

DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper • Bulgarian Edition

България

Декември 2008

№ 8, Vol. 6

Накрамко

Глобалният дентален пазар ще надхвърли 21 билиона долара до 2015 г.

Прогнозира се, че глобалният пазар за дентални консумативи ще надвиши 21.8 билиона долара до 2015 г. според нов доклад на Global Industry Analysts, САЩ. Търсението на дентални продукти и услуги остава стабилно, вследствие увеличаващия се брой на козметични лечебни процедури, нализането на нови продукти, облекчаващи дискомфорта на пациентите, по-голямата мотивация за здравни грижи и нарастващият брой на поставени импланти. Распространение на конвенционалните консумативи обаче може да отслабне поради новопоявявящите се процедури и технологии, които изискват по-малко консумативи и материали.

Според доклада, денталните пазари в Азия варират значително в различните страни. Бързото подобряване на стандарта на живот стимулира качеството на медицинските и дентални услуги в страни като Индия и Китай. Съответно в тези страни на денталния пазар се наблюдава голямо търсене на модерни и сложни технологии и апаратура.

САЩ, Япония и Европа доминират на световния пазар за дентални консумативи с над 80% дял от продажбите за 2008 г. **DT**

www.dental-tribune.com

Конкурс



Практика



Мениджмънт



Иновации



Започва второто издание на националния дентален конкурс „Усмишка на годината“

Срокът за подаване на кандидатурите е 20 март 2009 г. Официалната церемония по награждаването ще се състои в края на месец април 2009 г.

► стр. 3

Проследяване на случай: имплантите като предпочтителна алтернатива пред изработването на мостове

Американската авторка показва чрез свой случай общи известната истиница, че когато може да избегнем изработването на мостове, винаги е добре да поставим импланти. ► стр. 6

Нов имидж, нови пациенти

Частното зъболечение е изключително труден бизнес. Пациентите изискват висок стандарт на лечение и на резултатите от него и ако не ги получат, отиват при някой от многото конкуренти.

► стр. 10

► стр. 16



На 1 ноември в Шератон София хотел Балкан се проведе Международният конгрес по дентална естетика. 400 гости: лекари по дентална медицина, зъботехници, гости от чужбина, ВИП личности и медии гоидоха, за да видят и чуят на живо едни от най-авторитетните международни имена в денталната естетика. Подробности четете в специалното приложение за конгреса на стр. 11-14. На снимката - от ляво наясно: гост-лекторите д-р Галип Гюрел, д-р Гернот Мьорих и д-р Роберт Спрафико. **DT**

Glaxo увеличава гамата си от продукти за орални грижи с купуването на компанията Biotene за 170 милиона долара

Агенция Ройтерс

Лондон. GlaxoSmithKline Plc закупи Biotene, водеща компания за търговски продукти, повлияващи сухата уста, за 170 милиона долара с цел увеличаване на продажбите на продуктите си за здравни грижи. От втория производител на лекарствени средства в света съобщават, че продуктът се вписва идеално към гамата им от средства за орални грижи, включваща пасти за зъби Aquafresh и Sensodyne, както и продукти за промези и за други лечебни подходи.

Сделката е втората голяма придобивка в рамките на една седмица, която е показващо за търдото намерение на новия изпълнителен директор Андрю Уити да разшири набора от здравни профилактични продукти, предлагани от Glaxo. На 15 октомври в Египет е било по-

тигнато споразумение за закупуване на основните продукти на Bristol-Myers Squibb Co от GlaxoSmithKline за 210 милиона долара в опит на компанията да засили присъствието си на новите пазари.

Biotene е имал продажби в глобален мащаб за 2007 г. от приблизително 50 милиона долара, със 17% повече от предишната година. Около две трети от продажбите са в САЩ. Транзакцията подлежи на регулаторна инспекция от властите за защита на конкуренцията в САЩ и Европа, която ще завърши в началото на 2009 г. Glaxo придобива търговската марка от Lacledе, представляваща частна компания.

„Това е още една стъпка по посока на целта ни от GSK към създаване и развитие на

разнообразен бизнес по отношение на здравните грижи,“ казва в изявление Джон Кларк, директор на компанията по въпросите на здравните продукти за потребителите.

Гамата от продукти на Biotene включват бода за уста, зъбна паста, гел, спрей и препарати за венци, облекчаващи сухотата в устната кухина (xerostomia), състояние, за което от Glaxo казват, че е толкова разпространено, колкото зъбната чувствителност, засягаща едн на всеки пет възрастни. Някои от анализаторите на индустрията смятат, че Glaxo са влезли на пазара за големи сделки с цел увеличаване на приходите си от продажбите на продукти, изписвани без рецепт, въпреки че намалянето на изключително изгодни сделки не

е лесно.

Правата за продаващите се свободно в търговската мрежа продукти за здравни грижи са обект на интерес, както от фармацевтични компании, така и от търговски фирми, тъй като те се ползват с изключително доверие сред потребителите. Резултатът от това е, че тези продукти поддържат високи цени, помъръждане на което е фактът, че Glaxo са платили за Biotene историческа цена, която е 3.4 пъти по-висока.

Он Glaxo са отчитали неуспехи в миналото при налагаването за компаниите, предлагани здравни продукти свободно в търговската мрежа, като Pfizer Inc, Boots, Johnson & Johnson и Reckitt Benckiser Group Plc. **DT**

DENTAL TRIBUNE

„The World's Dental Newspaper • Bulgarian Edition“
Ви пожелава
щастлива и успешна
2009 година!



