

today 15 16

38th International Dental Show • Cologne • 12-16 March 2019

VITA YZ[®]
ZIRCONIA
SOLUTIONS

AD **NEU** **DaringWHITE™**
Professional Teeth Whitening
Streifen zur professionellen Zahnaufhellung
zu Hause für Ihre Patienten.



Probieren Sie Ihren
Daring White™ Streifen
bei uns am Stand
Halle 10.1
Stand G068
Garrison
Dental Solutions



Straumann Group
Neue Investitionen, Produkte und
Partnerschaften angekündigt
*New investments, products and
partnerships announced*

» 6



ROOTS SUMMIT
Community trifft sich vor dem
Event in 2020 auf der IDS
*Community meets at IDS ahead
of 2020 event*

» 12



exocad
Unternehmen enthüllt
neueste Software
*Company unveils
latest software*

» 14

AD **Neuer Standort:**



SHOFU Halle 11.3
Stand G010/J019

Anwenderfreundlichkeit global gedacht User friendliness on a global scale

Im Interview erläutert Eiichi Nakanishi, Präsident und Geschäftsführer von Nakanishi, die vier Produktinnovationen des japanischen Traditionsunternehmens NSK zur IDS 2019.

Eiichi Nakanishi, President and CEO of Nakanishi, explains the four product innovations of the traditional Japanese company NSK in an interview at IDS 2019.



© OEMUS MEDIA
↑ Eiichi Nakanishi (rechts), Präsident und Geschäftsführer von Nakanishi, im Gespräch mit Lutz Hiller, Vorstandsmitglied der OEMUS MEDIA. • Eiichi Nakanishi (right), President and CEO of Nakanishi, in conversation with Lutz Hiller, board member of OEMUS MEDIA.

What new developments can your customers look forward to?

Our brand-new Surgic Pro2 implant machine not only features the world's smallest micromotor and extremely high torque accuracy, but also has a wireless foot control and supports our osseointegration meter Osseo 100+ and our ultrasonic surgery system VarioSurg3 via Bluetooth. The Surgic Pro2 sends treatment data to a tablet via Bluetooth.

We have also revised our S-Max M turbine and contra-angle handpiece series. It now offers even better resistance to the treatment processes, which always put stress on materials, and the turbines

» 2

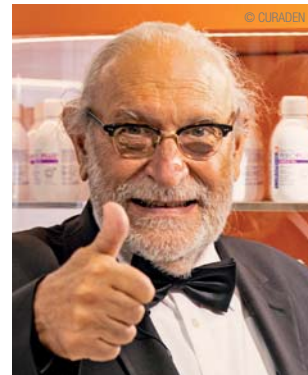
Auf welche Neuheiten dürfen sich die Kunden freuen?

Unsere brandneue Implantologiemaschine Surgic Pro2 hat nicht nur den weltweit kleinsten Mikromotor

und eine ausgesprochen hohe Drehmomentgenauigkeit. Sie hat auch eine kabellose Fußsteuerung und unterstützt via Bluetooth unser

» 2

People of today



• Ueli Breitschmid, President of CURADEN

„Mit CITROX als Wirkstoff ist Perio Plus+ ein natürlich erhöhtes Chlorhexidin und ein erster Schritt zu einem völlig natürlichen Antiseptikum. Kommen Sie in Halle 5.2 zum Stand C050 und testen Sie es selbst.“

“With CITROX as an active ingredient, Perio Plus+ is naturally enhanced chlorhexidine, and a first step towards a completely natural antiseptic. Visit us in Hall 5.2 at booth C050 and try it out for yourself.”

AD **AERA**[®]
seit 1993
WIR SEHEN UNS!
Halle 11.2, Gang Q,
Stand-Nr. 019.

AD **STAR** IT'S TIME FOR
CUBE ATRAUMATIC
PIEZOTOME EXTRACTIONS
IDS 2019 **ACTEON**
Booth M060 - N069, Hall 10.2

Die freie Wahl für jeden Anwender Freedom of choice

Marion Baumgartner, Product Manager Technician Solution der VITA Zahnfabrik, erklärt das Zirkondioxidssystem VITA YZ SOLUTIONS. *Marion Baumgartner, Product Manager of Technician Solution at VITA Zahnfabrik, discusses VITA YZ SOLUTIONS.*

Was ist das Besondere am Zirkondioxidssystem VITA YZ SOLUTIONS im Vergleich zu anderen erhältlichen Zirkondioxid-Rohlingen?

Unser Zirkondioxidssystem ist effizient in der CAD/CAM-gestützten Verarbeitung und bietet absolut präzise Restaurationsergebnisse. Die Kunden können sich bei den voreingefärbten Color-Ronden wie immer auf die kompromisslose Farbtreue zum VITA classical-Farbstandard verlassen. Wahlweise können jedoch auch weiße Ronden individuell mit unseren Liquids eingefärbt werden. Und da sind wir beim springenden Punkt: Beim Zirkondioxidssystem VITA YZ SOLUTIONS haben Anwender je nach Patientenwunsch und Indikation die freie Wahl!



• Marion Baumgartner, Product Manager Technician Solution.

