

today

EXPODENTAL
SALÓN INTERNACIONAL DE EQUIPOS,
PRODUCTOS Y SERVICIOS DENTALES

Planmeca Romexis: CAD/CAM y CBCT en el mismo software

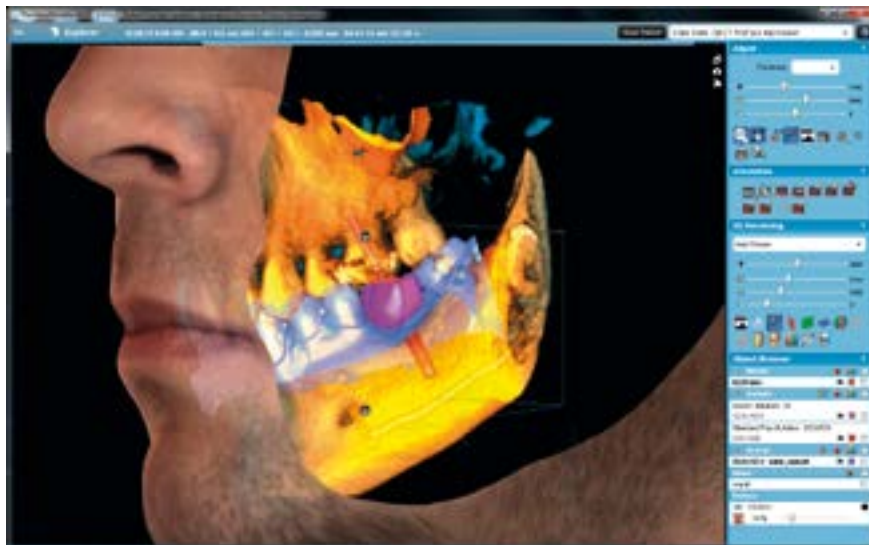
La odontología digital está evolucionando rápidamente, con nuevas tecnologías que ofrecen un flujo de trabajo más eficiente y amplio. La combinación de soluciones CAD/CAM con las unidades de rayos X de la familia Planmeca ProMax® 3D permite a los profesionales reunir una amplia gama de detallada información para fines diagnósticos y la planificación de tratamientos.

Por DT Spain

Esta combinación perfecta de tecnología CAD/CAM y CBCT ofrece nuevas posibilidades para dar un mejor nivel de atención a los pacientes, con varias funciones especializadas de alta calidad a través de un solo interfaz de software.

Planmeca Romexis® es la única plataforma de software odontológico del mundo que combina todos los modos de procesamiento de imágenes con el flujo de trabajo CAD/CAM completo. Esta potente solución se encuentra en el centro del ecosistema Planme-

ca, ya que brinda a los profesionales la capacidad de adquirir conjuntos de datos más detallados que nunca. Planmeca Romexis incluye avanzadas herramientas para todas las especialidades, como la planificación de implantes y otros tratamientos restaurativos. El software ofrece a las clínicas odontológicas una manera superior de mejorar su flujo de pacientes y aumentar el nivel de atención prestado.



El software Planmeca Romexis combina en un mismo programa CAD/CAM y CBCT y se puede ver en el Pabellón 7, Stand 7C02A de Expodental.

UNA VISIÓN MÁS COMPLETA QUE NUNCA

La combinación de los datos CBCT y el trabajo CAD/CAM ofrece un nivel de claridad integral. Las unidades de procesamiento de imágenes Planmeca ProMax® 3D revelan información compleja sobre tejidos blandos y duros, incluido el canal del nervio mandibular, mientras que el escáner intraoral Planmeca PlanScan® captura datos precisos sobre la línea de la encía. La combinación de estos datos garantiza una comprensión completa de cualquier caso y hace que el diseño protésico 3D resulte rápido, preciso y fácil. Así, las clí-



nicas pueden trabajar con más flexibilidad, ya que las restauraciones se pueden fresar en el consultorio con la fresadora Planmeca PlanMill® 40, o enviarse fácilmente al laboratorio en formato de datos STL de código abierto.

EL TRATAMIENTO DENTAL EN UN SOLO DÍA

Un papel más activo en la elaboración de restauraciones abre nuevas posibilidades para que las clínicas odontológicas aumenten su volumen de pacientes y expandan su actividad. Un flujo de trabajo digital optimizado garantiza la completa utilización de los recursos, con lo que se consigue un entorno de tratamiento más eficaz. El tratamiento dental en un solo día es beneficioso tanto para los pacientes como para las clínicas; en vez de dos citas, los pacientes pueden ser tratados en una visita, sin necesidad de utilizar coronas provisionales o modelos dentales físicos.

ARQUITECTURA ABIERTA PARA MÁXIMA EFICIENCIA

La estandarización de datos es la fuerza que impulsa muchos de los últimos avances en la odontología digital, ya que garantiza la interoperabilidad de imágenes y datos odontológicos en las distintas plataformas de hardware, reduciendo costes, aumentando la previsibilidad y mejorando la seguridad del paciente. La combinación de los sistemas CBCT y CAD/CAM de Planmeca mediante la plataforma de software Planmeca Romexis convierte en una realidad la odontología clínica eficaz y ofrece a los odontólogos una oportunidad optimizada para expandir sustancialmente los pacientes en su consulta.