Редакционно



**Прег -
ставяме
ви един
юбилеен
брой на
вестни -
ка. Този
месец „Де-
нтал Три-
бюн“ на-
върши две години от сво-
ето създаване, като ре-
зултат от работата на
новия издателски екип,
който през декември 2006 г.
издаде първия си брой.**

**Настоящият юбилеен „Дентал Трибюн“ не е по-
различен от предходни-
те му.**

**След две години знаем
 точно какво не бива и
няма да се промени във
вестника.**

**Ще продължаваме да ви
предлагаме еднопрофесио-
нално, полезно, обектив-**

**но, и надяваме се, въз-
новяващо ви във ваши-
та професия изздание. Ще
продължаваме да отразя-
ваме денталния живот
обективно, без да сме по-
литически или съсловно
обременени. Качествени-
те клинични статии, ко-
ито са си наш „патент“, остават задължителни.**

**Ще продължаваме да
демонстрираме професио-
нализъм, вкус и култура,
но дискретно – с тексто-
вете, заглавията, дизай-
на, денталните фотографии.**

**Винаги ще познаваме и
представяме най-инте-
ресните лица от българ-
ския и световен дента-
лен живот, защото смя-
таме, че хората се инте-
ресуват най-вече от дру-
гите хора.**

Ще бъдем готови за

**всички, които искат да
споделят нещо с нас.**

**След две години един-
ственото, което проме-
няме, е периодичността
на вестника. През 2009 г.
ще ви подгответим 10 броя,
като първия очаквайте
през февруари. За проек-
та – списание Cosmetic
Dentistry, което ще има 4
броя година, вече пове-
чето от вас знаят. Убе-
дихме се в това от големия
брой реализирани аборна-
менти и за двете ни изда-
ния.**

**Благодарим ви за големия
отзвук от нулевия –
пилотен брой на списани-
ето, както и за демонстри-
раното доверие!**

**През 2009 г. предстои и
второто издание на едно
от най-объръжданите, ха-
ресвани и оспорвани съби-
тия през изминалата го-**

**дина: националния ден-
тален конкурс „Усми-
шка на годината“. Ще се
радваме да се включи-
те активно в тази ини-
циатива чрез свои изпъл-
нения, с които се гордеете,
или които просто ис-
кате да споделите с другите.**

**Благодарим на всички
наши верни приятели и
партньори! Защото е
ясно, че идете ни са реа-
лизирани, тъй като ВИЕ
сте покелали това.**

Весели коледни и новогодишни празници!

**Нашето покелание е
винаги, винаги, винаги да
търсите светлата стра-
на на нещата: и в профе-
сията си, и в живота си!**

Уляна Винчева **DT**

International Imprint

Licensing by Dental Tribune International

Publisher

Torsten Oemus

Group Editor/Managing Editor DT Asia Pacific

Daniel Zimmermann

newsroom@dental-tribune.com

+ 49 341 48 474 107

Managing Editor German Publications

Jeannette Enders

j.enders@ dental-tribune.com

Editorial Assistants

Claudia Salwiczek

c.salwiczek@ dental-tribune.com

Anke Schiemann

a.schiemann@ dental-tribune.com

President/CEO

Peter Witteczek

Director of Finance and Controlling

Dan Wunderlich

Marketing & Sales Services

Daniela Zierke

License Inquiries

Jorg Warschat

Accounting

Manuela Hunger

Product Manager

Bernhard Moldenhauer

Executive Producer

Gernot Meyer

Ad Production

Marius Mezger

International Editorial Board

Dr Nasser Barghi, Ceramics, USA

Dr Karl Behr, Endodontics, Germany

Dr George Freedman, Esthetics, Canada

Dr Howard Glazer, Cariology, USA

Prof Dr I. Krejci, Conservative Dentistry, Switzerland

Dr Edward Lynch, Restorative, Ireland

Dr Ziv Mazor, Implantology, Israel

Prof Dr Georg Meyer, Restorative, Germany

Prof Dr Rudolph Slavicek, Function, Austria

Dr Marius Steigmann, Implantology, Germany

Published by Dental Tribune Asia Pacific Ltd.

© 2008, Dental Tribune International GmbH. All rights reserved.

Dental Tribune International

Holbeinstr. 29, 04229, Leipzig, Germany

Tel.: + 49 341 4 84 74 302

Fax: + 49 341 4 84 74 173

www.dti-publishing.com

info@ dental-tribune.com

Regional Offices

Asia Pacific

Yontorisio Communications Ltd.

Room A, 26/F

389 King's Road

North Point, Hong Kong

Tel.: + 852 3118 7508

Fax: + 852 3118 7509

The Americas

Dental Tribune America , LLC

213 West 35th Street, Suite 801, New York, NY 10001, USA

Phone: + 1 212 244 7181, Fax: + 1 212 224 7185

Офис България

Издава Dental Tribune България ЕООД

София 1421, ж.к. Лозенец,

ул. Атина 2, ем. 1, ан. А

тел./факс: + 359 2/ 963 000 9

office@ dental-tribune.net

www.dental-tribune.net

www.dental-tribune.com

Управител

Уляна Винчева

ГЛАВЕН РЕДАКТОР

г-р Владислав Ашуков

ОТГОДОРЕН РЕДАКТОР

г-р Надежда Куюмджиева

КОНСУЛТАНТИ

г-р Красимир Недевски

г-р Дора Кшикулова

ДИЗАЙН И ПРЕПРЕЧАМ

Жасмина Стоянова

ПРЕВОД

г-р Надежда Куюмджиева

г-р Светослав Петков

КОРЕКТОР

Долорес Мешулам

ОФИС ОРГАНИЗАТОР

Михаила Иванова

АБТОРИ 6 БРОЯ

г-р Барис Музикант

г-р Оливия Палмър

г-р Николай Николов

г-р Ивелин Аманасов

г-р Ясен Димитров

ПЕЧАТ: Спектиър АД

Българското издаване на Dental Tribune

е част от групата Dental Tribune International – международно издаване

на 20 езика, разпространявано в над 55 държави.

Съхранението, преведено и публикувано в този брой от Dental Tribune International, Германия, е с авторското право на Dental Tribune International GmbH. Всички права запазени. Публикувано с разрешение на Dental Tribune International GmbH, Holbeinstr. 29, 04229, Leipzig, Германия. Възпроизвеждането по какъвто и да било начин и на какъвто и да е език, издание или частично, без изричното писмено разрешение на Dental Tribune International GmbH и Dental Tribune България ЕООД е абсолютно забранено. Dental Tribune е запазена марка на Dental Tribune International GmbH.

