



ИССЛЕДОВАНИЯ

Дети с аутизмом меньше нервничают в сенсорно-адаптированных стоматологических кабинетах

По данным Всемирной организации здравоохранения, аутизмом страдает каждый сотый ребенок на Земле.

► с. 2



ИССЛЕДОВАНИЯ

Самовосприятие стоматологов влияет на то, как они воспринимают «трудных» пациентов

Исследователи отмечают, что некоторые пациенты, например, те, кто страдает тревожностью, вызывают у стоматологов больший стресс.

► с. 4



ЭКОНОМИКА

Эффект отложенного спроса: активизация рынка Китая способствовала улучшению финансовых результатов второго квартала в целом

Устойчивый спрос на стоматологические услуги со стороны пациентов и заметное оживление рынка Китая позволили крупным производителям отчитаться о росте продаж во втором квартале.

► с. 6

Исследователи опубликовали новое руководство по стоматологическому лечению пациентов с эпилепсией

Аниша Холл Хоппе,
Dental Tribune International

МЕККА, Саудовская Аравия: эпилепсия, которой страдают более 70 млн жителей Земли, может поставить любого стоматолога в тупик – лечение пациентов с этим неврологическим заболеванием представляет собой сложную и не всегда решаемую задачу, требующую от клинициста особой подготовки и квалификации. Исследователи из Университета Умм аль-Кура в Саудовской Аравии создали практическое пособие для стоматологов, которым хотелось бы чувствовать себя более уверенно при оказании помощи пациентам с эпилепсией разной степени тяжести.

Междисциплинарный подход

Разумеется, авторы руководства рекомендуют стоматологам консультироваться с лечащим неврологом пациента, но не только: они подчеркивают, что клиницисту нужно уметь оценивать риски и выявлять факторы, провоцирующие судорожные приступы у пациента. В случае пациентов с плохо контролируемой эпилепсией знание иницирующих факторов важно для определения того, что потенциально может вызвать припадок во время стоматологического лечения. Помимо этого, осведомленность о базовых подходах к лечению эпилепсии и умение различать

характер приступов помогут стоматологу лучше прогнозировать возможную продолжительность припадка, начавшегося в ходе стоматологического лечения, и оценивать степень необходимости в дополнительной медицинской помощи.

В руководстве есть удобная «шпаргалка» по первичному определению типа приступа, перечень характерных симптомов, предшествующих ему, и описание физических проявлений припадка. Пациент, хорошо осведомленный о своем недуге, может предупредить стоматолога о симптомах, указывающих на приближение эпилептического приступа, что позволит клиницисту подготовиться. Кроме того, исследователи советуют стоматологам узнавать у таких пациентов, принимают ли они необходимые лекарства, испытывали ли приступы в последнее время, нуждаются ли в дополнительных мерах для предотвращения припадков и насколько регулярно питаются – в некоторых случаях низкий уровень содержания глюкозы в крови может быть ключевым триггером судорог.

Осведомленность о препаратах для лечения эпилепсии

Знание основ эпилептологии необходимо, чтобы уметь отличать эпилептические приступы от приступов иного рода, например мигрени или инсульта. В руководстве представлен обзор ос-



Хотя страдающие эпилепсией пациенты могут нуждаться в альтернативном стоматологическом лечении, новое руководство облегчает планирование таких вмешательств вне зависимости от тяжести неврологического заболевания у пациента. (Иллюстрация: Berit Kessler/Shutterstock)

новых противоэпилептических препаратов: нельзя сбрасывать со счетов побочное действие этих лекарств или их потенциальную несовместимость со средствами, которые могут понадобиться пациенту в контексте стоматологического лечения.

Некоторые противоэпилептические препараты оказывают вполне определенное воздей-

ствие на полость рта, вызывая утолщение десен, появление язв, ксеростомию, глоссит и стоматит. Таким образом, налаживание связи с неврологом пациента может помочь стоматологу при планировании и осуществлении лечения.

На примере такого распространенного противоэпилептического средства, как вальпро-

ат натрия, исследователи показывают важность сбора фармакологического анамнеза, поскольку при приеме этого лекарства повышается риск кровотечения. Авторы руководства также рекомендуют советоваться с лечащим неврологом пациента при назначении тех или иных препаратов в контексте

→ с. 2

← с. 1

терапии стоматологических заболеваний – некоторые нестероидные противовоспалительные средства, антибиотики, противогрибковые препараты и другие лекарства могут быть плохо совместимы с теми медикаментами, которые пациент принимает от эпилепсии.

Коммуникация с пациентом

Сотрудничество со страдающим эпилепсией пациентом при разработке долгосрочного плана стоматологического лечения – хороший способ сделать это лечение проще и убедить пациента прибегнуть к помощи стоматолога, несмотря на болезнь. Также важно адаптировать стандартные процедуры с учетом состояния пациента и объяснять ему суть и смысл этих изменений. Так, например, исследователи рекомендуют отдавать предпочтение установке несъемных протезов: они безопаснее, поскольку реже ло-

маются во время эпилептических припадков, а значит – создают меньший риск блокировки дыхательных путей.

Использование ротовой распорки позволяет гарантировать, что в случае приступа все инструменты удастся извлечь из полости рта пациента. Аргументируя свои решения, стоматолог может наладить сотрудничество с пациентом и добиться того, что тот будет следовать рекомендациям клинициста, например использовать выданную ему капу, надевая ее в предчувствии судорог, чтобы избежать повреждения зубов.

