż szuka nowych rozwiązań, aby zredukować powszechnie towarzyszący strach i niepewność pacjentów w odniesieniu do leczenia dentystycznego, a także zlikwidować dokuczliwe skutki uboczne leczenia dentystycznego. Nowy krem znieczulający to ważny krok w kierunku szeroko pojętej stomatologii nieinwazyjnej – sterowana komputerowo dawka znieczulenia pozwoli precyzyjnie znieczulić nerwy. Dzięki temu, przy znieczuleniu pojedynczego zęba pacjent nie pozostanie przez kilka godzin ze zdrętwiałą częścią twarzy i języka.

Poinformowano również o tym, że został wynaleziony lek odwracający efekt znieczulenia, co ułatwi pacjentom powrót do normalnej aktywności po zabiegu dentystycznym. W użyciu są też tzw. precyzyjne strumienie wodne, które pozwalają oczyścić ubytki, co redukuje konieczność używania wiertel dentystycznych. [2]



W JAKI SPOSÓB NOWA PASTA DO ZĘBÓW NAPRAWIA SZKLIWO? BioRepair® - Twój dentysta w tubce.

DLACZEGO NAPRAWA SZKLIWA JEST TAKA WAŻNA?

Każdego dnia nasze zęby są narażone na działanie bodźców mechanicznych (szczoteczka do zębów) i chemicznych (pokarmy i kwasy), powodujących mikroskopijne, niezauważalne zarysowania, pęknięcia i szczeliny, w których gromadzi się osad, bakterie i barwniki. Z czasem może to prowadzić do poważniejszych uszkodzeń, takich jak próchnica oraz starcie i utrata połysku szkliwa.

CZY WIESZ, ŻE USZKODZENIA ZĘBÓW SĄ NIEODWRACALNE?

W szkliwie nie ma żywych komórek i dlatego nie potrafi się ono regenerować. Z tego względu jakiegokolwiek uszkodzenia szkliwa są nieodwracalne. Żaden biologiczny proces nie jest w stanie naprawić uszkodzonej emalii.

JAK MOŻESZ NAPRAWIĆ USZKODZONE SZKLIWO I W JAKI SPOSÓB DZIAŁAJĄ REWOLUCYJNE NANOCZĄSTECZKI MICROREPAIR®?

W składzie BioRepair® znajdują się bioaktywne mikrocząsteczki Microrepair®, które dzięki swojej budowie wnikają w głąb mikroskopijnych uszkodzeń szkliwa i zębiny skutecznie je remineralizują i naprawiają.

Cząsteczki MICROREPAIR® są to niezwykle małe cząsteczki (wielkości 10-100 miliardów razy mniejszej niż metr) substancji zwanej substytutem apatytu węglanowego cynku, która ma strukturę bardzo zbliżoną do struktury szkliwa zębowego.

Biologicznie aktywne mikrocząsteczki odbudowują strukturę szkliwa i wypełniają mikroskopijne, niewidoczne pęknięcia oraz rysy spowodowane dzia-

łaniem kwaśnych substancji oraz bodźców mechanicznych.

Dzięki rewolucyjnej formule, która odtworza naturalną substancję mineralną zębiny i szkliwa BioRepair® naprawia nawet najmniejsze uszkodzenia, pęknięcia i defekty szkliwa.

Pasty do zębów BioRepair® są dostępne w dwóch różnych wersjach opracowanych specjalnie w odpowiedzi na różnicowane wymogi higieny każdego z nas.

BioRepair® jedyne pasty z nanocząsteczkami MICROREPAIR®, które naprawiają mikroskopijne, powierzchniowe uszkodzenia powstające na szkliwie i zębinnie.

Do nabycia w aptekach tuba 100 ml ~22 zł

BioRepair® PLUS

BioRepair® nr 1 wśród polskich stomatologów *

* BioRepair® Pełna Ochrona zdobywca 1 miejsca przyznanego przez Komisję Konkursową XIV Ogólnopolskiej Konferencji Stomatologicznej Expodent 2008

Wyłączny Dystrybutor w Polsce: A.B.Berren-Handlowy Sp. z o.o. | ul. Ogrodowa 22, Reguły

biorepair.pl

Do wszystkiego = do niczego

Peter Dunn, Wielka Brytania

Niewłaściwie ułożone potrzeby doprowadziły do powstania społeczeństwa „sklepów ze wszystkim”. Dzisiaj ubezpieczenie możemy kupić w supermarkecie, świeczki na pocztę, a buty w aptece. Czym to się skończy? Jak mówi popularne powiedzenie: „Jeśli coś jest do wszystkiego, to jest do niczego”. Wiele firm, które specjalizowały się w wąskich dziedzinach, rozszerza obecnie swój profil na inne obszary, aby zdobyć większe grono klientów. Zamiast tego, mogłyby wzmocnić swój profil i w ten sposób zwiększyć zyski. Wybrany przez nie model rozwoju powoduje dekoncentrację możliwości, prowadząc potencjalnie do obniżenia jakości świadczonych usług.

Kiedyś usługi stomatologiczne zaczęły oferować apteki, ale inicjatywa ta się nie powiodła. Choć jeden z większych angielskich supermarketów uruchomił w swoim centrum handlowym gabinet dentystyczny, wkrótce takie przedsięwzięcia mają być zakazane w całym kraju. Wygoda ma wiele zalet. Możliwość odebrania przepisanego leku w aptece na terenie tego samego centrum handlowego niewątpliwie ułatwia życie. Czy jednak wszechstronny doradca najlepiej pomoże w każdej dziedzinie?

