

RECHERCHE



Ces nouveaux biomatériaux de demain

» pages 10/11/12/13

PRIX DE L'INNOVATION



Retrouvez les nominés de la 14^e édition

» pages 14/16

ZOOM



Les sutures de fils en aiguilles

» pages 17/18

step one W&H

Produits de pré-désinfection des instruments

NOUVEAU!



STAND ADF 2M38

ADF 2018, aller à l'essentiel en partageant les points de vue

Soigner, l'engagement qui nous unit

■ C'est sur une affiche inspirée par le peintre Etienne Gros qui s'embrace littéralement sous les couleurs que le thème de cette nouvelle édition pour l'ADF 2018 se dégage : « Soigner, l'engagement qui nous unit ».



La nouvelle équipe travaille depuis dix-huit mois pour nous concocter un programme attractif, pragmatique et rythmé, afin de vous mettre l'eau à la bouche dès à présent. Aujourd'hui, la profession est en plein bouleversement et risque de l'être encore d'avantage avec les réformes à venir. Fédérer les patients, les praticiens et toute l'équipe soignante est un engagement sociétal et éthique indispensable de nos jours.

Cette année encore une grande diversité d'intervenants de toutes générations confondues aura pour objectif de rendre les séances les plus vivantes possible, en soutirant la substantifique

moelle de chaque discipline, afin d'aller droit au but et de maintenir l'intérêt de l'auditoire. Interactivité par le biais de questions via un smartphone, défendre son point de vue sur une même problématique clinique, dialoguer et échanger en direct avec les conférenciers, tout est mis en place pour aller à l'essentiel lors de conférences rythmées par une grande diversité d'intervenants. Dans l'optique de rendre plus accessible à tous la recherche en odontologie, des flashs recherche d'une quinzaine de minutes seront

présentés dans le cadre de quelques séances thématiques. Et enfin comme notre peintre qui avec ses pinceaux enduits d'acrylique cherche l'équilibre, la séance événement de cette édition nous aidera à gérer notre stress, afin de parvenir à une profonde sérénité dans notre exercice comme celle qui se dégage de ses toiles. ◀

Flash recherche

Nouveauté 2018

■ Des conférenciers « flash » vont s'inviter dans différentes séances du programme scientifique, pour partager leur passion et établir un lien entre leur sujet de recherche et la thématique traitée. Ces omnipraticiens ou spécialistes de leur discipline auront 10 mn pour partager avec vous l'une de leur passion. Leur curiosité intel-

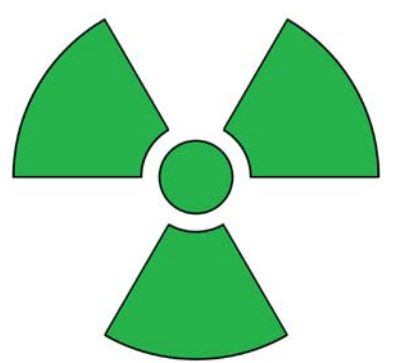
lectuelle les amène à comprendre les anomalies et les défauts pouvant être observés à l'examen clinique pour développer de nouveaux dispositifs médicaux en partenariat avec les laboratoires. Avec comme vous, le même et unique objectif de rendre les soins plus performants. ◀

Carrefour radioprotection

Mercredi 28 novembre 9h

- Séance ouverte à tous sans droit d'inscription, dans la limite des places disponibles.
- Responsable scientifique : Philippe Rocher, président de la Commission des dispositifs médicaux de l'ADF

ZONE CONTRÔLÉE



ACCÈS RÉGLEMENTÉ

ASSOCIATION INTERUNIVERSITAIRE DE RADIOPROTECTION (A.I.R.)
WWW.RADIOPROTECTION.INFO

■ Des modifications importantes du Code du travail et du Code de la santé publique sont intervenues depuis le 1^{er} juillet 2018. Un représentant de la DGT et un représentant de l'ASN viendront présenter les grandes lignes des changements qui entreront progressivement en application à partir de 2019. Cela concernera toutes les personnes impliquées dans la radioprotection en cabinet dentaire (praticiens et assistants dentaires, PCR et installateurs). Les modalités d'installations des générateurs, de classement des travailleurs et de leur suivi dosimétrique, de délimitation des zones ainsi que le déroulement et la périodicité des contrôles seront expliqués.

aux attentes des autorités dans le but de définir les modalités d'application pratiques de la nouvelle réglementation en cabinet dentaire. ◀