Los sistemas de Planmeca los distribuye en España la empresa FADENTE.

Recursos:

- Expodental: Pabellón 7, Stand 7C02A
- Planmeca: www.planmeca.com
- FADENTE: www.fadente.es



OMNIA ES ÚNICA.
ÚNICA COMO
SUS CLIENTES. SU SERVICIO. SUS PRODUCTOS.
descúbrala de nuevo en la página 3

Filial OMNIA DENTAL S.L.
Calle Alberto Bosch, 10 Bajo - 28034 Madrid - España
www.omnia-dental.com
tel +34 910 609731

Oficinas principales OMNIA S.p.A.
Via Delvevo, 190/191 - 43036 Pienza (PR) - Italy
www.omniadental.com - info@omniaipa.eu
tel +39 0524 524553

Hablamos con Jonathan Ferencz, catedrático de Prostodoncia en Nueva York

El impacto del CAD/CAM en la clínica dental

El Dr. Jonathan L. Ferencz, experto en CAD/CAM y catedrático clínico de Prostodoncia y Oclusión en la Escuela de Odontología de la Universidad de Nueva York, explica en esta entrevista cómo transformar una emergencia en un éxito clínico.

¿El CAD/CAM ha cambiado la forma en que ejerce?

La primera vez que realmente experimenté el impacto del CAD/CAM fue con un paciente, un socio muy exitoso de una conocida empresa de arquitectura. Vino un viernes por la tarde alrededor de las 2 y me dijo: «John, siento molestarme pero se me acaba de romper la corona del diente frontal. Tengo una cena muy importante con clientes esta noche y me voy a esquiar con mi familia durante 14 días. Si no viajo voy a

tener problemas. Si me haces una restauración temporal, te estaría muy agradecido».

La corona estaba rota en dos pedazos. Le dije que le podíamos hacer algo más que una simple restauración temporal. Pensé que podíamos hacerle una nueva corona con CAD/CAM en el laboratorio. Por supuesto, él no pensaba que fuera posible. Cogí la pieza rota, la coloqué en boca y encajaba a la perfección, como si fuera un rompecabezas. Mi asistente hizo un escaneo de pre-preparación. Después, saqué la pieza rota. Le di al paciente un

poco de novocaína y extraje la pieza, que estaba adherida. Coloqué un hilo y escaneé la preparación con un escáner 3Shape TRIOS®. A continuación, el técnico diseñó y fresó una nueva corona en el laboratorio. Noventa minutos después, el paciente salió con una corona final.

Más tarde me dijo que seguro que había aburrido a sus clientes en la cena de aquella noche, porque de lo único que habló fue de la corona que le hicimos en aquella visita.

Si comparamos este caso con lo que sucedía an-



tes, el procedimiento habría llevado tres visitas. Ahora, cada vez que veo una urgencia en nuestro calendario, pienso que podemos convertirla en algo productivo. Y no es se trata de una solución provisional, de poner una restauración temporal y volver la semana siguiente... Ahora podemos hacer una corona con el escáner digital TRIOS® e imprimirla en nuestro laboratorio. Para estos pacientes, la odontología digital es un salvavidas.

¿No pierde dinero sin otras visitas?

No, en absoluto. El trabajo tiene el mismo precio, independientemente de la cantidad de visitas. Así que ahorramos tiempo y dinero. Además, no tener que hacer una restauración temporal es un gran beneficio para el paciente, que no tiene que volver a la clínica.

Otra ventaja importante de la tecnología digital es su potencial para educar al paciente. Por ejemplo, tuve un paciente que tenía un incisivo lateral que desde el lado facial era perfecto. Pero desde lingual se veía una amalgama, un composite y una fisura vertical desde el borde incisal hasta la encía. Ahora bien, ¿cómo le muestras al paciente el lado lingual?

Antes lo intentaría con un espejo o con una foto. Pero para cuando tomo la foto y la cargo en el ordenador o en un iPad han pasado 20 minutos. El paciente mira el reloj y está pensando en cuándo saldrá de la clínica... La clave en este tipo de situaciones es la rapidez. Así que lo que hago es un escaneo y una impresión digital a color en 3D. Esto me permite decirle al paciente: «Desde el lado labial su diente es perfecto», pero si le doy la vuelta (en la pantalla) verá lo que veo yo. El escáner muestra la fisura.

Cuando me pregunta qué debe hacer, yo le respondo que una corona y el paciente acepta porque es una demostración convincente. Así que estamos ayudando a los pacientes a co-diagnosticar.

¿El escaneo sirve para educar y dar autonomía al paciente?