Koszt wygody

Wszechstronne firmy finansowe lub rachunkowe oferują pełen zakres usług przedstawicielom wszystkich zawodów. Jeśli jednak zamierzają obsługiwać tak różne rynki, pakiet ich usług będzie prawdopodobnie obejmował raczej standardowe rozwiązania. Oczywiście, wygoda związana z załatwieniem jak największej ilości spraw w jednym miejscu jest kusząca. Jeśli najważniejsze jest dla Ciebie znalezienie najwygodniejszego rozwiązania, to w taki sposób osiągniesz cel. Jeśli jednak chcesz, aby twoje potrzeby zostały zaspokojone w możliwie najbardziej wydajny i skuteczny sposób, rozwiązanie typu „wszystko dla wszystkich” raczej nie pozwoli ci uzyskać efektu najle-

piej odpowiadającego twojej sytuacji. Wyspecjalizowana firma może nie oferować wszelkiego rodzaju usług. Może też nie mieć dużego grona etatowych pracowników. Dysponuje za to zaangażowanym zespołem ludzi, którzy są specjalistami w swojej dziedzinie.

Posłużmy się przykładem marketingowym. Wiele lekarzy dentystów uważa się za dostatecznie kompetentnych, aby samemu pisać teksty na stronę internetową gabinetu i ulotki, a nawet tworzyć samodzielnie logo lub swoją witrynę w Internecie. Efekt jest często daleki od profesjonalizmu i zwykle niweczy wyjątkowe umiejętności kliniczne lekarzy i jakość, jaką gabinet zapewni korzystającym z jego usług pacjentom. Oszczędność kosztów związana ze złą samodzielną prowadzą do ogromnego marnowania możliwości, ponieważ komunikat marketingowy nie tylko nie pozwala na wprowadzenie firmy na pożądany poziom obrotów, ale kreuje negatywne skojarzenia, których niwelowanie może zająć całe lata.

Nie możemy też z góry zakładać, że jeśli doradca finansowy, księgowy lub radca prawny posiada długą listę tytułów, to będzie zawsze najlepiej służył naszym interesom. Ostatnio z przerażeniem odkryliśmy, że przychód jednego z naszych nowych klientów pochodzący od ubezpieczyciela był dotychczas liczony po stronie wydatków zamiast po stronie przychodu, generując w danym roku stratę, podczas gdy w rzeczywistości lekarz wypracował znaczny zysk.

Inwestowanie w specjalistów

Zgodnie z definicją słownikową inwestycja to „przeznaczenie pieniędzy na konkretny cel, ukierunkowane na uzyskanie w efekcie korzyści finansowych”. Uzasadnione jest więc oczekiwanie, że inwestycja w profesjonalną poradę zapewni osiągnięcie lepszych efektów.

Doświadczeni lekarze dentyści doceniają znaczenie specjalistycznej porady udzielonej przez eksperta, który zna specyfikę rynku stomatologicznego i wiedzą, że taka specjalistyczna wiedza może wpływać na długoterminowe decyzje. Poczynając od doradców finansowych, księgowych, firm ubezpieczeniowych i radców prawnych aż po konsultantów, mentorów, specjalistów ds. marketingu i rzeczoznawców wyceniających gabinety, tylko osoby wyspecjalizowane w danej branży mogą zaoferować najlepsze warunki i usługi dostosowane do twoich potrzeb.

Skoncentruj się na efektach

Celem, jaki stawiają sobie najbardziej przewidujący lekarze dentyści jest finansowa niezależność i bezpieczeństwo ich rodzin. Sposoby na osiągnięcie tego celu to minimalizacja obciążeń podatkowych, mocna podstawa kapitałowa, odpowiedni przychód oraz dostateczna ilość i jakość wolnego czasu, aby móc cieszyć się efektami swojej pracy.

Specjaliści w dziedzinie obsługi lekarzy dentystów pomogą w wielu kwestiach: zakup gabinetu, finanse praktyki dentystycznej, wybór funduszu emerytalnego, ubezpieczenie gabinetu czy zabezpieczenie firmy. Mogą zaplanować zakupy wyposażenia gabinetu w sposób najbardziej korzystny ze względów podatkowych, a kiedy zdecydujesz się sprzedać firmę, zrobią wszystko, abyś uzyskał możliwie najwyższą cenę.

Zapewnij sobie bezpieczną przyszłość finansową, korzystając z porad ekspertów, którzy zawodowo pomagają dentystom. Od zakładania firmy po inwestowanie i oszczędzanie, od planowania podatków po emeryturę, od hipoteki po finanse – czy nie czułbyś się pewniej wiedząc, że w podejmowaniu właściwych decyzji pomaga ci ktoś, kto zna ciebie, twój rynek i twoje potrzeby?

Unikaj ryzyka

Czasami podejmowanie ryzyka pozwala osiągnąć znaczne zyski. Czy nie wolałbyś jednak, aby to ryzyko zostało obliczone i poparte radą eksperta, zwiększając szanse na osiągnięcie sukcesu? Kiedy chodzi tylko o wygodę, możesz używać jej jako argumentu. Kiedy jednak w grę wchodzi poważne życiowe decyzje, takie jak długofalowy sukces finansowy, wybierz specjalistę i korzystaj z jego znajomości rynku stomatologicznego. Wykorzystaj nową jakość ekspertyz i porad, jaką zapewni ci skorzystanie z usług kogoś, kto rozumie twój język i dostosuje swoją ofertę do poszczególnych etapów twojej kariery – kogoś, kto zna unikalne produkty dostępne tylko dla lekarzy dentystów.