HYGITECH
smart dental surgery solutions

Stand 3M04

SPECIAL ADF -25% DE REDUCTION*



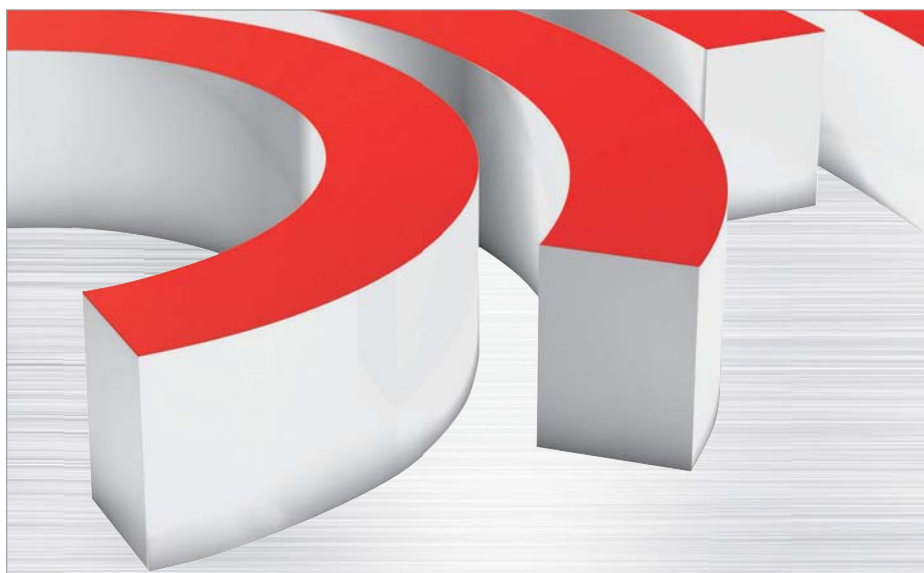
UNIBONE ALLOGRAFT



- ▶ Substitut osseux d'origine humaine
- ▶ Naturellement biocompatible
- ▶ Fabrication française
- ▶ Granulométrie unique : 0,8mm – 1,5mm
- ▶ 3 Volumes disponibles : 0,5 CC, 1CC, 2CC

* Sur le prix catalogue - Offre valable sur unibone ALLOGRAFT 0,5 CC, 1CC et 2CC. Retrouvez les détails de cette offre sur www.HYGITECH.fr

VENEZ DECOUVRIR TOUTES NOS OFFRES! STAND 3M04



NTI C.E.O Set Composite Easy Obturation

- Préparation d'obturations occlusales en composites
- Préparation cavitaire plus rapide grâce à NTI InPrep
- Préparation de la surface d'obturation plus rapide grâce à NTI LazyBur
- Un fonctionnement plus ergonomique réduit le stress pour le patient et le dentiste

Bienvenue sur notre stand ADF 1P15 !



NTI-Kahla GmbH
Rotary Dental Instruments
Im Camisch 3
D-07768 Kahla/Germany

Tel. +49-36424-573-0
Fax +49-36424-573-29
export4@nti.de
www.nti.de

NTI-France
Tél: 06.47.55.07.87
nti-france@orange.fr

Bureau de Liaison
Tél: 03.89.20.69.95
france@nti.de
Fax: 03.89.20.43.79

Komet France déménage ▶ STAND 1P01

■ La société **Komet France**, nous annonce son changement d'adresse pour des nouveaux bureaux offrant une meilleure qualité de vie au travail, à tous les employés. Située dorénavant

d'adaptation dans ce nouvel environnement, qui leur permettra, nous en sommes convaincus, de relever les défis des années à venir.

Rappelons que Komet France est une filiale



au 18 rue Fourcroy, dans le 17^e arrondissement de Paris, son numéro de téléphone reste inchangé : 01 43 48 89 90.

Ces nouveaux locaux bénéficient d'un espace professionnel dédié pour mieux nous accueillir. Souhaitons à toute l'équipe une bonne

d'un groupe international basé en Allemagne. Depuis 40 ans, Komet offre une gamme d'instruments rotatifs, et depuis 10 ans distribue également en France, des produits à destination du secteur médical (chirurgie orthopédique, maxillo-faciale, ORL, neurochirurgie, etc.) ◀

Engagez-vous et devenez praticien solidaire pour l'AOI ▶ STAND 1P23

■ L'AOI (Aide odontologique internationale) est une ONG qui contribue à l'amélioration de la santé bucco-dentaire des populations défavorisées. En 30 ans, l'association a évolué. Elle a

nouvel élan pour la faculté dentaire de Madagascar en matière de sécurité des soins. Les fonds récoltés visent à améliorer les conditions d'enseignement, à rénover la stérilisation cen-



acquis un savoir-faire et une expertise reconnue, à partir de l'expérience acquise dans différents pays (Haïti, Burkina Faso, Mali, Niger, Madagascar, Cambodge, Laos, etc.) et aussi en France (en particulier dans nos banlieues). L'AOI se positionne en tant que facilitateur et apporte un soutien technique et financier aux partenaires, afin qu'ils mènent à bien leurs projets.

L'opération « **un gant bleu pour Mahajanga** » que lance l'AOI, vise à donner un

trale de la faculté et à améliorer l'environnement de soins.

Pour participer à cette opération et devenir praticien solidaire, il suffit d'offrir un acte par mois à l'AOI.

Pour plus de renseignement, l'AOI vous invite à leur rendre visite sur leur stand 1P23, ou de les contacter par mail :

contact@aoi-fr.org,

ou par téléphone au 01 57 63 99 68. ◀

Symposium Pierre Fabre Oral Care ADF ▶ NIVEAU 3, SALLE HAVANE, 18H, SUIVI D'UN COCKTAIL

« L'espace interdentaire : réalités et défis »

- Faut-il s'intéresser à l'espace proximal/ Romain Cheron, maître de conférences, praticien hospitalier.
- L'espace interdentaire : exigences cliniques en parodontologie et implantologie/Aleksandar Dakic, assistant hospitalo-universitaire.
- Antisepsie péri-opératoire et l'espace interdentaire/Stanislas Shuleva, chirurgien-dentiste (Bulgarie).



