

DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper · Croatian Edition



Hrvatska, lipanj 2015. - godina VIII br. 2

www.dental-tribune.com

SPECIJAL: ENDODONCIJA

Uvodnik: prof. dr. sc. Ivica Anić

Što je potrebno za uspješnu endodontsku terapiju?



stranica 2

MENADŽMENT

Nepojavljivanje na termin

Kako postupiti s pacijentima koji ne dolaze na ugovorene termine?



stranica 24

PREVENTIVA

Preventivna oralno-zdravstvena skrb za cijelu obitelj

Kako preventivnim mjerama od najranije dobi do duboke starosti unaprijediti oralno zdravlje?



stranica 22

MINISTARSTVO ZDRAVLJA RH PREDSTAVILO STRATEŠKI PLAN ZA PROMICANJE ORALNOG ZDRAVLJA

U povodu Svjetskog dana oralnog zdravlja, 20. ožujka 2015. u Hrvatskom liječničkom zboru u Zagrebu predstavljen je Strateški plan promicanja i zaštite oralnog zdravlja. Dokument je donijela Vlada Republike Hrvatske na sjednici održanoj 18. ožujka. Cilj je Strateškog plana unaprijediti oralno zdravlje hrvatskih građana koje je jedno od najlošijih u Europskoj uniji i koje se od 1999. godine konstantno pogoršava.

„Daleko smo od europskog projekta i moramo poduzeti sve, ne samo da te zube popravimo, nego da preventivnim djelovanjem postignemo da se zubi ne kvare“, rekao je ministar zdravlja, prim. Siniša Varga, i dodao kako ovaj Strateški plan stavlja veliku odgovornost svim doktorima dentalne medicine, liječnicima, pedijatrima te tetama u vrtićima i školama da obrate pozornost na dentalno zdravlje i njegov utjecaj na opće zdravlje. „Puno je područja na kojima trebamo raditi kako bismo poboljšali skrb o dentalnom zdravlju, a posebno mjesto zauzimaju preventivne mjere“, naglasio je ministar Varga.

Gubitak zubi u Hrvatskoj se javlja daleko ranije nego u zemljama EU, a gotovo 90 posto populacije treba neki kurativni dentalno-medicinski zahvat. Procjenjuje se da u Hrvatskoj gotovo 95 posto stanovnika ima patološke promjene na Zubima, bilo da je riječ o karijesu ili o lošem stanju zubnog potpornog tkiva. Pokazatelj oralnog zdravlja starije populacije gubitak je zubi, dok je to kod mladih KEP indeks. KEP je skraćenica od karijes, ekstrakcija, „plomba“, a predstavlja zbroj broja zubi zahvaćenih karijesom, izvađenih ili saniranih ispunom. Prosječni KEP indeks dvanaestogodišnjaka u Hrvatskoj



iznosi 3,99. Od zemalja EU, jedino Bugarska ima višu vrijednost KEP indeksa (4,4), dok najniže vrijednosti imaju Danska, Velika Britanija i Njemačka, i to 0,7.

Sekundarna zbijenost koja nastaje isključivo zbog prernog gubitka mlijecnih zubi u potpornoj

stoji. Bolesti parodonta, koje su u EU bolesti osoba nižeg socioekonomskog statusa, u Hrvatskoj zahvaćaju sve slojeve društva i javljaju se u oko 80 posto populacije.

Predsjednica Povjerenstva za izradu Strategije i prorektorica za studente, studije i kontrolu

je iznosio 2,6, u 2009. godini povećao na 4,8.

“Vizija naše Strategije je da cjelokupno stanovništvo obuhvati kvalitetnom zaštitom oralnog zdravlja te se dobrim pokazateljima na ovom području približimo projektu “starih” članica Europske unije”, rekla je prof. Čuković-Bagić i dodala kako se u konačnici očekuje smanjenje oralnih bolesti, osobito karijesa koji je jedna od najčešćih bolesti usne šupljine od koje pati gotovo 90 posto svjetske populacije.

Provedbom Strateškog plana planirano je povećanje zdravih zubi kod petogodišnjaka i šestogodišnjaka na 60 posto, smanjenje KEP indeksa kod dvanaestogodišnjaka na 3,5, povećanje primjene fluoridacijskih i remineralizacijskih

Prosječni KEP indeks dvanaestogodišnjaka u Republici Hrvatskoj iznosi 3,99.

zoni u Republici Hrvatskoj čini preko 30 posto liječenih ortodontskih anomalija koje zahtijevaju dugotrajno i skupo specijalističko liječenje. U razvijenim zemljama EU ova anomalija gotovo ne po-

kvalitete Sveučilišta u Zagrebu, prof. dr. sc. Ivana Čuković-Bagić, predstavljajući Strateški plan, iznijela je zabrinjavajući podatak da se KEP indeks kod dvanaestogodišnjaka od 1991. godine, kada

skih preparata, i poboljšanje higijenskih i prehrabnenih navika.

