



Journées dentaires
internationales
du Québec

mai May
28
2013

today

Scènes du lundi

Des visages amicaux dans le hall, comme celui de Darcy Bosanko (Total Care).

Scenes from Monday

Lots of smiles in the exhibit hall, like Darcy Bosanko's (Total Care).

»pages 4 & 6



Prenez soin de votre circulation sanguine

Supportez le haut du corps: supporter votre capacité à continuer votre carrière.

Watch your elbows

Support your elbows; support your career.

»page 6



À venir à Vancouver

Ajouter à votre expérience des JDIQ avec une grande conférence dentaire dans l'Ouest.

Coming up in Vancouver

Complement your JDIQ experience with a big dental conference out West.

»page 9

Des opportunités partout Opportunities everywhere

Dans le hall d'exposition lundi matin, Suzana Kaseir, à partir de la gauche, Jamie-Lee Hansen et Hadjira Chambi, étudiante assistante dentaire à l'école Vision-Avenir de Hull, Ottawa, qui font l'essai du bar à oxygène au kiosque de Sinclair Dentaire (1701-1709/1800/1808). (Photo/Robert Selleck, Dental Tribune)

In the exhibit hall on Monday, Suzana Kaseir, from left, Jamie-Lee Hansen and Hadjira Chambi, dental assistant students at the Vision-Avenir school in Hull, Ottawa, try the complimentary oxygen bar at the Sinclair Dental booth (1701-1709/1800/1808). (Photo/Robert Selleck, Dental Tribune)



Le hall d'exposition des 43ème Journées Dentaires Internationales du Québec (JDIQ) s'est ouvert avec une très grosse foule lundi matin, grâce en partie au petit déjeuner gratuit offert aux participants. Le petit déjeuner est encore offert ce matin.

Mais la nourriture et les boissons étaient de loin être la seule offre spéciale dans le hall d'exposition. Les exposants étaient prêts avec un large éventail de réductions, des dessins et diversions pour attirer une attention supplémentaire à leur kiosque. Voici quelques faits saillants.

The exhibit hall at the 43rd Journées dentaires internationales du Québec (JDIQ) opened to an extra large crowd Monday morning, thanks in part to a the complimentary continental breakfast awaiting attendees. The breakfast is available again first thing this morning.

But the food and drinks were far from being the only special offer in the exhibit hall. Exhibitors were ready with a diverse array of discounts, drawings and diversions to attract extra attention to their booths. A few highlights:

- At the University of Montréal Dental School booth (No.

»Opportunités, page 2

»Opportunities, page 2

Cours : Décision difficile Sessions: Difficult to decide

Par Robert Selleck,
Dental Tribune

By Robert Selleck,
Dental Tribune

Votre plus gros défi aujourd'hui: Prendre une décision finale sur vos options pour le choix des conférences, sur les ateliers et autres offres de formation et les activités d'exposition en ligne pour votre attention.

Si vous êtes aux prises avec le processus de décision ou de débat sur la possibilité de recourir à un tirage au sort pour

Your biggest challenge today: making a final decision on your options for the lectures, hand-on workshops, other educational offerings and exhibit-hall activities vying for your attention.

If you're struggling with the decision-making process or debating the possibility of using a coin toss to pick your sessions,



Le personnel des inscriptions aux JDIQ, prêt à vous assister. (Photo/Anna Kataoka, Dental Tribune) • The JDIQ registration staff, ready to serve you. (Photo/Anna Kataoka, Dental Tribune)

- Une foule en croissance, prête à entrer le hall d'exposition à 8 hre a.m. pile. (Photo/Anna Kataoka, Dental Tribune)
- *A growing crowd is ready to enter the exhibit hall at 8 a.m. sharp. (Photo/Anna Kataoka, Dental Tribune)*



Opportunités *from page 1

- Au kiosque de l'Université de Montréal, médecine dentaire (no. 2209-2211) si vous faites un trou d'un coup à leur parcours de golf, vous devenez éligible pour le tirage d'une participation gratuite au tournoi de golf au bénéfice du programme dentaire.
- Au kiosque de National Dental Inc., (no. 2000-2002) vous êtes invité à échanger votre vieil appareil

d'image intra-orale pour 1,500\$ lors de l'achat de la dernière technologie d'image de NDI.