Загубата на зъби може да увеличава риска от хронични бъбречни заболявания

канци страда от ХБЗ, а при милиони други съществува риск от развитието им. ХБЗ въздействат върху целия организъм и влияят върху кръвното налягане и структурата на костите, като може да се стигне и до развитие на сърдечни заболявания или бъбречна недостатъчност.

Изследването проследява функционирането на бъбречните и индексите за пародонтално здраве, както и степента на обеззъбяване при 4053 американци на възраст 40 и повече години. След отчитането на показаните предразполагащи фактори за развитие на ХБЗ като възраст, раса, етническа принадлежност и тютюнопушене, резултатите показват, че хората



изследванията са показвали, че именно възпалението е общото между тези заболявания. Нелекуваните пародонтални заболявания водят до загуба на зъби, а обеззъбените пациенти могат да бъдат предразположени към хронични възпалителни процеси в устната кухина.

S5
ROTARY SYSTEM

ПОВЕЧЕ ОТ ПЕРФЕКТНО!



S5 Ротиращи пили

- > Само 5 пили и всички с уникалния S-профил
- > По-къса опашка (13мм) за по-добър достъп
- > Дълги прогресивни нарези за избягване на "завиващия ефект" и повишене отстраняване на отпилките
- > Разработени и предназначени за употреба с S5 Endo мотор

W&H България ЕООД
1680 София, ул. Пирин 91
тел.: 02 854 95 65/66; факс: 02 854 95 90
e office.bg@wh.com wh.com



S5 Endo мотор

- > S5 Endo мотор + S5 Ротиращи пили = S5 Ротираща система
- > Само 5 настройки с 5 пили (S5 Ротиращи пили)
- > Многостранност - работи с повечето системи ротиращи пили
- > Безжична свобода

Започва второто издание на националния дентален конкурс „Усмивка на годината“

Михаила Иванова

Стартира набирането на кандинатури във второто издание на националния конкурс „Усмивка на годината“, организиран от вестник „Дентал Трибюн“ с подкрепата на Български зъболекарски съюз и професионалните организации в сферата на денталната естетика в България.

Всички желаещи да участват в националната надпревара ще трябва да подгответ на писмена и фотодокументация, която ще даде възможност на авторитетното жури обективно да оценява кандинатурите на участниците. Крайният срок за подаване на документи е 20 март 2009 г., когато ще започне периодът на журирането. Официалната церемония по награждаването на победителите ще се състои в края на месец април на атрактивно място в столицата.

„Тази година ще представим на бъдещите участници ясни и точни изисквания относно подготвката на тяхната фотодокументация. Това гори и малко да затрудни кандинатите, със сигурност ще представи прецизно тяхната работа и ще съдейства за това журито да бъде максимално обективно“, коментира председателят на журито г-р Гернот Мьорих, който бе в България по повод насока провелия се в столицата Международен конгрес по дентална естетика.

Регламентът на конкурса се запазва в същия вид, като този на миналогодишното издание, с изключение на леки промени. Участниците ще се състезават относно в шест категории: „Комплексно естетично възстановяване“, „Керамични възстановявания“, „Композитни възстановявания“, „Червена естетика“, „Най-добър ортоподатски случай“ и „Най-добър имплантологичен случай“. След като бъде излъчен победител във всяка от категориите, журито чрез гласуване ще определи носителите на големата награда в конкурса – „Усмивка на годината“.

Опната категория „Модерната дентална практика“ и категорията „Усмивка на годината – награда на публиката“.

„Възnamеряваме да направим лек и почти незабележим завой в концепцията и да реализираме един чисто професионален дентален браншови конкурс“ – сподели Уляна Винчева – организатор на конкурса. – Идеята от миналогодишното издание да включим широката общественост в едно професионално дентално събитие бе посрещнатата със смесени чувства от реалния таргет на този конкурс – българските зъболекари. Затова тази година ще използваме само добре работещите практики от миналата година и ще елиминираме тези, които не работиха добре. Не се притесняваме да си признаем за тези недостатъци. Аз гори не бих ги нарекла недостатъци. Това са по-скоро прашинки в очите ни по трънливия път, който ще утъпчим с това изключително интересно и иновативно събитие. В крайна сметка реализирахме един конкурс, който е автентичен. Идеята не е взаимствана от чуждестранен или български подобен проект, а си е наша. Това направи задачата ни по-трудна, тъй като при подготвката и реализацията на първото издание буквально се налагаше да открибаме топлата вода. Това обяснява непрекъснатата ни самокритика.“ – добави г-ца Винчева.

Журито остава в същия състав от миналата година, като включва представители от всички професионални организации в сферата на денталната естетика в България. Членовете на журито са както следва: председател на журито – г-р Гернот Мьорих, Германия – основател на Германското дружество по естетична дентална медицина (DGAZ), г-р Седар Франсис – председател на Българската академия по дентална козметика, г-р Нели Николова – пред-

седател на Българското дружество по естетична стоматология, доц. Христо Кисов – председател на Българската академия по естетична стоматология, г-р Иван Минчев – председател на Форум на българските орални имплантологи, г-р Аргиана Йосифова – председател на Българското общество по пародонтология и орална имплантология, г-р Красимир Недевски – член на УС на Асоциацията по орална имплантология, доц. Лайла Андреева – председател на Бъл-

гарското ортодонтско общество, г-р Донка Станчева-Забуртова – главен секретар на УС на БЗС, г-р Веселина Филипова – лекар по дентална медицина, г-р Цецка Вергилова – лекар по дентална медицина, г-р Николай Николов – зам. председател на Българската академия по естетична стоматология, Иван Бурджев – зъботехник, Константин Фиалковски – зъботехник, Уляна Винчева – организатор на конкурса и издател на вестник „Дентал Трибюн“.