U podlozi je potrebno ostvariti infrastrukturne ciljeve koji uključuju uspostavu temeljnih uvjeta za funkciranje mreže dentalno-medicinske djelatnosti sukladno prioritetima i potrebama radi poboljšanja oralnog zdravlja, kao i stvaranje integralnog informacijskog sustava mreže Zavoda za javno zdravstvo Republike Hrvatske povezanog s CEZIH-om i adekvatno ustrojenim informacijskim sustavima drugih sektora, u cilju kontrole izvedbe i kvalitete mjera zaštite i promicanja oralnog zdravlja.

Željko Rotim, predsjednik Nacionalnog povjerenstva za djelatnost dentalne medicine, naglasio je važnost povećanog izdvajanja za preventivne programe oralne higijene i zaštite oralnog zdravlja, osobito kod djece.

Rektor Zagrebačkog sveučilišta, prof. dr. sc. Damir Boras, naglasio je kako će Sveučilište pomoći i podržati promociju oralnog zdravlja te istaknuo kako ovakve strategije čine da društvo u cijelini postane zdravije.

Prema podacima Vijeća europskih doktora dentalne medicine iz 2009. godine, u Hrvatskoj na 1100 stanovnika dolazi jedan doktor dentalne medicine, što je iznad prosjeka zemalja EU, gdje prosječno jedan doktor dentalne medicine dolazi na 1500 stanovnika. U nekim europskim zemljama dio preventivnog rada obavlja manje obrazovani kadar, tzv. dentalni higijeničari, a taj kadar u Hrvatskoj ne postoji. Posljednjih se godina povećava broj specijalista, no zabrinjava činjenica da čak ni u većim gradovima nema dovoljno specijalista dječje i preventivne dentalne medicine, a ondje gdje postoje, rade polivalentno i sustav ih ne prepoznaje niti koristi njihova znanja. ■

RODITELJI MOGU BITI ODGOVORNI ZA DENTALNU ANKSIOZNOST KOD DJECE

Oak Brook, Illinois, SAD: Strah od stomatologa vrlo je čest u svim populacijama diljem svijeta. Mnogi ljudi osjećaju stres ili su čak prestrašeni tijekom stomatološkog pregleda, što na kraju može dovesti do potpunog izbjegavanja dentalnih zahvata. Novo istraživanje sada je potvrdilo da roditelji s dentalnom fobijom prenose svoj strah na djecu, a to bi moglo znatno utjecati na njihov odnos prema stomatološkim posjetima u kasnijem životu.

Rezultati istraživanja, koji se temelje na intervjuima s 1325 roditelja djece do 12 godina, pokazali su da



Redoviti stomatološki posjeti neophodni su za održavanje oralnog zdravlja u djece

se 48 posto roditelja bojalo posjetu stomatologu. Otpriklje isti broj dje-

ce (47 posto) dijelilo je strah. Prema istražiteljima, više je ženskih ispi-

tanika imalo dentalnu fobiju. Dok je 55 posto majki priznalo strah od stomatologa, samo 40 posto očeva učinilo je isto.

Međutim, samo 19 posto majki reklo je da im je teško uvjeriti svoje dijete da ide kod stomatologa. Oko 37 posto očeva je izjavilo da je to za njih jedna od najtežih stvari.

Glavni razlog za nervozu uoči stomatološkog posjeta bio je strah od boli (54 posto). Drugi razlozi uključuju nesimpatije prema stomatologu (17 posto) i strah od dodatnih stomatoloških zahvata (25 posto).

"Lako je prenijeti roditeljske strahove na djecu kada je u pitanju strah

od stomatologa", rekao je dr. Bill Kohn, potpredsjednik udruge Delta Dental Plans koja je naručila istraživanje. "Ako djeca imaju loše iskuštevno, to bi moglo ugroziti njihovu spremnost posjetima stomatologu tijekom djetinjstva i u odrasloj dobi."

Kohn dodatno ohrabruje roditelje da ostanu pozitivni prije i tijekom posjeta stomatologu ispred svoje djece.

Osim toga, oni bi trebali početi s posjetima stomatologu sa svojim djetetom u roku od šest mjeseci od erupcije djetetovog prvog zuba i omogućiti im da se naviknu na stomatološko okruženje u ranoj dobi. **DV**

Nova pasta za zube s okusom suzbija apetit za slatkim

Nürnberg, Njemačka: Njemački proizvođač predstavio je pastu za zube s okusom koja smanjuje želju za slatkisima. Proizvod obećava zdrave zube, a korisnici trebaju samo tri puta dnevno četkati zube u trajanju od najmanje tri minute čime se potiču prehrambene promjene, što u konačnici može dovesti do gubitka tjelesne mase do 7 kg.

Prema navodima novoosnovane tvrtke Dr. Weiler, prirodne aromе u pasti za zube odgovorne su za učinak. Tijekom četkanja razvijaju se okusi koji znatno smanjuju želju za slatkim, navode iz tvrtke.