El mejor paciente es el paciente educado. Pero la comunicación o proceso educativo, ha de ser un proceso rápido e intuitivo. No funciona cuando hay que tomar una fotografía, cargarla al ordenador, buscar la imagen, etc. Así que ahora en lugar de sacar la cámara y el iPad, cojo el TRIOS. Tener un escáner en cada sala y un higienista que lo utilice es ya una realidad en nuestra clínica.

¿Puede ver el escaneado en cualquier visita?

El escaneado ofrece tanta información que puedo ver una ampliación. Es como mirar a través de lupas que amplían cuatro veces y medio. En un escaneo puedo ampliar la imagen de mi pantalla tanto como quiera. Básicamente, puedo utilizar un escaneo no sólo con algún paciente sino con CADA paciente. Y, sin duda, llegará el día en que podamos escanear a cada paciente como parte de nuestra rutina diaria.

¿Y tratar a los pacientes revisando los escaneados en la clínica?

Si se refiere a si podría estar sentado en mi casa de playa en las Bahamas hojeando los escaneos en mi portátil, no creo, porque gran parte de nuestro éxito se basa en las relaciones personales. Los interesados en este escáner de 3Shape pueden ver una demostración en el Salón 3, Stand 3F18 de Expodental.

Recursos:

- Expodental: Salón 3, Stand 3F18
- 3Shape: www.3shape.com

Modelado y escaneado digital para laboratorio

Medit invita a redescubrir lo que es productividad con Identica Hybrid, un escáner que representa la cumbre del escaneado dental 3-D, que impulsa a los laboratorios a una velocidad casi insuperable, con precisión, fiabilidad y un diseño premiado.

Por DT Spain

Identica Hybrid, el escáner más potente de Medit, mejora la velocidad y precisión del Identica Blue. La compañía se centró para su diseño en las necesidades de los laboratorios con el fin de desarrollar una máquina precisa, rápida y confiable que es a la vez fácil de utilizar.

Este modelo supera los límites en tecnología de escaneo de impresiones y ofrece más velocidad, detalles y precisión, con la ventaja de que cuenta con un brazo de impresión de 3 ejes que permite un escaneado automático doble en un solo paso.

Identica Hybrid reduce significativamente el tiempo de escaneo y mejora eficiencia en la captación de datos. En comparación con los modelos anteriores, Identica Hybrid escanea 74% más rápido. Así, una arcada completa puede escanearse en 16 segundos. El nuevo formato de archivo de datos es 84% más ligero, lo cual reduce significativamente también el tiempo de procesamiento.

Identica Hybrid está equipado para escanear en ambos modelos con la misma velocidad, precisión y fiabilidad que los técnicos esperan de Medit. Además, su nueva flexibilidad acelera el flujo de trabajo al permitir la exploración de arcos completos o parciales, con matrices individuales al mismo tiempo o hasta ocho matrices individuales por separado. En comparación con los métodos convencionales, esta característica permite un importante ahorro de tiempo.

Al igual que sus predecesores, Identica Hybrid viene con una cámara de barrido grande, así que se puede trabajar fácilmente con varios tipos de articuladores (Artex, Sam, Kavo) y modelos de gran tamaño. La nueva actualización de software 2.0 Identica es intuitivo y cuenta con un código de colores y un nuevo diseño de interfaz. Aunque cada trabajo se guarda automáticamente, los usuarios pueden también guardar, rehacer y deshacer trabajos en cualquier momento. Identica Hybrid utiliza tecnología de escaneo de triple color con soporte de textura de color, lo que permite a los técnicos incluir marcas hechas a mano en el diseño digital. Esto resulta en imágenes de gran detalle de la superficie del modelo o de la impresión.

La precisión de escaneo de Identica Hybrid se prueba regularmente a ± 7 micras con una desviación estándar de solo ± 2 micras para garantizar escaneados de alta calidad en todo momento. Además, la tecnología patentada inteligente de múltiples visualizaciones (IMV) ofrece más detalles y mayor precisión en las zonas oclusales profundas.

Desde el año 2000, Medit se ha comprometido a fabricar escáneres dentales 3-D confiables y de alta calidad, que funcionan a

capacidad todos los días. La compañía ofrece sesiones remotas de soporte con técnicos capacitados que pueden ver directamente dentro del escáner de un usuario e identificar las áreas problemáticas. Además, la empresa ofrece cursos de formación y vídeo en línea.

Recursos

- MEDIT: www.meditcompany.com



El nuevo escáner digital 3D Identica Hybrid de Medit.

OMNIA®

NO SE FÍE DE LAS IMITACIONES O SIMILARES

OMNIA ha decidido abrir una nueva filial en Madrid llamada **OMNIA Dental S.L.**. Desde esta céntrica ubicación nos dedicaremos a ofrecerle todo el servicio y apoyo que usted espera de una empresa mundial como **OMNIA**. Recomendamos por favor estar al tanto de cualquier imitación de nuestros productos, marcas o nombres similares. Desde el día 1 de enero de 2016, **OMNIA SpA**, el fabricante original y propietario de las marcas **Omnia®** y **Maxil®**, ha puesto fin a toda relación comercial con la empresa **OMNIASPA S.L.** En breve le enviaremos nuestro nuevo catálogo. En su interior encontrará amplios detalles sobre nuestra gama de productos e información específica sobre las nuevas líneas desarrolladas para el mercado español y portugués. Esperamos sinceramente seguir contando con su apoyo.