За нов член на журито бе пока-

нен г-р Николай Николов,

който взе активно участие в подготв-

ката на новия регламент за учас-

тие по отношение на изисквана

та фотодокументация.

Конкурсът, който бе учреден

през 2007 г., а неговото първо из-

дание бе реализирано през 2008 г.,

има за цел да откри

и промоува професио-

налните постижения на българ-
ските лекари по дентална меди-
цина и зъботехници, както и да
покаже качеството и нивото на
предлаганите дентални услуги в
България.

В първото издание на конкурса голямата награда „Усмивка на годината 2008“ бе присъдена на г-р Иван Горялов от Пловдив, чийто случай бе победител в категорията „Най-добър ортодонтски случай“. Победителят получи и материала награда – стоматологичен юнит. Официалната церемония по награждаването в първото издание на конкурса се проведе на 24 април в сградата на Националния археологически музей, София. С повече подробности за конкурса и с пълния регламент за участие можете да се запознете на уеб страницата на проявата: www.usmivkanagodinata.com

ELGYDIUM

ПРОГРАМА "ПО-БЕЛИ ЗЪБИ"

ПРЕМАХВА ПЕТНА
ОТ КАФЕ И ЦИГАРИ

PIERRE FABRE
ORAL CARE

Ретроспективно анализиране на каналните инструменти, основа за разумни решения в ендодонтията

Бари Музикант, DMD

За много зъболекари ротационните NiTi инструменти са икона в модерната ендодонтия. Голямата еластичност на метала дава много по-големи възможности при обработката на извити канали, без пилите да се чупят при ротационно машинно инструментиране. Увеличената гъвкавост позволява по-големи скосявания на пилите, без това да ги прави прекалено ригидни. В сравнение с пилите от неръждаема стомана, използвани в миналото, предимствата по отношение на работните техники, които ротационните NiTi пили дават, са причина ротационното NiTi инструментиране да наблиза все повече в практиката. Контрастът между ротационните NiTi пили и традиционните К-пили безспорно определя ротационното NiTi инструментиране като най-напредничаво. Тези предимства са повече от достатъчни за компаниите производители да определят няколко пъти по-висока цена от тази за К-пилите от неръждаема стомана, като върху тези предимства акцентира допълнително фактът, че инструментите се използват само единък и след това се изхвърлят.

Целта на тази статия е да изследва генезиса на сравнението между ротационното NiTi инструментиране и ръчното използване на пили от неръждаема стомана, за да се види дали предимствата на ротационната NiTi стомана обработката задържат своите позиции пред различните методики на използване на пили от неръждаема стомана. Оригиналните К-пили са били направени от въглеродна стомана, материал с малка устойчивост

на усукване. От практическа гледна точка, металургичната неустойчивост означава, че тези инструменти не са конструирани за ротационно машинно инструментиране, което бързо може да доведе до напрежения при усукване и счупване. Тъй като за ротационно използване не можеше да става и въпрос, се ограничавахме до движение напред-назад във вертикална посока, чрез което да се елиминира малко толерираното напрежение при усукване. За да се осигури режещ момент към един вертикално движен инструмент, се изисква браздите да бъдат малко или много под прав ъгъл спрямо равнината на движение. Затова браздите на К-пилата са почти хоризонтални, което осигурява режещи движения по дължината на каналните стени. Като се има предвид неустойчивостта на въглеродната стомана към напрежение при усукване, съществува съвместимост между конструкцията на пилите и метода им на използване.

Когато беше въведена неръждаемата стомана като материал за избор при изработването на К-пили, те вече можеха да бъдат използвани посредством ротационни, освен с вертикални движения, поради отличната устойчивост на неръждаемата стомана към напрежение при усукване. При вържените си на широкото използване на К-пилите от неръждаема стомана обаче не оценяват факта, че с добавянето на ротационно или по посока на часовниковата стрелка движение към традиционното придвижване напред-назад, те възможно преоръжват въртелево движение

на усукване с инструмент, конструиран като пила, което от днешна гледна точка е негомислица.

Въпреки че хоризонталните бразди на пилата функционират доста ефективно с движение напред-назад, те са неефикасни, когато се използват с ротационни движения по часовниковата стрелка. Хоризонтално ориентираните бразди, използвани с хоризонтално въртелево движение или с ротиране, само се завиват и отиват, без ефективно да оформят каналните стени. Възможно, така най-често се използват К-пилите днес. Основната част от ръчното разширяване, осъществявано посредством К-пилите, се постига от въртенето по часовниковата стрелка и вертикалното изтегляне на пилите, с което отпилките се изкарват в коронарна посока.

Днес използването на К-пили ни изправя пред dilema за повечето зъболекари, работещи ендодонтия. Ако техниката се ограничава до традиционното използване на К-пилите за цялостна обработка на каналите, пародоксът между дизайна и движението усложнява цялата процедура по обработка на каналите и постигнатите резултати често са далеч от задоволителни. Ако използването на К-пилите се ограничава само до момента на тяхното затягане, процедурата по разширяване на каналите се усложнява още повече и става по-малко предсказуема от необходимото. Интересното е, че основната мотивация за използването на ротационни NiTi пили от зъболекарите, които са преминали на тях, е да се елиминира възможността

от традиционното използване на К-пилите.

Аз смятам, че въвеждането в лечебните протоколи на ротационните NiTi инструменти е свързано повече с неефективността на традиционните К-пили, отколкото с увеличената ефективност на ротационните NiTi инструменти. Срещу по-голямата ефективност на ротационните NiTi пили застават по-голямата честота на счупвания и свързани с това стрес при работа, значително по-високите лечебни разходи и многото време за навлизане в техниката, като всички тези негативни характеристики ограничават практическото приложение на ротационното NiTi инструментиране.