Denn die Ronden sind in vier verschiedenen Transluzenzstufen verfügbar. Die super- und extratransluzente Variante gibt es auch multichromatisch mit integriertem Farbverlauf. In Kombination mit unseren Verblendkeramik- und Malfarbensystemen wird also alles möglich, von der absolut individuell

» 4

What makes VITA YZ zirconia stand out among all the other zirconia options on the market?

With VITA YZ SOLUTIONS, VITA is offering the system solution for precise, efficient and true-to-shade zirconia restorations. VITA YZ SOLUTIONS includes zirconia blanks in four degrees of translucency with matched system components for reliable shade reproduction. With VITA YZ SOLUTIONS, a broad spectrum of restorative concepts can be implemented. From the highly individual reconstruction to the solid standard restoration, this system offers many aesthetic options. VITA YZ SOLUTIONS is the system for consistent, accurate, true-to-shade restorations of excellent quality. The system includes liquids for colouring, staining and glazing materials for individualization, veneering ceramics, and firing units for sintering and staining firings.

» 4

AD **3Shape TRIOS 4**
Go Beyond TREATMENT



Enable **preventive care** with caries diagnostic aid and monitoring tools.

Built-in surface caries aid scanning technology

Visit our booth **N-090, Hall 4.2**
Contact your reseller regarding availability of 3Shape products in your region

3shape

« 1 – NSK

Osseointegrations-Messgerät Osseo 100+ und unser Ultraschall-Chirurgiesystem VarioSurg3. Behandlungsdaten schickt Surgic Pro2 via Bluetooth an ein Tablet.

Zum Zweiten haben wir unsere Turbinen- und Winkelstückserie S-Max M neu aufgelegt. Sie bietet noch bessere Widerstandsfähigkeit gegenüber den immer materialstresstenden Aufbereitungsverfahren und Turbinen mit noch stärkerem Drehmoment bei einem gleichzeitig hervorragenden Preis-Leistungs-Verhältnis.

Des Weiteren vereint unser brandneuer Autoklav N1clave etliche patentierte, zukunftsweisende Innovationen für die Sterilisation, die zum Beispiel zur kürzesten Zykluszeit auf dem Markt führen. Er lässt es zu, Leitungswasser zu verwenden und benötigt aufgrund vieler innovativer Lösungen sehr wenig Energie. Dank überragender Konnektivität kann der Betriebszustand auch aus der Ferne überwacht werden, was für einen schnellen und einfacheren Anwenderservice und ein tolles Benutzererlebnis sorgt. Last, but not least bieten wir mit dem Osseo 100+ ein Gerät zur Prüfung der Osseointegration, das Implantologen eine hohe Sicherheit bei der Implantatbeurteilung gibt.

Der Osseo 100 wurde in Zusammenarbeit mit dem Implantologenteam von Integration Diagnostics Sweden entwickelt, welches seit November 2018 Teil von Nakanishi ist. Wie ergänzt das Gerät das NSK-Produktportfolio?

NSK ist einer der größten Implantologiemikromotoren-Hersteller der Welt und dieser Neuzugang wird zur Vervollständigung unserer Produktpalette beitragen. Der



• Eiichi Nakanishi (rechts) traf sich mit Lutz Hiller zur Standbesichtigung. • Eiichi Nakanishi (right) met with Lutz Hiller for a tour of the booth.

Osseo 100+ kann sich über den Surgic Pro2 drahtlos mit einem iPad verbinden, um Messwerte anzuzeigen und Behandlungsaufzeichnungen zu einzelnen Patienten zu speichern – ein echter Mehrwert für den Anwender.

Nach dem Kauf der Mehrheit der Firmenanteile des italienischen Unternehmens Dental X hat Nakanishi nun ein Tochterunternehmen in Italien gegründet. Wie kam es dazu?

Italien ist die viertstärkste Wirtschaft in Europa, und bis letztes Jahr vertrieb NSK seine Produkte über einen Alleinvertriebshändler. Um die Marke und das Verkaufspersonal zu stärken sowie den Kundenservice zu verbessern, haben wir uns zur Gründung einer eigenen Tochtergesellschaft entschlossen. Wir sind uns sicher, dass wir unseren Marktanteil in Zukunft ausbauen können, indem wir auf den Erfolgen unserer Partner aufbauen.

Wie wichtig ist der europäische Markt für NSK?

Nach der Gründung unserer ersten europäischen Zweigstelle in Deutschland wuchsen die Marktanteile von NSK in fast allen europäischen Ländern rasant an. Der Erfolg lässt sich auf unsere Marketingstrategie zurückführen, die genau wie unser Produkt, unsere Preise, unser Verkaufsteam und unser Kundenservice eben genau passte. Am meisten haben dazu allerdings unser Team und unsere guten Mitarbeiter beigetragen.

Worin sehen Sie das Alleinstellungsmerkmal von NSK?

NSK hat derzeit den größten Anteil am Weltmarkt für rotierende Dentalinstrumente und das umfangreichste Produktsortiment, das die restaurative sowie präventive Zahnmedizin, Parodontologie, Implantologie, Kieferchirurgie, mobile Zahnmedizin und Sterilisationsprodukte abdeckt. Im Vergleich zu unseren Mitbewer-

bern sind wir zielgerichteter, was bedeutet, dass alle mit NSK-Produkten durchgeführten Behandlungen schneller, effektiver, bequemer und sicherer sind.

Gibt es nach den Eröffnungen des neuen F&E-Gebäudes sowie der Fer-

« 1 – NSK

provide even greater torque with the same excellent cost-efficiency.

