

DENTAL TRIBUNE

— The World's Dental Newspaper · Hispanic and Latin American Edition —

EDITADO EN MIAMI

www.dental-tribune.com

No. 4 2018 VOL. 15

18 **CONSULTORIO**

La fórmula de éxito para que los pacientes acepten la propuesta de tratamiento



19 **TECNOLOGIA**

Visitamos la planta de ACTEON en Francia donde se fabrica la unidad radiográfica de mayor precisión



24 **CLINICA**

Una prótesis especial para el tratamiento quirúrgico de la periimplantitis



Las reglas de la biomimética

Jorge Uribe Echevarría revela los materiales de restauración del futuro

PEOPLE HAVE PRIORITY



De paciente a fan:

¡Juntos alcanzamos el éxito!

wh.com



VIDEO CHANNEL

#patient2fan

DENTAL TRIBUNE
El periódico dental del mundo
www.dental-tribune.com

Publicado por Dental Tribune International

DENTAL TRIBUNE
Hispanic & Latin America Edition

Editor-in-Chief & Business Manager
Javier Martínez de Pisón
j.depison@dental-tribune.com
Miami, Estados Unidos
Tel.: +1-305 653-8951

Graphic Designer
Javier Moreno

COLABORACIONES
Los profesionales interesados en colaborar deben contactar al director.

Esta edición mensual se distribuye gratuitamente a los odontólogos latinoamericanos y a los profesionales hispanos que ejercen en Estados Unidos.

Dental Tribune Study Club
El club de estudios online de Dental Tribune, avalado con créditos de la ADA-CERP, le ofrece cursos de educación continua de alta calidad. Inscríbese gratuitamente en www.dtstudyclubspanish.com para recibir avisos y consulte nuestro calendario.

DT International

Licensing by Dental Tribune International

Group Editor: Daniel Zimmermann
newsroom@dental-tribune.com
Tel.: +44 161 223 1830

Clinical Editor Nathalie Schüller
Magda Wojtkiewicz
Editors Yvonne Bachmann
Monique Mehler
Editor & Social Media Mgr. Kasper Mussche
DT Communication Ann-Katrin Paulick
Copy Editor Sabrina Raaff

Publisher/President/CEO Torsten Oemus
Chief Financial Officer Dan Wunderlich
Chief Technology Officer Serban Veres
Business Development Mgr. Claudia Salwiczek

Project Manager Online Tom Carvalho
Jr. Project Manager Online Hannes Kuschick
Chao Tong

E-Learning Manager Lars Hoffmann
Education Director Christiane Ferret
Event Serv./Project Mgr.

Tribune CME & Croixture Sarah Schubert
Marketing Services Nadine Dehmel
Sales Services Nicole André
Accounting Services Karen Hamatschek
Manuela Hunger
Anja Maywald

Media Sales Managers
Melissa Brown (International)
Hélène Carpentier (Western Europe)
Matthias Diessner (Key Accounts)
Antje Kahnt (International)
Wendiana Mageswki (Latin America)
Barbora Solarova (Eastern Europe)
Peter Witteczek (Asia Pacific)

Executive Producer Gernot Meyer
Advertising Disposition Marius Mezger

Dental Tribune International
Holbeinstr. 29, 04229 Leipzig, Germany
Tel.: +49 341 4 84 74 502 | Fax: +49 341 4 84 74 173
www.dental-tribune.com | info@dental-tribune.com

Dental Tribune Asia Pacific Ltd.
Room A, 20/F, Harvard Commercial Building,
105-111 Thomson Road, Wanchai, Hong Kong
Tel.: +852 3113 6177 | Fax: +8523113 6199

Tribune America, LLC
116 West 25rd Street, Ste. 500, New York, N.Y.
10011, USA
Tel.: +1 212 244 7181 | Fax: +1 212 224 7185

La información publicada por Dental Tribune International intenta ser lo más exacta posible. Sin embargo, la editorial no es responsable por las afirmaciones de los fabricantes, nombres de productos, declaraciones de los anunciantes, ni errores tipográficos. Las opiniones expresadas por los colaboradores no reflejan necesariamente las de Dental Tribune International.
©2018 Dental Tribune International.
All rights reserved.

Odontología mercantilista, esclavista y denigrante



Por Enrique Jadad Bechara

Especialista en Rehabilitación Oral, investigador y conferencista con práctica privada en Barranquilla (Colombia), es fundador del Grupo Dignificar la Odontología (FaceBook). Contacto: ejadad@gmail.com

Muchos colegas se quejan por el detrimento de nuestra profesión, pero la culpa no es de nadie ajeno a la misma, es de esos odontólogos que realizan «ofertas», ¡equiparando la salud oral con un mercado persa!