**Pierre Fabre
ORAL CARE**

Espace souvent méconnu, l'espace interdentaire est pourtant un espace fondamental pour la santé et la pérennité de l'organe dentaire. Virtuel, cet espace n'en est pas moins relativement clos, ce qui va engendrer un certain nombre de contraintes dans les procédures cliniques qui le concernent. C'est un espace où anatomie dentaire, tissu parodontal, biofilm et, parfois, matériau de restauration se rejoignent. La restauration de cet espace doit donc s'attacher à conserver l'harmonie de l'état initial, et ce, d'autant plus que cet espace est souvent négligé par les patients dans leurs habitudes d'hygiène, ce qui peut mettre en péril la santé parodontale ou péri-implantaire. D'autant plus qu'aujourd'hui des adjuvants existent pour obtenir un meilleur contrôle de plaque dans cette zone, notamment dans le cadre chirurgical. ◀

La performance améliorée.

Bonne efficacité
de coupe et solution
complète
RECIPROC® blue

Nouveau
traitement
thermique

Flexibilité améliorée *1

RECIPROC® blue

La nouvelle génération d'instruments RECIPROC® blue s'appuie sur le concept de RECIPROC® en offrant plus de flexibilité*1 et de résistance à la fatigue cyclique*1 grâce à son nouveau traitement thermique « Blue treatment** »

* vs. Reciproc®

** Traitement bleu

1. Moyenne pour les instruments R25, R40 et R50. Rapport de laboratoire (Lab. Report 16-HO-003) pages 15-17 - Mai 2016

Dispositifs Médicaux pour soins dentaires, réservés aux professionnels de santé, non remboursés par les organismes d'assurance maladie. Lisez attentivement les instructions figurant dans la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. Il est obligatoire d'isoler la dent à traiter à l'aide d'une digue dentaire avant tout traitement. Instruments RECIPROC® blue. Indications: Instruments pour la préparation et le retraitement du système radiculaire (retrait du matériau d'obturation et d'obturateurs à tuteurs à base de gutta-percha). Contre-indications: en cas de courbure apicale brusque. Les instruments RECIPROC® blue se composent d'instruments à usage unique stériles non restérilisables, conçus pour la préparation et le traitement d'une seule molaire. La réutilisation des instruments et notamment leur stérilisation ne sont pas possibles. Classe / Organisme certificateur: IIa / CE 0123. Fabricant: VDW. Instruments RECIPROC®. Indications: Instruments pour la préparation et le retraitement du système radiculaire (retrait du matériau d'obturation et d'obturateurs à tuteurs à base de gutta-percha). Contre-indications: en cas de courbure apicale brusque. Les instruments RECIPROC® se composent d'instruments à usage unique stériles non restérilisables, conçus pour la préparation et le traitement d'une seule molaire. La réutilisation des instruments et notamment leur stérilisation ne sont pas possibles. Classe / Organisme certificateur: IIa / CE 0123. Fabricant: VDW. Rev. Novembre 2016

Dentsply Sirona France

7ter, rue de la Porte de Buc - Immeuble Le Colbert - 78000 Versailles

VDW®

MTA FLOW ULTRADENT ► STAND 1L09**MTA en gel : simplicité maximale**

MTA Flow est un système de poudre et d'un liquide-gel bioactif. La poudre est extrêmement fine, radio-opaque et inorganique. Elle se compose d'un silicate tricalcique et dicalcique qui



va se fixer avec un gel à base d'eau. C'est justement cette particularité de gel qui rend le produit innovant dans sa texture obtenue. Une fois fixé, le ciment de réparation formera une couche d'hydroxyapatite, qui va induire une réaction de guérison (principes d'action du MTA déjà bien

connus de nous tous.) La combinaison poudre et gel va nous permettre une variété d'options de mélange, nécessaires pour que ce produit soit facile à appliquer et d'aspect non-sableux.

La petite taille des particules de MTA Flow (inférieures à 10 microns) permet une administration facile et sans problèmes. Sa formulation de gel breveté rend le produit plus résistant au lavage que d'autres MTA mélangés avec de l'eau. Le rapport de mélange de MTA Flow s'adapte à n'importe quelle procédure, ce qui permet aux cliniciens la possibilité d'obtenir n'importe quelle consistance désirée de mastic, fine ou épaisse. Son temps de prise rapide permet également un rinçage ou séchage à l'air sans arracher le MTA pendant les cinq minutes de l'application. Le fabricant nous recommande de l'appliquer à l'aide d'un embout, le NaviTip de 29 g ; le MTA Flow pourra ainsi être déposé en toute facilité avec une consistance fine, lors d'un traitement type apexification ou pour des fermetures apicales (type bouchon apical).

HYGOVACBIO ORSING DE DIRECTADENTALGROUP ► STAND 1M14**L'aspiration qui respecte l'environnement et le développement durable**

DirectaDentalGroup est composé de **Directa**, **Orsing**, **Topdental** (produits) et **Parkell** sociétés toutes gérées de façon indépendante, ayant l'entière responsabilité et autonomie pour leurs propres opérations. DirectaDentalGroup dont le siège se trouve en Suède, développe, fabrique et commercialise une gamme complète de consommables dentaires, de matériaux et d'électronique. Très dynamique sur le marché dentaire international avec des partenariats d'affaires dans de nombreuses régions du monde, ce sont plus de 200 personnes qui représentent les différentes marques dans le monde entier.