Filial **OMNIA DENTAL S.L.**
Calle Alberto Bosch, 10 Bajo - 28014 Madrid - España
www.omnia-dental.com - info@omnia-dental.com
tel +34 910 609731

Oficinas principales **OMNIA S.p.A.**
Via Delnevo, 190 sx - 43036 Fidenza (PR) - Italy
www.omniaspa.eu - info@omniaspa.eu
tel +39 0524 527453

TRIOS, resultados precisos y consistentes

Un nuevo estudio sobre la exactitud de seis sistemas de escáneres intraorales halló que el escáner TRIOS de 3Shape es el más preciso y consistente de todos.

El objetivo del estudio, llevado a cabo conjuntamente por la Universidad de Maryland en Baltimore y la Universidad de Friburgo en Alemania, fue comparar la capacidad de sistemas de diferentes marcas para escanear con precisión un pilar en un molar in vitro. Los análisis incluyeron los siguientes seis escáneres: iTero (Align Technology), 3M True Definition (3M ESPE), PlanScan (Planmeca), CS 3500 (Carestream Dental), Trios (3Shape)

y CEREC AC OmniCam (Sirona Dental Systems).

Los investigadores utilizaron un escáner industrial de alta precisión para crear un conjunto de datos digitales de referencia de un modelo dental acrílico con el fin de comparar la precisión de cada sistema. Un solo dentista capacitado y experimentado escaneó después el modelo acrílico en tres ocasiones



El escáner intraoral TRIOS de 3Shape obtuvo los resultados más precisos.





Ven a ver el nuevo A-dec 300

Diseñado como una solución modular, el nuevo A-dec 300 ofrece una solución completa que le va a permitir escoger los módulos y características que mejor se adaptan a sus necesidades, y todo ello sin renunciar al confort. Sus contornos redondeados y su pivote trasero virtual permite que los pacientes se encuentren relajados y en una posición cómoda y sin moverse. El ratio ergonomía y economía del nuevo A-dec 300 es simplemente mejor.

Lanzamiento durante Expodental

Acércate a nuestro stand para verlo **¡pobellón 3 3014!**

Si quieres más información, llámanos y concerta una cita con nosotros:
 619 327 241
 627 985 824
 Rose.SerranoLlopis@a-dec.com
 a-dec.spain@batadec.com




separadas utilizando cada uno de los seis sistemas de escaneo intraoral.

La exactitud (Trueness) se definió superponiendo los tres conjuntos de datos digitales sobre los conjuntos de datos de referencia, tras lo cual se compararon en 3-D. La Precisión (consistencia) se definió mediante la superposición de cada conjunto de datos sobre los otros dos conjuntos de datos obtenidos, tras lo cual se evaluaron las desviaciones en 3-D.

De los 18 conjuntos de datos analizados, las menores desviaciones en las mediciones de la exactitud (\pm desviación estándar) entre el conjunto de datos de referencia y los diversos conjuntos de datos de los escáneres intraorales se obtuvieron con el TRIOS ($6,9 \pm 0,9$ micras), seguido del CS 3500 ($9,8 \pm 0,8$ micras), iTero ($9,8 \pm 2,5$ micras), 3M True Definition ($10,3 \pm 0,9$ micras), PlanScan ($30,9 \pm 10,8$ micras) y CEREC AC OmniCam ($45,2 \pm 17,1$ micras).

En cuanto a valores de precisión, el TRIOS fue identificado también como el más exacto ($4,5 \pm 0,9$ micras), seguido por 3M True Definition ($6,1 \pm 1,0$ micras), iTero ($7,0 \pm 1,4$ micras), CS 3500 ($7,2 \pm 1,7$ micras), CEREC AC OmniCam ($16,2 \pm 4,0$ micras) y PlanScan ($26,4 \pm 5,0$ micras).

«La tecnología de escaneo de TRIOS, con su diseño de varita, parece beneficiar la captación de datos de alta calidad con excelentes valores de veracidad y precisión», manifestaron los investigadores.

Sin embargo, los resultados obtenidos no proporcionan información sobre la calidad de una restauración fabricada con estos conjuntos de datos digitales, según los investigadores. Además, los resultados pueden ser diferentes en un diseño in vivo, debido a la presencia de sangre, saliva y los movimientos del paciente, concluyeron.

El estudio, titulado «Evaluation of the accuracy of six intraoral scanning devices: An in-vitro investigation», fue publicado en el volumen 10, número 4, de ADA Professional Product Review.