Haciendo una comparación del día a día, un transporte privado desde mi apartamento al aeropuerto por trayecto me cobra 35.000 pesos (12 dólares), y vemos cómo en algunos consultorios en donde por realizar limpieza, resinas, blanqueamiento, todo en paquete o promoción, cobran \$29.900 pesos, lo que equivale a 10 dólares. No es justo que lleven tan bajo a nuestra profesión. Analicemos costos de los que hemos hecho estudios superiores, especializaciones, maestrías, y a esto sumen los servicios públicos, asistentes, materiales, prediales, arriendos, impuestos, laboratorios. Ante esto me pregunto, ¿cómo hacen?

¿Cuándo se ha visto a un cardiólogo ofreciendo promociones como «Bypass 2 x 1» o a un cirujano plástico ofertando «Mamoplastias a 2 x 1»?

¿Porqué se prostituyen los dentistas? Claro, así nos ven los otros gremios...

Me he preguntado porqué hay «colegas» que hacen estas promociones absurdas, y caben varias opciones de respuestas:

1. Les regalan los materiales y no pagan servicios públicos, empleados, laboratorios, insumos.

“**C**adenas de clínicas o clínicas que encadenan?”

¿Será verdad que atienden por estos precios, o son estrategias basadas en publicidad engañosa para atrapar pacientes? Se inventan procedimientos como limpieza láser. ¿Esto existe? Ofrecen un 90% de descuento en limpieza con opción de blanqueamiento LED y otros eslogans así. Sinceramente, no entiendo estas promociones, ya que no suceden en consultorios populares. Estas clínicas y consultorios están ubicados en las mejores zonas médicas de las ciudades. Definitivamente, ¡los mismos odontólogos se han encargado de prostituir la profesión!

2. Es publicidad engañosa para atraer pacientes.

3. No tienen ni idea de administración.

4. Les vale madre la odontología y sus colegas, de los que se están burlando.

5. Todas las anteriores.

Analizo esas opciones y estoy seguro que la respuesta es la última: quienes hacen estas promociones ilógicas actúan sin darse cuenta que se están haciendo el harakiri, no deben saber de finanzas, de costos, ni de ética.

La gran mayoría de los odontólogos hablamos y criticamos, pero no hacemos algo grande ni convocamos masas para que esta situación cambie. Debemos ir pensando en tener voz y voto para tener leyes que regulen la práctica odontológica, tanto de los odontólogos generales como de los especialistas. No deberíamos prestarnos o arrendarnos a trabajar por unos porcentajes de trabajo tan ridículos como los de una gran mayoría de clínicas cuyos dueños no son odontólogos, sino abogados, economistas o simplemente inversionistas.

Si nosotros como odontólogos decimos “no acepto trabajar por esas tarifas o porcentajes absurdos” y lo cumplimos, estoy seguro que esas cadenas de clínicas o clínicas que encadenan se irán a la quiebra o tendrán que pagar honorarios decentes a los profesionales de la odontología que contraten. Somos nosotros los odontólogos quienes debemos decidir cómo trabajar y no aceptar lo que nos ofrecen, ¿Dónde está la dignidad?

Esto pasa porque no nos unimos como colegas. ¿Por qué no hacemos respetar la profesión, si las consultas médicas sí tienen costos? ¿Por qué la odontología debe ser pisoteada? ¿Es que no es necesaria? Los controles de ortodoncia son cada día más económicos. Y yo les pregunto: ¿nosotros no tenemos gastos? ¿Los materiales que usamos en nuestra profesión nos los regalan? ¿Montar un consultorio es gratis? ¿Nuestros asistentes no cobran salario? ¿No merecemos que nuestros honorarios suban cada año? ¿O es que vivimos del aire? Si no hacemos nada, vamos a llegar al punto en el que la odontología será gratis y no tendremos forma de subsistir practicándola.

Desafortunadamente, a los estudiantes les toca pagar por los tratamientos realizados a los pacientes si quieren aprobar

Suscríbase gratis por 6 meses a la edición digital de

DENTAL TRIBUNE

3uvedobles.net/dental-tribune





© Wellcome Library, London

Ilustración del "Armentarium Chirurgicum" (1655), libro del médico alemán Johannes Scultetus que describe los usos del instrumental quirúrgico en dientes, orejas, nariz y garganta, la cual aparece en el libro "Ladrones de sonrisas", de Richard Barnett.

las clínicas, requisito de todas las facultades de odontología. No es culpa nuestra, es culpa del sistema educativo, en donde los obligan a realizar numerosos tratamientos, que al final son requisitos exagerados. Y todo con la excusa de que

«es para su aprendizaje», pero en realidad es para lucrar a las instituciones que se mantienen a costa de sus estudiantes.