Our brand-new N1clave autoclave combines a number of patented pioneering innovations for sterilisation, which, for example, have resulted in the shortest cycle time on the market. Tap-water can be used in the process, which requires very little energy owing to our many innovative solutions. Outstanding connectivity also allows the operational status to be monitored remotely, providing quick and easy user service and a great user experience. Last but not least, the Osseo 100+ is a device used to test osseointegration, which gives implantologists a high degree of confidence during implant assessment.

The Osseo 100 was developed in collaboration with the implantology team at Integration Diagnostics Sweden, which has been part of Nakanishi since November 2018. How does the device complement the NSK product portfolio?

NSK is one of the largest manufacturers of implant micromotors in the world and this new addition will help to complete our product range. The Osseo 100+ can wirelessly connect to an iPad via the Surgic Pro2 to display readings and save treatment records for individual patients—adding real value for users.

After acquiring the majority stake in the Italian company Dental X, Nakanishi has now established a subsidiary in Italy. How did that happen?

Italy is the fourth-largest economy in Europe and NSK sold its products through an exclusive distributor until last year. We decided to found our own subsidiary in order to strengthen the brand and sales staff and improve our customer services. We are confident that we can increase our market share in the future by building on the success of our partners.

How important is the European market for NSK?

tigungshalle in Japan weitere Pläne zu Investitionen in die Infrastruktur von NSK?

NSK plant gerade viele Investitionen in die IT, zur Änderung unseres Enterprise-Resource-Planning (ERP), Customer-Relationship-Management (CRM) und PLM (Product Lifecycle Management), damit unser gesamter Betriebsablauf noch effektiver und produktiver wird.

Was sind Ihrer Meinung nach die entscheidenden Vorteile eines Familienunternehmens wie NSK?

Wir bei NSK sind ein sehr menschenorientiertes und kulturbasiertes Unternehmen mit einer gesellschaftlichen Perspektive. Wir schätzen Beziehungen, Freundschaft und Partnerschaften mit allen Interessensvertretern wie Zahnärzten, Hygienikern, Pflegekräften, Händlern und unseren Mitarbeitern. Unsere Bindung zu unseren Kunden ist sehr stark und unser Team ist unglaublich motiviert und engagiert. Dies ist unser wahrer Vorteil verglichen mit unseren größten Mitbewerbern, die sich eher auf Zahlen konzentrieren. ◀◀

NSK's market share grew rapidly in almost all European countries after the establishment of our first European branch, in Germany. This success can be attributed to our marketing strategy, which was exactly the right fit, just like our products, our prices, our sales team and our customer services. However, the greatest contribution has been from our team and our wonderful employees.

In your opinion, what is NSK's unique selling point?

NSK currently has the largest share of the global market for rotary dental instruments and the widest range of products covering restorative and preventative dentistry, periodontics, implantology, maxillofacial surgery, mobile dentistry and sterilisation products. We take a more targeted approach than our competitors, which means that all NSK products are faster, more effective, more convenient and safer.

Are there any plans to invest in NSK's infrastructure after the opening of the new R & D building and manufacturing facility in Japan?

NSK is planning to invest heavily in IT and change our enterprise resource planning, customer relationship management and product lifecycle management to make our operations even more effective and productive as a whole.

In your opinion, what are the key advantages of a family business like NSK?

NSK is a very people-oriented and culture-based company with a social perspective. We value relationships, friendships and partnerships with all stakeholders, such as dentists, hygienists, caregivers, traders and our employees. Our commitment to our customers is very strong and our team is incredibly motivated and committed. This is a real advantage over our biggest competitors, who tend to focus on numbers. ◀◀

AD

Dreve

Your journey to the digital lab.

IDS 2019 – Hall 10.2, Booth T30 U31

Join us in the digital era! We will show you how conventional and new technologies best complement each other. Also see how our products continuously help to optimize your work processes to save time and money.



IT'S TIME FOR ATRAUMATIC EXTRACTIONS



20%
faster⁽¹⁾

50%
less pain &
swelling⁽²⁾

98%
less analgesics
intake⁽³⁾



Hall 10.2
Booth M060 - N069

(1) Tests conducted on different devices in our laboratory measuring the difference of the depth created by each device in a given time with the same force applied to the handpiece
(2) Goyal M, Marya K, Jhamb A, Chawla S, Sonoo PR, Singh V, Aggarwal A. Comparative evaluation of surgical outcome after removal of impacted mandibular third molars using a Piezotome® or a conventional handpiece: a prospective study. British Journal of Oral and Maxillofacial Surgery. 2012;50:556-561
(3) Troedhan A, Kurrek A, Wainwright M. Ultrasonic Piezotome surgery: it is a benefit for our patients and does it extend surgery time? A retrospective comparative study on the removal of 100 impacted mandibular 3rd-molars. Open Journal of Stomatology. 2011;1:179-184

CE mark pending - Manufacturer: SATELEC® - France.
For dental professional use only.

SATELEC® S.A.S | A Company of ACTEON® Group
17 av. Gustave Eiffel | BP 30216 | 33708 MERIGNAC cedex | FRANCE
Tel + 33 (0) 556 340 607 | Fax + 33 (0) 556 349 292
E-mail: info@acteongroup.com | www.acteongroup.com



« 1 – VITA

ellen Hochästhetik bis zur soliden Basisversorgung. Unsere Sinter- und Brennöfen liefern dafür die passende Technologie.