DryDent, control óptimo de la humedad

Directa lanza la nueva línea de productos DryDent®, los primeros absorbentes de saliva que ofrecen tanto un óptimo control de la humedad como gran comodidad para el paciente.

Un ambiente oral seco es extremadamente importante para una variedad de procedimientos y tratamientos, como la toma de impresiones, la cementación, la ortodoncia o la restauración. El uso de la nueva y súperabsorbente DryDent® Parotid y DryDent® Sublingual, junto a eyectores de saliva ordinarios, mejora significativamente los procedimientos de control de la humedad y asegura una alta calidad odontológica.

DryDent® Parotid es un absorbente de saliva que se coloca directamente contra las glándulas salivales parótidas donde abren los conductos. La saliva es absorbida de manera óptima dando las mejores posibilidades para realizar un tratamiento exitoso.

DryDent® Parotid no contiene aglutinantes y tiene bordes muy suaves que no causan daño a la mucosa oral. Los pacientes refieren la sensación de una superficie suave y sedosa. En el lado lingual, el absorbente de saliva protege el campo de operación de la humedad. Esta doble función es el resultado del nuevo material súperabsorbente y un método único de producción de espuma.

DryDent® Parotid mantiene su forma y facilita que el campo de operación se mantenga abierto durante más tiempo.

Muchos conductos de las glándulas salivales se abren por vía sublingual, causando mucha humedad. Para facilitar el control de la humedad sublingual, Directa ha diseñado DryDent® Sublingual, un producto totalmente nuevo y único, la primera almohadilla absorbente diseñada para recoger de forma óptima y cómoda toda la saliva producida por las glándulas sublingual, así como por las glándulas submandibulares.

DryDent® Sublingual no sólo controla perfectamente la saliva, sino que mejora también la comodidad del paciente. Un extractor de saliva colocado sobre este amortiguador de la saliva reduce al mínimo el dolor y el ruido, y tiene un efecto calmante debido a que minimiza el reflejo de tragar.

DryDent® Sublingual es muy apreciado por los pacientes y cuidadoso con la mucosa oral. El material absorbente está entretejido con un nuevo método que da la sensación de una superficie suave y sedosa. El 75% de los equipos dentales entrevistados en la región de Västra Götaland de Suecia respondió «sí» a la pregunta de si DryDent® Sublingual colocado bajo el extractor de saliva simplificaba su trabajo.

Recursos

- Expodental: Pabellón 7, Stand 7A43
- Directa: www.directadental.com

DirectaDentalGroup
 DIRECTA topdental ORSING
 directadental.com directadental.com directadental.com



El absorbente de saliva DryDent® Sublingual de Directa se puede apreciar en el Pabellón 7, Stand 7A43.

3shape

TRIOS® — #1 en precisión



TRIOS® fue nombrado el más preciso en un estudio comparativo de los principales escáneres intraorales por la Asociación Dental Americana. Todos los escáneres intraorales TRIOS® incluyen la tecnología Ultrafast Optical Sectioning™ para proveerle con líderes de la industria en las impresiones digitales 3D en color.

Lo que la precisión TRIOS® significa para su clínica dental:

- Confianza y fiabilidad
- Menos reconstrucciones, repeticiones y ajustes
- Experiencia de los pacientes mejorada

Nos vemos en EXPODENTAL, en el stand 3F18
 Descubra en vivo y en directo toda nuestra oferta de productos innovadores

Buscar 3Shape en línea



3Shape.com

Barcelona, sede del Congreso Mundial ICOI

El Congreso Internacional de Implantología Oral (ICOI) vuelve a Europa para su Congreso Mundial, que se celebrará en Barcelona del 31 de marzo al 2 de abril.

ICOI espera a más de 1.000 profesionales a la reunión de este año en Barcelona, después del éxito del congreso de 2015 en Berlín. Los temas principales del congreso se centrarán en Hueso, Colágeno y Naturaleza, tres pilares para asegurar la estabilidad y el éxito de los implantes dentales a largo plazo.

Más de 20 ponentes internacionales, entre ellos el Prof. Hugo De Bruyn (Bélgica), el doctor Scott Ganz (EE UU), la Prof. Irena Sailer (Suiza) y el Dr. Marius Steigmann (Alemania), ofrecerán a los asistentes la información más reciente sobre la rehabilitación de pacientes con implantes.