Es decepcionante ver cómo existe un doble lenguaje y una doble moral en

muchas instituciones y, para acabar de rematar, ahora en agremiaciones de colegas donde se lapidan hablando de igualdad, democracia y participación, cuando promueven, promulgan y, peor aún, practican la desmoralización y la

falta de ética.

Qué vergüenza daría que esto lo leyera un padre de familia que tiene todo invertido en un hijo o hija y se dé cuenta que parte del programa de formación o de la misión de una agremiación es desvirtuar nuestra profesión.

Todos los esfuerzos que se hagan serán en vano, porque están amparados por la ley, es legal esa forma de explotación. Acudir a la ética en los odontólogos, dueños de esas clínicas que en su mayoría son los que ofrecen esta clase de trabajos, es sin duda una utopía.

Las agremiaciones, poco y nada pueden hacer, excepto elevar voces de protesta, porque el sistema protege la explotación y la esclavización laboral. Y condenar a un pobre odontólogo por aspirar a un trabajo es lo más fácil y lo más común entre nosotros. Frases como «monte su clínica y no se regale», «valore su trabajo», muestran que somos un gremio miserable unos con los otros, que jamás entendemos las razones, que sólo juzgamos.

Conclusión: no se ve una luz en este túnel tan extenso por el que pasa la Odontología en Latinoamérica, y además somos tantos como granos de arena en el mar, con libertad y licencia para hacer canalladas a diestra y siniestra, tanto a pacientes como a colegas. Es triste ver como toda esta problemática se reduce a una palabrita, que las facultades y la población en general desconocen y se llama Ética.

Si de buscar culpables se trata los primeros somos nosotros que nos dejamos manejar, nos regalamos quizás por necesidad o por lo que sea, nos enfascamos en discusiones a veces llegando al irrespeto y no solucionamos. No nos unimos para exigir, sino que nos dividimos, y no exigimos al gobierno o las entidades que nos regulan para que tomen cartas en el asunto y nos ayuden a salir de esta Edad Oscura en la que nos encontramos inmersos.

Propongo que ya es hora de hacer algo: unámonos y busquemos soluciones para todo el gremio, por los que están mal, por los que están regular y por los que están bien o muy bien. Acá está la invitación, vuelvo y repito que lo que debemos hacer es participar como se debe, como ustedes quieran y donde quieran, pero participar y exigir con respeto y autoridad. Participar no es solo escribir en un muro de las redes sociales, participar es comenzar a construir un futuro digno desde su práctica y desde los gremios que no tengan intereses propios sino colectivos. [D](#)

Atlantis editorial
Science & Technology S.L.L.

PEDIDOS:

Atlantis Editorial.
Tel. 912 282 284.
pedidos@atlantiseditorial.com
www.atlantiseditorial.com



Cirugía Mucogingival Asociada a las Técnicas Regenerativas
Autores: Dr. Carlo Tinti y Dr. Stefano Parma Bianfanti



ALVEOLO POST-EXTRACCIÓN
Una Aproximación Biológica
Autor: Dr. Eduardo Antua



Fundamentos de la Mecánica del Tratamiento Ortodóncico
Autores: Dr. John C. Bennett y Dr. Richard P. McLaughlin



Espacio y Tiempo en 20 Casos Ortodóncicos Damon
Autores: Dr. Alfredo Nappa Aldabalde y Dr. Federico Nappa Sovorino



CIRUGÍA PLÁSTICA Y ESTÉTICA PERIODONTAL E IMPLANTOLÓGICA
Autores: Dr. Otto Zuhrt y Dr. Marc Hürzeler



Medicina Dental del Sueño en Niños y Adultos
Autor: Dr. José Mª Rodríguez Flores

4ª Conferencia Global de MIS Implants AILARO 2018 reunirá en Lima a los pesos pesados de la estética

Por Javier de Pisón

El doctor Rubén Ángeles, presidente de la Sociedad Peruana de Prótesis Dental Maxilofacial, fue una de las figuras de la odontología latinoamericana que participó en la 4ª Conferencia Global de MIS Implants, celebrada en las islas Bahamas.

El Dr. Ángeles invitó a la comunidad odontológica latinoamericana a asistir al aniversario de la Sociedad en Lima, “la cual tiene una vida institucional de 72 años y, como es costumbre, a fines de mayo celebramos nuestro aniversario y tenemos nuestro congreso ya preparado”.