"Prednost naših proizvoda je da ispunjavaju prazninu na tržištu. Mi ne predstavljamo stotu običnu pastu za zube, nego potpuno novi proizvod koji korisniku nudi neviđene dodatne prednosti", rekao je dr. Matthias Weiler, predsjednik Uprave tvrtke Dr. Weiler.

Randomizirano, slijepo istraživanje s placebom provedeno na 48 ispitanih tijekom četiri tjedna i kontrolirana primjena

paste tijekom tri mjeseca u kojoj je sudjelovalo 36 ljudi pokazali su da je 90 posto ispitanih imalo znatno smanjen apetit za slatkim. Neki od njih izgubili su i do 6,8 kg tjelesne mase u roku od tri mjeseca jer im je odričanje od slatkisa postalo lakše kad

su redovito koristili pastu za zube.

Prema navodima proizvođača, najbolji mogući rezultati dobiveni su kada je korisnik četkao tri puta dnevno nakon svakog obroka. Osim toga, pasta se može koristiti kada se osjeti želja za slatkim. "Jedna tuba



Nova pasta sadrži prirodne okuse koji smanjuju želju za slatkisima.

od 100 ml traje najmanje četiri ili pet tjedana, što znači da kupac treba oko deset do 12 tuba godišnje", rekao je Cenk Özöttürk, direktor tvrtke Dr. Weiler.

Pasta je dostupna diljem Europe putem online trgovine po preporučenoj maloprodajnoj cijeni od 14 €. Proizvod je za početak dostupan s okusom jabuka-vanilija. Proizvođač najavljuje i druge proizvode koji će koristiti isti učinak okusa.

Tvrta je u ožujku 2014. osnovao dr. Weiler, stomatolog s više od 20 godina iskustva, a čiji je cilj promicanje zdravije i manje slatke prehrane kako bi se postiglo bolje oralno i cjelokupno zdravlje stanovništva.

"U posljednjih 50 godina u svijetu se potrošnja šećera ugrožila. Za mnoge ljudi to je razlog dentalnih, kao i metaboličkih bolesti, kao što su pretilost i dijabetes", rekao je Weiler, koji je razvio pastu za zube u suradnji sa svojom suprugom, koja je mnoga godina radila u kozmetičkoj industriji. **DV**

Pet iznimno uspješnih dana-IDS superlativa

KÖLN, NJEMAČKA - 14. ožujka zatvoren je 36. najveći svjetski međunarodni dentalni sajam, IDS. Jednoglasno je zaključeno da se radilo o pet iznimno uspješnih dana - IDS superlativa!

Na ukupnom izložbenom prostoru od 157 000 m² (2013.: 147 900 m²) sudjelovala je 2 201 tvrtka iz 56 zemalja (2013.: 2 058 tvrtki iz 56 zemalja). Među njima 638 izlagaca i 20 dodatno zastupljenih tvrtki bilo je iz Njemačke (2013.: 647 izlagaca i 7 dodatno zastupljenih tvrtki) te 1489 izlagaca i 54 dodatno zastupljenih tvrtki iz inozemstva (2013.: 1 355 izlagaca i 49 dodatno zastupljenih

tvrтки). Strani udio bio je veći od 70 posto (2013.: 68 posto). Došlo je oko 138 500 posjetitelja iz 151 zemlje (2013.: 125 000 posjetitelja iz 149 država), od kojih oko 51 posto iz inozemstva (2013.: 48 posto).

Visoka kvaliteta kontakata

Vodeća svjetska dentalna izložba bila je najuspješnija od svog osnutka. To se prije svega pokazalo visokom kvalitetom ostvarenih kontakata između industrije, trgovine, doktora dentalne medicine i dentalnih tehničara, zbog čega se očekuje pozitivan utjecaj na poslovanje nakon sajma.

Velika navala posjetitelja

Među posjetiteljima izložbe zabilježen je porast gostiju iz SAD-a, Kanade, Brazila, Koreje, Kine i Japana, kao i s Bliskog i Srednjeg istoka. Južna Europa također je bila značajno zastupljena.

Suvremeni trendovi

Istaknuta tema IDS-a bila je digitalna dentalna medicina, posebno umrežavanje različitih tehnologija. Učinci na stomatološku svakodnevnicu bit će ogromni jer su više ili manje zahvaćena sva područja. To znači rendgensko snimanje, intraoralni otisak bez materijala za oti-



ske, korištenje intraoralnih skenera, CAD/CAM i 3D tisk. Terapeut će pacijente liječiti učinkovitije, sigurnije i brže, a time i ekonomičnije. I taj razvoj, osim područja implantologije i protetike, u budućnosti sve više zahvaća i područje endodoncije i ortodoncije.

Rezervirajte datum

Sljedeći IDS treba već sad označiti u kalendaru jer razvoj u dentalnoj medicini ostaje uzbudljiv.