Los profesores discutirán durante el progra-

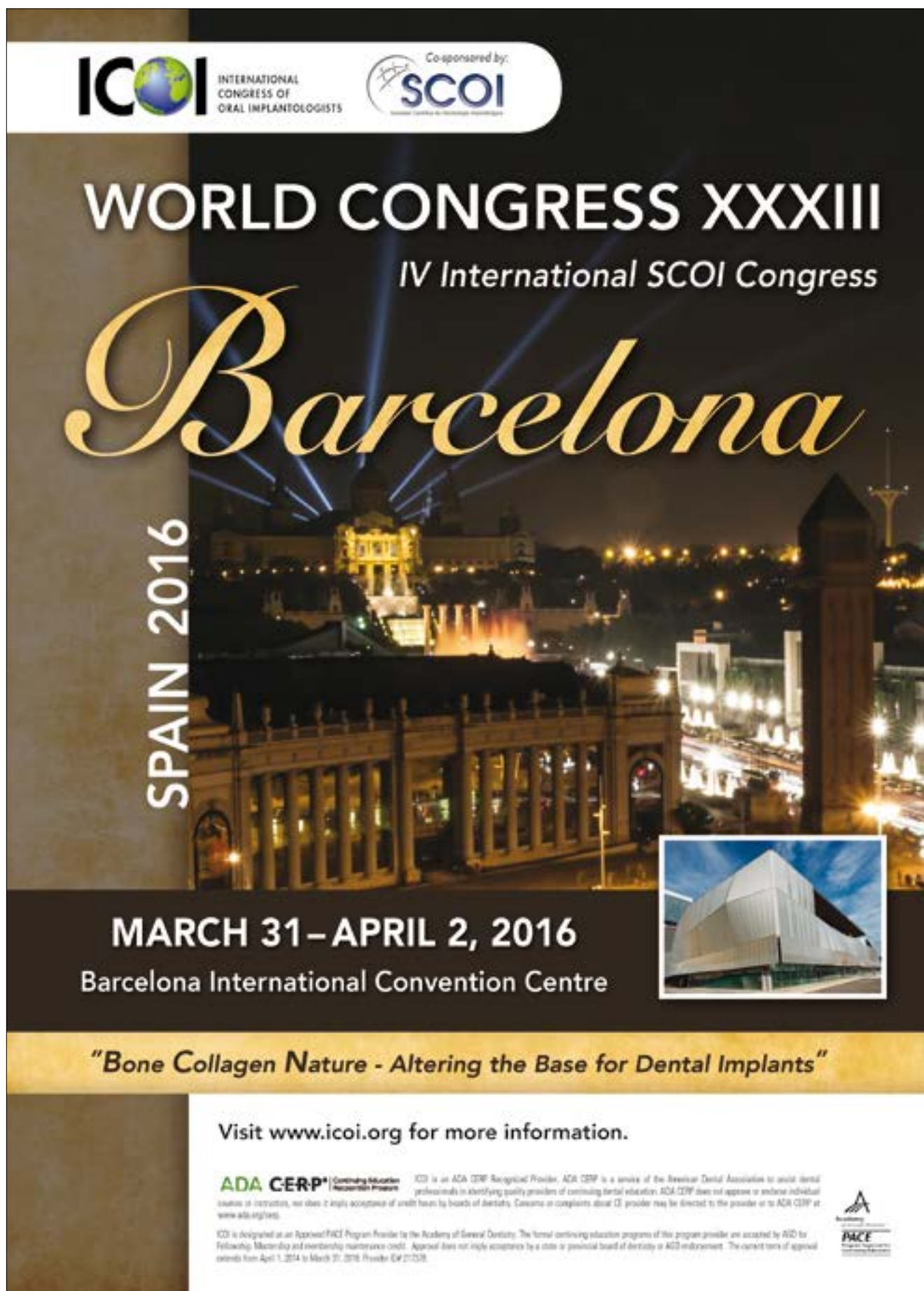
ma científico principal, que comienza el 31 de marzo a las 3 de la tarde, los avances en el diagnóstico convencional y digital y el desarrollo de sitios de implante que aseguran la estabilidad del implante a largo plazo, la biología de los injertos óseos, así como la importancia del manejo de la regeneración de tejidos duros y blandos en entornos atroficos. Además, las presentaciones cubrirán el manejo del tejido después de la extracción del diente y antes del tratamiento con implantes, el éxito a largo plazo de los implantes de carga inmediata colocados en diferentes tipos de hueso y la periimplantitis, uno de los principales retos en la implantología oral. Antes de la sesión principal, los delegados tendrán la oportunidad de asistir a cursos pre-congreso presentados por patrocinadores como Bio Horizons y Sunstar GUIDOR.

Varias presentaciones de carteles y clínicas de mesa se llevarán a cabo también en la primera jornada del congreso.

La entrega de premios y la posterior cena de gala en la noche del 1 de abril forma parte del programa social.

La exposición comercial del congreso dura del 31 de marzo al 2 de abril. El ICOI, que cuenta con más de 13.000 miembros en todo el mundo, ofrece créditos de educación continua ADA CERP. El programa científico del evento de este año ofrece un máximo de 21 créditos de educación continua.

El congreso en Barcelona se organiza en colaboración con la filial local de ICOI, la Sociedad Española de Implantes. El evento se llevará a cabo en el Centro de Convenciones Internacional de Barcelona. La inscripción para el evento está abierta en www.icoibarcelona2016.org.