• Arrêtez-vous au kiosque de Sinclair Dentaire (no. 1701-1709/1800-1808) pour essayer le bar à oxygène gratuitement, exploité par Dave McNamara de Element Oxygen Bars. Il dit que l'oxygène pur à 92 pourcent, à votre choix de saveur, vous ragaillardira rapidement. Conservez votre tube pour une recharge gratuite.

• Au kiosque de InfoSign Media (no. 311/410), vous êtes invité à faire l'essai gratuit du ServDentist SOLO Cloud pour 30 jours et d'avoir la chance de gagner un Mini iPad.

Ce ne sont que quelques-unes des innombrables promotions qui ont attiré notre attention lundi matin. Assurez-vous de vous donner le temps d'explorer toutes les allées. Le hall d'exposition est ouvert jusqu'à 17 heures aujourd'hui.

Opportunities *from page 1

2209-2211) if you sink a hole-in-one at the putting station, you can enter a drawing for a free entry in a golf tournament benefitting the dental program.

• At the National Dental Inc. booth (No. 2000-2002) you are invited to trade in your old intra-oral imaging device for \$1,500 toward the purchase of the company's latest imaging

technology systems.

• Stop by the Sinclair Dental booth (No. 1701-1709/1800-1808) to tap the free oxygen bar, operated by Dave McNamara of Element Oxygen Bars. He says the 92-percent pure oxygen, in your choice of flavor, will quickly re-energize you. Save your tube for free refills.

• At the InfoSign Media booth (No. 311/410), you're invited to test out the

ServDentist SOLO Cloud for 30 days and get the chance to win an Apple iPad Mini, which is perfect for using SOLO Cloud in the office. Be sure to check out the patient-survey feature.

These are just a few of the countless specials that caught our eye Monday morning. Be sure to give yourself time to explore every aisle. The exhibit hall is open until 5 p.m. today.



• Les sessions éducatives ont été abondantes tout au long de ce lundi, dont celui sur la planification du traitement en implantologie, avec Dre Joanie Faucher. (Photo/Anna Kataoka, Dental Tribune)

• *Education sessions were packed throughout the day Monday, including this one on implant treatment planning, with Dr. Joanie Faucher. (Photo/Anna Kataoka, Dental Tribune)*

Classe *from page 1

choisir vos sessions, considérez l'essai de cette approche : Ne prenez pas les cours que vous pensez être en mesure d'enseigner, et ne pas choisir les sujets pour lesquels vous avez toujours été fasciné ou ayant attiré votre curiosité. Plutôt, arrêtez-vous aux cours qui ne s'appliquent pas vraiment à votre pratique et ayez l'esprit ouvert d'un nouvel étudiant de médecine dentaire. Vous pourriez bien terminer par quitter avec une estime de valeur ajoutée de la conférence et une certaine excitation et un enthousiasme renouvelés sur vos objectifs à court terme.

Class *from page 1

consider giving this approach a try: Don't pick the sessions you think you could teach, and don't pick the topics you've always been fascinated by or most curious about. Instead, drop in on a session you think may not really apply to your practice and keep your mind as open as a new dental student's. You just may end up leaving with your highest-value insight of the conference and some renewed excitement and enthusiasm about your near-term goals.

today

About
the Publisher

Publisher & Chairman
Torsten Oemus
t.oemus@dental-tribune.com

Chief Operating Officer
Eric Seid
e.seid@dental-tribune.com

Group Editor
Robin Goodman
r.goodman@dental-tribune.com

Editor in Chief, Dental Tribune Canada
Dr. Sebastian Saba
feedback@dental-tribune.com

Managing Editor
Dental Tribune Canada
Robert Selleck
r.selleck@dental-tribune.com

Managing Editor, U.S. Show Dailies
Kristine Colker
k.colker@dental-tribune.com

Managing Editor
Sierra Rendon
s.rendon@dental-tribune.com

Managing Editor
Fred Michmershuizen
f.michmershuizen@dental-tribune.com

Product and Account Manager
Dental Tribune Canada
Will Kenyon
w.kenyon@dental-tribune.com

Product and Account Manager
Humberto Estrada
h.estrada@dental-tribune.com

Product and Account Manager
Mara Zimmerman
m.zimmerman@dental-tribune.com

Product and Account Manager
Charles Serra
c.serra@dental-tribune.com

Marketing Director
Anna Włodarczyk
a.włodarczyk@dental-tribune.com

Education Director
Christiane Ferret
c.ferret@dtstudyclub.com

Translations
Sébastien Tardif
Lise Deslauriers

Published by Tribune America
© 2013 Tribune America LLC

dti Dental Tribune International

(212) 244-7181
info@dental-tribune.com
www.dental-tribune.com
All rights reserved.

today JDIQ appears during the Les Journées dentaires internationales du Québec in Montreal, Quebec, Canada, on May 27 and May 28, 2013.