IDS 2017. održat će se od 21. do 25. ožujka u metropoli na Rajni. **DV**

ENDODONCIJA: Pregled najvažnijih događaja u protekloj godini

Područje endodoncije nastavlja razvoj putem inovacija koje omogućuju pružanje najbolje moguće skrbi pacijentima. Napredak uključuje unapređenje tehnika koje povezuju nova otkrića u znanosti i tehnologiji materijala s boljim razumijevanjem bioloških procesa. Tehnologija nam omogućuje postavljanje točne dijagnoze i liječenje svake jedinstvene anatomije pulpe.

Trodimenzionalni slikovni prikazi

Digitalno snimanje u velikoj je mjeri utjecalo na poboljšanje naše sposobnosti da sagledamo anatomiju zuba i okolnog tkiva. Dobivene dvo-dimenzionalne snimke omogućile su nam trenutno dobivanje točnih i jasnih informacija. Međutim, najnoviji tehnološki napredak s volumetrijskom kompjuteriziranim tomografijom, CBCT, daje trodimenzionalne slike kojima se može upravljati uz pomoć specijalnog softvera kako bi se anatomija zuba sagledala iz različitih kutova i ravnila. Time je kvaliteta dobivenih informacija dignuta na novu razinu pa je olakšano postavljanje točnih dijagnoza i pravilno liječenje. Taj tehnološki napredak omogućuje detaljniji i jasniji pogled na Zub kao cjelinu i može se koristiti i za pregled presjeka ili slojeva tkiva radi preciznijeg određivanja položaja kanala, otkrivanja zakrivljenoštiti i drugih anatomskih specifičnosti. Sve većom dostupnošću te tehnologije raste i shvaćanje različitih mogućnosti kliničke primjene, odnosno indikacija. Iako tomografija može otkriti mnogo više informacija od klasičnog rendgenskog snimanja, moramo postupati racionalno i s najvećom pažnjom donositi odluke o tome kada je neophodno pacijente izlagati povećanim dozama zračenja.

Nove tehnike ispiranja

S pojmom naprednijih tehnika slikovnog prikaza dolaze i nova saznanja o tome koliko se anatomija kanalnog sustava prostire izvan glavnih kanala koje smo dosad obično liječili. Kanalni sustav je kompleksan, a naša sposobnost da ga temeljito očistimo i zatvorimo i dalje predstavlja ozbiljan izazov.

Irigacija je kritičan aspekt endodontskog liječenja. Kako su istraživanja pokazala, endodontskim instrumentima obradi se svega 35% ukupne površine stijenki kanalnog sustava pa se oslanjamamo na kemijsko odstranjenje debrisa i bakterija ispiranjem različitim otopinama za irrigaciju. Cilj kojemu težimo jest mogućnost ubriz-



gavanja otopine duž cijelog kanala kako bi se osiguralo ispiranje svih njegovih dijelova. Tijekom prošle godine susreli smo se s navodima u literaturi koji idu u prilog ultrazvučnoj irrigaciji koja je pokazala daleko veći napredak u odnosu na konvencionalne metode. Ultrazvučna irrigacija može biti aktivna ili pasivna. Aktivna ultrazvučna irrigacija podrazumijeva ubrizgavanje otopine u kanal dok je aktivirana endodontska ultrazvučna igla postavljena unutar kanala, a pasivna irrigacija se opisuje kao postupak tijekom kojeg se najprije na klasičan način otopinom ispluni kanal korijena, a potom se aktivira ultrazvučna endodontska igla dok je kanal ispunjen tekućinom. Pasivna ultrazvučna irrigacija pokazuje značajno bolje rezultate u odnosu na samo ispiranje štrcaljkom. U postupku pasivne ultrazvučne irrigacije postiže se debridman prostora do 3 mm udaljenoga od vrha ultrazvučne igle postavljene u kanal. Mali i sur. ukazali su na činjenicu da je protok otopine za irrigaciju neometen zakrivljenošću kanala. Potrebno je i dalje težiti pronaalaženju novih naprednijih metoda irrigacije s obzirom na to da uspješnost liječenja ovisi o sposobnosti otopine da očisti kanalne strukture do kojih instrumenti ne dopiru.