ICOI INTERNATIONAL CONGRESS OF ORAL IMPLANTOLOGISTS

Co-sponsored by: SCOI

WORLD CONGRESS XXXII
IV International SCOI Congress

Barcelona

SPAIN 2016

MARCH 31 - APRIL 2, 2016
Barcelona International Convention Centre

"Bone Collagen Nature - Altering the Base for Dental Implants"

Visit www.icoi.org for more information.

ADA CERP® Continuing Education Accredited Provider

ICOI is an ADA CERP Recognized Provider. ADA CERP is a service of the American Dental Association to assist dental professionals in identifying quality providers of continuing dental education. ADA CERP does not approve or endorse individual courses or instructors, nor does it imply acceptance of credit hours by boards of dentistry. Concerns or complaints about CE provider may be directed to the provider or to ADA CERP at www.ada.org/ce.

ICOI is designated an Approved PACE Program Provider by the Academy of General Dentistry. The formal continuing education programs of this program provider are accepted by AGD for Fellowship, Membership and membership maintenance credit. Approval does not imply acceptance by a state or provincial board of dentistry or AGD endorsement. The current terms of approval extend from April 1, 2014 to March 31, 2016. Provider ID: 21028

Cursos ESI Barcelona

Cursos ESI Barcelona en España, Argentina y Brasil

La Escuela Superior de Implantología de Barcelona anuncia los próximos tres cursos internacionales de 2016, que se impartirán en Argentina, Brasil y España.

El equipo educativo de ESI Barcelona incluye especialistas, técnicos dentales y profesores altamente cualificados de todo el mundo que han publicado más de 2.000 artículos en revistas científicas y 25 libros.

Jornada Internacional de Innovación Odontológica

11 de Marzo 2016 - Mar del Plata, Argentina
Una Jornada de Innovación en Odontología única con referentes internacionales en Implantología, Periodoncia, Estética y Láser, como los Drs. Martiniano Francischetti, Sergio Cacciacane, Milko Villarroel, Pablo Galindo, David Montero, Martín Cantarini, Norberto Manzanera y Armando Badet.

Curso Intensivo de Implantología con cirugías sobre pacientes

9 al 13 de Mayo 2016 - Belem, Brasil
El curso incluye la colocación de 15 implantes y será impartido por los Drs. Paulo H. Teles de Almeida y Sergio Cacciacane en la ciudad de Belem. Sus objetivos son: 1) Desarrollar destrezas y conocimientos para realizar todos los pasos quirúrgicos que integran la práctica de la colocación de implantes orales, 2) Reconocer al paciente y manejar los sistemas de implantes según sus características de colocación quirúrgica y rehabilitación protética, 3) Dominar la implantología clínica práctica. El mismo ofrece además entrenamiento, desarrollo y aplicación en pacientes de diferentes técnicas quirúrgicas avanzadas con fines implantológicos, al igual que capacitar al cursante para el diagnóstico protético quirúrgico.

Master Clinic

Junio 2016 - Barcelona, España
Un programa de cirugías en vivo con capacitación para la colocación de implantes, talleres prácticos y conferencias on-line. El mismo cuenta de 10 módulos presenciales de 4 días de lunes a viernes, 10 módulos online y una semana de estudios en Loma Linda University, en California (USA).

Recursos

• ESI Barcelona: esibarcelona.com

Los últimos avances en los Speakers' Corner de EXPODENTAL 2016

La edición de EXPODENTAL 2016 reúne en los pabellones 3, 5 y 7 de la Feria de Madrid la más completa oferta de equipos, productos y servicios dentales.

Un total de 306 expositores y 547 empresas participan en este Salón, organizado por IFEMA y promovido por FENIN, Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria, que muestra las últimas novedades de una industria.

El área de exposición se completa con el desarrollo de un programa de presentaciones de productos y tratamientos de vanguardia que se desarrolla en los Speakers' Corner de EXPODENTAL, ubicados en los pabellones 3 y 7. Se trata de un espacio de carácter divulgativo, donde los profesionales podrán conocer en detalle algunas de las tecnologías y soluciones más innovadoras desarrolladas por los fabricantes en los últimos dos años. Las presentaciones tienen lugar durante los tres días de celebración del Salón, en horario de mañana y tarde, en sesiones de 35 minutos para cada empresa, y en un auditorio con capacidad para unos 40 asistentes.

Temas a discusión

En el capítulo de nuevas técnicas, la empresa Reiner Dental hablará de «Pilares Protésicos. Diseños y su importancia en el éxito del tratamiento»; Osteogenos sobre «Uso de la lámina cortical para la reconstrucción tridimensional de maxilares atróficos»; Ortopia sobre «Técnica de baja fricción con Carriere SLX». Por su parte, la empresa Heraeus Kulzer Iberia abordará en su presentación el tema «Cara: Sistema digital para clínica y laboratorio de Kulzer».

En materia de CAD/CAM, Roland DG IBERIA tratará el «Escaneo de impresiones y modelos de trabajo para la confección de coronas mecanizadas de zirconio monolítico»; sobre implantes, Eurodonto Global Company, se centrará en «Beneficios clínicos en la rehabilitación con implantes TREE-OSS» y la Universidad Internacional de Cataluña ofrecerá una ponencia sobre «Investigación de vanguardia en Implantología clínica».