Надлежащая анестезия и работа с тревожностью

В разделе, посвященном клиническому применению анестезирующих средств, исследователи отмечают, что стоматологам следует знать, чем отличаются приступы, вызванные передозировкой лидокаина, от эпилептических припадков, и

пишут, что в большинстве случаев традиционная смесь лидокаина и адреналина безопасна для пациентов с эпилепсией. Тем не менее, планируя использовать медикаментозные методы борьбы с боязнью стоматологических процедур, например обезболивание при сохранении сознания, клиницист должен проконсультироваться с лечащим неврологом пациента, чтобы ненароком не инвертировать действие противосудорожных препаратов при реверсии седации. Передозировка анестетика вполне возможна у пациентов, принимающих бензодиазепины, поскольку у таких людей развивается гораздо более высокая толерантность к седативным средствам, применяемым в стоматологии: это обуславливает необходимость в тщательной разработке плана действий до начала лечения. В ряде случаев рекомендуется отказаться от фармакологических методов устранения тре-

возности; при оценке степени боязни пациента можно использовать модифицированную шкалу страха перед стоматологическим лечением.

Действия во время приступов и обращение за помощью

Авторы руководства подготовили удобные инструкции, в которых описаны действия на случай начала у пациента эпилептического припадка. Стоматологу нужно будет убрать подальше лотки с инструментами и аппаратуру, зафиксировать данные о приступе, проверить основные показатели состояния организма пациента и определить, необходима ли ему дополнительная медицинская помощь. Умение определять тяжесть приступа важно для того, чтобы стоматолог мог решить, достаточно ли пациенту просто прийти в себя, прежде чем отправиться домой (разумеется, с сопровождающим), или же тре-

буется вызвать бригаду скорой помощи. Из нового руководства стоматологи узнают, на что следует обратить внимание, как действовать, и какие препараты можно дать пациенту.

Разработка индивидуального плана для каждого пациента в конечном счете позволит и ему, и клиницисту чувствовать себя увереннее во время стоматологического лечения. Наличие такого плана, предполагавшего в том числе и альтернативы традиционным протоколам стоматологической помощи, повышает вероятность долгосрочного укрепления здоровья полости рта пациента, что для большинства людей с эпилепсией является желанной, но трудно достижимой целью.

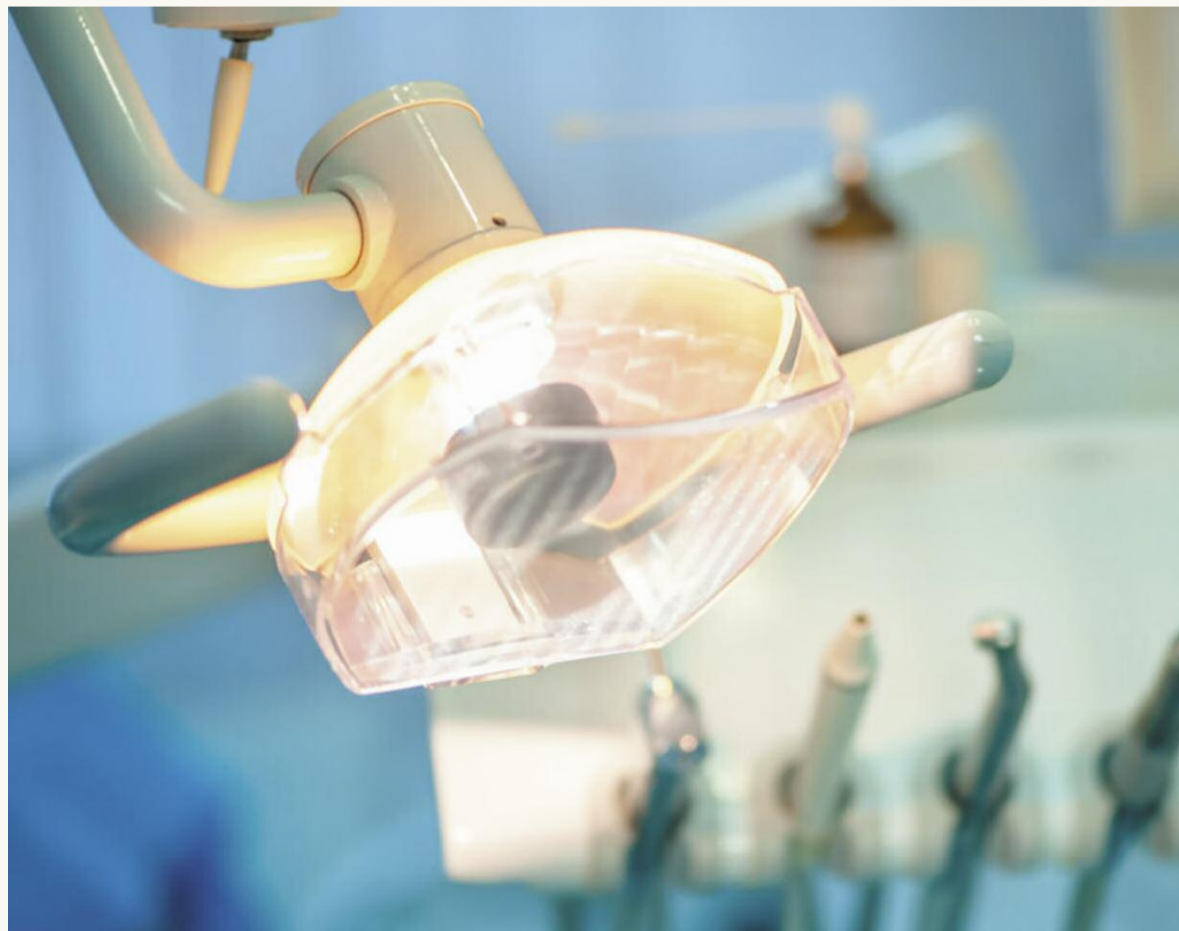
Пособие «Special care dentistry and epilepsy» («Стоматология для пациентов, страдающих эпилепсией») было опубликовано 10 июня 2023 г. на сайте King Khalid University Journal of Health Sciences. DT

Дети с аутизмом меньше нервничают в сенсорно-адаптированных стоматологических кабинетах

Ивета Рамонайте,
Dental Tribune International

ЛОС-АНДЖЕЛЕС, США: посещение стоматолога может стать очень стрессовым событием для многих пациентов, особенно для людей с аутизмом. Исследователи из Университета Южной Калифорнии в Лос-Анджелесе (USC) поставили перед собой цель оценить влияние сенсорно-адаптированной среды стоматологического кабинета (SADE) на уровень физиологического стресса детей с расстройствами аутистического спектра. Ученые обнаружили, что определенная визуальная, звуковая и тактильная адаптация среды позволяет сделать стоматологические процедуры менее страшными для аутичных детей, что заметно облегчает оказание им необходимой помощи.