Očuvanje vitaliteta pulpe

Teorija vitalnog liječenja zubne pulpe jedna je od najaktualnijih tema u endodonciji. Iako su postupci direktnog prekrivanja pulpe i parcijalne pulpotorije u prošlosti zabilježili slabe rezultate, u budućnosti ćemo im se možda ponovo okrenuti. Bioaktivni hidrofilni materijali, kao što je na primjer MTA (mineralni triksidni agregat), sa sposobnošću indukcije stvaranja tvrdih

tkiva, doveli su do povećanih mogućnosti održavanja vitalnosti pulpe u otvorenoj pulpnog komori. Istraživanja su dokazala sposobnost održivog rasta mladih stanica pulpe i regeneracije cementa preko površine MTA. Zbog urođene sposobnosti vitalnog tkiva pulpe da oživljava dentin, potiče se prirodno formiranje dentinske stijenke i zatvaranje korijenskog kanala zuba; održanje vitalnosti tog tkiva je najvažnije. Stoga dostupnost odgovarajućeg bioaktivnog materijala za prekrivanje vitalnog tkiva pulpe omogućuje uklanjanje upaljenog

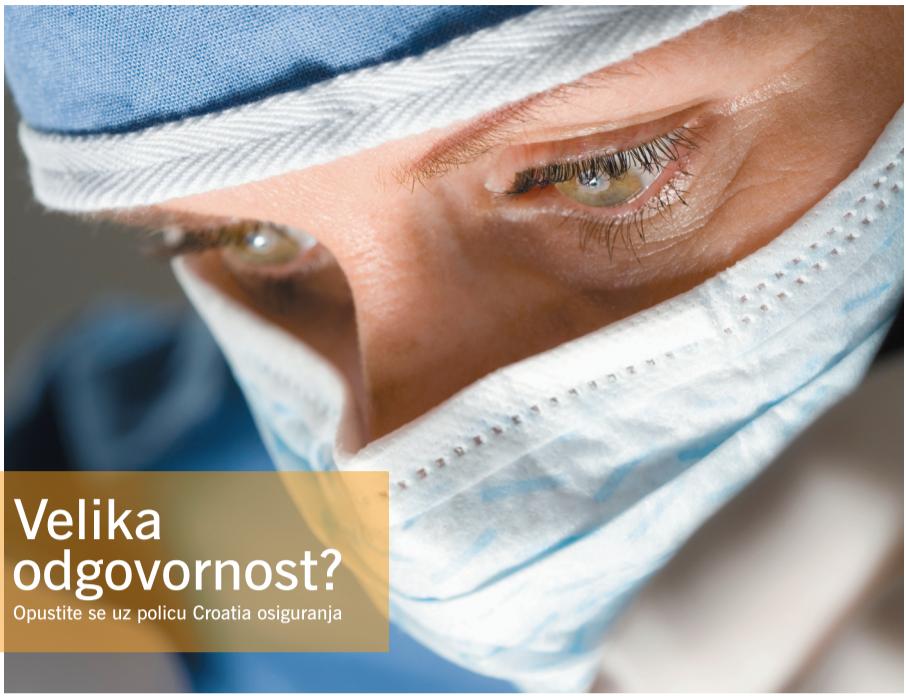
dodatno ispire, a nakon toga se izaziva krvarenje iz periapikalnog područja u kanal. Kada se formira ugrušak na području caklinsko-cementnog spojišta, apikalni čep od MTA postavlja se preko ugruška, a pulpna komora se zatvara restaurativnim materijalom. Mogućnost regeneracije tkiva postiže se na temelju prisustva izvora matičnih stanica u apikalnoj papili. Matične stanice iz apikalne papile mogu migrirati u krvni ugrušak. Tako ugrušak služi kao svojevrsna armatura koja podržava urastanje matičnih stanica u vi-

zvodi iglama od nehrđajućeg čelika naizmjeničnim pokretima naprijed-nazad pod kutom od 45 stupnjeva. Novije Ni-Ti sustave, koji rade prema principu recipročnog kretanja (WaveOne, DENTSPLY Tulsa Dental; Reciproc, VDW), pokreće mikromotor unutar posebnog kolječnika koji tijekom postupka instrument pokreće u različitim smjerovima. Ova tehnika podrazumijeva korištenje samo jednog instrumenta za cijelokupno endodontsko liječenje. Za recipročno kretanje vjeruje se da utječe na smanjenje rizika od loma instrumenta na minimum.

Obrada korijenskog kanala instrumentom recipročnim kretnjama razlikuje se od obrade rotirajućim instrumentima čije je kretanje na principu punog okreta. Kretanje rotirajućeg Ni-Ti instrumenta je u okretima od 360 stupnjeva. Trenutno su dostupni instrumenti u nekoliko tehničkih izvedbi, s različito oblikovanim segmentima različite funkcionalnosti. Najnovija verzija rotirajućeg Ni-Ti instrumenta ima oštре rubove nastale uvijanjem metalata, što je drugačija tehnika izrade u odnosu na prethodnu gdje su oštice dobivene urezivanjem u metal (Twisted Files, Axis SybronEndo). Prednost izrade uvijanjem metalata naspram urezivanja je u očuvanju zrnate strukture materijala. Ovakva metoda proizvodnje osigura najbolja svojstva, kao na primjer, visoku otpornost na ciklični zamor materijala, u usporedbi s drugim instrumentima. Hashem i sur. demonstrirali su učinkovitost ovih instrumenata u pogledu očuvanja originalnih zakrivljenja, bolje centriranosti instrumenta unutar zakrivljenog kanala, smanjenje neželjenog uklanjanja dentina tijekom postupka u usporedbi s drugim sustavima endodontskih instrumenata koji se trenutno mogu pronaći na tržištu.