Postawiliśmy sobie za zadanie nawiązanie kontaktów z innymi



specjalistami zajmującymi się doradstwem dla lekarzy dentystów, których możemy polecać naszym klientom. Takimi, z którymi blisko współpracujemy i którym możemy zaufać w kwestii rozwoju firm naszych klientów. Radzimy ci, abyś zrobił to samo! [DT](#)

AD

Autor



Peter Dunn jest dyrektorem i starszym konsultantem w Heritage Financial Advisers – zespole niezależnych brytyjskich specjalistów ds. planowania finansowego, zajmujących się sektorem stomatologicznym. Można się z nim skontaktować, pisząc na adres: info@hfadvisers.co.uk.

MEDICOM® SAFETOUCH® Rejuvenate Nitrile Plus⁺

Nowość!

• Nawilża • Odżywia • Ochroni •

Witamina E **Lanolina**

SafeTouch Rejuvenate Nitrile Plus rękawice są wzbogacone środkiem nawilżającym - lanoliną, która powoduje zjawisko odmładzania i wygładzania skóry. Witamina E wspomaga regenerację tkanek.

- Doskonała elastyczność** – wzbogacona pojęciem „jak lateks” umożliwia bardzo precyzyjny uchwyt, daje swobodę ruchów ręki w rękawiczce jednocześnie nie powodując ich zużycia. Doskonały komfort jest wynikiem następnej generacji nitrylowego tworzywa.
- Wyjątkowy chwyt** – pełna kontrola nad utrzymaniem nawet w wilgotnym środowisku.
- Zdrowsza skóra** – nigdy więcej pęknięć, suchości i spierzchniętych rąk – nasze rękawiczki wzbogacone lanoliną i witaminą E nawilżają i pielęgnują skórę.
- Pełna ochrona** – pomimo niewiarygodnej cienkości, wszystkie parametry wytrzymałościowe zostały zachowane w tym również odporność na przebicie.

Skontaktuj się z naszymi dealerami:

Amador Sp. z o.o.	(022) 826 43 81, (032) 730 28 85	Cezal	(071) 333 21 01	Heltekopol	(081) 742 12 36
ATZ Farmont	(024) 268 78 60	Dental Holding	(022) 501 38 38	JM Dental s.c.	(025) 643 56 52
Car-Line	(071) 799 48 20	Dentech s.j.	(017) 852 36 09	Kol-Dental Sp. z o.o.	(022) 514 62 00
		Gama	(032) 248 12 84	Unimed	(086) 216 25 76

Europejskie Towarzystwo Studentów Stomatologii – Członek wspierający FDI

Europejskie Towarzystwo Studentów Stomatologii (European Dental Student's Association – EDSA) zostało uznane za Członka wspierającego FDI. Członek Komitetu Wykonawczego EDSAire-

daktor czasopisma Andrew Sullivan mówi o znaczeniu uczestnictwa w FDI dla EDSA.

Europejskie Towarzystwo Studentów Stomatologii (EDSA) powstało ponad 21 lat temu w Paryżu. Dzisiaj może się pochwalić przynależnością ponad 65.000 studentów stomatologii, uczących się w 182 uczelniach w 26 krajach. 2 razy w roku EDSA deleguje swoich przedstawicieli z każdego z krajów członkowskich do różnych miast europejskich na zjazdy EDSA.

Czujemy się zaszczytzeni faktem, że we wrześniu ubiegłego roku podczas Dorocznego Światowego Kongresu Stomatologicznego w Singapurze zostaliśmy Członkiem wspierającym FDI. Bezpośrednia współpraca z FDI ma ogromne znaczenie dla naszej organizacji. Chcemy uczyć się od praktykujących lekarzy dentystów, czerpiąc korzyści z ich doświadczenia i wiedzy. Będziemy mogli także dowiedzieć się więcej na temat stomatologii i tego, co nam – dentystom przyniesie przyszłość. Związek po-

między EDSA i FDI będzie miał korzystny wpływ na organizację i planowanie wspólnych projektów, a także ułatwi współpracę w dziedzinie stomatologii, co może być czasami trudne dla lekarzy pracujących w sektorze prywatnym.

Jaka przyszłość czeka zatem EDSA? Chcemy zwiększyć liczbę członków naszej organizacji. Uważamy, że ma to kluczowe znaczenie, byśmy mogli rozwijać się we właściwym kierunku i wykorzystywać nowe pomysły. Jednocześnie bę-



Uczestnicy podczas 44. Zjazdu EDSA w Helsinkach w Finlandii.

dziemy nadal pracować nad dotychczasowymi projektami, jak np. „Program Profilaktyczny”, który ma pomagać studentom w promowaniu znaczenia zdrowia jamy ustnej oraz „Program Ochotniczy”, którego celem jest zwiększanie wiedzy i świadomości dotyczącej wartości pracy ochotniczej, a także czasopismo EDSA Magazine, ukazujące się obecnie 2 razy w roku nakładem wydawnictwa Wiley-Blackwell.

Z niecierpliwością oczekujemy podjęcia bliższej współpracy z FDI, co pozwoli wypracować bliskie partnerstwo, korzystne dla obu grup. Chciałbym szczególnie mocno podziękować dr. Gerhardowi Seebergowi – Przewodniczącemu-elektowi FDI-ERO za sprzyjanie tej współpracy. Zapraszamy członków FDI do wzięcia udziału w 45. Zjeździe EDSA i 8. Kongresie EDSA, które odbędą się dn. 7-14. marca 2010 r. w Bukareszcie w Rumunii. Więcej informacji na temat EDSA, w tym szczegółowe dane kontaktowe członków naszej Komisji Wykonawczej oraz informacje na temat zbliżającego się zjazdu i kongresu, można znaleźć na stronie internetowej EDSA (www.edsaweb.org). 