По данным Всемирной организации здравоохранения, аутизмом страдает каждый сотый ребенок на Земле. В силу иного сенсорного восприятия окружающего мира такие дети зачастую имеют более низкий стоматологический статус и сталкиваются с более серьезными проблемами при посещении



Новое исследование показало, что определенная сенсорная адаптация клинической обстановки может помочь расслабиться детям с расстройствами аутистического спектра, что облегчит их лечение. (Иллюстрация: bogdanhoda/Shutterstock)

стоматолога, чем средний нейротипичный ребенок. Авторы исследования считают, что помочь укреплению стоматологического здоровья детей с аутизм-

ом может изменение обстановки, в которой осуществляется их лечение.

«Мы продемонстрировали, что простая, недорогая и не

требующая специальной подготовки модификация визуальных, звуковых и тактильных компонентов взаимодействия с пациентом ведет к статистиче-

ски значимому ослаблению поведенческих отклонений и физического напряжения аутичных детей в ходе процедуры профессионального очищения зубов», – пишет в пресс-релизе ведущий автор исследования доктор Leah Stein Duker, доцент кафедры профессиональных заболеваний и реабилитационной терапии USC.

К исследованию было привлечено 162 ребенка с аутизмом. Каждый из них прошел процедуру профессионального снятия зубных отложений сначала в стандартном, а затем – в адаптированном кабинете: перерыв между экспериментальными вмешательствами составлял около полугода. Во втором случае визуальные, звуковые и тактильные составляющие среды были изменены: кабинет оснастили светонепроницаемыми шторами, там играла успокаивающая музыка, а грудь ребенка во время процедуры прикрывали свинцовой накидкой. Исследователи оценивали электрокожную активность детей, а также частоту и продолжительность тревожных поведенческих реакций – крика, плача, попыток вырваться или укусить стоматолога.

→ с. 3



Экспериментальный сенсорно-адаптированный стоматологический кабинет в Городской детской больнице Лос-Анджелеса. (Фото: Phil Channing)

← с. 2

Результаты показали, что в условиях SADE дети испытывали значительно более низкую физиологическую нагрузку, нежели в обычной обстановке стоматологического кабинета. Кроме того, стоматологи, участвовавшие в эксперименте, отмечали, что сенсорная адаптация помещения не влияла ни на организацию и общую продолжительность процедуры, ни на график приема пациентов.

«Как правило, психологические практики направлены на модификацию личности человека, – отмечает доктор Stein Duker, – мы же решили принимать детей такими, каковы они есть, не пытаясь “исправить” их, и вместо этого попытаться изменить или устранить травмирующие средовые факторы, чтобы создать для детей и их родителей более благоприятную обстановку».

Более благоприятное общее впечатление

Исследовательский проект SADE был начат сотрудниками USC еще в 2011 г. По словам доктора Stein Duker, экспериментальное вмешательство воспроизводилось в рамках нескольких пилотных исследований, однако ее группа впервые привлекла к экспериментам достаточно большую выборку, чтобы обеспечить необходимую статистическую мощь своего исследования.

«Благодаря этому мы смогли получить ряд чрезвычайно интересных результатов, – рассказывает доктор Stein Duker. – Например, данные говорят о том, что физиологическое напряжение снижается сразу, как только ребенок попадает в модифицированный кабинет, т.е., еще до начала процедуры. При этом уровень физиологического стресса является прогностическим фактором поведенческих эксцессов во время стоматологического вмешательства».

Исследователи также отметили, что стресс в большей степе-

ни снижался у детей младшего возраста, с более низким IQ и менее выраженной экспрессивностью при коммуникации. Теперь ученые хотят проверить эффективность SADE в случае нейротипичных детей, страдающих тревожностью и испытывающих страх перед стоматологическими процедурами.

«Независимо от того, о каких детях идет речь, я рекомендовала бы клиницистам и родителям работать над тем, чтобы у ребенка оставалось более благоприятное общее впечатление от посещения стомато-

лога, – говорит доктор Stein Duker. – В любой клинике есть тяжелые рентгенозащитные фартуки, укрывшись которыми, многие дети начинают чувствовать себя спокойнее. Ребенку можно предложить темные очки, защищающие от яркого света; пусть малыш надеет свою любимую вязаную шапку – так ему будет меньше досаждать неприятный и пугающий шум бормашины... Все эти меры просты и ничего не стоят, но они помогут легче переносить процедуры тем, кто страдает сенсорной гиперчув-

ствительностью, и при этом никак не помешают стоматологу».

Статья «Sensory adaptations to improve physiological and behavioral distress during dental visits in autistic children: A randomized crossover trial» («Сенсорная адаптация стоматологического кабинета для ослабления физического напряжения и поведенческих отклонений детей-аутистов: рандомизированное перекрестное исследование») была опубликована 2 июня 2023 г. на сайте JAMA Network Open. **DT**

Реклама

21^й МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ
ФОРУМ И ВЫСТАВКА

ДЕНТАЛ-РЕВЮ

D E N T A L

DR

R E V I E W

12-14 | ФЕВРАЛЯ | 2024
МОСКВА, КРОКУС ЭКСПО



DENTALEXPO®

WWW.DENTAL-EXPO.COM

16+

Самовосприятие стоматологов влияет на то, как они воспринимают «трудных» пациентов

Аниша Холл Хоппе,
Dental Tribune International

ТРОМСЁ, Норвегия: взаимодействие и конфликты с «трудными» пациентами, то, как возникающие при этом проблемы воспринимаются и решаются – все это может влиять на удовлетворенность стоматолога своей работой, становиться причиной профессионального выгорания, негативно сказываться на самочувствии и даже здоровье врача. Исследователи из Арктического университета Норвегии (Университета Тромсё, UiT) занялись изучением как воздействия подобных сложностей на качество жизни (QoL) работников стоматологии, так и вопроса о том, могут ли определенные психологические приемы помочь клиницистам иначе воспринимать такой негативный опыт. Ученые установили, что способность понимать свою и чужую мотивацию во многом обуславливает и восприятие трудностей, и реакцию на них.