Ključna razlika između konvencionalnih rotacijskih instrumenata i instrumenata naizmjenično recipročnog kretanja je tok uklanjanja dentinskog i pulpnog debrisa tijekom instrumentacije. Dok rotirajući instrumenti debrisi usmjeravaju koronarno i izvan kanala, konstantno naizmjenično recipročno kretanje unutar kanala jednog instrumenta može potencijalno dovesti do apikalnog nakupljanja debrisa. Potiskivanje dentinskog i pulpnog debrisa apikalno može uzrokovati periapikalnu iritaciju. Taj neželjeni učinak može se svesti na minimum ako je riječ o iskusnom kliničaru koji se striktno pridržava odgovarajuće tehnike rada.

Napomena uredništva: Cijeli popis literature dostupan na upit.



Velika odgovornost?

Oputite se uz policu Croatia osiguranja

Posebna ponuda za doktore dentalne medicine

Ustanove dentalne medicine kroz svakodnevno obavljanje djelatnosti susreću se s brojnim rizicima koji mogu prouzročiti znatne neplanirane troškove i poteškoće u poslovanju.

U nastavku vam donosimo posebnu ponudu proizvoda Croatia osiguranja, namijenjenu upravo zaštiti od takvih rizika.

Osiguranje stomatološke ustanove od odgovornosti

Croatia osiguranje pripremila je **poseban proizvod** za osiguranje ustanova dentalne medicine, odnosno djelatnika ustanove. Istom policom osiguranja mogu se osigurati sljedeći rizici:

- **Profesionalna odgovornost** - zaštite se od šteta uslijed neispunjena, manjkavog ispunjenja ili zakašnjenja u ispunjenju svoje ugovorne obveze. Ova vrsta osiguranja sukladno Zakonu o zdravstvenoj zaštiti spada u **obvezno osiguranje zdravstvenih radnika** od štete koja bi mogla nastati u provođenju zdravstvene zaštite.
- **Javna odgovornost prema trećim osobama** - osigurajte se od odgovornosti za štetu (zbog smrti, povrede tijela ili zdravlja te uništenja ili oštećenja stvari) treće osobe. Osiguranje je moguće proširiti i na štete prouzročene **vlastitim djelatnicima**.

do
25%
popusta!

- za višegodišnje osiguranje 10%
- za plaćanje gotovinom u cijelosti 5%
- poseban popust u okviru ove ponude dodatnih 10%

Osiguranje imovine kao zaštita od neplaniranih troškova

Oprema ustanova dentalne medicine je vrijedna i nerijetko se nabavlja preko poduzetničkih kredita, što dovodi do povećanja finansijskih rizika. Primjerice, kvar stomatološke stolice posljedično može rezultirati troškovima popravka ili čak totalne štete, a obveza plaćanja kredita ostaje na snazi.

Croatia osiguranje omogućava **osiguranje Vaše vrijedne opreme i zaliha** od brojnih rizika poput: **požara, provalne krađe, poplave, oštećenja uslijed izljeva vode iz cijevi, kvara i oštećenja za vrijeme korištenja** (lom stroja) te brojnih drugih opasnosti. Polica osigurava naknadu za popravak (djelomičnu štetu) ili **naknadu za totalnu štetu**. Istom policom osigurajte i **građevinsku vrijednost objekta** od brojnih opasnosti kao što su požar, poplava, oluja i druge opasnosti.

do
45%
popusta!

- za višegodišnje osiguranje 10%,
- za plaćanje gotovinom u cijelosti 5%
- poseban popust u okviru ove ponude dodatnih 30%

Osiguranje vaše privatne imovine - Croatia imovina

Jednom policom osigurajte **svoj dom i stvari u njemu** od provale, požara, poplave, oluje, puknuća cijevi i još 11 drugih rizika. Policom Croatia Imovina možete osigurati kuću, stan, vikendicu, apartman i sve stvari koje služe za uređenje stana te za osobnu upotrebu i potrošnju, kao što su namještaj, kućanski uređaji i aparati i sl.

do
35%
popusta!

- za višegodišnje osiguranje 10%,
- za plaćanje gotovinom u cijelosti 5%
- poseban popust u okviru ove ponude dodatnih 20%

Osiguranje motornih vozila

Osigurajte motorna vozila u Croatia osiguranju, jer vjernim klijentima osiguravamo posebne pogodnosti prilikom sklapanja obvezne police od automobilske odgovornosti i kasko osiguranja vozila!

30%
+
50%
bonusa!

- na kasko osiguranje 30% komercijalnog popusta
- dodatnih 50% u slučaju zaključenja police obveznog osiguranja od automobilske odgovornosti

Osiguranje djelatnika

Nezgode su česte, a mogu nastati za vrijeme rada, putovanja, rekreacije i u mnogim drugim situacijama. Ugovorite policu osiguranja za vlastite djelatnike koja će im biti korisna u takvima situacijama!