Warum brauchte der Dentalmarkt Ihrer Ansicht nach die Entwicklung eines solchen allumfassenden Zirkondioxidsystems?

Der Markt für Zirkondioxid wuchs in den letzten zehn Jahren rasant. Mit der Entwicklung des ersten vorgesinteren Weißlings VITA YZ T hat VITA im Jahr 2002 also einen Trend gestartet. Diese erste Zirkondioxidvariante war damals noch vergleichsweise opak und deswegen vornehmlich als zahnfarbendes Gerüst für unsere Verblendkeramik gedacht. In der Zwischenzeit ist der Wunsch nach transluzenteren Zirkondioxidvarianten gestiegen. Heute ist Zirkondioxid verfügbar, das der Transluzenz von Glaskeramik in nichts nachsteht. Mit der erhöhten Transluzenz geht aber auch eine signifikant niedrigere Biegezugfestigkeit einher. Das war für uns der Ansporn noch eine vierte Transluzenzvariante, VITA YZ ST, zu entwickeln. Dieses supertransluzente Zirkondioxid weist eine etwas geringere Transmission als die extratransluzente Materialvariante auf, verfügt aber gleichzeitig über eine erhöhte Biegefestigkeit. Je nach Indikation haben die Anwender also die Wahl.

Welche Anstrengungen waren in der Forschung und Entwicklung nötig, um dieses Zirkondioxidsystem zu entwickeln?

Wir haben uns hier wirklich Zeit genommen, die physikalischen und mechanischen Eigenschaften perfekt aufeinander abzustimmen. Deswegen bemerkt der Anwender auch bei allen vier Transluzenzvarianten keinen Unterschied in der Verarbeitung. Alle vier können mit demselben Template CAD/CAM-gestützt gefertigt werden.

Die Farbeinstellung von Zirkondioxid ist sehr komplex und daher auch Erfahrungssache. VITA kann hinsichtlich der Entwicklung und Produktion von Zirkondioxid-Rohlingen auf den großen und langjährigen Erfahrungsschatz ihrer Mitarbeiter bauen. Unser gesamtes Know-how ist in die Neuentwicklung eingeflossen. Das Ergebnis überzeugt: VITA YZ SOLUTIONS ist ein absolut farbtreues Zirkondioxidsystem mit optimalen Materialeigenschaften.

Welche neuen Möglichkeiten bietet das Zirkondioxidsystem Dentallaboren und Zahnärzten in ihrer täglichen Arbeit?

Mit VITA YZ SOLUTIONS werden wirklich alle festsitzenden Indikationen von der hochästhetischen und individuell verblendeten bis zur farbtreuen, monolithischen oder teilverblendeten Versorgung möglich. Es sind vollanatomische oder teilverblendete 14-gliedrige Brücken, aber auch komplette Verblendgerüste im Front- und Seitenzahnbereich möglich. Auch Einzelkronen können monolithisch, teilverblendet oder vollverblendet hergestellt werden. Gerade im Frontzahnbereich bieten die multichromatischen Varianten eine absolut ästhetische Grundlage. Auch auf Implantaten sind all diese prothetischen Variationsformen möglich. Ob Primärkronen von Teleskoparbeiten, Inlays, Onlays, Veneers, Teilkronen und Table Tops. Wirklich alles, was festsitzend ist, lässt sich mit dem Zirkondioxidsystem VITA YZ SOLUTIONS fertigen.

Was für ein Feedback haben Sie bisher von den Anwendern bekommen?

Seit der Markteinführung im Jahr 2002 haben uns die Kunden von einer sehr guten Kantenstabilität und einer exzellenten Passung nach dem Sintern berichtet. Bei den neuen super- und extratransluzenten Varianten VITA YZ XT und ST zeigen sich die Anwender von der absoluten Farbtreue zum VITA



Bio-based plastic

NEW

Introducing TePe GOOD™



For more information, come visit us in Hall 5.2, B010/C019

95% recycled CO₂

AD191161NT

classical A1–D4-Farbstandard und von dem natürlichen Farbverlauf der multichromatischen Varianten begeistert.

Welchen entscheidenden Vorteil hat es, dass das Zirkondioxidsystem VITA YZ von einem Hersteller kommt, dessen Farbskala weltweit in vier von fünf Fällen verwendet wird?

VITA ist der unbestrittene Zahnfarbspezialist in der Dentalszene. Wir haben mit unseren bewährten Rezepturen die meiste Erfahrung bei der Farbgebung für unterschiedlichste Dentalmaterialien. Diese langjährige

Erfahrung war die Basis, um auch äußerst farbtreue Zirkondioxid-Rohlinge zu entwickeln und zu produzieren. Mit der maximal präzisen Farb-

« 1 – VITA What need did VITA identify in the market that led it to develop a product with these qualities?

The zirconia market has been growing rapidly over the last ten years. With the development of the first porous VITA YZ T in 2002, VITA started the trend. In retrospect, this first variant was still very opaque and intended primarily as a framework for veneering, hence, the demand for more translucent variants. In the meantime, zirconia materials have become so translucent that they can compete with glass-ceramics. Owing to the increased translucency, the flexural strength is significantly lower. This was the requirement for a fourth variant: VITA YZ ST, not quite as translucent, but with higher flexural strength.