FDI na spotkaniu WHO/UNEP dotyczącym przyszłego wykorzystania stomatologicznych materiałów odtwórczych

Światowa Federacja Stomatologiczna (FDI) brała udział we wspólnym spotkaniu Światowej Organizacji Zdrowia (WHO) oraz Programu Środowiskowego Organizacji Narodów Zjednoczonych (UNEP), które odbyło się w 16-17. listopada w Genewie (Szwajcaria). Ekspert z całego świata zostali zaproszeni na to spotkanie w celu analizy dostępnych dowodów naukowych dotyczących wykorzystania materiałów odtwórczych, w tym amalgamatu stomatologicznego oraz implikacji stosowania materiałów alternatywnych dla amalgamatu w stomatologii zachowawczej.

W spotkaniu wzięli udział Przewodniczący FDI – dr Roberto Vianna oraz dyrektor wykonawczy – dr David Alexander. Przedstawili oni wspólne stanowisko, oparte na rezolucji dotyczącej amalgamatu, opracowanej i zatwierdzonej podczas Zgromadzenia Ogólnego w czasie Dorocznego Światowego Kongresu Stomatologicznego FDI 2009 w Singapurze. Roberto Vianna i David Alexander w prezentacji pt.: „Stomatologiczne materiały odtwórcze w praktyce klinicznej – punkt widzenia lekarza dentysty” zaznaczali, że nie należy wprowadzać zakazu ani ogranicze-

AD



Kol-Dental®
ALL EQUIPMENT FOR DENTIST'S



ProTaper narzędzia endodontyczne – 145 zł
niklowo-tytanowe do pracy ręcznej lub maszynowej



Thermaprep piecyk – 599 zł
Piecyk do podgrzewania cieków guttaperkowych



Cavity Acces Z Set – 99 zł
Zestaw 6 wiertel służących do otwarcia komory zęba



Mikrosilnik X-SMART DUAL – 6900 zł + ProTapy za 1 zł
Mikrosilnik endodontyczny i endometr w jednym urządzeniu z kątnicą redukcyjną 2:1, pracujący w 3 trybach: mikrosilnik, endometr, tryb łączony mikrosilnik i endometr



Mikrosilnik X-SMART EASY – 3250 zł
Bezprzewodowy mikrosilnik endodontyczny z kątnicą redukcyjną 16:1 do maszynowego opracowywania kanałów korzeniowych





Kol-Dental Sp. jawna, ul. Ostrobramska 73, 04-175 Warszawa
tel. 022/514-62-00, infolinia: 0801 390 015, www.koldental.com.pl

Walka ze stresem w XXI w. – perspektywa dla dentystów

Ros Edlin, Wielka Brytania

Zapytaj przeciętnego człowieka na ulicy, czy dentyści mają stresującą pracę, a twoje pytanie z dużym prawdopodobieństwem spotka się z niedowierzaniem. Czy stres nie jest raczej udziałem przerażonego pacjenta na fotelu dentystycznym, a nie dobrze zarabiającego i spełniającego się zawodowo lekarza?

Taka opinia może być prawdziwa w odniesieniu do mniejszości dentystów, a dla większości jest całkowicie mylną oceną dzisiejszej stomatologii. Prawdą jest to, że stomatologia jest uważana za jeden z najbardziej stresujących zawodów z zakresu ochrony zdrowia. Ostatnie badanie H.L. Myers i L.B. Myers przeprowadzone przy wykorzystaniu anonimowego badania przekrojowego spośród 2.441 dentystów ogólnych w Wielkiej Brytanii wykazało, że

60% z nich zgłaszało, że są nerwowi, spięci lub przygnębieni, 58,3% odczuwa bóle głowy, 60% trudności w zasypianiu, a 48,2% czuje przemęczenie bez wyraźnej przyczyny – możliwe, że wszystkie te objawy wynikają ze stresu związanego z pracą.

Dlaczego dentyści są tak podatni na stres? Nie tylko wymaga się od nich pracy skomplikowanymi metodami we wrażliwej i intymnej części ciała, w tej samej siedzącej pozycji przez długi czas, ale muszą też oni być odpowiedzialni za płynne działanie gabinetu pod kątem zarówno pracowników i pacjentów, jak też zarządzania w aspekcie finansowym. Dodać do tego można wciąż wzrastające wymagania i oczekiwania pacjentów oraz stałą świadomość tempa pracy i podążania za planem zapisów. Ponadto, muszą oni zagwarantować

doskonałość kliniczną w oczach prawodawców.

Stając w obliczu tych wszystkich czynników, nie przechodząc w większości przypadków żadnych szkoleń, np. w zakresie postępowania z ludźmi lub zarządzania finansami, nie może dziwić fakt, że wielu dentystów staje się ofiarami stresu i związanych z nim chorób, zarówno psychicznych, jak i fizycznych. Stres sam w sobie nie jest chorobą, ale wg definicji Health and Safety Executive (HSE) „niepożądaną reakcją, jaką ludzie wykazują na nadmierną presję lub inne rodzaje wymagań wobec nich postawionych”. HSE także „wyraźnie rozgranicza korzystne skutki uzasadnionego nacisku i wyzwania (które mogą być stymulujące i motywujące) od stresu związanego z pracą, który jest naturalną, ale niepokojącą reakcją na wymagania lub naciski, jakim wg odczucia danego człowieka nie jest on w stanie sprostać w ciągu określonego czasu”.

Pojęcie postrzegania jest szczególnie względne dlatego, że ta sama sytuacja (np. trudny zabieg lub roszczeniowy pacjent) dla jednego dentysty może być postrzegana jako ciekawe wyzwanie, a w innym wywołuje przerażenie. Do definicji stresu odnoszą się także pojęcia kontroli i zmiany.