Orsing, une des composantes de ce groupe, vient de lancer une nouvelle gamme de tubes d'aspiration fabriqués à partir de ressources renouvelables : l'**hygovacBio**, dont les tubes sont entièrement conçus à partir de polyéthylène durable à base bio, est disponible en deux nouvelles tailles, offrant ainsi la possibilité de choisir une longueur adaptée au traitement. Il est constitué de dioxyde de carbone absorbé par l'atmosphère, et recyclable dans les flux de déchets existants.

Le développement du nouvel HygovacBio s'est principalement concentré sur la pensée d'économiser et de réduire l'utilisation des ressources fossiles et le niveau des émissions de gaz à effet de serre.

« En prenant les mesures nécessaires pour un avenir plus durable, il est important que les futurs matériaux plastiques soient fabriqués à partir de matières premières renouvelables ainsi qu'efficaces dans l'utilisation des ressources, recyclables et protégés des aspects sanitaires et environnementaux » a déclaré Henric Karsk, p-dg d'Orsing.

DICKIES ADVANCE MANKAIA ► STAND 2P12**Quand les nouvelles technologies sont mises à profit de nos blouses**

Le fabricant de blouse **Mankaia** nous dévoile pendant l'ADF sa nouvelle collection de blouse : les **Dickies ADVANCE**.

« Il s'agit de la dernière génération de blouses médicales avec un style qui suit les tendances de la mode, les dernières technolo-



gies textiles et un confort inégalé » nous ont expliqué les dirigeants de cette société marseillaise, présente depuis 14 ans sur le marché des tenues vestimentaires médicales et qui

compte déjà plus de 20 000 clients sur la France et les Dom Tom

Ces blouses bénéficient de pas moins de quatre systèmes de technologies brevetés pour rendre nos tenues professionnelles plus confortables, infroissables et impeccables.

La technologie 4-way stretch utilisée, rend le vêtement professionnel encore plus souple (effet stretch) assurant ainsi un confort maximum d'après le fabricant. Avec la technologie resist wrinkles (système anti-froissage), ce sont les plis qui devraient ne plus se former, rendant ainsi notre aspect toujours impeccable, tout le long de notre journée de travail. Pas besoin de les repasser non plus (avec un séchage ultra-rapide) grâce à sa technologie easy care. Enfin la technologie moisture wicking (système anti-transpiration) devrait nous permettre une parfaite gestion de notre humidité corporelle.

Vous l'avez compris : un concentré de technologies pour faire de nos blouses un vêtement professionnel des plus performants.

DARING WHITE GARRISON ► STAND 1M13**Quand blanchiment rime avec confortablement**

La société **Garrison Dental Solutions**, célèbre pour ses systèmes de matrices sectionnelles utilisés pour les restaurations composites de classe II, se diversifie et nous présente aujourd'hui une nouveauté dans les systèmes de blanchiment : les **Daring White**.

Il s'agit de bandelettes à base de peroxyde de carbamide à 15% (donc sans danger) pour des résultats esthétiques éprouvés en quelques jours (5 à 10 jours), sans sensi-

traitement initial, avec un système bien plus confortable que les gouttières

La technologie *comfort-fit*, brevetée de Garrison, permet aux bandelettes d'adhérer et de s'adapter précisément aux dents, sans gel ni gouttière, car les agents de blanchiment actifs sont incorporés dans la bandelette. Sur le plan pratique, les bandelettes Daring White quasi invisibles, restent en place et permettent de converser sans interruption, de manger et même de boire des boissons fraîches sans qu'elles se déplacent (ce qui bien évidemment n'est pas possible

avec les systèmes de blanchiment classiques avec gouttière).

« Fournir des produits prévisibles aux dentistes a toujours été la force motrice derrière nos innovations. Nous espérons que les praticiens dentaires verront cette nouvelle option de traitement comme un progrès important, par rapport aux technologies de blanchiment actuellement sur le marché » a déclaré Tom Garrison, directeur général associé de Garrison Dental Solutions.

Le traitement de blanchiment complet comprend un kit de dix bandelettes de blanchiment, pour combattre efficace-

ment des années de dyschromies. Une fois les dix traitements initiaux achevés, le patient peut poursuivre avec un traitement incluant cinq bandelettes.



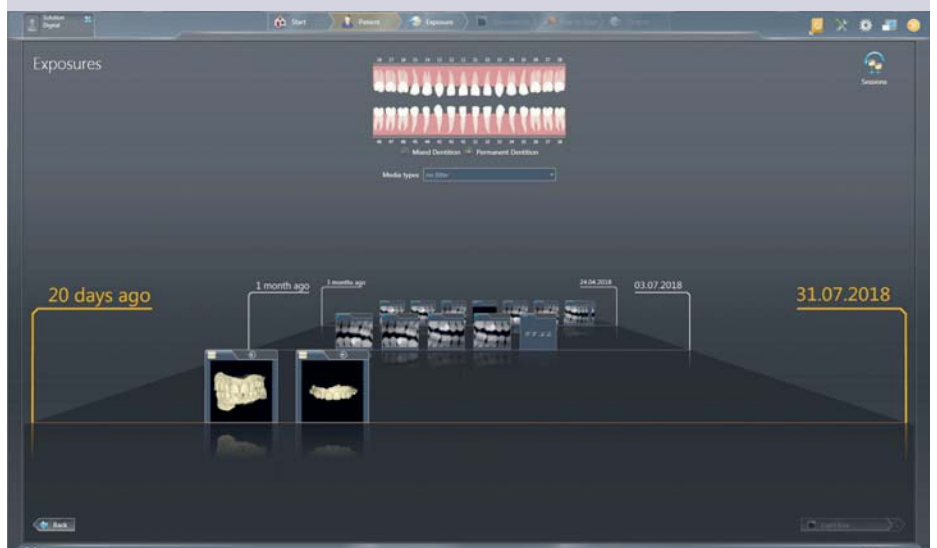
ment des années de dyschromies. Une fois les dix traitements initiaux achevés, le patient peut poursuivre avec un traitement incluant cinq bandelettes.