Исследователи отмечают, что некоторые пациенты, например, те, кто страдает тревожностью, вызывают у стоматологов больший стресс. Кроме того, пациенты, которых клиницисты характеризуют как «трудных», зачастую оказываются людьми с психическими расстройствами. Следовательно, при взаимодействии с ними чрезвычайно важную роль играет наличие у стоматолога особых коммуникативных навыков, а также его способность к эмпатии, рефлексии и метакогнитивной деятельности, т.е., пониманию потребностей пациента и его точки зрения на ситуацию, равно как и своих потребностей вкюпе с собственным восприятием положения дел.

Согласно исследованию, умение понимать и анализировать свое и чужое психическое состояние является важным метакогнитивным навыком. Эта сторона рефлексии называется ментализацией. Существует три основных формы ментализации: оптимальная ментализация, гиперментализация (четкое различие чувств и эмоций, зачастую сопровождавшееся чрезмерным приписыванием психических состояний другим людям) и гипоментализация (недостаточно полное различие этих состояний).



Метакогнитивные навыки, например умение понимать собственную и чужую мотивацию, могут очень пригодиться клиницистам, которым трудно взаимодействовать с некоторыми пациентами. (Иллюстрация: alphaspirit.it/Shutterstock)

При оптимальной ментализации человек осознает, что не может быть до конца уверен в том, что знает и понимает психическое состояние других людей; оптимальная ментализация не только снижает вероятность стрессовых коммуникативных ситуаций, но и повышает устойчивость к стрессу. Люди, склонные к гипоментализации, считают свое качество жизни более низким, поскольку редко могут понять чужое психическое состояние, из-за чего регулярно испытывают стресс и вступают в конфликты с окружающими. И наоборот, гиперментализация, хотя и бывает опасна в определенных ситуациях, зачастую связана с большей удовлетворенностью жизнью и положительными результатами социального взаимодействия.

В рамках настоящего исследования анонимный онлайн-опрос прошли около 165 стоматологов и студентов выпускных курсов стоматологических факультетов пяти университетов Норвегии. Они оценивали собственные паттерны ментализации (с помощью специального опросника по рефлексивному функционированию), качество жизни (по шкале удовлетворенности жизнью) и

свое восприятие трудных пациентов. В частности, респонденты определяли, насколько сложно им взаимодействовать с пациентами шести типов – критично настроенными, беспокойными, агрессивными, довольными, доверчивыми и безразличными. Кроме того, участники опроса рассказали, как часто и плотно им приходится контактировать с такими людьми.

Анализ ответов не выявил корреляции между полом респондента и его QoL или субъективной оценкой частоты взаимодействия с трудными пациентами. Студенты, только начинающие свой трудовой путь, считали агрессивных пациентов более трудными, чем стоматологи, уже имеющие опыт работы в клинике. Большинство участников опроса назвали самыми трудными пациентами агрессивных и критически настроенных, беспокойных и безразличных заняли, соответственно, третью и четвертую строки этого своеобразного рейтинга. Как правило, респонденты редко сталкивались как с довольными и доверчивыми, так и с агрессивными пациентами. Тип ментализации определенно влиял на восприятие участников исследования: клиницисты, склонные к гипермен-

тализации, сообщали о меньших сложностях, нежели стоматологи, плохо считывающие чужие эмоции и настроения. Гиперментализация коррелировала с более высоким QoL. Кроме того, была выявлена негативная связь между наличием в жизни респондента таких сложных взаимодействий и его QoL.

Как предполагают исследователи, стоматологи, которые считают, что им понятно поведение и психологическое состояние пациентов, испытывают меньше затруднений при взаимодействии с ними. Это помогает им чувствовать себя увереннее при оценке собственных и чужих эмоций и психологических реакций, поэтому они склонны считать агрессивных, критически настроенных и беспокойных пациентов менее проблемными. А вот клиницисты с более слабо развитыми навыками ментализации могут испытывать неуверенность и неловкость при коммуникации с пациентами. При этом ни гипер-, ни гипоментализация не способствует оптимальному взаимодействию между стоматологом и пациентом.

Эффективная ментализация помогает верно определять психологическое состояние пациента и влиять на него, что

снижает уровень стресса и риск профессионального выгорания. Стоматологи, однако, не всегда правильно истолковывают эмоции пациентов. Успешная ментализация, таким образом, может быть полезна обеим сторонам, ошибки же в этой области способны разрушить отношения стоматолога и пациента.

Эмоциональная компетентность и наличие навыков ментализации во многом обуславливают устойчивость человека к стрессу. Исследователи подчеркивают значимость учета психологических и эмоциональных особенностей работников стоматологии как факторов, влияющих не только на их профессиональный успех, но и на качество оказываемой пациентам помощи. Авторы рекомендуют заняться повышением осведомленности стоматологов о такой сфере компетенций, как метакогнитивные навыки.