Oczywiste jest, że funkcjonujemy najlepiej, gdy mamy pod kontrolą nasze otoczenie i gdy czu-



(Fot.: DTI/Olaru Radian-Alexandru)

jemy, że jesteśmy odpowiedzialni za nasze sukcesy czy niepowodzenia dzięki indywidualnym cechom – można do tego także zaliczyć odpowiedzialność za dobro zarówno pacjentów, jak i personelu. Jednakże, jak często bywa, wiele czynników osłabia to poczucie kontroli, co może skutkować stresem związanym z pracą. Ostatni NHS Dental Contract dla Wielkiej Brytanii jest najlepszym przykładem wykazania, że dentyści mają kłopoty z samokontrolą. Obrazuje on także znaczenie zaangażowania w proces zmian dla osiągnięcia jak najlepszych wyników.

Nie ma wątpliwości, że wszyscy potrzebujemy napięć i wyzwań mobilizujących do działania. Mogą one prowokować do osiągnięcia wielkich rzeczy i do pracy na najwydajniejszym poziomie, ale trzeba mieć świadomość, że stawianie sobie nierealnych celów lub oczekiwań może skutkować „regułą pogarszających się wyników”, tzn. im bardziej staramy się dążyć do tego nieosiągalnego celu, tym gorzej pracujemy. Nie chodzi tu o niedocenywanie podtekstowania towarzyszącego

dokonaniom, ale o to, by nie lekceważyć znaków ostrzegawczych. Znaki te są jak światła sygnalizacyjne w naszym życiu. Zielony oznacza, że wszystko (lub prawie wszystko) jest w porządku: praca sprawia nam radość, gabinet dobrze prosperuje, mamy wspólny zespół i wdzięcznych pacjentów, życie rodzinne i towarzyskie kwitnie. Potem być może sprawy zaczynają się nieco komplikować: twoja cenna asystentka odchodzi, pozostawiając po sobie dodatkową pracę dla pozostałych członków zespołu oraz zostawiając cię z poczuciem straty. Starasz się nadążyć z pracą w gabinecie i zdajesz sobie sprawę, że czujesz się bardziej niż zwykle zmęczony. Podczas pracy zauważasz, że masz kłopoty z koncentracją, stajesz się spięty i drażliwy.

Sytuacja taka może trwać przez chwilę, a potem mogą do niej dołączyć się inne wydarzenia, np. skarga pacjenta lub kłopoty rodzinne. Złe sypiasz, cierpią na tym twoje relacje z członkami rodziny, a ty zaczynasz mieć poczucie, że nie dajesz rady. I tak oto „zapala

nia stosowania rtęci przez lekarzy dentystów dopóki nie powstanie prawdziwa alternatywa dla amalgamatu, dostępna we wszystkich krajach i dla wszystkich grup społecznych. To stanowisko FDI opiera się na kilku oświadczeniach dotyczących polityki FDI. Zostało ono wspólnie dopracowane pod przewodnictwem Komisji Naukowej.

FDI uważnie monitorowała działania zmierzające do regulacji wykorzystania rtęci na świecie jako członek Międzynarodowego Partnerstwa ds. Rtęci UNEP. Po AWDC FDI w 2009 r. Komisja Naukowa zaleciła stworzenie zespołu, który miał pilnować, aby w dyskusjach ENAP reprezentowane były poglądy międzynarodowej społeczności lekarzy dentystów, a także aby obiektywnie przedstawione były dane dotyczące amalgamatu stomatologicznego. Do zespołu tego należą dr Eduardo Cecchetti (CMSC), dr Peter Cooney (WDDHPC), dr Stuart Johnston (DPC), dr Derek Jones (Komisja Naukowa), prof. Masaki Kambara (Rada), dr Orlando Monteiro da Silva (Komisja Wykonawcza), dr Sarkis Sozkes (Komisja Edukacyjna) oraz dr Martin Tyas (współpracujący ekspert). Dr Johnston gościł podczas obrad WHO-UNEP w siedzibie głównej FDI w Genewie jako przedstawiciel lekarzy dentystów-praktyków i prowadził przygotowania oficjalnego stanowiska FDI.

Ostatnie spotkanie WHO-UNEP to część procesu, który ma na celu przygotowanie rządów poszczególnych państw do przyszłych dyskusji na temat materiałów alternatywnych dla amalgamatu. W spotkaniu brali także udział profesor David Williams – Przewodniczący Międzynarodowego Towarzystwa Badań Stomatologicznych (International Association for Dental Research – IADR), dr Daniel Meyer – zastępca przewodniczącego ds. nauki i spraw zawodowych Amerykańskiego Towarzystwa

Stomatologicznego (American Dental Association – ADA) oraz dr Benoit Soucy – Dyrektor ds. klinicznych i naukowych Kanadyjskiego Towarzystwa Stomatologicznego (Canadian Dental Association – CDA).

Więcej informacji na temat Międzynarodowego Partnerstwa ds. Rtęci UNEP oraz oficjalnego stanowiska FDI pod spotkaniu WHO-UNEP w Genewie można znaleźć na stronie internetowej FDI (www.fdiworldental.org).

SafeTouch Rejuvenate
rękawiczki lateksowe

Z lanoliną i witaminą E
Bezpudrowe

Kod	Rozmiar
1163_A-D	XS-L

*Jeżeli zakupisz 8 opakowań kolejne 2 dostaniesz gratis.

SafeSpore wyroby medyczne do dezynfekcji

Sporobójczy, Aktywny na TB, Bakteriobójczy, wirusobójczy, grzybobójczy.
Efektywne w czasie 1 minutę!

Kod	Rodzaj	Zawartość
6001	Chusteczki	160 chusteczek
6010	Spray	750 ml
6020	Koncentrat	1 Litr.

SafeTouch
rękawiczki winilowe

Kod	Rodzaj	Rozmiar
1128 A-D	Pudrowe	XS-L
1129 A-C	Bezpudrowe	S-L

*Jeżeli zakupisz 8 opakowań kolejne 2 dostaniesz gratis.