Казаното допук трябва да ни послужи да решим накъде ще вървим оттук напредъкът. Основата за разбирането на ефективното използване на неръждаемата стомана е, че вертикално ориентираните бразди на разширителите превъзхождат значително хоризонтално ориентираните бразди на пилите. Независимо дали става въпрос за разширител или пила, работната дължина от 16 mm е една и съща. Единственият начин ориентирането на браздите на един разширител да е вертикално, е да има по-малко бразди по тези 16 mm работни дължини. Възможно, точно така се получава при разширителите, които имат 16 бразди, докато пилите са с 30. При приблизително половината бразди на разширителите те са около два пъти по-вертикално разположени. Когато браздите са ориентирани по-вертикално, ръчното движение по часовниковата стрелка или реципрочното движение

с помощта на наконечник, оствъргва гентина от стените на каналите много по-ефективно. Със свеждане на браздите наполовина е налице значително по-малък контакт на инструментите с каналните стени. Помалкият контакт означава по-малко съпротивление при прохождането в апикална посока до работната дължина. Наличието на по-малко бразди позволява разширителите да се усукват по-малко от пилите. По-малкото усукване е свързано с по-малка ригидност при работа, което пък от своя страна означава, че инструментът е по-гъвкав.

По-ефективният режещ ъгъл на по-вертикално ориентираните бразди, работната повърхност, която среща по-малко съпротивление по хода на канала и по-голямата еластичност на инструмента ни дават много по-добър тактилен усес. Ако сравнявахме качествата на ротационните NiTi инструменти с тези на разширителите, а не на К-пилите, контрастът няма да е толкова голям.

Освен това, чрез създаването на втора плоскост по хода на цялата работна дължина на разширителите (Фиг. 1), ние подобрихме значително техните работни характеристики. Тази втора плоскост намалява допълнително контактната повърхност с каналните стени, което прави прохождането в апикална посока още по-лесно. Втората плоскост създава две вертикални лепта, едното от които изрязва по часовниковата стрелка, а другото в обратна посока. Орелефеният инструмент е по-тънък при напречен срез, което го прави гори

OZOSEPT® ЕФИКАСЕН ПРИ ЗАБОЛЯВАНИЯ НА УСТНАТА КУХИНА И ГЪРЛО

- Успокоява възпалението на венците
- Предотвратява образуването на зъбен камък
- Действа антибактериално и противогъбично
- Облекчава симптомите при заболяване на лигавицата на устната кухина и гърлото
- Неутрализира неприятния дъх на устата
- С освежаващо действие

- OZOSEPT®, за разлика от продуктите с подобно терапевтично действие, не предизвиква:
- Намаляване на вкусовите усещания
- Преходно чувство за изтръпналост на езика
- Оцветяване на пломби
- Оцветяване на зъби

OZOSEPT® спрей разтвор за уста и гърло

Лесно се прилага; разпръска се равномерно върху лигавицата на устната кухина. Особено подходящ за облекчаване на възпаленията на гърлото, от различен произход. Подходящ е за редовна хигиена на устната кухина и поддържане здравето на венците. OZOSEPT® спрей разтвор за уста и гърло може да се ползва от възрастни и деца по-големи от 12 години.

OZOSEPT® концентриран разтвор за промивка на уста и гърло



Дава възможност за разреждане до необходимата концентрация за подпомагане на основната терапия. Препоръчва се като помощно средство при лечение на заболявания на венците (гингивит, пародонтит) и при инфекции на лигавицата на устната кухина (афти) и гърлото. Подобрява състоянието при прегракналост. Удобен е за цялото семейство.



още по-еластичен.

Тези допълнителни характеристики произвеждат инструмент с още по-добър тактилен усес, което от своя страна дава възможност режещият връх да бъде използван по начин, позволяващ на зъболекаря да разгранича тесния канал от прагове по неговия ход. Втората плоскост прави инструмента по-асиметричен, като така чрез него може да се диференцира кръглия от овалния канал, като така зъболекарят може да преценява кога е необходимо да се разшири до по-голям размер в областта на апикалното стеснение. С никой симетричен инструмент не може да се постигне това. И което е още важно, когато овалната форма на канала изисква по-голяма препарация в областта на апекса, зъболекарят няма да се колебае да я осъществи, тъй като реципрочното движение на така облекчени разширители на практика елиминират напрежението при усукване и цикличната умора, които могат да доведат до фрактуриране на ротационните NiTi инструменти. Всеки, който използва последните, знае много добре, че колкото е по-голяма извижката на канала, толкова по-малко ще му се иска да разширява до по-голям апикален диаметър, тъй като винаги ще изпитва страх, че каналната анатомия ще наруши целостта на инструмента, с който се осъществява разширяването. Това е фундаментален недостатък на ротационните NiTi инструменти, който се елиминира напълно с използването на орелефени разширители посредством възвратно-постъпателните движения.

Ако вземем предвид всички предимства, които получаваме от използването на облекчени разширители, така наречените предимства на ротационните NiTi инструменти остават на втори план. Еластичността вече не е проблем. Напълно оценявам по-голямата еластичност на никел-титановата сплав, като имаме предвид и факта, че инструментите от неръждаема стомана стават по-дебели с увеличаването на скосяването. Затова и използваме облекчени NiTi разширители. Те също се използват към наконечник с реципрочни движения, като така се елиминират напълно напреженията при усукване, водещи до счупвания на инструментите.

От практическа гледна точка използването на облекчени инструменти от неръждаема стомана и на NiTi разширители към наконечник с реципрочни движения обира концепцията за еднократна употреба, препоръчвана от производителите на ротационни NiTi инструменти. Смятаме, че изхвърлянето на инструментите, използвани с реципрочни движения, след еднократно използване е чиста загуба на пари. Облекчени разширители, независимо дали са от неръждаема стомана или от



Фиг. 1. Чрез създаването на втора плоскост по цялата работна дължина, подобрихме значително работните характеристики на разширителите.