How much work went into developing this zirconia? Anything you can tell us about who worked on the R & D and how long it was in development is helpful.

In the development and adjustment of the physical and mechanical properties, VITA relied on long-standing experience in the production of zirconia blanks of our competent process engineers. This allowed us to adjust the materials in physical and mechanical properties in such a way that the customer does not notice any difference during processing. In other words, the machinability is the same for all four materials. This allows the customer to process all materials identically with just one template. The colour adjustment of zirconia is very complex and requires a great deal of experience. Again, we relied on the great experience of our development engineers. All this resulted in a product that is as convincing in its mechanical properties as it is in colour reproduction.

What kinds of things does this zirconia allow laboratories and dentists to do that they couldn't otherwise?

einstellung dieses neuen Materialsystems konnte VITA wieder einmal seine Ausnahmestellung unter den Dentalmaterialherstellern bestätigen. ◀◀

With VITA YZ SOLUTIONS, all kinds of restorations can be made: from fully anatomical crowns up to 14-unit anterior and posterior bridges, fully and partially veneered single-tooth restorations and up to 14-unit bridge frameworks in the anterior and posterior regions, single-tooth restorations and up to 14-unit bridges on directly screwed-on implant abutments in the anterior and posterior regions, primary telescopes, inlays, onlays, veneers, partial crowns and tabletops.

What has the initial feedback on the product been?

Since the market launch in 2002, customers have been reporting to us very good edge stability and excellent fit after sintering. For the new variants (VITA YZ XT and VITA YZ ST), customers are delighted with the excellent colour match for the VITA classical A1–D4 shade guide.

How important is the advantage of this zirconia manufactured by the company, whose shade guides are used fairly universally across the profession?

VITA is the colour expert. As a result, we probably have the greatest experience in colour setting for a wide range of materials. Therefore, we can rely on many formulas. Our formulas and the knowledge of our development engineers have helped them to develop these colours. Thanks to the successful colour adjustment of the VITA YZ materials, VITA has once again proven that it holds mastery in this area. ◀◀

VITA Zahnfabrik, Germany
www.vita-zahnfabrik.com
Hall 10.1
Booth D010–E019

AD



PrintoSept-ID Aktion „Abdruck“

Aldehyd- und phenolfreie gebrauchsfertige Lösung zur Reinigung und Desinfektion aller Arten von zahnärztlichen Abformungen, getragenen Zahnersatz und zahntechnischen Werkstücken. PrintoSept-ID ist auch geeignet zur Anwendung in Desinfektionsgeräten zur Aufbereitung von Abformungen, Modellen, Bisschablonen, Hilfsteilen etc.

Unser Aktionspaket für Sie:

Angebot gültig vom 01.04.2019 – 31.01.2020

- 1 x PrintoSept-ID, 5 L Kanister
- 1 x AlproSol, 1 L Dosierflasche
- 1 x Abdruckdesinfektionswanne, 1 L
- 1 x Timer
- 1 x Arbeitsanweisung



REF 5548 115,00 €*

AlproSol

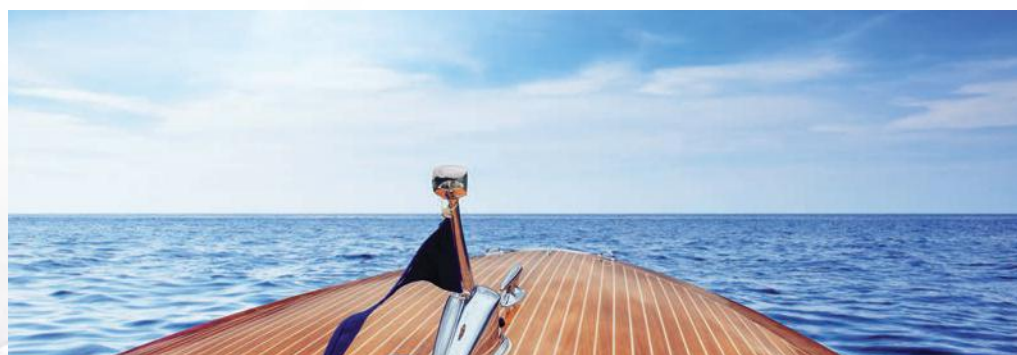
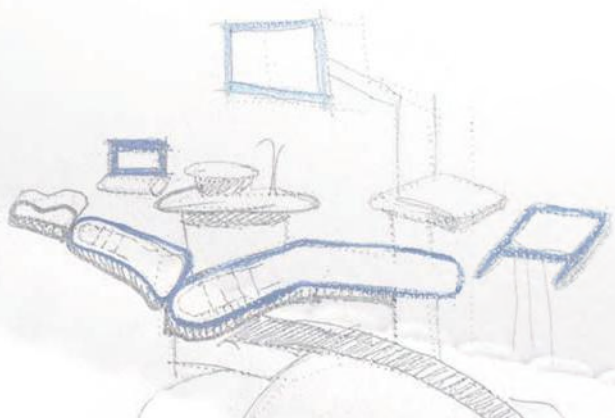
Flüssigkonzentrat zur Reinigung von Abdrucklöffeln, Anmischspateln und Instrumenten. Die Wirkstofflösung ist auch in Ultraschallgeräten verwendbar.