La SPPDMF organiza del 24 al 26 de mayo en Lima el Primer Congreso Ibero Latino Americano de Rehabilitación Oral AILARO 2018, con la participación de instituciones de Chile, Argentina, Paraguay, Bolivia, Ecuador y España.

“Tendremos la visita de cuatro grandes doctores internacionales, como

son Ernest Mallat (España), Gerard Chiche (Francia-USA), Francesca Vailati (Italia) y Patrick Palacci (Francia), que nos acompañarán para celebrar nuestro aniversario y esperamos también a todos tus lectores para para disfrutar de ese evento”, declaró Ángeles.

El especialista peruano describió brevemente los temas que impartirán estos cuatro conferencistas, a las que se sumarán muchos más del ámbito latinoamericano.

“Mallat nos hablará de rehabilitación en cerámica en casos con desgaste severo, Vailati de rehabi-



El presidente de la Sociedad Peruana de Prótesis Dental Maxilofacial, Dr. Rubén Ángeles, invita al Congreso AILARO 2018.

litación oral adhesiva con resinas e ionómeros, Palacci, que es periodoncista, tocará la parte de predictibilidad y simplicidad en implantología estética, y Chiche que es rehabilitador y publica mucho, hablará sobre las claves del éxito en rehabilitación estética. Aparte de los colaboradores nacionales, que van a participar también en la parte científica”, comentó.

Los interesados en participar en este gran congreso a quienes el directivo invitó de corazón, deben inscribirse en la página web de AILARO 2018.

El Dr. Ángeles finalizó diciendo que el programa científico de la Conferencia Global de MIS le había parecido “muy interesante, con personalidades odontológicas mundiales como el Dr. Mauro Fradeni, que hemos tenido la oportunidad de estar con él en Lima, o el Dr. Víctor Clavijo, que han compartido su experiencia tanto clínica como científica y obviamente son los que tienen la palabra en este momento”.

Recursos

- AILARO: sppdmf.org/ailaro2018/

La Dra. Tatiana Rodríguez explica las ventajas de la odontología digital

La doctora Tatiana Rodríguez Moreira manifestó que la odontología paraguaya está pasando por una rápida e interesante evolución hacia la odontología digital.

“En Paraguay estamos utilizando mucho la odontología digital. El principal aporte de la odontología digital es la velocidad de trabajo por un lado, porque uno realmente tiene más tiempo de planificar, de hacerlo más rápido y de pensar cada caso”, explicó la Dra. Rodríguez durante la 4ª Conferencia Global de MIS Implants en Bahamas.

La especialista destacó que en Conferencia Global se mostró por ejemplo el sistema MGuide de MIS, que permite realizar desde la planificación hasta el modelado 3D, al igual que guías quirúrgicas diseñadas específicamente para cada paciente, e incluso una restauración provisional en el mismo día.

“La odontología digital nos permite tomar el caso de un paciente en Paraguay y hacer un análisis con Israel, Estados Unidos o cualquier país en cuestión de segundos”, comentó la Dra. Rodríguez. “Eso hace que, en países como el nuestro, se sienta mucho más ese avance tecnológico, porque ya no es necesario derivar al paciente, viajar o tener una interconsulta con doctores de primer nivel. Países como el mío realmente se

benefician muchísimo de la odontología digital”.

La odontóloga paraguaya agregó que la clínica Esthetic Center de Asunción donde trabaja junto a su madre, la Dra. Graciela Moreira, está muy bien equipada.

“Empezamos hace un tiempo con escáner intraoral, con impresión 3D, planificación sobre tomografías, y le agregamos la seguridad de la planificación digital que permite tener algo preciso, es predecible y no hay que molestar al paciente con muchas consultas. Uno hace un clon digital, tiene el modelo, tomografía, fotografías, video y con eso tenemos toda la información que necesitamos”, explicó.

La Dra. Rodríguez agregó que muchos de los conferencistas en la Conferencia Global de MIS, “incluso Mauro Fradeani, que para nosotros es el padre de la estética, ha hablado de la parte digital. Lo que hacíamos de forma analógica hoy se hace de forma digital: eso hace que el trabajo sea predecible y permite tener un registro del paciente completo y su evolución durante años”.



La Dra. Tatiana Rodríguez durante la entrevista con Dental Tribune en la 4ª Conferencia Global de MIS Implants.

La especialista paraguaya comentó que el Dr. Fradeani presentó una aplicación digital para estética dental “en la que viene todo el protocolo de fotografía y video que hace más de 10 años todos estamos incorporando a la práctica” llamada GETApp.