Статья «Quality of life, mentalization, and perception of challenging patient encounters in dentistry: A cross-sectional study» («Качество жизни, ментализация и восприятие трудных пациентов в стоматологии: перекрестное исследование») была опубликована 7 июля 2023 г. на сайте [BDJ Open](http://BDJOpen). **DT**

Для устранения боли у детей ADA рекомендует стоматологам использовать ацетаминофен и нестероидные противовоспалительные препараты



матологи и родители юных пациентов смогут определить наиболее подходящий способ купирования зубной боли у ребенка. Родителям и опекунам детей наверняка станет спокойнее, если они будут знать, что такие распространенные препараты, как, например, парацетамол и ибупрофен, не вызывают привыкания, безопасны и эффективно борются с кратковременной зубной болью».

Доктор Patrizia Cavazzoni, директор Центра FDA по эксперти-

зе и исследованию лекарств, отозвалась о новом документе следующим образом: «Это руководство по назначению препаратов и содержащиеся в нем указания относительно предпочтительности ацетаминофена и НПВП будут способствовать адекватному подходу к лечению острой зубной боли у детей. Такие рекомендации позволят не только эффективно справляться с зубной болью, но и избегать ненужного назначения препаратов, потенциально

вызывающих привыкание, в том числе опиоидов».

Данное руководство по применению обезболивающих в педиатрии – один из двух справочников, на подготовку которых был выделен вышеупомянутый исследовательский грант FDA. Второй документ, который находится на стадии разработки, будет посвящен лечению острой зубной боли у подростков и взрослых пациентов. **DT**

Реклама

В своем новом руководстве Американская стоматологическая ассоциация рекомендует применять для борьбы с зубной болью у детей нестероидные противовоспалительные препараты и ацетаминофен: такой выбор препаратов первой линии в значительной степени обусловлен настоящей «опиоидной эпидемией», охватившей США. (Иллюстрация: Harbucks/Shutterstock)

Аниша Холл Хоппе,
Dental Tribune International

ЧИКАГО, США: Научно-исследовательский институт Американской стоматологической ассоциации (ADA) и стоматологический факультет Университета Питтсбурга выпустили новое всеобъемлющее клиническое руководство по лечению острой зубной боли у детей. Согласно этому документу, у пациентов младше 12 лет рекомендуется использовать парацетамол и нестероидные противовоспалительные препараты (НПВП), а не трамадол и кодеин. Разработка нового руководства была осуществлена при поддержке Управления по контролю качества пищевых продуктов и лекарственных средств (FDA), выделившего для этой цели грант в размере 1,5 млн долл. США.

В 2018 г. ADA опубликовала правила применения опиоидных средств, указав на необходимость непрерывного образования врачей и ограничения числа рецептов, выписываемых на такие препараты. Доктор Paul Mooge, ведущий автор нового руководства и почетный профессор стоматологического факультета Университета Питтсбурга, отметил в недавнем пресс-релизе, что «хотя с тех пор назначение детям опиоидов в целом стало менее распространенным явлением, актуальное руководство содержит научно-обоснованные рекомендации, с помощью которых сто-

Москва, Россия
22-25.04.2024



**ДЕНТАЛ
САЛОН**

55-Й МОСКОВСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ
ФОРУМ И ВЫСТАВКА

Москва, Крокус Экспо, павильон 2
www.dental-expo.com



На правах
рекламы 16+

КРУПНЕЙШАЯ ВЫСТАВКА, ПЛОЩАДКА ОБУЧЕНИЯ И НЕТВОРКИНГА

Организатор:

DENTALEXPO®

+7 499 707 23 07 | info@dental-expo.com

Стратегический партнер:



Стоматологическая
Ассоциация
России (СтАР)

vk.com/dentalexposcow

t.me/dentalexporussia



Эффект отложенного спроса: активизация рынка Китая способствовала улучшению финансовых результатов второго квартала в целом

Джереми Бут,
Dental Tribune International

ЛЕЙПЦИГ, Германия: устойчивый спрос на стоматологические услуги со стороны пациентов и заметное оживление рынка Китая позволили крупным производителям отчитаться о росте продаж во втором квартале. Граждане Поднебесной вновь потянулись в стоматологические клиники, поскольку многие из них решили воспользоваться новой правительственной программой льготных цен на имплантаты, и этого оказалось достаточно для того, чтобы компенсировать влияние затяжных экономических проблем, которые привели к падению рыночной активности в Германии и снижению продаж в США.

Высвобождение отложенного спроса на услуги стоматологии в Китае благотворно сказалось на результатах Группы компаний Straumann, специализирующейся на изготовлении имплантатов. За второй квартал она заработала 621 млн швейцарских франков (635 млн долл. США), на 5,4% больше, чем за соответствующий период прошлого года. Органический рост продаж (за вычетом эффекта приобретений, колебаний курса и прекращения выпуска тех или иных товаров) составил 11,7%.

На региональном уровне прирост по сравнению с прошлым годом был зафиксирован в Европе, на Ближнем Востоке и в Африке (5,2%), в Северной Америке (0,7%), в Азиатско-Тихоокеанском регионе (9,6%) и в Латинской Америке (13,7%). В Китае наблюдалось значительное увеличение объемов продаж, что обеспечило Straumann органический рост доходов от деятельности Группы в Азиатско-Тихоокеанском регионе на 23,1%. В 2022 г. стоматологи Китая редко видели своих пациентов из-за ограничений, связанных с пандемией COVID-19, и эта тенденция сохранялась и в первые два месяца текущего года.

Исполнительный директор Группы г-н Guillaume Daniellot сказал аналитикам, что снятие этих ограничений привело к высвобождению отложенного спроса, и сейчас Straumann по-



Глобальная «волна», поднятая событиями на стоматологическом рынке Китая, наглядно демонстрирует значимость последнего для мировой стоматологической индустрии. (Иллюстрация: ABCDstock/Shutterstock)

жинает плоды инвестиций в местную программу государственных оптовых закупок имплантатов (ГОЗ). Успехи Straumann в Азиатско-Тихоокеанском регионе стали главным фактором роста квартальных доходов Группы: этот результат достигнут после значительного и редкостного по масштабу сокращения продаж Straumann на 28,9% в первом квартале (в сравнении с соответствующим кварталом прошлого года).