Erfahren Sie mehr unter www.alpro-medical.de oder Besuchen Sie unseren Stand: Halle 11.2, Stand M 10/N 11

BLUEmarina

Die Yacht für Ihre Praxis



DESIGNKONZEPT^{db}

Willkommen zur Premiere der exklusiven dental bauer Designlinie bluemarina.

In einem umfassenden Designprozess hat dental bauer für Sie ein Lebensgefühl in eine kreative Form gegossen, um ein für den Dentalbereich außergewöhnliches Produkt zu entwickeln.

Inspiziert vom Charme und der Ästhetik sportlicher Motorboote, ist eine dentale Designlinie – bestehend aus einer eleganten Behandlungseinheit und einem passenden Möbelsystem – entstanden, die bis ins feinste Detail mit den charakteristischen Merkmalen des Yachtdesigns spielt.

Mit bluemarina revolutioniert dental bauer die Optik konventioneller Behandlungseinheiten und beschreitet neue Wege in der maßgeschneiderten Praxisplanung.

Entdecken Sie die einzigartige Designwelt von DESIGNKONZEPT^{db}, die Ihren Räumen eine unverwechselbare Atmosphäre und Ihrer Praxis ein Alleinstellungsmerkmal verleiht.

Straumann Gruppe präsentiert änderungswirksame Innovationen

Straumann Group presents change-effecting innovations

Straumann expandiert kräftig und plant mehr. *Much expansion for Straumann and more to come.*



▲ * Marco Gadola, CEO, and Frank Hemm, Head of Marketing and Education.

Die Straumann Gruppe kündigte am Mittwoch auf der IDS weitere Investitionen und Partnerschaften an und veröffentlichte eine Reihe neuer Produkte.

Zu den zahlreichen neuen Partnerschaften, Investitionen und Kooperationen gehören die folgenden: Anthogyr, ein französischer Implantathersteller und Anbieter innovativer Implantat- und CAD/CAM-Lösungen; der deutsche Partner MEDENTiKA, der jetzt hochqualitative Prothesen für wertvolle Implantatmarken anbietet; das koreanische Unternehmen Medit, das weltweit digitale Zahnmedizinlösungen vertreibt, sowie ClearCorrect, ein Entwickler und Hersteller hochwertiger, einfach zu bedienender „Clear Aligner“.

In der Welt der Implantate hat Straumann nun sein vollkonisches Implantatsystem BLX eingeführt. Es ist für den sofortigen Einsatz konzipiert und eignet sich für alle Behandlungsprotokolle. Es sorgt für eine optimale

Primärstabilität in allen Knochenklassen und vereinfacht die restaurative Arbeit. In Kombination mit BLX wurde unter dem Namen Straumann VeloDrill ein innovatives Bohrkonzzept eingeführt, dessen Hauptvorteile die reduzierte Wärmeentwicklung, die erhöhte Bohrstabilität und die messbare Zeitersparnis sind.

Das neue, hochästhetische Keramikimplantat Straumann SNOW, das vom Partner Z-Systems entwickelt worden ist, ist ab sofort verfügbar und bietet eine enorme Bandbreite an Keramikimplantatoptionen in Kombination mit digitalisierten Arbeitsschritten und Biomateriallösungen.

Für 2020 ist die Markteinführung eines hochwertigen Jochbeinimplantatsystems für Patienten mit schwerer Oberkieferatrophie geplant; auch die Aus- und Weiterbildung von Zahnärzten soll nach Angaben von Straumann angeboten werden.

Zu den Scanner-Neuheiten gehören der Virtuo Vivo und eine Co-Brand-

ding-Version des neuesten intraoralen Scanners 3Shape TRIOS 4 mit Fluoreszenztechnologie zur Identifizierung von Oberflächenkaries sowie strahlungsfreiem Infrarotscannen zur Erkennung von Interproximalkaries. Straumann plant zudem den Einstieg in den Präventivmarkt.

Alle oben genannten Produkte sind auf der IDS am Konzern-Messestand (G080-K089) in Halle 4.2, sowie auf dem unweit parkenden „Virtual Clinic“-Lkw zu sehen, wo die digitalen Lösungen vorgestellt werden. Weitere Informationen finden Sie auf www.straumann.com. ◀◀

■ *The Straumann Group announced on Wednesday at IDS further investments and partnerships, and released a stream of new products.*

The many new partnerships, investments and collaborations include the following: French implant manufacturer Anthogyr, a provider of innovative implant and CAD/CAM solutions;

German partner MEDENTiKA, which now offers high-quality prostheses for value implant brands; Korean company Medit, a global provider of digital dentistry solutions; and ClearCorrect, a developer and producer of high-quality, easy-to-use clear aligners.

In the world of implants, Straumann released a fully tapered implant system-BLX. It is designed for immediate placement, and is suitable for all treatment protocols. It optimises primary stability in all bone classes and simplifies restorative workflows.

Together with BLX, an innovative drilling concept called Straumann VeloDrill has been launched—its main

implant options, supported by digital workflows and biomaterial solutions.

Planned for release in 2020 is a premium zygomatic implant system for patients with severe maxillary atrophy, and training and education for dentists will be offered, according to Straumann.