MISE À JOUR SIDEXIS 4 ET ORTHOPHOS SL DENTSPY SIRONA ► STAND 1M04**Sidexis 4 et Orthophos SL mis à jour**

« Les caractéristiques des toutes dernières mises à jour du **Sidexis 4** et de l'**Orthophos SL** couvrent l'ensemble des fonctionnalités d'imagerie qui sont indispensables pour les dentistes et leurs équipes » a précisé Jörg

travail, au même moment, et l'installation simplifiée de Sidexis 4 V 4.3 Viewer, facilite le partage des images avec des référents d'autres cabinets.

On notera également une mise en page « endodontique » en 3D créée pour simplifier



Haist, directeur de la gestion des produits systèmes d'imagerie chez **Dentsply Sirona**.

Les utilisateurs gagneront du temps grâce à la performance optimisée de **Sidexis 4 V 4.3** et au temps de visualisation réduit en imagerie 3D. Sidexis 4 V 4.3 chargent plus vite les images et par conséquent, elles sont exploitables plus rapidement. Devenu plus performant, l'affichage multiposte de Sidexis 4 V 4.3 permet désormais aux utilisateurs de travailler sur la même image, sur différents postes de

le diagnostic, un import STL, et des nouveaux filtres d'images (comme celui pour inverser la couleur des images).

Enfin, la toute dernière version du logiciel Orthophos SL intègre la sauvegarde des données lors du flux de travail de l'acquisition d'image. Ainsi, si la connexion entre Orthophos SL et le poste de travail est interrompue lors de la transmission des images, la récupération des données de l'image n'est pas perdue pour autant. Elle sera récupérable très facilement.

LANCEMENT ADF 2018

DENTAPEN

VOS ANESTHÉSIES
REPRODUCTIBLES ET SANS EFFORT



VENEZ L'ESSAYER
A L'ADF
ATELIERS DE
DÉMONSTRATION
PERMANENTS

• STAND SEPTODONT 1M03 •

Seringue électronique
pour l'anesthésie dentaire

Septodont - 58, rue du Pont de Créteil - 94107 Saint-Maur-des-Fossés Cedex
Tél. : 01 49 76 70 02 - Fax : 01 49 76 70 78 - www.septodont.fr

Dispositif médical de Classe IIa réservé à l'usage professionnel dentaire, non remboursé par les organismes d'assurance maladie au titre de la LPPR. Organisme certificateur CE2460 DNV GL NEMKO Presafe AS. Fabricant : Juvaplus SA - Maladière 71C, - CH-2002 Neuchâtel - Suisse. Lire attentivement les instructions d'utilisation figurant sur la notice ou l'étiquetage avant toute utilisation.

Service Communication France - 0051D - Octobre 2018



Les achats : « un levier majeur pour améliorer votre rentabilité »

L'ESSENTIEL B21

- Mercredi 28 novembre – 11h–12h
- Responsable scientifique : Brice Boubehira.
- Conférencier: Salvator Maira (directeur R&D Net4market.fr, chef de projet du premier centre de médecine bucco-dentaire de soins spécifiques, fondateur de l'institut IRIMA. Grenoble Ecole de Management Institut de Recherche et d'Innovation en Management des Achats).

- ✓ Utiliser les achats comme vecteur de rentabilité.
- ✓ Acquérir les bases du management des achats en cabinet dentaire.
- ✓ Collaborer pour être plus performants.
- ✓ Utiliser les nouveaux outils e-achats.

Résumé

Utiliser les achats comme levier afin d'améliorer la compétitivité, la rentabilité et la position d'un cabinet, une solution :

« Acheter mieux pour mieux vendre »

CABINET DENTAIRE

Les achats sont stratégiques pour les entreprises car leur impact sur la performance de l'entreprise est plus que significatif. Par ailleurs, mieux acheter permet d'obtenir une marge plus importante. Ainsi, une diminution de 5% des achats peut se matérialiser par une amélioration du résultat de 15%. Or, si le cabinet avait voulu atteindre cet objectif par l'augmentation de son activité, il aurait dû accroître ses ventes d'environ 15%. Car en effet, l'augmentation de l'activité entraîne une hausse des charges quasi proportionnelle.

Professionnaliser sa démarche d'achats, c'est pour le cabinet le moyen d'améliorer sa compétitivité, de renforcer son image, de mieux vendre et de générer plus de profits.

Mieux acheter pour mieux vendre, cela signifie classer ses achats en catégories perti-

nentes (stratégiques, frais généraux, achats simples, très coûteux...); déterminer la meilleure tactique pour chaque catégorie d'achats, déterminer l'impact de la stratégie future sur les achats; rechercher comment mieux acheter pour soutenir la stratégie d'achats.