Koszulki do autoklawów

Kod	Rozmiar
68030	190x305 mm
68035	254x382 mm
68040	305x457 mm

Waleczki bawełniane

Kod	Rodzaj	Zawiera
4522-1M	rozmiar #2	1000 szt./opakowanie
4554	rozmiar #2	2000 szt./pudełko
4551-300	rozmiar #1	300 gram/opakowanie
4552-300	rozmiar #2	300 gram/opakowanie
4553-300	rozmiar #3	300 gram/opakowanie

*Jeżeli zakupisz 4 opakowania kolejne 1 dostaniesz gratis.

Medicom Non-Woven Spongo - gaziki doskonale ułatwiają osuszanie jamy ustnej podczas zabiegu

Kod	Rodzaj	Rozmiar
2102-E	4warstny, 30 gr/m2	5x5 cm

*Jeżeli zakupisz 3 opakowania kolejne 1 dostaniesz gratis.

Dry-Back śliniak Circus i Healthy Teeth

Zwarstny + 1 nieprzemakalna
Wypróbuj naszą limitowaną edycję dla dzieci.

Kod	Rodzaj	Rozmiar
8193-N	Circus	33 x 45 cm
8191-N	Healthy Teeth	33 x 45 cm

MEDICOM®
Promocja Medicom Q1

Skontaktuj się z naszymi dealerami:

Dealer	Telefon
Amadar Sp. zo.o.	(022)826 43 81, (032)730 28 85
ATZ Farmont	(024) 268 78 60
Car-Line	(071)799 48 20
Cezal	(071)333 21 01
Dental Holding	(022) 501 38 38
Dentech sj	(017) 852 36 09
Gama	(032)248 12 84
Heltkopol	(081)742 12 36
JM Dental s.c.	(025)643 56 52
Kol-Dental Sp. zo.o.	(022) 514 62 00
Unimed	(086) 216 25 76

← się” czerwone światło! Jeśli objawy te potęgują się do stopnia całkowitego wyczerpania, choroby i niemożności poradzenia sobie, trzeba szukać pomocy.

Osobowość ma ścisły związek z umiejętnością radzenia sobie w sytuacjach stresowych. Badanie przeprowadzone przez prof. Cary Cooper i wsp. sugeruje, że dentyści mają tendencję do okazywania zachowania typu A. Ludzie z osobowością A mają silną motywację do

odnoszenia sukcesów, są bardzo ambitni, niecierpliwi, agresywni i nietolerancyjni. Mają wysokie wymagania wobec siebie i otaczających ich osób. Chociaż ludzie z osobowością typu B mogą być w równym stopniu ambitni i odnosić sukcesy, są w stanie pracować w spokojniejszy i bardziej odpoczywający sposób. Ludzie mogą stale przemieszczać się pomiędzy tymi typami zachowań.

Gabinet odnoszący sukcesy to taki, w którym istnieją skuteczne

strategie radzenia sobie ze stresem. Przyczynia się to do tworzenia atmosfery powodzenia i kompetencji. Pozytywne skutki takiej sytuacji odczuwają wszyscy – pracownicy czują się doceniani i są zmotywowani, a pacjenci są bardziej zrelaksowani i czują się mile widziani. Osiągnięcie tego idealnego stanu nie przychodzi wielu dentytom w naturalny sposób. Mogą oni potrzebować ukierunkowania. Warto zatem zastanowić się, jakie są twoje cele i aspiracje zarówno w odniesieniu do ciebie, jak i two-

jego gabinetu. Pomocne tu będą niektóre z opisanych strategii radzenia sobie z problemami.

W przypadku stresu odczuwanego przez jednostkę, spróbuj cofnąć się i ustal, skąd pochodzi to odczucie. W osiągnięciu pewnej perspektywy problemu pomoże ci spisanie listy przyczyn twojego samopoczucia od najbardziej do najmniej stresujących, może to też zmotywować cię do stawienia czoła niektórym z wymienionych problemów. Możliwe nawet, że to

ty jesteś przyczyną tych napięć! Możesz potrzebować pomocy w radzeniu sobie z niektórymi sprawami, więc nie obawiaj się prosić o pomoc. Tę technikę można zastosować u poszczególnych członków zespołu.

Zalecane są również indywidualne techniki relaksacyjne. Pomimo często spotykanego przekonania, że nie da się pogodzić odpoczynku z pracą w gabinecie stomatologicznym, to jest to realne przy odpowiednim planowaniu i organizacji pracy. Warunkiem koniecznym jest kompetentna recepcjonistka, która nie zapewni w całości twojego planu pracy po to, abyś miał czas na odpoczynek. Zostając w gabinecie po wyjściu pacjenta, weź głęboki oddech. Nabierz głęboko powietrza (nie wstrzymuj go) i wydychając je powoli, policz do 3. Każdego dnia potrzebny jest czas na relaks. Znaczenie odpoczynku polega na tym, że pozwala ci na wyłączenie się i regenerację. Równie ważne są ćwiczenia fizyczne. Spalają one nadmiar adrenaliny wynikającej ze stresu, umożliwiając ciału powrót do stanu stabilności. Mogą też zwiększyć energię i wydajność pracy. Zbilansuj swoją dietę. Jedz śniadania, pij dużo wody, żeby nawodnić organizm. Jedz węglowodany złożone, aby przeciwdziałać wahaniom nastrojów; owoce i warzywa, aby dostarczyć organizmowi witaminę C, która wspiera układ odpornościowy. Wykorzystuj swój czas (i siebie) wydajnie.