New scanners include the Virtuo Vivo and a co-branded version of the latest 3Shape TRIOS 4 intraoral scanner with fluorescent technology to identify surface caries and zero-radiation infrared scanning to detect interproximal caries. Straumann also plans to enter the preventative market.

All of the above products are on display at the Straumann Group ex-



▲ * Straumann Virtual Clinic.

advantages being reduced heat generation, high drilling stability and time-savings.

The new, highly aesthetic Straumann SNOW ceramic implant, developed by its partner Z-Systems, is now available and offers the widest range of ceramic

hibition Booth (G080-K089) at IDS in Hall 4.2, and at the Virtual Clinic truck parked nearby where demonstrations of its suite of digital solutions can be viewed. Further details are available at www.straumann.com. ◀◀

AD

a'g FLORAL

Gesunder Mund, gesunder Körper

artgerecht.com

a'g HEALTH SOLUTIONS

artgerecht gmbh
Börsenstraße 2-4
60313 Frankfurt

- Aufgereinigtes Lactoferrin CLN™
 - Symbiotische Bakterienstämme des Mundraumes
 - Patentierte Technologien
-
- Ausgleich der Dysbiose
 - Wiederaufbau einer natürlichen Mundflora
 - Verbesserung der Immunfunktion
-
- Effektive Prophylaxe-Maßnahme für gesunde Zähne und Zahnfleisch
 - Optimale Ergänzung des dentalen Biofilmmagements
 - Für alle Altersgruppen anwendbar



Gesichter der IDS *Faces of IDS*

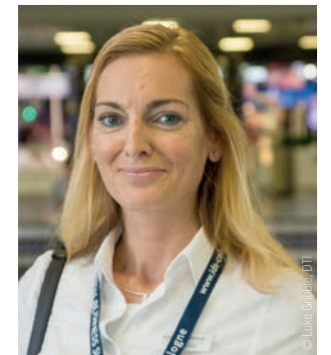
Gerhard Schweizer: „Wir hatten viele Besucher und hoffen, dass es auch für die restlichen Tage so weitergeht.“

Gerhard Schweizer: "We have had a lot of visitors and hope that it continues in the same way for the remaining days."



Amarens Sleeuw-Moerkerken: „Wir haben viele Produkte verkauft, viele Händler getroffen und eine tolle Zeit als Team gehabt.“

Amarens Sleeuw-Moerkerken: "We have sold a lot of products, met a lot of dealers and having a great time as a team."



Thomas Larisch: „Ich bin nur für den heutigen Tag gekommen und es ist großartig, hier zu sein.“

Thomas Larisch: "I have just come for the day and it is great to be here."

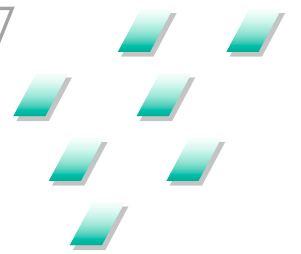


Besuchen Sie uns an unserem Messestand auf der IDS in Köln vom 12. – 16. März 2019 und testen Sie selbst – das frische Mundgefühl spricht für sich:

Halle 5.2, Stand D-108.

Activities at the GC Booth

Hall 11.2 | Booth N010–O019



FRIDAY 15/03/19

LAB DEMO 1 Meet The Experts

- 10:00–11:00 **Morphology made easy**
Leonardo Colella
Product: Gradia Plus
- 11:30–12:30 **From painting to veneering**
Stefan Roozen
Product: Initial™ LiSi family
- 13:00–14:00 **Injection technique**
Lisa Johnson
Product: Gradia Plus
- 14:30–15:30 **Initial™ LiSi family**
Katsuya Seki
Product: Initial™
- 16:00–17:00 **Old school, Frontzahn mit keramischer Schulter**
Peter Schaller
Product: Initial™

LAB DEMO 2 Meet The Experts

- 10:30–11:30 **The challenge of a perfect colour match!**
Tomonari Okawa & Shunsuke Koide
Product: Initial™ LiSi family
- 12:00–13:00 **Hybrid Implant solutions**
Bill Marais
Product: Initial™/Gradia Plus
- 13:30–14:30 **The great difference**
Michael Brusch
Product: Initial™ LiSi family
- 15:00–16:00 **Red & white aesthetics**
Josa A Pamplona
Product: Initial™
- 16:30–17:30 **Initial™ LiSi family**
Hiroyuki Kito
Product: Initial™

Speakers' Corner

Moderation: L. Lavoix/
G. Benjamin

- 09:30 **Customer Loyalty Program**
Ward Gerets
- 10:15 **Direct veneers with the Injection Moulding Technique**
Dr Florian Klumpp
Product: Exaclear & G-ænial Universal Injectable
- 11:00 **Posterior restorations with strength & aesthetics**
Dr Georg Benjamin
Product: everX Flow & Essentia
- 11:45 **Simple and intuitive clinical digital workflow**
Dr Matteo Basso
Product: IOS
- 12:30 **Posterior restorations with strength & aesthetics**
Dr Georg Benjamin
Product: everX Flow & Essentia
- 13:15 **Customer Loyalty Program**
Ward Gerets
- 14:00 **Veneer luting**
Dr Joseph Sabbagh
Product: G-CEM Veneer
- 14:45 **Full ceramic restoration on discoloured prep**
ZTM Stefan Roozen
Product: Initial™ LiSi Press
- 15:30 **The fully digital Aadvla Flow**
Dimitrios Lillios
Product: Aadvla Lab Scan 2 & IOS 200
- 16:15 **Hybrid Implant solutions**
MDT Bill Marais
Product: Initial™ LiSi Press & Gradia Plus
- 17:00 **When to cement, when to bond indirect restorations**
Dr Marcio Vivan Cardoso
Product: Luting product portfolio