Реализация программы ГОЗ привела к снижению стоимости имплантатов Straumann в Китае примерно на 45%, но вместе с тем сделала имплантологиче-

ское лечение более доступным для стареющего населения страны, увеличив спрос на имплантаты в целом. Важно, что при этом сократился ценовой разрыв между имплантатами Straumann и изделиями конкурентов Группы из Южной Кореи. Как отметил г-н Daniellot, «при такой разнице цен пациенты готовы платить чуть больше за гораздо более высокое качество».

«Несмотря на некоторую слабость потребительского спроса, мы полагаем, что во второй половине года поток пациентов сохранится и, возможно, даже увеличится практически повсе-

местно», – подчеркнул он, говоря о глобальных перспективах Straumann.

Уверенность Dentsply Sirona растет вместе с продажами во всех товарных категориях

Чистые продажи Dentsply Sirona во втором квартале достигли 1 млрд долл. США (918 млн евро), увеличившись на 0,5% по сравнению с показателями соответствующего периода прошлого года. Компания отчиталась об органическом росте продаж на 2,3%, и ее исполнительный директор г-н Simon Campion говорит, что в целом первая половина года стала для Dentsply Sirona удачной: результаты превзошли ожидания ее руководства и укрепили уверенность компании в дальнейшем успехе.

Новая руководящая группа Dentsply Sirona сообщила аналитикам, что уверенный органический рост продаж наблюдается во всех сегментах: для связанных технологических решений он составил 2,8%, для основных стоматологических решений, включая эндодонтические, реставрационные и профилактические изделия, –

0,7%, для ортодонтических и имплантологических решений – 3,7%, для урологического направления Wellspect Healthcare и медицинских расходных материалов – 3,1%.

Что касается региональных результатов, то органические продажи Dentsply Sirona увеличились на 1,1% в США и сократились на 2,0% в Европе – это связано со снижением продаж имплантатов и решений CAD/CAM на фоне непростой экономической ситуации в регионе. Обсуждая эту проблему, финансовый директор Dentsply г-н Glenn Coleman особо отметил макроэкономические сложности в Германии, традиционно считающейся «локомотивом» европейского бизнеса: «Мы наблюдаем более выраженное снижение спроса на этом ключевом для нас рынке, что стало закономерным следствием рецессии».

За пределами США и Европы, т.е., во всем остальном мире органический рост продаж Dentsply Sirona составил 11%, главным образом благодаря оживлению рынков Австралии и Китая, где продажи компании подскочили на 25% по сравнению с результатами соответ-



Больше имплантатов за меньшие деньги: в прошлом году Государственный комитет по делам здравоохранения КНР (NHS) инициировал программу, направленную на снижение стоимости имплантологического лечения в государственных стоматологических клиниках страны. (Иллюстрация: humphery/Shutterstock)

ствующего квартала прошлого года. Г-н Coleman пояснил, что во втором квартале продажи имплантатов снова начали расти: это было обусловлено повышением спроса на высококачественные имплантаты и в целом увеличением объема продаж в связи с реализацией китайской программы ГОЗ. Успехи, достигнутые компанией в Китае, компенсировали снижение продаж имплантатов в США. «Имплантологический бизнес получил в Китае мощный импульс развития благодаря программе ГОЗ. Рост объема продаж после начала ее внедрения превзошел наши прогнозы, и сейчас мы на-

662 млн долл. США, с приростом в 2,6% от года к году. Финансовый директор корпорации г-н Howard Yu отметил, что продажи в Европе увеличились на значительные доли процента, и на всех развивающихся рынках, за исключением России, наблюдается существенный рост. «В Китае наращивание объемов закупок позволило нивелировать снижение цен на имплантаты, обусловленное внедрением ГОЗ. В целом за 2023 г. мы ожидаем умеренного прироста на этом рынке», – сказал он.

Продажи прозрачных элайнеров Spark обеспечили увеличе-

ление и тем, что стоматологи продолжают вкладываться в переоснащение своих клиник. «Клиницисты стремятся цифровизировать рабочие процессы, – объяснил г-н Aghdaei, – результатом чего во втором квартале стало значительное увеличение спроса на наши решения DEXIS IOS. По нашим прогнозам, во второй половине года спрос и в целом останется устойчивым, и мы сможем добиться еще больших успехов, поскольку сейчас как раз сосредоточились на вопросах эффективности».

Компания Align Technology отмечает улучшение условий ведения бизнеса

Для производителя прозрачных элайнеров Invisalign второй квартал оказался удачным, что может говорить об улучшении условий деятельности на ортодонтическом рынке. Компания заработала в этот период 1 млрд долл. США, на 6,3% больше, чем в прошлом квартале, и на 3,4% больше, чем за второй

квартал предыдущего года. Продажи прозрачных элайнеров принесли Align Technology 832,7 млн долл. чистой прибыли – на 4,3% больше от года к году – всего же компания поставила пациентам 604 400 этих ортодонтических аппаратов, на 0,9% больше, чем в том же квартале прошлого года. Примечательно, что поставки прозрачных элайнеров для подростков, на которых приходится большая часть новых клинических случаев, увеличились на 9,7% от года к году; элайнерами были обеспечены 194 500 юных пациентов, и исполнительный директор Align Technology г-н Joseph Hagan отметил в беседе с аналитиками, что во втором квартале компания по-прежнему была «сосредоточена на том, чтобы “оттянуть на себя” часть рынка традиционных металлических брекетов за счет целевых продаж подросткам и маркетинговых программ, направленных на привлечение внимания этой

аудитории к уникальным особенностям системы Invisalign».