Tribune America makes every effort to report clinical information and manufacturers' product news accurately, but cannot assume responsibility for the validity of product claims, or for typographical errors. The publishers also do not assume responsibility for product names or claims, or statements made by advertisers. Opinions expressed by authors are their own and may not reflect those of Tribune America or Tribune Group International.



**THE NEXT GENERATION
OF ALL-TISSUE LASERS**

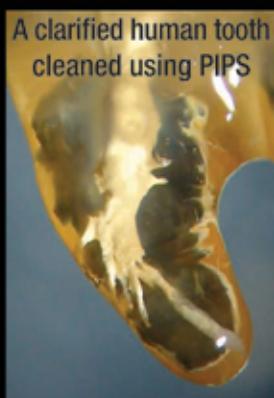
DIGITAL CONTROL = POSSIBILITIES

Now, after nearly 50 years of research and ground-breaking innovation, Fotona lights up the competition with the LightWalker All-Tissue Laser. Digital micro-pulse control of dentistry's two best wavelengths Er:YAG and Nd:YAG, and a robust delivery system with virtually no power loss through the weightless articulated arm offers dentists endless possibilities.

LIGHTWALKER DOES EVERYTHING BETTER

- PIPS® Endo - 3D debridement of the entire canal system with near 100% disinfection
- The ONLY digitally pulsed dental laser ► WPT new attachment perio treatment
- More procedures ► Gold standard Nd:YAG perio laser ► Grow practice revenues - Huge R.O.I.
- Cuts enamel faster than a high speed handpiece ► Unparalleled safety features
- Best technical support ► Comprehensive expert training

DISCOVER PIPS®



PIPS® is a revolutionary method for cleaning and debriding the root canal system with Photon Induced Photoacoustic Shock Waves within the cleaning and debriding solutions. The canals AND subcanals are left clean and the dentinal tubules are free of smear layer.



**WE INVITE COMPARISON.
SEPARATE SCIENCE FACT
FROM MARKETING HYPE.**

**REQUEST YOUR LIGHTWALKER
INFORMATION PACKAGE NOW**

1.800.392.1171

INFO@NATIONALDENTAL.COM | WWW.NATIONALDENTAL.COM



Fotona®
choose perfection

LightWalker®



**JDIQ Booth
#2000**



^ Nadia Villa, à partir de la gauche, Frank Loggia et Elya Cohen, au kiosque des implants MIS Implants Canada (no. 2106). ^ Nadia Villa, from left, Frank Loggia and Elya Cohen, in the MIS Implants Canada booth (No. 2106).



^ Rendez visite à Yves Corsi, à partir de la gauche, Debby Morin, Annie Dufresne et Tasso Massouras au kiosque InfoSign Media (no. 311/411) pour vous informer au sujet du puissant système de rétention de patient et courez la chance de gagner un iPad Mini de Apple. ^ Visit Yves Corsi, from left, Debby Morin, Annie Dufresne and Tasso Massouras in the InfoSign Media booth (Nos. 311/411) to learn about a powerful patient-retention system and get a chance at winning an Apple iPad Mini.



^ Patrice Thivierge, Les Szlafarski et Scott Benjamin, DDS, dans le kiosque de Sirona Dental Systems (no. 1001-1011/1100-1110). ^ Patrice Thivierge, Les Szlafarski and Scott Benjamin, DDS, in the Sirona Dental Systems booth (Nos. 1001-1011/1100-1110).



^ Maryse Zalzal à partir de la gauche, Julie Barrière, Tony De Rose et Nelly Chafai au kiosque de DENTSPLY Canada (no. 1101-1111/1200-1210). ^ Maryse Zalzal, from left, Julie Barriere, Tony De Rose and Nelly Chafai in the DENTSPLY Canada booth (Nos. 1101-1111/1200-1210).



^ Darcy Bosanko, à gauche et Jamie Sullivan au kiosque de Total Care (no. 901/1000). ^ Darcy Bosanko, left, and Jamie Sullivan in the Total Care booth (No. 901/1000).