La Dra. Rodríguez especificó que si bien las enseñanzas analógicas “siempre nos ayudaban, tenían la limitación si uno no tenía un buen técnico en su país de origen de que era difícil lograr resultados estéticos. Sin embargo, hoy uno puede enviar un trabajo, hacer que se diseñe en cualquier parte del mundo, recibir el archivo y fresarlo en una fresadora 3D”.

Preguntada respecto al sistema de MGuide, la Dra. Rodríguez explicó que “desde mi país uno puede hacer la tomografía, se planifi-

ca toda la cirugía en el MGuide Center y entonces uno puede ver cual va a ser exactamente el posicionamiento del implante y el resultado. Para mí es una ventaja espectacular porque puedes hacer cirugías en 20 minutos, 40 minutos, en paciente mayores. Ya no hay paciencia para tener la boca abierta durante tres horas para obtener un resultado predecible. Y no hacer cortes ayuda muchísimo en pacientes bajo medicación, ya que no tenemos que suspender no es invasiva. Es rápida y predecible para cualquier persona que no tenga muchos años de experiencia en planificación porque hay todo un equipo detrás en Europa, que es el que va a hacer ese complemento a la planificación”.

Recursos

- MIS Implants: www.mis-implants.com
- Esthetic Center: esthetic.com.py

Lo Mejor en la Industria Es Incluso Mejor

Presentamos las más recientes Fresadoras Dentales de la Serie DWX



NUEVA DWX-52DCi
Con Cambiador Automático de Discos
Lleva sus restauraciones dentales
al más alto nivel



NUEVA DWX-52D
Fresadora Dental de 5 Ejes
Un mejor fresado con
mayor eficiencia

Nuestras más recientes máquinas DWX, proporcionan mayor flexibilidad en el fresado de materiales tradicionales, así como de resina reforzada con fibra de vidrio, resina compuesta, metal sinterizado de cromo-cobalto (CoCr) y muchos más. La nueva DWX-52D ofrece a los laboratorios un cambio de discos más rápido con su nuevo Sistema de Abrazaderas a Presión, mientras que la DWX-52DCi mejora su función de cambio automático de discos con un nuevo software de visualización de rendimiento y otras actualizaciones inteligentes.



Curso de estética para latinoamericanos en NYU

La doctora Paola Ochoa, directora de la Clínica Infinity de Lima (Perú), anunció la nueva serie de cursos que esta asombrosa clínica realiza conjuntamente con la Escuela de Odontología de la Universidad de Nueva York (NYU).

La Semana de Estética Dental, que tiene lugar por tercer año consecutivo, se realizará en la Universidad de Nueva York del 18 al 23 de junio.

La Dra. Ochoa explicó que se trata de una semana dedicada totalmente a la estética dental, que incluye “desde planificación estética, cirugía gingival estética, encerado de diagnóstico, carillas, diseño de sonrisa, los temas más relevantes de estética dental en la actualidad”.

Los cursos estará a cargo de “destacadísimos profesores, como Michael Appa, David Montalvo, Iván Ronald”. La especialista peruana dijo que se trata de “un excelente panel de profesores que va estar con nosotros durante una semana intensa de lunes a viernes en la Universidad de Nueva York, combinando educación, además de la experiencia de estudiar en esta universidad reconocida a nivel mundial y de estar en una ciudad tan excitante como es Nueva York”.

La Dra. Ochoa especificó que “Michael Apa, es un doctor joven con clínicas en Dubai y Nueva York, que

tiene casos espectaculares de estética dental, que se pueden seguir en Instagram donde muestras el antes y después de sus casos, sobre todo en carillas de porcelana, alta estética”.

La directora de Infinity dijo que Apa mezcla la faceta clínica con ese “nuevo tren de lifestyle de los dentistas, que combina el look, los viajes, un estilo de vida glamoroso, una combinación bastante interesante de la cual se puede aprender”.

Respecto al doctor David Montalvo, Ochoa dijo que se trata de un reconocido periodoncista que estudió en la Universidad de Nueva York, dedicado también a la alta estética.

Por su parte, describió al doctor Iván Ronald como un técnico dental y dentista boliviano brasileño, “que está fuera de este mundo en anatomía: hace un curso de encerado diagnóstico, y tendremos la oportunidad de encerar en las aulas de la universidad. Es algo de lo cual se ha aprendido muchísimo. Yo he tomado el curso con él varias veces y cada vez aprendo algo nuevo. Terminas la semana con nue-



La Dra. Paola Ochoa afirmó que uno no se cansa de ver a los maestros de la odontología.

vos conocimientos, nuevos amigos, nuevas experiencias”.