La mise en place d'une politique d'achat efficace permet de mieux gérer l'acquisition de produits et services auprès de ses fournisseurs, et contribue à créer durablement de la valeur ajoutée pour le cabinet.

La croissance des activités va de pair avec celle de l'organisation interne : la nécessité d'acheter des biens et services en quantités plus importantes auprès de vos fournisseurs vous oblige à adopter une gestion des achats pertinente, afin de formaliser la contribution de cette fonction à la performance globale du cabinet.

Il s'agit d'un enjeu majeur pour gagner en productivité, optimiser le temps passé à la recherche de nouvelles opportunités commerciales, et faire croître votre cabinet.

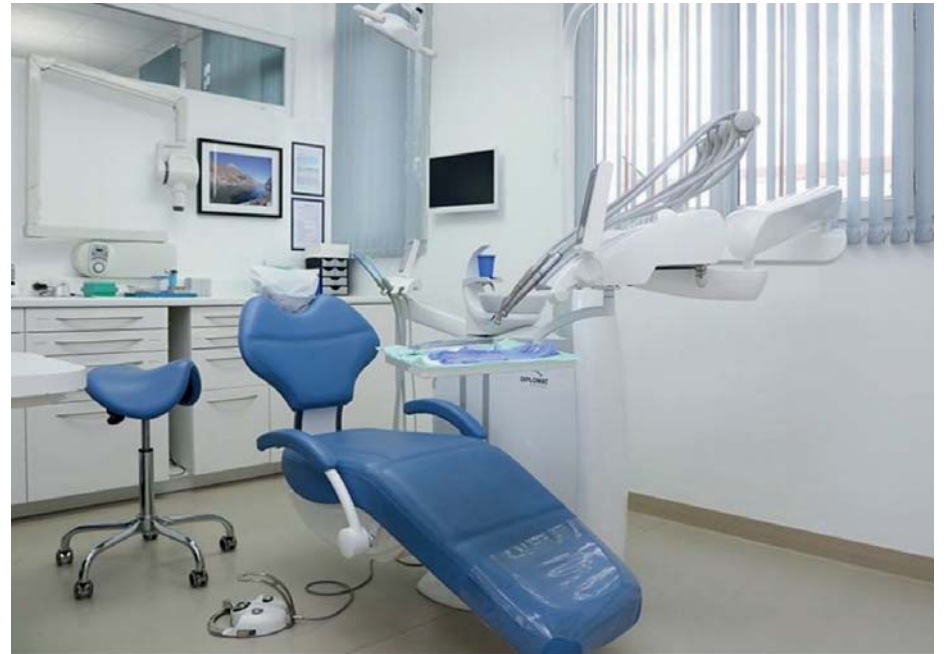
Les achats sont stratégiques car leur impact sur la performance du cabinet est plus que significatif.

D'un point de vue qualitatif le choix d'un bon fournisseur peut apporter à l'entreprise un avantage concurrentiel décisif, grâce aux performances du produit proposé et à la qualité du service qui lui sera associé.

La globalisation et la massification sont aujourd'hui les leviers permettant d'obtenir une augmentation de marge importante. Se rassembler et acheter ensemble permet une pression supplémentaire sur les fournisseurs. Pour les achats simples les plus courants liés à des marchés très concurrentiels (fourniture de bureau et autres consommables généraux, location de vêtements de travail, etc.) le recours à une centrale d'achats, afin de profiter d'un effet de massification réalisé avec d'autres entreprises de taille identique ou plus importante. L'avantage est double : obtenir de meilleurs prix et une facturation globale.

L'optimisation des achats passe souvent par le groupement ou la globalisation des achats avec mutualisation des processus. Ce groupement peut être réalisé au sein de plusieurs cabinets ou groupement, et permet aussi à plusieurs de mutualiser leurs achats.

Les avantages de l'achat groupé ne sont plus à démontrer : réduction des coûts par massifi-