Г-н Hagan сказал, что результаты квартала оказались лучше, чем прогнозировало руководство компании, и обратил внимание аналитиков на тенденцию к увеличению продаж прозрачных элайнеров в Китае, Японии, Тайване, Южной Корее и Индии. Также во втором квартале компания заработала на продаже оборудования для получения изображений и услуг CAD/CAM 169 млн долл. США, на 1% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

В ноябре 2022 г. г-н Hagan предупреждал инвесторов о сокращении числа новых ортодонтических случаев. Менее чем через год после этого, в августе 2023-го, финансовый директор Align Technology г-н John Morici отметил, что, несмотря на сохраняющиеся макроэкономические проблемы, компания наблюдает улучшение условий ведения бизнеса и рост потребительского спроса. **DT**

«У нас полно дел, и мы активно работаем над всеми задачами одновременно» – г-н Simon Campion, исполнительный директор Dentsply Sirona

деемся, что в масштабах года он позволит нивелировать потери, связанные со снижением цен на имплантаты», – отметил г-н Coleman.

На вопрос аналитиков о том, как новое руководство Dentsply Sirona намерено решать внутренние проблемы, из-за которых этот гигант индустрии оказался в тяжелом финансовом положении в 2021 г. и с которыми он продолжал бороться на протяжении всего 2022 г., г-н Campion ответил: «У нас полно дел, и мы активно работаем над всеми задачами одновременно. Компания не только совершает культурный переход, но и укрепляет отношения внутри коллектива [...] Мы сменили руководство в Австралии и Новой Зеландии, мы поставили интересы потребителей и клиентов во главу угла, подвергли ревизии наши этические стандарты и кодекс делового поведения, что также исключительно важно. Мы будем говорить об этом на всех совещаниях: кстати, на встрече ста ведущих руководителей компании в г. Шарлотт первая презентация была посвящена именно вопросам этики и контроля за соблюдением установленных требований. Так что мы отнюдь не тратим время впустую».

По мнению Envista, слабость стоматологического рынка компенсируется спросом на реставрационное лечение

Корпорация Envista Holdings, которой принадлежат известные стоматологические бренды Nobel Biocare, Ormco, DEXIS и Kerr, отчиталась во втором квартале о продажах на сумму

ни доходов Envista на 1,7%, несмотря на заметное падение продаж традиционных брекетов и ортодонтических дуг, связанное с политическими пертурбациями. Продажи имплантатов Envista во втором квартале снизились на небольшую долю процента – причиной этого, по словам г-на Yu, стало «точечное снижение потребительской активности в Северной Америке». Тем не менее, продажи стоматологического оборудования и расходных материалов Envista снова выросли благодаря, в том числе, существенному спросу на внутриворотные сканеры DEXIS IOS. Это направление принесло Envista во втором квартале 245 млн долл. США, на 2,9% больше, чем за соответствующий период прошлого года.

Исполнительный директор корпорации г-н Amir Aghdaei отметил: «Глобальный стоматологический рынок сохраняет свою динамику. В то время как спрос со стороны пациентов остается устойчивым, макроэкономические проблемы, включая геополитические риски, продолжают влиять на умонастроения людей, делая переменчивыми условия ведения бизнеса. Во втором квартале мы наблюдали заметные, хотя и не повсеместные, “провисания” в сфере высокотехнологичной стоматологической помощи, включая ортодонтию для взрослых и реабилитацию при полной адентии. Это в основном выразилось в стремлении пациентов отложить процедуру, но не отказаться от нее вовсе».

Г-н Aghdaei сказал, что уменьшение потока пациентов, обращающихся за такой помощью, компенсировалось высоким спросом на реставрационное

Реклама

ДЕКАТЕРИНБУРГ

ДЕНТАЛ-ЭКСПО УРАЛ
28-30 НОЯБРЯ 2023

ВСЯ СТОМАТОЛОГИЯ УРАЛА НА ОДНОЙ ПЛОЩАДКЕ

«ЦМТЕ»,
ул. Куйбышева, 44Д

ОРГАНИЗАТОРЫ:

EXPO
УРАЛЭКСПОЦЕНТР
ЕвроАзиатский выставочный холдинг
+7 (999) 567-97-90
inga@uralex.ru
www.uralex.ru

DENTALEXPO®
+7 (499) 707-23-07
region@dental-expo.com
www.dental-expo.com

Реклама
16+

Стоматологический статус и гигиена полости рта большинства детей, нуждающихся в особом уходе, оставляют желать много лучшего: результаты нового исследования



Исследователи, занимающиеся оценкой здоровья полости рта детей с ограниченными возможностями, говорят, что для повышения их стоматологического статуса и улучшения общего состояния стоматологам необходимо адаптировать и индивидуализировать как методы лечения, так и меры профилактики. (Иллюстрация: Apichatn21/Shutterstock)

Dental Tribune International

ДЖОДХПУР, Индия: исследование стоматологического здоровья детей с особыми потребностями, проведенное в округе Джодхпур, штат Раджастан, выявило высокую распространенность кариеса и низкий уровень гигиены полости рта. Ученые обнаружили кариес у 65% таких детей и говорят, что полученные ими результаты свидетельствуют о необходимости в дополнительных, узконаправленных мерах профилактики для решения этой проблемы и укрепления стоматологического здоровья пациентов из данной группы риска.

Исследователи из Индии, Саудовской Аравии и Канады оценили стоматологический статус и уровень гигиены полости рта 124 детей в возрасте от 4 до 15 лет, обучающихся в спецшколах округа Джодхпур. Все участники исследования нуждались в особом медицинском уходе.

Клиническое обследование показало, что у 65% детей есть кариес: в 40% случаев – слабый, в 20% случаев – средний и в 5% случаев – тяжелый. Уро-

вень гигиены полости рта был очень низким у 75% участников исследования. Средний показатель DMFT (количество пораженных кариесом, отсутствующих

и леченых временных зубов) составил 2,9, распространенность кариеса была выше среди детей старшего возраста. Средние значения DMFT были



Клиническое обследование 124 учеников спецшкол округа Джодхпур показало, что у 65% из них есть кариес. (Фото: Shalini S., Sharma S., Anand A. и соавт., лицензия CC BY 4.0, без изменений)

равны 2,5 для детей 4–7 лет, 2,9 – для детей 8–11 лет и 3,2 – для детей 12–15 лет.