Otras innovaciones que tendrán su espacio en los Speakers' Corner de EXPODENTAL son las Suproden que hará una presentación sobre «Anclajes de Zirconio, Zir-Lock rectos y angulados para prótesis fija y removible»; y en torno a los antibióticos, las empresas Heraeus Kulzer Iberia y Casa Schmidt centrarán sus respectivas exposiciones en «Ligosan antibiótico periodontal de aplicación local».

Los temas sobre estética dental tendrán asimismo un importante protagonismo en este programa, en el que participan la empresa Sesderma con su presentación sobre «Dentyses, un sistema innovador de blanqueamiento dental» y Ortolan Dental, que explicará los «Aclareamientos Dentales».

En cuestiones de marketing, VP20 Consultores ofrecerá una sesión sobre «Coaching Dental» y www.buenos.dentistas.es descubrirá como «fidelizar y ganar nuevos pacientes en tan solo 20 minutos».

Además, Biozera Solutions, hablará de sobre «La salud desde la boca»: Software Nemotec, presentará «La clínica del futuro es ya una realidad». NemoDSD: un protocolo de trabajo 100% digital, y se dedicarán unas sesiones a la arquitectura y el diseño de clínicas dentales que ofrecerán las empresas AHA-Arquitectura y Romina Barbieri.


Formación

El Área de Formación, uno de los nuevos espacios de esta edición, recogerá la oferta del sector dental en relación a las etapas académicas de postgrado y especialidades así como formación continuada de las empresas, también se ha previsto el desarrollo de un programa de presentaciones en que tendrán

lugar en el Foro de Formación. En este contexto y en coincidencia con la celebración del Día del Estudiante, el jueves 10 de marzo, se celebrará el «ENCUENTRO HISPANO-LUSO DE JÓVENES DENTISTAS»; una mesa redonda organizada por la revista Maxillaris, que contará con la participación del Consejo General de Dentistas y de la Federación de Estudiantes de Odontología (ANEOD), entre otros.



También participan en el Foro de Formación las empresas Straumann, Del Canto Formación y Ceodont (Grupo Ceosa) que presentarán sus programas formativos; Plan Synergía, que hablará sobre «Gestión ética de la clínica: Lo que no te enseñaron en la facultad, y UIC, que tratará el tema «Resultados a corto plazo en molares primarios con MTA y biodentine».



Osteology Foundation




SCIENCE

**LEARNING THE «WHY» AND THE «HOW»
IN REGENERATIVE THERAPY**



PRACTICE



Language
English
Clinical Forum 1 with simultaneous translation into French, German, Italian and Russian

Venue
Grimaldi Forum, Monaco

Organisation
Osteology Foundation
Landenbergstrasse 35
6002 Lucerne | Switzerland

phone +41 41 368 44 44
info@osteology.org

Speakers / Moderators
Anton Hadji | Araújo Mauricio | Aroca Sofia | Becker Jürgen | Benic Goran | Beschmitt Marcus S. | Bonnet Franck | Bornstein Michael | Bosshardt Dieter | Buser Daniel | Cairo Francesco | Carvalho da Silva Robert | Chappuis Vivianne | Chen Stephen | Chiapasco Matteo | Corbelli Pierpaolo | Cosyn Jan | Dagnelid Marcus | Dahlin Christer | De Sanctis Massimo | Derks Jan | Fickl Stefan | Fontana Filippo | Giannobile William V. | Giesenhagen Bernhard | Gruber Reinhard | Grunder Ueli | Maas Robert | Hammerle Christoph | Happe Arndt | Hermann Frederic | Holst Stefan | Jepsen Karin | Jung Ronald E. | Kasaj Adrian | Kielhorn Jan | Kim David | Koo Ki-Tae | Lang Nikolaus P. | Malet Jacques | McClain Pamela K. | Merli Mauro | Neukam Friedrich W. | Nevins Marc | Nevins Myron | Nisand David | Rebelo Stephan | Renouard Franck | Rocchietta Isabella | Rocuzzo Mario | Rothamel Daniel | Russe Philippe | Sahn Giovanni | Sanz Mariano | Scheyer Todd | Schlee Markus | Schlegel Karl Andreas | Schmelzeisen Rainer | Schwarz Frank | Sculean Anton | Simion Massimo | Thoma Daniel | Urban Istvan | Van de Velde Tommie | Wagner Wilfried | Weyer Niko | Wise Roger | Zabalegui Ion | Zucchelli Giovanni | Zuhrt Otto

Scientific Chairmen
Friedrich W. Neukam, Germany
Myron Nevins, USA

Register online at www.osteology-monaco.org

EXPODENTAL

SALÓN INTERNACIONAL DE PRODUCTOS Y SERVICIOS DENTALES



TAL
EQUIPOS,
MENTALES

10-12
Marzo
2016