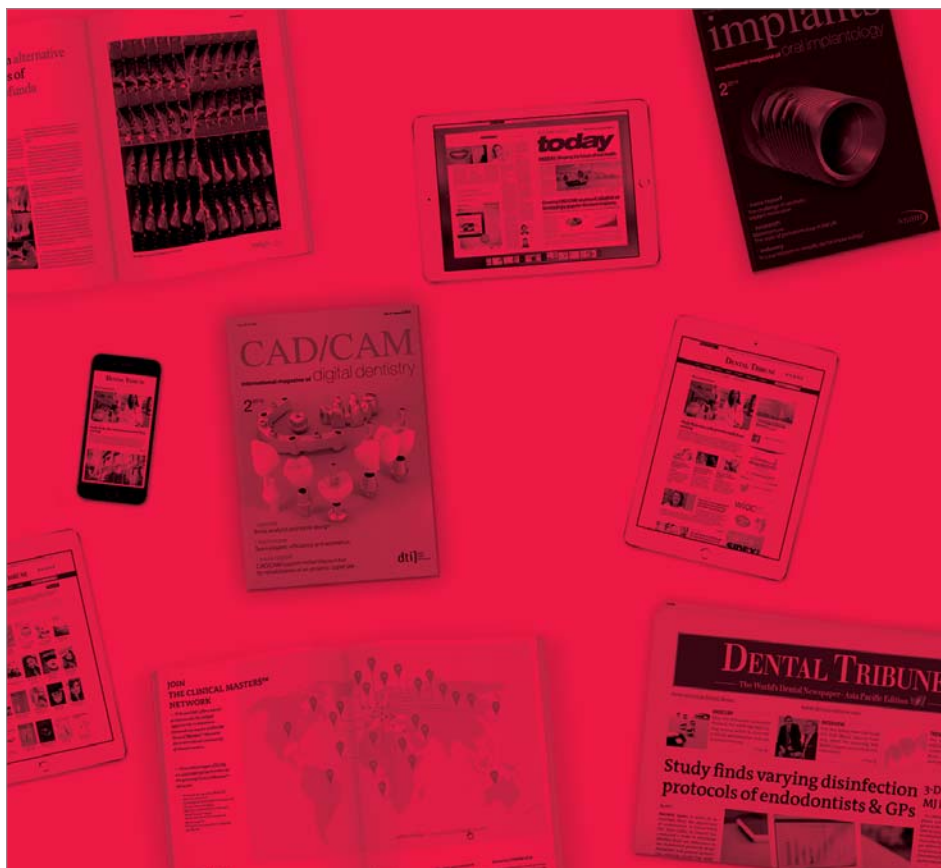


cation, autrement dit, économies d'échelle ; réduction de la charge de travail par automatisation des procédures ; harmonisation des pratiques ; échanges d'informations et d'expériences ; capitalisation sur les données et processus achats ; et surtout professionnalisa-

tion de la fonction achat au sein d'une entité dédiée, externe.

Car dans une économie de marché, les cabinets innovants doivent désormais s'appuyer, sur des fournisseurs fiables, compétitifs, innovateurs et flexibles. ◀

AD



Dental Tribune International ESSENTIAL DENTAL MEDIA

www.dental-tribune.com

dti | Dental
Tribune
International



MORE INVENTIVE LESS INVASIVE*

IT'S TIME FOR

ACTEON
MINIMAL
INVASIVE
SOLUTIONS**

Stand
1L27-1L30A



* Plus innovant, moins invasif - ** Il est temps pour des solutions invasives a minima

17 av. Gustave Eiffel | BP 30216 | 33708 MERIGNAC cedex | FRANCE
Tel + 33 (0) 556 340 607 | Fax + 33 (0) 556 349 292
E-mail: info@acteongroup.com | www.acteongroup.com



VIVA ACE NSK ▶ STAND 2M13**Un cabinet dentaire transportable moins de 10 kg**

NSK est une société japonaise qui a été créée en 1930, et dont la philosophie se résume par ces mots « contribuer à la santé de

l'humanité et à la réalisation d'une meilleure société grâce à la fabrication de produits durables, élégants et aux prix concurrentiels, et de favoriser l'amitié avec les gens à travers le monde ». Rien d'étonnant donc que cette entreprise nipponne se soit intéressée à la problématique du vieillissement de la population, et les besoins conséquents de soins dentaires à domicile ou dans certaines institutions.

NSK a donc élaboré un cabinet de dentisterie mobile, compact et léger pour nous permettre de prodiguer nos soins partout. Il s'agit du **VIVA ACE**. Léger (8,6 kg), il est ultra mobile, ergonomique et fonctionnel (surtout pour des soins conservateurs), le tout dans un espace réduit. Il contient un micromoteur performant pour contre-angle, un détartreur ultrasonique, une seringue 3 en 1 (eau, air, spray), une aspiration, une ou deux pédales de contrôle selon les soins et un écran de contrôle.

L'installation du VIVA Ace est simple et intuitive. Il y a 4 niveaux de position selon si les soins sont réalisés assis ou debout. Son nettoyage est simple et sécurisé. Une sacrée performance technique !

**GRANDIO DISC VOCO ▶ STAND 1N14****VOCO développe sa gamme CFAO avec la sortie du Grandio disc**

Excellentes propriétés de mise en œuvre et caractéristiques techniques exceptionnelles, désormais également sous forme de disques.

Le fabricant allemand **VOCO**, célèbre pour ses produits de qualité, tout particulièrement dans le secteur des biomatériaux composites, enrichit sa gamme CFAO avec la sortie du **Grandio disc**. Ce disque de matériau compo-

site nanohybride permet de fabriquer des inlays, onlays, des facettes et bien sûr des couronnes destinées aux restaurations définitives. Sa particularité se situe dans la combinaison d'une part de biomatériaux qui se caractérisent par des propriétés physiques et mécaniques de haut niveau, et d'autre part, il est capable d'assurer un mimétisme esthétique remarquable.

Un autre avantage du disque de matériau composite est son aptitude au fraissage fin, qui garantit une précision d'ajustage encore plus grande. À noter que ces composites ne nécessitent pas de cuisson (bien souvent chronophage), et qu'ils se travaillent plus rapidement avec des outils abrasifs et se polissent parfaitement.

Grandio disc existe en deux degrés de translucidité : LT (low translucent) indiqué plutôt pour les restaurations de la zone antérieure, et HT (high translucent) plutôt pour les restaurations de la zone postérieure.

**OSSTELL BEACON W&H ▶ STAND 2M38****Mon implant est-il parfaitement ostéointégré ?**

Toujours difficile et aléatoire d'évaluer de façon précise l'ostéointégration de nos implants. Le nouvel Osstell Beacon de W&H devrait nous aider à déterminer de façon objective la stabilité de l'implant, tout en évaluant la progression de son ostéointégration, sans compromettre bien entendu le processus de cicatrisation.