- **Polica osiguranja od posljedica nesretnog slučaja** - djelatnici se mogu osigurati od rizika smrti uslijed nezgode, bolesti ili loma kostiju, a osiguranje obuhvaća i naknadu u slučaju trajnog invaliditeta. Moguće je ugovoriti i niz ostalih pokrića, a osiguranje vrijedi 24 sata dnevno.

do
25%
popusta!

- za višegodišnje osiguranje 10%
- za plaćanje gotovinom u cijelosti 5%
- poseban popust u okviru ove ponude dodatnih 10%

- **Krug života** - doživotno osiguranje kojim se isplaćuje osigurana svota za slučaj smrti osiguranika, a koja može biti namjenski vezana uz pokriće troškova pogreba.

- **Premium životno osiguranje** - mješovito osiguranje života koje sadrži štednu komponentu za slučaj doživljjenja te pokriće za slučaj smrti. Ugovaranje ovog osiguranja nudi mogućnost sudjelovanja u dobiti te dobivanja zajma.

- **Best Doctors Plus** - dobrovoljno zdravstveno osiguranje koje uključuje uslužu drugog liječničkog mišljenja i uslužu osiguranja liječenja u inozemstvu. Obuhvaća drugo liječničko mišljenje, troškove liječenja pokrivenih bolesti i medicinske zahvate u cijelom svijetu, osim u Republici Hrvatskoj.

Putno osiguranje

Godišnja polica putnog zdravstvenog osiguranja obuhvaća veći broj putovanja tijekom godine, a pokriva brojne medicinske troškove poput: hospitalizacije, medicinske njege, kućnih posjeta obitelji, konzultacija liječnika, troškova propisanih lijekova te troškove prijevoza.

15%
popusta!

- 15% u sklopu ove ponude

Obratite nam se s povjerenjem!

Croatia osiguranje hrvatska je osiguravajuća tvrtka koja već 130 godina uspješno posluje na domaćem, ali i na tržištu cijele regije. Partnerski odnos i individualni pristup prema našim klijentima te profesionalizam i stručnost naših zaposlenika, omogućuju nam da već više od stoljeća čvrsto držimo poziciju tržišnog lidera.

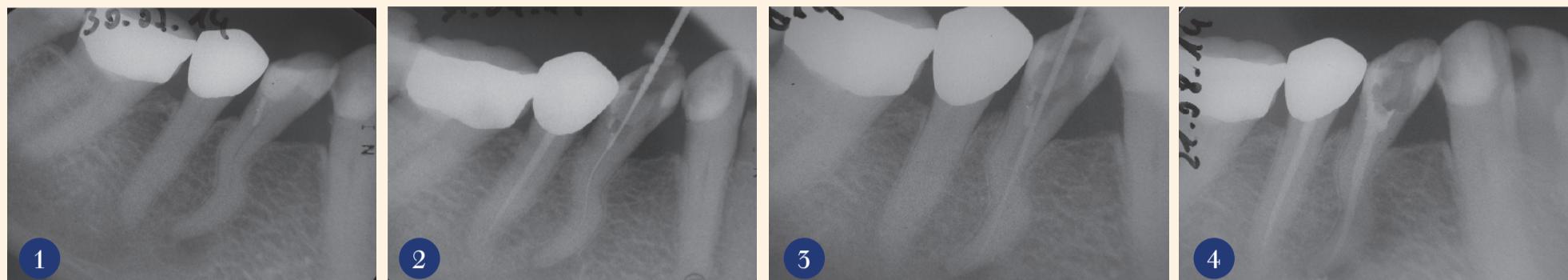
Obratite nam se s punim povjerenjem kako bismo za vas prilagodili optimalno osigurateljno pokriće sukladno vašim interesima i potrebama.

Kontakt:

stomatolozi@crosg.hr | Info telefon 0800 1884

www.crosg.hr

Korijen u obliku slova S - jedan od najvećih izazova u endodonciji



Slika 1. Dijagnostička rendgenska snimka zubi 45 i 44 • **Slika 2.** Rendgenska snimka s master-gutaperkom u zubu 45 i Hedström iglicom u zubu 44
• **Slika 3.** Rendgenska snimka s master-gutaperkom u zubu 44 • **Slika 4.** Rendgenska snimka nakon punjenja kanala zubi 45 i 44

Autor dr. Friedrich Müller, Njemačka

Osamdeset jednogodišnja pacijentica došla je s tipičnom pulpitičnom boljom na desnoj strani donje čeljusti. Ispitivanje vitaliteta pokazalo je prolongiranu pozitivnu reakciju zuba 45 i negativnu reakciju zuba 44. Ispitivanje perkusijom pokazalo je suprotne rezultate; nije bilo reakcije zuba 45 uz blago pozitivnu reakciju zuba 44. Rendgenskom snimkom otkrivena je apikalna lezija endodontskog porijekla na zubu 44, dok na zubu 45 nije bilo patoloških nalaza.