La Dra Ochoa explicó que los cursos de la Semana de Estética Dental se imparten en español o con traducción simultánea al español “porque ha sido diseñada para odontólogos de habla hispana”. Además, subrayó que tienen un gran componente práctico: Hacemos practica de encerado y de cirugía periodontal en maquetas en las aulas de la universidad. Te sientes que estás estudiando en NYU, que es una experiencia muy bonita”.

Respecto a la Conferencia Global de MIS Implants donde dio estas declaraciones, la Dra. Ochoa la calificó como excelente, “por el escenario en el que estamos (Bahamas) y la calidad de los expositores que es impresionante, el

nivel de organización, realmente saben como hacer un show. Sale fuera de la caja y es algo diferente y especial”.

La especialista destacó las ponencias de Eric Van Dooren y Mauro Fradeani. Como dice mi papá (Dr. Jesús Ochoa), “son maestros a los que uno puede ver muchas veces, tal como vas a ver varias veces un concierto de tu grupo de rock favorito y nunca te cansas”.

La directora de la Clínica Infinity destacó un aspecto singularmente importante de las ponencias este tipo de maestros: “Además de conocimiento, te dan inspiración”.

Recursos

- Clínica Infinity: www.infinitydental.pe

Una clase magistral

El doctor Juan Francisco Pardo, de Perú, manifestó que la 4ª Conferencia Global de MIS Implants fue “una clase científica realmente magistral”.

Pardo, que asistía por primera vez a una Conferencia Global de MIS, dijo que la organización del evento fue excelente y que tanto la locación como el evento en sí fueron de muy alto nivel.

“Estoy muy contento, conociendo nuevos dentistas, haciendo nuevos amigos y aprendiendo nuevos conocimientos, que es lo más importante”, manifestó el Dr. Pardo, que trabaja en la clínica Pardo & Bellido de Lima, del reconocido rehabilitador Francisco Pardo Bancalari y actual director de la carrera de Odontología en la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas (UPC).

“En nuestra clínica, tratamos de tener lo mejor en tecnología y calidad de servicios. Lo último con lo que estamos trabajando es CAD/CAM e impresoras 3D”, explicó el odontólogo peruano que es también docente del postgrado de Periodoncia en UPC. “Estamos haciendo cirugías guiadas por computadora, fabricando guías quirúrgicas para colocar implantes y su posterior orientación y usando la fresadora para CAD/CAM”.

El odontólogo finalizó invitando a visitar la página de UPC, don-



El Dr. Juan Francisco Pardo invitó a visitar la página web de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas.

de se están realizando relevantes estudios y avances en educación clínica de carácter práctico con la tecnología más avanzada.

Recursos

- Pardo & Bellido: dentistaspyb.com
- MIS Implants: www.mis-implants.com

Síguenos en
facebook



DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper · Hispanic and Latin American Edition

f t @dentaltribunelat

IPS e.max[®]

“**PORQUE
FUNCIONA**”

LA CERÁMICA SIN METAL MÁS USADA* EN EL MUNDO



Cada vez más odontólogos y protésicos dentales confían en el sistema de cerámica sin metal, clínicamente probado IPS e.max, que ofrece una alta estética y una fiable resistencia. Las 100 millones de restauraciones colocadas dan fe de ello. Desde coronas, inlays, onlays, delgadas carillas y pilares hasta puentes. Elija lo que la mayoría de profesionales dentales eligen.

¡HÁGALO e.max!

www.ivoclarvivadent.com

Ivoclar Vivadent AG

Bendererstr. 2 | 9494 Schaan | Liechtenstein | Tel.: +423 235 35 35 | Fax: +423 235 33 60

Ivoclar Vivadent S.A. de C.V.

Calzada de Tlalpan 564 | Col Moderna, Del Benito Juárez | 03810 México, D.F. | México
Tel. +52 (55) 50 62 10 00 | Fax +52 (55) 50 62 10 29 | www.ivoclarvivadent.com.mx

Ivoclar Vivadent Marketing Ltd.

Calle 134 No. 7-B-83, Of. 520 | Bogotá | Colombia
Tel. +57 1 627 3399 | Fax +57 1 633 1663 | www.ivoclarvivadent.co

ivoclar
vivadent[®]
passion vision innovation

La APE lanzará un programa contra la caries

El doctor Omar Neyra reveló durante la 4ª Conferencia Global de MIS Implants que ha sido elegido como presidente de la Academia Peruana de Estomatología (APE) y que durante su gestión impulsará la realización de estudios epidemiológicos y programas para reducir la caries dental.