Фиг. 2



Фиг. 3

никел-титанова сплав, могат да бъдат използвани за обработка на средно шест до седем зъба. Недостатъкът на прекомерното използване е застъпяването, а не е счупвания. Надеждността ѝ във всички клинични ситуации я правят далеч по-лесна за усвояване от зъболекарите, отколкото ротационните NiTi системи. Предимствата на този алтернативен подход са толкова много, че бихте си казали: „Той е прекалено добър, за да е истинска“. (Слушай, повлиявани със системата, представяме на Фиг. 2-4). **DT**

традиционните K-пили, както и със слабите места на ротационните NiTi инструменти. Системата не е податлива на счупвания и не е скъпа. Надеждността ѝ във всички клинични ситуации я правят далеч по-лесна за усвояване от зъболекарите, отколкото ротационните NiTi системи. Предимствата на този алтернативен подход са толкова много, че бихте си казали: „Той е прекалено добър, за да е истинска“. (Слушай, повлиявани със системата, представяме на Фиг. 2-4).



Фиг. 4

Информация за автора

Бари Лиън Музикант, DMD

Д-р Музикант е ръководител на Дентални изследвания и съосновател на Essential Dental Systems (EDS), компания произвеждаща дентални продукти, базираща се в Южен Хајлендс, Ню Джърси. Мотото на компанията е да прави подобряния на продукти в аспекти, разработвани на лекции и в ежедневната практика. Лекционната програма на д-р Музикант го е изпращала на повече от 400 дестинации по света и в САЩ. С партньора му в изследователската и бизнес работата, Алън С. Дойч, DMD, д-р Музикант е съавтор на повече от 250 статии в многобройни големи международни и американски дентални списания. Като партньори в най-голямата ендодонтическа практика в Манхатън, д-р Музикант и д-р Дойч заедно имат повече от 60 години практически опит, което ги поставя сред най-авторитетните професионалисти в сферата на ендодонтията. Можете да се свържете с д-р Музикант или с д-р Дойч на info@edsdental.com.

Urgo Mouth Ulcer Filmogel URGO при афти

Третиране на афти и малки рани в устната кухина



Бързо облекчава болката и ускорява процеса на лечение
Иновационен продукт
Лекува афти и малки рани в устната кухина

URGO

Проследяване на случай: денталните импланти като предпочитаната алтернатива пред изработването на мостове

Оливия Палмър, DMD

В нашата практика в Чарлстън, Южна Каролина, ние използваме денталните импланти като предпочитаната алтернатива пред изработването на мостове, когато трябва да се замести единичен липсващ зъб след екстракция, както и след отстраняването на стари, износени мостове. При заместване на единични зъби можем с една хирургична процедура да заместим зъбния корен с дефинитивен имплант без замутба на кост.

Млади пациенти, които са загубили един или повече зъби вследствие инциденти и спортни травми имат полза от постоянните импланти, като алтернатива на жертването на здрави зъби, с цел изработването на три-

или четиричленен мост. Възможно е да се наложи мостът да бъде заместен, като това ще се компрометира съзъбието на младия пациент за цял живот. А след поставянето на имплант, той функционира като нормален зъб без усложненията, свързани с изработването на мостове.

Нашият пациент Боби бил ударен по време на футболен мач, при което се счупил левият му фронтален зъб. В едно посещение беше изваден останалият корен и се поставиха имплант и временна корона. Ако я нямаше тази техника за заместване само на липсващия зъб, на Боби щяха да му се направят нови корони от гъвчета страни на уверения зъб, които да дър-

жат тричленен мост. Освен това, костта над венечния ръб щеше да се отдръпне, оставяйки видим дефект при усмивка.

Днес много възрастни хора от поколението на демографския бум след Втората световна война трябва да се справят с възрастово обусловението си дентални проблеми, като за много от тях това означава смяна на старите мостове.

При статистически данни за гвама от трима американци с поне един липсващ зъб, имплантите се явяват предпочитаният вариант за заместване на зъби, тъй като са една от най-сигурните, прецизни и предсказуеми процедури в зъболечението, когато се поставят от зъболекари с изискващото се [DT стр. 8](#)

ЛЕЧЕНИЕ:



Пациент с фрактурирана корона от травма по време на футболен мач при първичното му посещение.



Отстранената корона, при което се вижда корена.



Екстракшионият корен.

четете на български

цена 10 лв

cosmetic dentistry beauty & science

0/2008

специално
Ортодонтско лечение с пародонтална деструкция

маркетинг
Основни насоки за маркетинга на козметичната дентална медицина

клиничен случай
Анализ на усмивката и лечение, включващо фасети и корони

BGACD
Bulgarian Academy of Cosmetic Dentistry

dti Dental Tribune International

4 броя годишно през 2009 г

списание за козметична дентална медицина

ЛЕКАРСКИ БЛОК:
 - монтиран на двойно свързано самобалансиращо се рамо с вертикално позициониране до 44 см.;
 - с нов модел кобилици със заключваща система връщането на инструментите;
 - помощни табла за инструменти със сменяема и автоклавируема подложка;
 - 5 гнезда за инструменти;
 - специална програма за продухване след всяко ползване на инструмента с шпрей;
 - автоматично регулиране на постъпването на въздух и вода за всеки отделен инструмент;
 - негативоскоп, който се изключва автоматично;
БЛОК ЗА УПРАВЛЕНИЕ със бързи бутони със следните функции:
 - автоматично пълнене на чашата с вода и изплакване на пловушника;
 - движение на стола и активиране на 4 запаметени позиции на стола;
 - придвижване на стола до положение удобно за изплакване и връщане в работно положение, с изплакване на пловушника;
 - автоматично връщане в изходно положение;
 - запаметяване и управление на работните положения на стола;
 Контрол на обратния ход на врътене на микромотора;

MIDWEST МОДУЛ БЕЗ СВЕТЛИНА - 2 броя;
 МОДУЛ З-ФУНКЦИОНАЛНА ШПРЕЙ РЪКОХВАТКА с метален корпус - 1 брой

МНОГОФУНКЦИОНАЛЕН ПЕДАЛ със следните функции:

- при изведен инструмент: ляв бутон активира подаването на въздух, десен бутон - активира водната струя;
 - пълзгач - активира инструмент с или без шпрей или при извадена камера запечатва изображението.
ПЛЮВАЛНИК - Монтиран на стола, снабден с купа и държател за чаша в цялостен керамичен блок с възможност за врътене на 160° сменяме и дезинфекцирамо устройство за пълнене на чашата

АСИСТЕНТСКИ БЛОК ТИП PRO 01, монтиран на двойно свързано рамо с гнезда за 2 аспирации и възможност за активиране на 2 допълнителни инструмента.