Comment est-ce qu'il fonctionne ? Osstell est un instrument de diagnostic qui utilise tout simplement l'analyse des fréquences de résonance (AFR) grâce à une sonde, et un SmartPeg (consommable) qui doit être vissé à l'implant. Les données mesurées en valeurs ISO peuvent être comparées au moment du placement de l'implant et avant la restauration finale. Elles seront même stockées sur la plateforme sécurisée web Osstell Connect.

Il peut s'utiliser seul ou en complément de l'Osstell IDx ou du module ISO de l'Implantmed de W&H. Compact et ergonomique, il fonctionne sans fil. Son prix ? Il est gratuit avec le concept Libertease de W&H. Il suffit pour cela de s'engager sur 50 implants minimum ou sur 100 SmartPegs. La tendance étant au raccourcissement de la durée de nos traitements implantaires, cet instrument trouve tout son intérêt pour maîtriser parfaitement et en toute sécurité la mise en charge de nos patients.

**KIT ORTHO PHILIPS SONICARE ▶ STAND 4M24****Le Kit ortho qui prend soin des gencives de nos patients en cours de traitement**

La société **Philips Sonicare** nous présente un nouveau **Kit Ortho** adapté aux soins d'hygiène de nos patients qui nécessitent des soins orthodontiques. Ce kit est composé de la brosse ProtectiveClean et du jet dentaire AirFloss Ultra.

La brosse ProtectiveClean utilise la technologie sonore, qui consiste en un mouvement de balayage latéral à 31 000 mouvements par minute et d'une amplitude de 4 à 6 mm, créant des fluides hydrodynamiques venant désorganiser le biofilm, même dans les endroits difficiles d'accès.

En complément du brossage le Kit Ortho intègre l'AirFloss Ultra, qui grâce à sa technologie brevetée MicroBurst qui allie des microgouttelettes d'eau et d'air, devrait permettre d'éliminer la quasi-totalité de la plaque dentaire.

D'après le fabricant, la combinaison de ces deux produits apporte des résultats exceptionnels qui ont été cliniquement prouvés.

Le kit ortho permettrait donc de réduire significativement les saignements interdentaires, d'améliorer le retrait de la plaque autour des appareils orthodontiques et d'améliorer la santé des gencives. Un confort non négligeable pour nos patients qui sont en cours de traitements orthodontiques.

**G-ÆNIAL UNIVERSAL INJECTABLE GC ▶ STAND 1M02****GC sort un composite universel tout simplement génial !**

Issu du département de recherche et développement de la société **GC**, le **G-æniat Universal Injectable** est un nouveau compo-

pour de nombreuses applications avec des techniques simplifiées.

Solide comme un roc, il est indiqué dans toutes sortes de restaurations (de la classe I à la classe V); mais aussi pour construire des



site polyvalent qui se veut universel grâce à une nouvelle technologie appelée FSC (recouvrement total au silane) : elle améliore le couplage entre les charges et la matrice. En conséquence, il est facile à extraire, ne s'affaisse pas ou ne colle pas à l'embout et affiche une résistance à l'usure. De plus, les extrémités longues et flexibles permettent d'atteindre même les zones les plus difficiles d'accès.

Sa thixotropie élevée (capacité de passer de l'état liquide à l'état solide) lui permet de conserver sa forme ou de s'étaler sur la surface de la dent, en fonction de la contrainte appliquée sur le matériau. C'est pourquoi il peut être utilisé

marges ou pour restaurer les surfaces occlusales, cuspidale par cuspidale. Parce qu'il est très résistant à l'usure, il est également intéressant pour la restauration directe des surfaces de dents usées, en utilisant la technique de moulage par injection.

En plus de ces avantages de manipulation, ce composite offre également de grandes possibilités esthétiques avec 16 teintes, y compris les teintes opaques et email. Les particules de baryum ultrafines avec une dispersion très homogène permettent également d'obtenir une brillance à long terme, et une radio-opacité élevée de 252% pour un suivi aisé de vos restaurations.

**DT STUDY CLUB**

COURSES | DISCUSSIONS | BLOGS | MENTORING

www.DTStudyClub.com

VENEZ DÉCOUVRIR NOS SOLUTIONS CFAO ET NOTRE NOUVELLE IMPRIMANTE 3D !

Compact et léger, le scanner intraoral **Planmeca Emerald™** facilite la prise d'empreintes numériques et offre un confort exceptionnel au patient.

L'unité d'usinage à double broche **Planmeca PlanMill® 40 S** est idéale pour un usinage rapide et précis en cabinet.

L'unité d'usinage monobroche **Planmeca PlanMill® 30 S** a été développée pour les cabinets recherchant une solution efficace et économique.

Planmeca Creo™ C5 est une imprimante 3D ultra rapide conçue spécialement pour les cabinets dentaires.

Nouveau !

Nouveau !



La plate-forme logicielle **Planmeca Romexis®** offre tous les outils nécessaires à un flux de travail d'implantologie entièrement numérisé.

Pour plus d'informations, contactez votre distributeur local.
Planmeca France 34 rue du Pré Gauchet 44000 NANTES
Tél. 02 51 83 64 68 - Mél. planmeca.france@planmeca.fr

www.planmeca.fr



Retrouvez-nous sur le stand 2L19

PLANMECA