^ Jacques Bourgon, Hélène Matkoand et Olivier Champagne dans le kiosque de Philips Sonicare et Zoom Whitening (no. 1520-1522). ^ Jacques Bourgon, from left, Hélène Matkoand and Olivier Champagne in the Philips Sonicare and Zoom Whitening booth (Nos. 1520-1522).



^ Angus MacDonnell, à gauche et Clifford Magneson au kiosque de National Dental Inc. (no. 2000-2002). ^ Angus MacDonnell, left, and Clifford Magneson in the National Dental Inc. booth (Nos. 2000-2002).



^ Steven Siciliano, à partir de la gauche, Davetta Johnson et Serge Godin sont prêts à vous assister au kiosque de VOCO Canada (no. 515-517/614-616). ^ Steven Siciliano, from left, Davetta Johnson and Serge Godin are ready to help you in the VOCO Canada booth (Nos. 515-517/614-616).



^ Assurez-vous de faire l'essai des lasers au kiosque de Biolase (no. 200-202). ^ Be sure to try out the lasers in the Biolase booth (No. 200-202).



^ Marke Pedersen, à partir de la gauche, Leigh-Anne Barratt, Shannon Brown et Nazeem Kanani, avec Pacific Dental Conference, au kiosque no. 121. ^ Marke Pedersen, from left, Leigh-Anne Barratt, Shannon Brown and Nazeem Kanani, with the Pacific Dental Conference, in booth (No. 121).

Photographies par

Anna Kataoka
Dental Tribune

Photographs by
Anna Kataoka
Dental Tribune



Le Nouveau Philips Sonicare FlexCare Platinum

Plus d'innovation, moins de plaque entre les dents



NOUVELLE TECHNOLOGIE DE TÊTE DE BROSSE INTERCARE

- Nettoyage interdentaire profond
- Enlève jusqu'à 6 fois plus de plaque entre les dents*
- Une meilleure santé des gencives en seulement deux semaines



NOUVEAU CAPTEUR DE PRESSION

- Vibre quand trop de pression est appliquée
- Conseils interactifs pour une bonne technique de brossage



MODES AJUSTABLES ET RÉGLAGES D'INTENSITÉ

Une expérience de brossage personnalisée

- Propre : Léger, moyen et élevé
- Blanc : Léger, moyen et élevé
- Soin des gencives : Léger, moyen et élevé

Les caractéristiques et la performance du nouveau Sonicare FlexCare Platinum pour elles-mêmes. Il est prouvé que cette brosse enlève 6 fois plus de plaque entre les dents*, notre nouvelle tête de brosse InterCare aux soies uniques pour une élimination avancée de la plaque interproximale et des soins supérieurs pour les gencives. Un capteur de pression intuitif et neuf expériences de brossage offrent des soins personnalisés et des conseils interactifs pour aider votre patient à brosser correctement.

Veuillez contacter votre représentant Sonicare pour organiser une démonstration ou acheter une unité d'essai à prix spécial.
philipsoralhealthcare.com (800) 278-8282

PHILIPS
sonicare

Scènes du lundi *Scenes from Monday*



Thuy Mai Sandy Huynh, à gauche, une hygiéniste dentaire de Westmount, Canada, fait la connaissance de Masato Hamada au kiosque de NSK Dental (no. 2008–2010). *Thuy Mai Sandy Huynh, left, a dental hygienist from Westmount, Canada, meets with Masato Hamada in the NSK Dental booth (Nos. 2008–2010).*



Marie-Luce Houde Simard, de l'université de Montréal, faculté de médecine dentaire, fait la démonstration du parcours de golf (kiosque no. 2209–2211), qui pourrait vous mériter une participation au tournoi de golf de l'école. *Marie-Luce Houde Simard, of the University of Montreal School of Dental Medicine, demonstrates the putting green (booth No. 2209–2211), which could win you an entry into the school's golf tournament.*



Mike Cindrich and Alex Earnshaw au kiosque de NSM Canada (Acteon North America-Satelec & Sopro) (no. 1721–1723). *Mike Cindrich and Alex Earnshaw in the NSM Canada (Acteon North America—Satelec & Sopro) booth (Nos. 1721–1723).*



Dan Christensen, à partir de la gauche, Lynne Calliott et Randy Bailey dans le kiosque de Shofu (no. 1025). *Dan Christensen, from left, Lynne Calliott and Randy Bailey in the Shofu booth (No. 1025).*