El Dr. Neyra explicó que la APE es la institución más antigua y de mayor tradición científica de Perú. “Tiene 88 años de trayectoria y en los primeros años formó toda la odontología, como las primeras escuelas de estomatología, sociedades, el colegio odontológico, todo es producto de trabajo de los académicos”, explicó.

El especialista manifestó que se trata de “una institución con un rol para tener influencia en las políticas públicas del país y ese es principalmente el objetivo que tenemos en esta nueva gestión: promover que el estado se comprometa a bajar los niveles de enfermedades orales en nuestro país, que en 30 años no ha cambiado”.

El Dr. Neyra especificó que la academia ha presentado propuestas para lanzar “el programa Perú Libre de Caries Dental, en el que efectivamente ahora se ha dado la oportunidad de empezar a concretarlo. Si logramos que el estado incluya este programa como política de salud, algo bueno habremos hecho”.

El nuevo presidente de APE dijo que los países que optaron por programas de escuelas libres de caries, “por estrategias, educación, por la unión entre instituciones, universidades han hecho que los valores se inviertan. Los países bajos tienen un índice de caries de 1.5%, mi país anda en la pirámide al revés y es lo que queremos hacer, bajar a un 50% en 10 años. Sería un logro de la



El nuevo presidente de la Academia Peruana de Estomatología, Dr. Omar Neyra.

profesión y de la academia y en eso estamos trabajando”.

Igualmente, afirmó que la institución ha firmado un convenio con la asociación de facultades de odontología de Perú para hacer un estudio epidemiológico de la salud oral en el país.

“Así que en los próximos dos años debemos tener, con motivo del no-

nagésimo aniversario de la Academia Peruana de Estomatología, los resultados por primera vez de los índices de salud bucal”, comentó.

Los interesados en obtener más información deben visitar la página web de la academia o su dirección en redes sociales. **DT**

Recursos

• APE: www.aep.org.pe

Los implantes son el motor de la odontología contemporánea

El doctor Jesús Ochoa, fundador de la cadena de clínicas Multident de Perú, manifestó que ponentes como el belga Eric Van Dooren están totalmente conectados con la odontología latinoamericana.

El rehabilitador peruano, creador también de la Clínica Infinity de Lima, realizó la declaración durante la 4ª Conferencia Global de MIS Implants, celebrada en Bahamas.

“Me parece extraordinario tener un alto nivel académico y una convocatoria global en un sitio paradisíaco, pero lo que gratamente me sorprende es la presencia latinoamericana: hay odontólogos de toda Latinoamérica presentes, combinado con distribuidores y gente del comercio dental”, comentó.

El Dr. Ochoa agregó que los implantes dentales se han convertido en un gran motor de la odontología contemporánea.

“Están moviendo toda la odontología como lo fue en su momento la estética dental, la rehabilitación o

la ortodoncia: hoy los implantes son el eje que mueve planificación, estética y, por supuesto, es un procedimiento que da gran satisfacción en la vida de las personas y ha reinventado la odontología, poniéndola como una carrera artística, médica, profesional, estética y técnica”, comentó.

Javier: Algunos de los speakers de hoy ha hablado que se ha dedicado a la odontología por la implantología, que le pareció un reto en su época, mientras que lo demás le parecía aburrido.

Ochoa calificó a Eric Van Dooren, que impartió en el congreso de MIS Implants una conferencia titulada «Nuevos conceptos y técnicas para la optimización de la interfaz periimplantaria de los implantes en la zona estética», como “uno de los



El Dr. Jesús Ochoa recalzó el cambio generacional en la odontología latinoamericana.

mas importantes ponentes de la implantología mundial, que esta totalmente conectado con la odontología latinoamericana”.

El experto en estética peruano explicó que Van Dooren trabaja con el Dr. Victor Clavijo de Brasil, que “hace trabajos de investigación y clínicos y es uno de los mejores dentistas del mundo, gran representante de la nueva generación latinoamericana”, que incluye también a

jóvenes figuras peruanas como Daniel Ochoa o Juan Francisco Pardo.