Najważniejszą sprawą jest dokonanie przeglądu pracy swojego gabinetu. Czy jest w nim czas przeznaczony na nagłe przypadki i na sprawy administracyjne? Czy stale się spieszysz, żeby nie mieć opóźnień, powodując tym samym eskalację napięcia? Rozwinięcie umiejętności kierowniczych i organizacyjnych pozwoli ci lepiej sprawować kontrolę nad środowiskiem pracy. Upewnij się, że twój personel jest odpowiednio przeszkolony i świadomy indywidualnych ról i obowiązków. Zachęcaj do kultury wzajemnego wspierania się, zgodnie z którą prośenie o pomoc nie jest uznawane jako słabość. Omówienie problemów z kimś, komu ufasz może być bardzo pomocne. Niektórzy dentyści mogą być doskonałymi specjalistami, ale nie posiadają umiejętności postępowania z ludźmi. Umiejętność słuchania jest darem, jeśli więc uważasz, że potrzebujesz szkolenia z zakresu komunikacji, skorzystaj z takiej możliwości.

Wdrażając przynajmniej niektóre z wymienionych strategii w swoje życie codzienne i pracę, możesz stworzyć środowisko wolne od stresów, w którym praca jest przyjemnością, a nie tylko uciążliwą koniecznością i obowiązkiem. [DT](#)

Piśmiennictwo dostępne u wydawcy.

Autor

Ros Edlin jest niezależnym konsultantem do spraw związanych ze stresem z Hale w Wielkiej Brytanii. Można się z nią skontaktować, pisząc na adres: ros@stresswatch.co.uk.

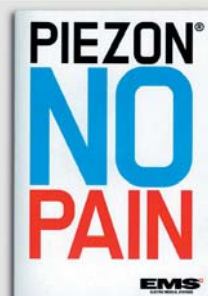
AD

EMS-SWISSQUALITY.COM

EMS
ELECTRO MEDICAL SYSTEMS

NOWY PIEZON

PIEZON MASTER 700 – ORYGINALNA METODA PIEZON WSPARTA INTELIGENTNĄ TECHNOLOGIĄ i.PIEZON



> Nowa broszura –
wszystko o Oryginalnej
Metodzie Piezon i
nowym urządzeniu
Piezon Master 700

BEZBOLEŚNIE dla pacjenta – oto idea, która przyświecała twórcom Oryginalnej Metody Piezon podczas opracowywania nowego urządzenia Piezon Master 700.

Rezultatem jest zabieg, który nie powoduje powstawania nadwrażliwości zębów ani dźwięków i zapewnia uzyskanie nadzwyczajnie gładkiej powierzchni zębów bez naruszenia nabłonka.

Połączenie Oryginalnych Rękojeści Piezon LED i elektronicznego modułu i.Piezon, które zapewnia doskonale dopasowany do kształtu zębów ruch instrumentów to symbioza inteligentnej technologii i niezrównanej precyzji. Oryginalne Szwajcarskie Instrumenty EMS, wykonane z najlepszej biokompatybilnej stali chirurgicznej, dopełniają perfekcję całości.

Nowe urządzenie Piezon Master 700 ze swym nowoczesnym panelem

dotykowym ustala nowe standardy łatwości obsługi i utrzymania higieny. Korzyść dla każdego – pacjenta i stomatologa – obaj są zadowoleni.

**“I FEEL
GOOD”**

Więcej informacji >
welcome@ems-ch.com

„U niektórych pacjentów wypełnienia amalgamatowe wywołują reakcje alergiczne”

Wywiad z prof. Larsem Hylanderem z Uniwersytetu w Uppsala

W listopadzie 2009 r. z inicjatywy Światowej Organizacji Zdrowia odbyło się spotkanie grupy międzynarodowych ekspertów, którzy zgodnie poparli inicjatywę zaprzestania stosowania rtęci w stomatologii na całym świecie. Redaktor *Dental Tribune* Daniel Zimmermann rozmawiał z prof. Larsem Hylanderem – adiunktem ze szwedzkiego Uniwersytetu w Uppsala, który brał udział w spotkaniu. Rozmowa dotyczyła wypracowanego porozumienia i przyszłych strategii w zakresie stosowania biomateriałów w stomatologii.



Prof. Lars Hylander

Ostatnio brał Pan udział we wspólnym spotkaniu Światowej Organizacji Zdrowia (WHO) i Programu Środowiskowego Organizacji Narodów Zjednoczonych (UNEP), które miało na celu analizę wyników najnowszych badań dotyczących materiałów odtwórczych stosowanych w stomatologii. Jakże były efekty tego spotkania?

Większość uczestników zgodziła się, że należy wyeliminować albo przynajmniej ograniczyć stosowanie amalgamatów. Jednak dr Poul Erik Petersen, odpowiedzialny w WHO za kwestie zdrowia jamy ustnej zadał kilka trafnych pytań dotyczących tych zagadnień, np. co mamy powiedzieć mieszkańcom biednych krajów, których nie stać nawet na wypełnienia amalgamatowe. Na to pytanie nikt nie umiał odpowiedzieć.

Podobne spotkanie odbyło się już ponad 10 lat temu. Co zmieniło się od tego czasu w postrzeganiu stomatologicznych materiałów odtwórczych?

Zwolennicy amalgamatów przyjęli do wiadomości występowanie u niektórych pacjentów reakcji alergicznych na wypełnienia amalgamatowe. W pełni potwierdzono zjawisko uwalniania rtęci z tych wypełnień do środowiska, szczególnie po wprowadzeniu zakazu stosowania amalgamatów stomatologicznych w Norwegii i Szwecji oraz ograniczeniu ich używania w Danii i innych krajach. Kolejnym powodem, dla którego stosowanie amalgamatu traci uzasadnienie jest udowodnienie powstawania metylortęci w ściekach z gabinetów dentystycznych. Ważnym argumentem są też alternatywne stomatologiczne materiały wypełniające, które albo są już dos-

tępne na rynku, albo są właśnie w fazie opracowywania.