Daphné Trieu, à partir de la gauche, Sonia Vaillancourt, Vavi Bohbot et Melissa Langillein au kiosque Biohorizons Canada (no. 1521–1523). *Daphné Trieu, from left, Sonia Vaillancourt, VaviBohbot and Melissa Langillein in the Biohorizons Canada booth (Nos. 1521–1523).*



Peter Shea, au kiosque de Marketing Medical Canada - Injex (no. 2124). *Peter Shea, in the Marketing Medical Canada – Injex booth (No. 2124).*



Dans le kiosque de GC America (no. 1421–1423) Carine Picard, à partir de la gauche,, Greg Macisaac et Marlyse Williams.. *In the GC America booth (Nos. 1421–1423) are Carine Picard, from leftm Greg Macisaac and Marlyse Williams.*

Photographies par
Anna Kataoka
Dental Tribune
Photographs by
Anna Kataoka
Dental Tribune

FAITES-VOUS UNE FLEUR...



«Les appuis-coudes mobiles contribuent à une ergonomie de travail fort appréciable.»

Dr Claude Martel



«Tellement confortable et relaxant!»

Dr. Stéfanny Tran



«Merci Posiflex,
je pratique toujours!»

Dr. André Gilbert



TABOURETS ERGONOMIQUES
POUR TOUTE L'ÉQUIPE

LES APPUIS-COUDES
S'INSTALLENT SUR LA MAJORITÉ
DES TABOURETS

Le confort débute au
kiosque # 1814

Posiflex®
DESIGN

Chez votre distributeur
1 888 767-4353 / www.posiflexdesign.com

InfoSign Media présente de nouvelles améliorations

InfoSign Media introduces new enhancements

InfoSign Média dessert plus de 500 cliniques à travers le Canada

■ Nouveautés aux JDO2013 par InfoSign Média:

- ServDentistTV (salle d'attente). Vous pourrez dorénavant actualiser les vidéos de divertissement automatiquement

Ici aux JDIQ

Pour en savoir plus au sujet des offres promotionnelles offertes par InfoSign Media aux JDIQ 2013, visitez-nous aux kiosques #311/410.

Here at the JDIQ

To learn more about the promotions InfoSign Media is offering at the 2013 JDIQ, visit booth Nos. 311/410.

à partir de l'interface de gestion Web de manière à diversifier régulièrement votre présentation sans support de la part du personnel de la clinique.

- ServDentist SOLO Cloud pour salles de traitements. Avec le nouveau service SOLO Cloud pour salles de traite-

ment, toutes cliniques dentaires ayant une connexion Internet auront accès aux vidéos éducatives via MAC, PC ou tablettes (iPad, iPad Mini - Android).

- Courriel. Les vidéos éducatives Solo Cloud peuvent également être acheminées aux patients par le biais de courriel à

titre de référence visuelle.

Sondages anonymes patients. Un nouveau système de sondage anonyme récemment instauré avec le Solo Cloud en vue d'évaluer la satisfaction de votre patientèle quant à leur dernière visite à votre clinique. Des statistiques sont aussi disponibles.

InfoSign Media serves more than 500 practices in Canada

■ At the JDO2013, InfoSign Media will introduce new further enhancements:

- With the ServDentistTV (waiting room). An automatic video clip change function, which automatically shuffles the entertainment video clips and keeps the presentation fresh and current without any support required

from staff within the dental office.

- ServDentist's Solo Cloud version for treatment rooms. With the product Solo Cloud, any office connected to the Internet has immediate access to the video clips through PC, MAC and tablets (iPad, iPad mini - Android).
- Emails: the Solo Cloud video clips

procedures can also be emailed to patients so they have a visual reference.

- Patient's anonymous survey function. A new anonymous patient satisfaction survey feature will give the dentist further information about his last visit and access to statistics.

Assurez-vous de gagner un million de dollars dans les dix prochaines années *Here's how to ensure you can earn a million dollars in the next 10 years*

Ici aux JDIQ

Visitez Posiflex Design au kiosque no 1814. Contactez Posiflex au (888) 767-4353, et visitez en ligne à www.posiflexdesign.com.

Here at the JDIQ

Visit Posiflex Design on the exhibit floor in booth No. 1814. Contact Posiflex at (888) 767-4353, and visit online at www.posiflexdesign.com.