El Dr. Ochoa recalzó de hecho la asistencia de mucha gente joven a la Conferencia Global de MIS, “un cambio generacional marcado para elevar la odontología mundial, en el que claramente Latinoamérica tiene un rol. **DT**

Recursos

• Clínica Infinity: www.infinitydental.pe

EL CLUB DE ESTUDIOS DE DENTAL TRIBUNE LE OFRECE AHORA CURSOS DE EDUCACIÓN CONTINUA POR INTERNET

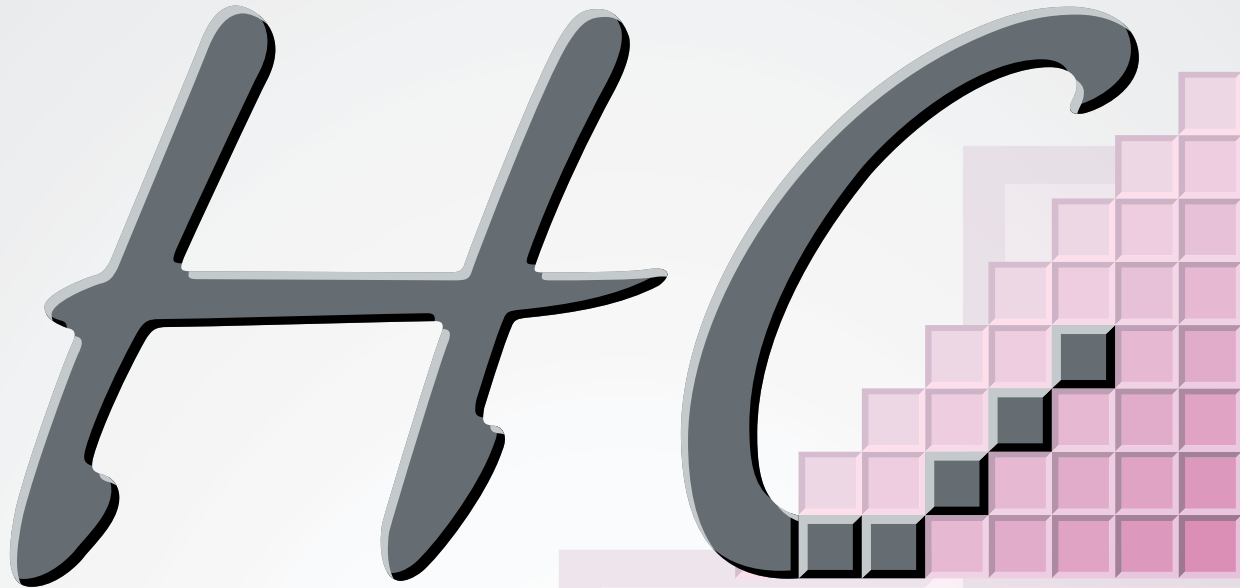
ADA CERP® | Continuing Education Recognition Program

INSCRIBASE GRATIS EN

WWW.DTSTUDYCLUBSPANISH.COM

¡Nuevo!

SHOFU BLOCK & DISK



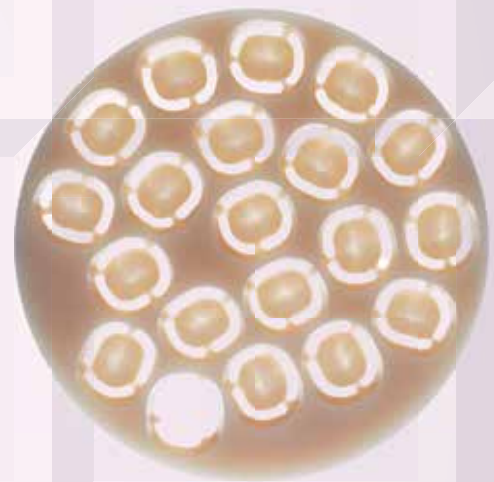
MATERIAL CERÁMICO PARA RESTAURACIÓN CAD/CAM



12mm x 14mm x 18mm



98mm x 14mm



- Cerámica híbrida con absorción de fuerza
- Gran resistencia al desgaste
- Transmisión de la luz y fluorescencia como la del diente

- Excelente resistencia a las manchas
- Precisión de fresado y rapidez en el sillón
- Pulido fácil y de alto brillo

Los bloques y discos HC de Shofu están hechos de una combinación única de material cerámico híbrido que garantiza una excepcional transmisión de luz natural, así como gran durabilidad y una alta resistencia a la flexión.

Este nuevo material altamente estético para CAD/CAM es apropiado para una amplia gama de indicaciones mínimamente invasivas, como inlays, onlays, carillas cosméticas, coronas completas para dientes anteriores y posteriores y restauraciones implanto-suportadas.

ESCANEE EL
CÓDIGO QR
para más
información



Visite www.shofu.com o llame al **+1.760.736.3277**

Shofu Dental Corporation | San Marcos, CA