HANDS-ON Direct Restorations

- 09:30–11:15 **Smart Aesthetic solutions for anterior restorations**
Dr Javier Tapia Guadix
- 11:30–12:15 **Reinforced solutions for posterior restorations**
Dr Florian Klumpp
- 12:30–13:15 **Innovative solutions for posterior restorations**
Dr Florian Klumpp
- 13:30–15:15 **Smart Aesthetic solutions for anterior restorations**
Dr Javier Tapia Guadix
- 15:30–16:15 **Reinforced solutions for posterior restorations**
Dr Florian Klumpp
- 16:30–17:15 **Innovative solutions for posterior restorations**
Dr Florian Klumpp

HANDS-ON Prosthetic Solution

- 09:30–10:15 **The perfect mock-up for veneers**
Marcio Vivan Cardoso
- 10:30–11:15 **Creating direct veneers with Injection moulding technique**
Simone Moretto
- 11:30–12:15 **Characterisation of Hybrid CAD/CAM Blocks**
Simone Moretto
- 12:30–13:15 **Predictable veneer bonding**
Marcio Vivan Cardoso
- 13:30–14:15 **The perfect mock-up for veneers**
Marcio Vivan Cardoso
- 14:30–15:15 **Posterior wear management with injection moulding**
Adriano Teixeira
- 15:30–16:15 **Predictable veneer bonding**
Marcio Vivan Cardoso
- 16:30–17:15 **Injection Moulding in Anterior with EXACLEAR + G-ænial Universal Injectable**
Adriano Teixeira

Take pictures in the Photo booth

WIN!
750 € voucher
Veloretti bike!

daily contest

9–11 a.m.
happy healthy breakfast

GC



Since 1921
Towards Century of Health

Impressionen von der IDS *Impressions of IDS*



Pic. 1



Pic. 2



Pic. 3



Pic. 4



Pic. 5



Pic. 6



Pic. 7



Pic. 8



Pic. 9

AD

rapidshape

3D printing
and 100% fit?

At your service – with stump design by Rapid Shape.

Precision of stumps and models is the outstanding quality requirement. Until now printing stumps was quite a challenge – but the future has begun.

Rapid Shape & Etkon have developed a precise printing technology and combined it with a new, patented stump geometry.

Visit us
at Hall 4.2
J-010

Pic. 1: Der ROOTS SUMMIT-Brunch bot die perfekte Gelegenheit für Selfies mit Freunden. – *The ROOTS SUMMIT brunch provided the perfect opportunity for selfies with friends.* **Pic. 2:** ICD und DTI sind nun Medienpartner. Mehr Informationen dazu finden Sie auf Seite 10. – *The ICD and DTI are now media partners. Read more about the story on page 10.* **Pic. 3:** Das BLX Implantensystem von Straumann. – *The BLX implant system by Straumann.* **Pic. 4:** Von links: Amir Aghdai, Danaher Group Executive (Dental Segment), Mark Ferber Gründer von Channel3, Marco Gadola Straumann CEO und Hans Geiselhöringer, Präsident und CEO von Nobel Biocare, beim jährlichen KOL-Dinner von Channel3. – *From left: Amir Aghdai, Danaher Group Executive (Dental Segment), Mark Ferber, Founder of Channel3, Marco Gadola, Straumann CEO and Hans Geiselhöringer, President and CEO of Nobel Biocare at Channel3's annual KOL dinner.* **Pic. 5:** Dr. Hugo Sousa Dias live auf der IDS. – *Dr. Hugo Sousa Dias live at the IDS.* **Pic. 6:** Ueli Breitschmid, Präsident von CURADEN, ist von Perio Plus+ überzeugt. – *Ueli Breitschmid, President of CURADEN, is convinced by Perio Plus+.* **Pic. 7:** Der Stand von Straumann – Straumann booth. **Pic. 8:** Ein EMS-Mitarbeiter demonstriert AIRFLOW Prophyllaxis Master. – *An EMS staff member demonstrates the AIRFLOW Prophyllaxis Master.* **Pic. 9:** Der Stand von Nobel Biocare mit neuem Logo. – *The Nobel Biocare booth showing the new logo.*



Pic. 10



Pic. 11



Pic. 12



Pic. 13

Pic. 10: Bildhauer bilden einen Intraoralscan aus Sand nach. – *Sculptors replicate an intraoral scan using sand.* **Pic. 11:** Der Stand von 3M. – *3M booth.* **Pic. 12:** Trubel am Stand von VITA. – *Busy times at the VITA booth.* **Pic. 13:** Das W&H Maskottchen sorgt für heitere Stimmung. – *The W&H mascot adds to the fun atmosphere.*

Clear Aligner Studio

The Clear Advantage



Unlock new possibilities

Giving labs and clinics full control of their digital future with clear aligners.

Curious? Come and visit 3Shape in **Hall 4.2, Booth N-090.**

Please contact your reseller regarding availability of 3Shape products in your region.

3shape 