Posiflex : À l'avant-garde en matière d'ergonomie pour le secteur dentaire

■ Plusieurs intervenants dentaires ressentent des douleurs intenses qui peuvent les obliger à prendre une retraite précoce. Une étude faite en 2003-2004 a révélé que le tiers des dentistes femmes, dans les 12 derniers mois, avaient expérimenté des douleurs importantes au cou, aux épaules ou au haut du dos, qui les avaient dérangées dans leurs activi-

“Posiflex, page 9



Posiflex: Ergonomics leader is a pioneer in dental industry

■ The list is disturbing: fatigue; injury problems; serious neck, shoulder and upper-back pain; and posture so poor that it affects general physical performance. All are alarmingly common symptoms experienced by practitioners across the dental profession. The result: Forced early retirement caused by neck, shoulder and back problems occurs frequently in the dental profession.

Studies demonstrate that the two major factors that help dental professionals keep a good posture and reduce muscle tension are the position of the patient chair and the use of an upper-body support mechanism, such as elbow supports.¹

The main cause of physical problems (muscle tension, musculoskeletal disorders and disk herniation) is the constant contraction of muscles, which in turn can cause an impairment of blood flow of up to 90 percent. This situation leads to lactic acid build-up (lactate) in muscles to the extent that people begin to suffer from hyper-contraction. That means that even when an individual is not working, his or her muscles are never truly at rest.

According to the product developers at Posiflex Design, understanding the proper positioning of the patient chair

“Posiflex, page 9

• Le Dr Claude Martel est un des milliers de professionnels dentaires qui bénéficient de l'utilisation des Appuis-Coudes Mobiles de Posiflex. (Photo/Gracieuseté du Posiflex Design) • Dr. Claude Martel's practice is one of many benefiting from the use of Free Motion Elbow Supports by Posiflex Design. (Photo/Provided by Posiflex Design)

Réseautage en éducation, région pittoresque

Education networking, scenic locale

Conférence Dentaire du Pacifique

■ La Conférence Dentaire du Pacifique qui se tiendra du 6 au 8 mars 2014 à Vancouver, en Colombie-Britannique, offrira une sélection variée de sessions libres CE, des ateliers pratiques et de la dentisterie en direct sur une scène aménagée.

La variété des sujets couverts par les 130 conférenciers signifie que tous les membres de l'équipe auront accès aux plus récentes informations sur la technologie dentaire, les techniques et les matériaux. La programmation des conférenciers pour 2014 inclut, John Kois, Greg Psaltis et Glenn van As.

Points saillants

Avec la célébration du 50^e anniversaire de la Faculté de Médecine Dentaire de l'Université de la Colombie-Britannique, le PDC propose le 'UBC Speakers Series,' présentant des diplômés(es) de UBC qui

traiteront de sujets variés.

La dentisterie en direct sur scène est de retour dans le hall d'exposition avec des présentations le jeudi et le vendredi. Les samedi, 'So You Think You Can Speak?' met en vedette des présentations de 50 minutes par des conférenciers qui ont répondu à l'appel et qui ont été sélectionnés par le comité scientifique du congrès.

Inscription et hébergement

Des tarifs préférentiels sont disponibles pour les participants au PDC. Nous recommandons de réserver tôt pour vous assurer d'une disponibilité. Les réservations peuvent être faites directement à l'hôtel par l'entremise de l'hyperlien : www.pdconf.com. L'inscription commence le 15 octobre avec des tarifs élevés pour tous les membres de l'équipe dentaire.



Le Centre des Congrès de Vancouver, avec son toit 'vert' à haut rendement énergétique nettement visible, accueille le Congrès Dentaire du Pacifique 2014. (Photo/Gracieuseté du Centre des Congrès de Vancouver) • The Vancouver Convention Centre, its 'green' roof clearly visible, is host site of the 2014 Pacific Dental Conference. (Photo/Provided by the Vancouver Convention Centre)

Conférence Dentaire du Pacifique

■ The 2014 Pacific Dental Conference, from March 6-8 (Thursday, Friday, Saturday) in Vancouver, British Columbia, features a varied selection of open C.E. sessions, hands-on courses and a live dentistry stage. The variety of topics covered by more than 130 speakers means the entire dental team can access the latest information on dental technology,

techniques and materials. Speakers in the 2014 lineup include John Kois, Greg Psaltis and Glenn van As..