С бързи бутони за:

- автоматично пълнене на чашата с вода и автоматично изплакване на пловушника;
 - придвижване на стола до положение удобно за изплакване и връщане в работно положение, с изплакване на пловушника;
 - автоматично връщане в изходно положение;
 - управление на работните положения на стола;
7. ANTHOS A1.0 стол за пациенти, с електромеханично задвижване и с:
 - Възможност за вертикално движение на седалката от 41 см до 81 см;
 - Тренделенбург движение, синхронизирано с хода на облегалката;
 - Подвижно свързана облегалка за главата с възможност за сътвърдане и разтягане;
 - Програми за 4 различни работни позиции и 2 служебни позиции;
 - Система за сигурност, обезопасяваща седалката и облегалката;
 Контролно табло, вградено в пациентския стол с възможност за вкл./ изк. на пневматичните, хидравличните и електрическите връзки (230V-50Hz захранване); въздушни и водни филтри; стабилизатор на напрежението.
ОСВЕТИТЕЛНО ТЯЛО "VENUS" (22 500 LUX / 4900°K), монтирано към стола
 Две положения с интензитет 8000 Lux и 22500 Lux;

Две положения с интензитет 8000 Lux и 22500 Lux;

ПРОМОЦИЯ A3 Plus

Базисна окомплектация

8 700 €



ПРОДАЖБИ

АПАРАТУРА

МАТЕРИАЛИ

ОБЗАВЕЖДАНЕ

СЕРВИЗ И МОНТАЖИ

ПРОЕКТИРАНЕ

УЗАКОНЯВАНЕ

КОНСУЛТАЦИИ



София, кв. Овча Купел 1,
 бул. Президент Линкълн 52,
 тел. (02) 80 52 500; Ф. (02) 95 60 399

Пловдив, ул. Ф. Македонски 29, ет. 4,
 тел./ф. (032) 64 31 01

Варна, ул. Любен Каравелов 77,
 тел./ф. (052) 65 50 35
www.ddrk.911.bg
 e-mail: ddrk@911.bg



ПРОМОЦИЯ

Безжичен интраорален
 Сензор WDS
 + Рентген MyRay RX DC

12 320 €

CEFLA Dental Group - ANTHOS е световно известна марка с почти половин вековна история и водещ производител на надеждно и функционално стоматологично оборудване с лидерство в дизайна и технологиите. MyRay, също в състава на CEFLA, е марката на новите дигитални рентгенови апарати, специално конструирани за стоматологията.



Безжичен Интраорален сензор



C-U2 USB камера



Интраорални рентгени



Sky View
 3D Панорамен
 Рентген

← DT стр. 6

имплантологично обучение. Изследване, публикувано тази година в Journal of Oral Implantology, съобщава, че денталните импланти са с успеваемост от 98%, като предизвикват много малка или никаква загуба на кост.

Целта на изследването е била да се определи нивото на костна загуба с времето в челюстните участъци с импланти. Ключов клиничен въпрос е бил не дали възниква костна загуба, а в каква степен костната загуба може да се възприема като нормална и приемлива.

Авторите анализирали 60 групи пациенти, на които общо са били поставени 267 импланта в две частни дентални практики в Израел и Германия. Било установено, че 98.5

% от импланти са оцелели и че не е имало забележима костна загуба при 88 процента от участъците с импланти. Средното време на проследяване било 7.5 години.

Тези изследователски данни трябва да послужат за мотивирането на по-възрастните пациенти, които имат мостове от 10 или повече години и обмислят поставянето на импланти.

При повечето от тях мостовете са били направени, когато тази процедура се е смятала за норма в зъболечението по отношение заместването на липсващи или компрометирани зъби. За съжаление, много от възрастните пациенти днес не са запознати, че старите мостови конструкции създават главоболия по отно-

шение на поддръжката и могат да имат катастрофални последици за оралното здраве.

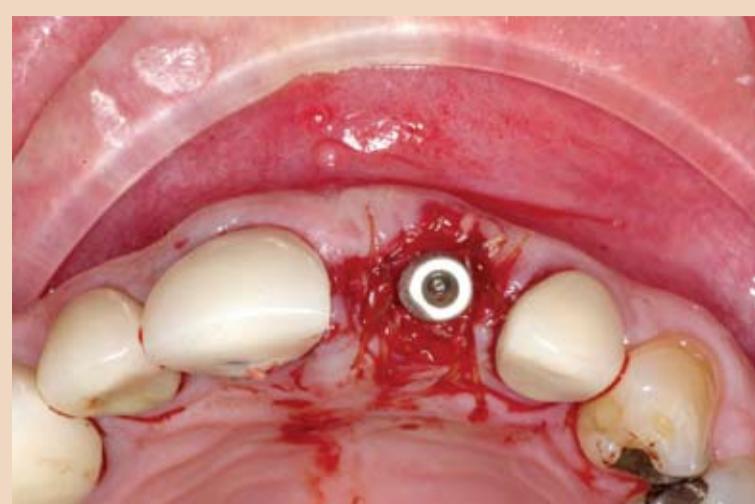
Един стари мост е безполезен за запазването на доброто дентално здраве. Или казано по друг начин, той е мост към никъде. Старите и износени мостове са трудни за почистване, често зъбите под тях се увреждат и почти винаги се налага заместването им с по-дълги мостови конструкции.