Jakie decyzje zapadły w kwestii amalgamatów stomatologicznych?

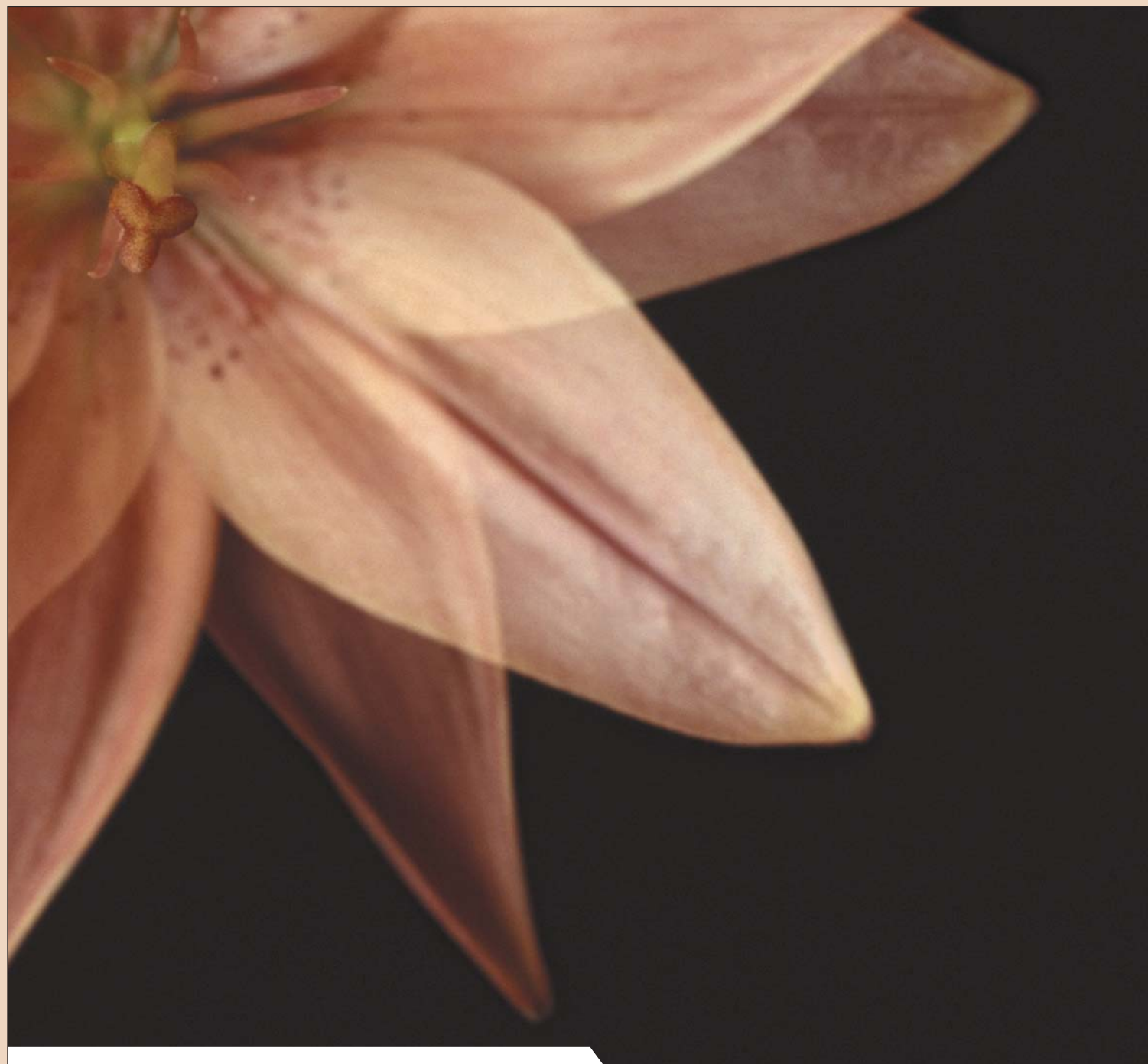
Światowa Organizacja Zdrowia nie jest tak szybka jak Norwegia, w której wprowadzono w życie zakaz stosowania amalgamatów stomatologicznych po niemal 6

miesiącach od chwili, kiedy takie propozycje pojawiły się po raz pierwszy. Jak dotąd w WHO nie podjęto żadnych decyzji, organizacja nie może jednak ignorować postano-

wień, jakie zapadną podczas spotkania przedstawicieli państw należących do UNEP, mającego na celu opracowanie traktatu dotyczącego rtęci, które rozpocznie się w Sztokholmie w czerwcu tego roku. Istniała zgodność co do tego, że należy ograniczyć wykorzystanie rtęci w stomatologii. Właściwym sposobem na osiągnięcie tego celu jest uczenie studentów stomatologii innych technik wypełniania ubytków niż zakładanie amalgamatu. Podczas naszego spotkania



AD



NATURALNIE PROSTY, PO PROSTU ŁADNY!

Wysoko estetyczny materiał wypełnieniowy

- Dwa proste kroki
- Zgodne z naturą układanie warstwami
- Błyszczący rezultat
- NOWOŚĆ: Teraz też dostępny w odcieniach dziąsła

A M A R I S



Odwiedź nas!
Kraków, 04.-06.03.2010
Stoisko D15

VOCO
THE DENTALISTS

VOCO GmbH · P.O. Box 767 · 27457 Cuxhaven · Niemcy · Tel. +49 (0) 4721 719-0 · Fax +49 (0) 4721 719-140 · www.voco.com