Highlights

With the University of British Columbia Faculty of Dentistry celebrating its 50th anniversary, the PDC will present the 'UBC Speakers Series,' featuring UBC

alumni addressing a variety of topics.

The Live Dentistry Stage is back on the Exhibit Hall floor, with demonstrations on Thursday and Friday. Saturday's 'So You Think You Can Speak?' features 50-minute presentations by speakers who responded to the call for presentations and were accepted by the meeting's scientific committee.

The Exhibit Hall should be busy, with more than 300 companies projected to fill approximately 600 booths. Exhibit Hall

hours are 8:30 a.m. to 6 p.m. on Thursday and 8:30 a.m. to 5:30 p.m. on Friday.

Registration and lodging

Special hotel rates are available to PDC attendees, with early booking recommended to ensure availability. Reservations can be made directly with conference hotels through the links on www.pdconf.com. Registration opens Oct. 15 with early bird rates for all members of the dental team.

POSIFLEX "from page 8

tés» assez souvent» ou » tout le temps. » 15 pour cent des dentistes hommes avaient ressenti des douleurs similaires aux mêmes régions. Pour le bas du dos, la fréquence était de 25 pour cent pour les deux groupes.

D'après Rose-Ange Proteau, ergonome à l'Association pour la santé et la sécurité du travail du secteur santé et services sociaux (ASSTSAS), ce sont les muscles qui restent contractés à la fois pour retenir le poids de la tête vers l'avant et pour assurer la précision des

gestes des deux bras, qui, à la longue, génèrent des niveaux élevés de douleurs au haut du corps.

Une étude scientifique réalisée par l'Université du Québec à Montréal (UQAM) a démontré que l'utilisation d'appuis-coudes mobiles permet de réduire d'environ la moitié les contractions statiques du trapèze supérieur, et ce, des deux côtés²

Depuis 10 ans, ces appuis-coudes mobiles ont aidé un grand nombre de dentistes et d'hygiénistes à demeurer ou à retourner au travail. Si les douleurs dans votre cou, vos épaules et

votre dos sont assez prononcées pour que vous deviez dépenser de l'argent en traitements divers, la compagnie Posiflex Design vous encourage à essayer les appuis-coudes mobiles. Il serait très dommage que malgré toutes vos années de formation, d'apprentissage de compétences et d'investissement dans votre profession, que vous ne puissiez tenir le coup physiquement et deviez prendre votre retraite plus tôt que vous ne le souhaiteriez.

Si vous aimez votre profession et désirez continuer à la pratiquer de façon sécuritaire et confortable, les

gens de Posiflex Design vous attendent au kiosque #1814 ou encore visitez notre site : www.posiflexdesign.com. Avec un produit fabriqué au Québec et cliniquement éprouvé pour réduire les tensions musculaires et prévenir les troubles musculosquelettiques, l'entreprise est persuadée que « vous serez sur la bonne voie pour gagner ces millions de dollars dans les décennies à venir tout en restant en pleine forme pour en profiter. »

Une liste complète des références est disponible de l'éditeur.

POSIFLEX "from page 8

and using upper-body supports such as Posiflex Free Motion Elbow Supports can significantly diminish contraction of the muscles and restore proper blood flow. Furthermore, according to the company, independent research results have confirmed that Free Motion Elbow supports help people maintain a straight posture, which enables users to benefit from properly designed lumbar support.²

Less stress on the upper body (shoulders, neck and back), proper blood flow and a straight posture position create correct support of the spinal structure and the lumbar area. According to the company, these adjustments will also ensure that body functions are working properly. For the majority of dental-stool users, keeping a straight position and reducing muscle tension while focused on precision tasks in dentistry is nearly impossible without lumbar support and upper-body support.

If your neck, shoulder and back pain and/or fatigue are so bad that you find it necessary to spend money and time on temporary treatments, the people at Posiflex Design encourage you to try their Free Motion Elbow Supports.

All of your years of training, skill acquisition and capital investment could end up being worth little if you can't hold up to the physical demands of a dental practice and protect your ability to retire healthy.

If you love what you are doing and

want to continue in your profession safely and comfortably, Posiflex invites you to visit www.posiflexdesign.com to learn more.

With a product that is clinically proven to reduce muscle tension and prevent musculoskeletal disorders, the company is confident it can help "ensure you'll earn those millions of dollars in the decade ahead."

A complete list of references is available from the publisher.