В резултат, мостовете приключват своя живот след немго 10 години, когато пациентите започнат да имат проблеми с почистването им. Тъй като мостовете свързват пространствата на липсващи зъби със съседните зъби, много пациенти имат големи трудности да ги почистват, като кореновите повърхности под и около мостовите конструкции често се увреждат, освен ако не се поддържат изключително чисти посредством отлична орална хигиена. Тъй като е невъзможно да се възстановят тези маргинални увреждания, се налага целият мост да бъде сменен. За нещастие, зъбите, поддържащи стари мостове, често биват загубвани, което налага поставянето на по-дълги мостови конструкции и допълнителното компрометиране на съзъбието.

Затова ние съветваме пациентите си да сменят тези „мостове към никъде“ с удобни, надеждни и стабилни дентални импланти. Последните са се оказали като по-добра лечебна алтернатива, тъй като запазват костта на челюста, могат да бъдат лесно почиствани, не се увреждат и функционират като напълно естествени зъби. Освен това, за да имаш импланти, не се налага да се жертви здрави зъби.

Пациентката ни Мелиса беше с липсващ долен първи молар и заместващ го мост. Тя не е успяла да поддържа добра орална хигиена в тази област, като ни съобщи, че ѝ е било трудно да достига под моста. Увреждането на зъбните мостоносител изискваше смяна на целия мост. Тя избра да ѝ се поставят импланти и единични корони, така че да може да поддържа нормална орална хигиена и да не ѝ се налага да сменя мост отново през живота си. Тя е толкова щастлива, че може да чека импланта си все едно е естествен зъб.

През последното десетилетие планирането на прометничкото лечение се



Имедиатно поставяне на импланта след екстракцията.



Фиксираната временна корона в същия ден, когато е поставен импланта.

промени значително, тъй като импланти се наложиха като надежден, дългосрочен лечебен вариант за заместване на липсващи зъби. Защо трябва да препоръчваме процедури с по-висок рисков, когато денталните импланти са по-предсказуеми и по-добри алтернативи?

Също така съветваме пациентите да екстрихират зъбите със стапро, неуспешно ендодонтическо лечение и на място място да се поставят импланти, вместо да се избира варианта с апикални остеотомии (така че да се спасят компрометираните корени), които обикновено имат недобра прогноза в дългосрочен план.

Днес, високо прецизните компютърноподпомагани хирургични техники за поставяне на импланти ги правят по-бързи, с висока предсказуемост и с постигане на дългосрочни резултати. Импланти са с 97% успеваемост, което е значително повече от резултатите, постигани с мостови конструкции. Поради тези факти, силно препоръчваме на всеки пациент с един или повече липсващи зъби, които обмисля поставянето на мост или смяната на стари такъв, сериозно да разгледа предимствата на денталните импланти преди да приеме лечение. ■

Информация за автора



Оливия Калоун Палмър
Оливия Калоун Палмър, DMD, практикува в Чарлстън, Южна Каролина, в Atlantic Implant Dentistry, където специализира обща дентална медицина, имплантология и повлияване на цепки на устните и небцето при новородени. Тя е дипломант на Американския борд по орална имплантология и член на Американската академия по имплантология. Тя също така е президент на южния клон на Американската академия по имплантология, където преди това е заемала постовете на касиер и секретар. Д-р Палмър е член на имплантологичното сдружение на Атланта; на Американската дентална асоциация, на Денталната асоциация на Южна Каролина; на Академията по обща стоматология и на Академията на Пиер Фишар.

Carestream HEALTH
Exclusive Manufacturer of Kodak Dental Systems

Фирма АЛБА ТМ Ви пожелава весели празници и щастлива Нова година!

Kodak 2100
Интраорални високочестотни кури с два режима на работа - сензор и филм

Optopantomограф Kodak 8000

Kodak 2200

KODAK 9000 3D
Система за екстраварна образна диагностика Комбинира панорамна и 3D технология

Интраорална камера Kodak 1000

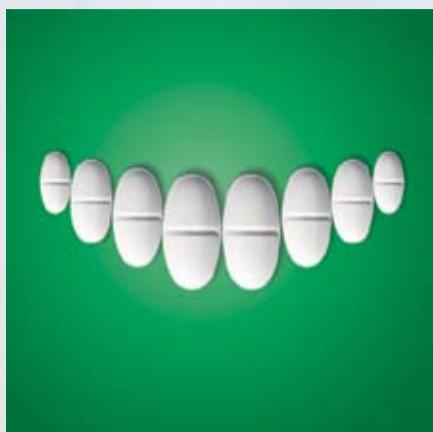
Kodak RVG 5100 / Дигитални сензори Kodak RVG 6100

Триизмерна образна диагностика
За първи път у нас!

Новата ILUMA Ultra Cone Beam CT Scanner вече е в България!

Представител за България: АЛБА ТМ
1233-София, ул. Клокотница 35-37
Тел./Факс: 02-9315434, 02-9314805,
02-9314719, 02-8317052, 02-8320067
e-mail: kodak_albatm@abv.bg
www.albatm-carestreamhealth.com

Kodak Dental Systems



Dental Pharmaceuticals

DRY TIPS

Най-новият продукт на генталния пазар в България

Максимален контрол на саливацията.

Напълно задържа секрецията от паротидната жлеза за 15 минути, като подобрява ефективността на процедурата и контролира риска от контаминация в работното поле.

- **Активна абсорбция за по-дълго време.**
- **Не пропуска абсорбираната течност обратно при манипулации.**
- **Не оставя остатъци в устната кухина.**
- **Акомодира се към естествените движения на бузата.**

Естествено предпазва bukalната лигавица от механични и химични въздействия при манипулацията.

Предлага се в 2 размера – голем (синя кутия) и малък (зелена кутия), като всяка кутия има по 50 DryTips.