Iako je endodontska lezija na zubu 44 morala biti prisutna već nekoliko mjeseci s obzirom na dimenziju, uzrok akutne boli bio je zub 45. Nadalje, snimka je pokazala morfologiju korijena zuba 44 u obliku slova S,

što endodontsko liječenje nije činilo samo otežanim, nego i pravim izazovom.

Pulpne komore oba zuba otvorene su nakon anestezije te je dijagnoza ireverzibilnog pulpita zuba 45 i infektivne nekroze zuba 44 potvrđena intrakoronalnom inspekcijom. Dok je produženo intrakanalno krvarenje uočeno na zubu 45, iz zuba 44 izbio je gnoj.

Nakon ispiranja 3%-tним natrijevim hipokloritom, endometrom je izmjerena radna duljina od 21 mm na zubu 45. Čišćenje i oblikovanje korijenskog kanala zuba 45 završeno je u prvom posjetu. Kombinacija tetraciklina i kortizona unesena je u korijenski kanal do pune duljine.

U zub 44 uvedena je Hedström iglica (ISO 08/02) kako bi se drenirao gnoj. Druga faza liječenja zuba 44 također je uključivala dreniranje

i ispiranje, kao i mjerjenje radne duljine endometrom čime je dobivena vrijednost od 21 mm. Nakon ručnog čišćenja i oblikovanja kanala Hedström iglicama recipročnim kretanjima i ispiranjem, snimljena je rendgenska snimka kojom je potvrđena duljina korijenskog kanala. U trećem posjetu potvrđena je radna duljina i oba korijenska kanala napunjena su

gutaperkom kombinacijom tehnika toplog i hladnog punjenja.

Kao što se može vidjeti, jedan od glavnih rizika kod instrumentacije kanala u obliku slova S je izravnavanje zakrivljenosti. Zbog toga ne bi trebalo koristiti instrumente deblje od ISO 25 kako bi se sprječilo slučajno slabljenje ili strip perforacija unutarnjeg zavoja. **DP**

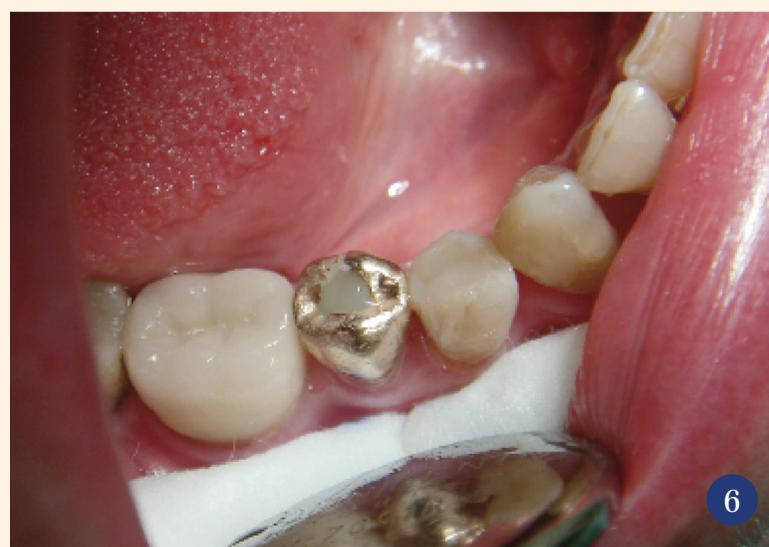
O autoru

Dr. Friedrich Müller
Specijalist parodontologije, implantologije i endodoncije
Privatna stomatološka ordinacija
Dr. Janine + Dr. Friedrich Müller
Tannenring 76
65207 Wiesbaden-Auringen
Njemačka
www.muellerzahnaerzte.de



Inteligentna rješenja tvrtke Zhermack svaki dan dolaze do više od 170.000 krajnjih korisnika u 100 zemalja kroz mrežu od gotovo 1000 distributera

Zhermack je vodeća tvrtka u istraživanju, razvoju i proizvodnji materijala za otiske. Svojom kreativnošću i inovacijama Zhermack uspješno proizvodi i na tržište plasira rješenja za zubnu industriju diljem svijeta. Danas se tvrtka smatra glavnim predstavnikom u svom sektoru, a njezina linija proizvoda posebno je osmišljena kako bi zadovoljila potrebe klijenata. „Naši krajnji klijenti su mnogobrojni, a oni uz kvalitetu naših proizvoda cijene i kvalitetu naše usluge. Na tu smo činjenicu vrlo ponosni i istovremeno nam je poticaj da budemo bolji.“



Slika 5. Trepanacijski otvor i pristupni kanal
Slika 6. Zatvaranje pristupnog otvora kompozitnim materijalom