Оценка гигиенических привычек этой группы позволила установить, что 60% ее участников чистят зубы один раз в день, а 40% – дважды в день. Большинство детей (70%) сообщили, что не используют фторидсодержащие средства, а 55% сказали, что пользуются зубной нитью лишь от случая к случаю.

«Полученные нами результаты говорят об острой необходимости в ранних вмешательствах и интенсивной профилактике для решения проблемы распространенности кариеса среди таких детей», – говорят исследователи. Они объясняют, что данная группа риска нуждается во всеобъемлющей стоматологической помощи и просвещении в вопросах гигиены полости рта.

«Эти дети имеют ограниченный доступ к помощи и информации, сталкиваются с трудностями при уходе за своими зубами и деснами, требуют особого, индивидуального подхода при лечении. Устранив эти препятствия, мы сможем укрепить их стоматологическое и общее здоровье», – подчеркивают авторы.

Статья «An assessment of the prevalence of dental caries, oral hygiene status, deft index, and oral hygiene habits among children with special healthcare needs» («Оценка распространенности кариеса, уровня гигиены полости рта, индекса DMFT и гигиенических привычек детей, нуждающихся в особом уходе») была опубликована 25 июля 2023 г. на сайте *Cureus Journal of Medical Science*.

От редакции:

Авторы статьи не конкретизируют, что подразумевают под «потребностью в особом уходе» и не дают информации о характере нарушений здоровья у участников исследования. Согласно определению Американских центров по контролю и профилактике заболеваемости, лицами, нуждающимися в особом уходе, являются пациенты с физической инвалидностью, умственной отсталостью, пороками развития или хроническими заболеваниями, например астмой, нарушениями со стороны крови, сахарным диабетом или мышечной дистрофией. **DT**

Тысячи новозеландских детей не могут дождаться стоматологической помощи



очереди детей, которые остро нуждаются в лечении с использованием анестезии», – сказал он.

Глава NZDA призвал правительство «пересмотреть свою стратегию охраны стоматологического здоровья населения и разработать кратко-, средне- и долгосрочные планы действий, направленных прежде всего на профилактику заболеваний и их лечение, а также на формирование трудовых ресурсов, которые будут эту профилактику и лечение осуществлять».

Стоматологические заболевания стали в Новой Зеландии основной причиной потенциально предотвратимых госпитализаций в 2022 г.; согласно отчету о стоматологическом здоровье населения страны, 40% новозеландцев и половина

маори, а также уроженцев островов Тихого океана не могут позволить себе визит к стоматологу.

В июле представитель отделения NZDA в округе Таранки сообщил новостному portalу Stuff, что детям с Северного острова обычно приходится дольше года дожидаться своей очереди на удаление зубов под общей анестезией. «Мы знаем, что примерно половина новозеландцев не посещает стоматолога, причем многие – по финансовым соображениям. Поскольку стоимость жизни продолжает расти, ситуация будет лишь ухудшаться, и доля людей, которые не получают необходимой стоматологической помощи, может еще больше увеличиться», – сказал он. **DT**

Стоматологи-эксперты из Новой Зеландии говорят, что для сокращения очередей в детских стоматологических клиниках страны потребуются вмешательства властей. (Иллюстрация: arthierry/Shutterstock)

Dental Tribune International

ОКЛЕНД, Новая Зеландия: число детей, которые нуждаются в стоматологической помощи, растет по нескольким причинам: недостаточно энергичная профилактика, высокое потребление сладкой еды и напитков, а также дефицит персонала в клиниках. Бесконечные списки ожидающих своей очереди детей приводят стоматологов в отчаяние; они говорят, что чувствуют полную беспомощность, будучи неспособными что-то сделать с растущей потребностью маленьких новозеландцев в неотложной стоматологической помощи.

Данные Te Whatu Ora – Новозеландского агентства здравоохранения – показывают, что на конец марта приема у стоматолога ожидали 4000 детей в возрасте до 14 лет. Новостное агентство Newstalk ZB, ознакомившееся с этими данными, сообщило, что очередь, несмотря на отчаянные попытки сократить ее, остается пугающе длинной вот уже 12 месяцев. Согласно заявлению этой новозеландской радиовещательной сети, в апреле прошлого года список состоял из 3949 детей, в январе в нем значилось 4134 имени. Количество же проведенных процедур варьировало от 499 в апреле до 823 в марте 2022 г.

Доктор Мо Amso, президент Новозеландской стоматологической ассоциации, сказал кор-

респонденту Newstalk ZB, что эта тенденция наметилась еще несколько лет назад, а власти сделали недостаточно для того, чтобы предотвратить ее развитие. «У нас все больше детей со все более тяжелыми и запущенными стоматологическими заболеваниями. Настолько сложной эта проблема не была никогда», – отметил доктор Amso, добавив, что ситуация с доступностью стоматологической помощи и распространенностью серьезных заболеваний среди детей заметно ухудшилась на фоне ограничений и карантинных, связанных с пандемией COVID-19. Он сказал, что стоматологические кадры Новой Зеландии отнюдь не увеличиваются пропорционально росту населения, а закрытие границ страны из-за пандемии лишь усугубило проблему дефицита персонала.

Доктор Amso подчеркнул, что сегодня число детей и молодых людей, которые нуждаются в комплексной стоматологической помощи, возросло до такой степени, что сократить его без вмешательства властей уже не удастся. «Члены нашей ассоциации, терапевты и специалисты, продолжают работать, но чувствуют растерянность, уныние и разочарование, поскольку абсолютно не способны справиться с потоком пациентов и уменьшить почти уже бесконечные

Реклама

ВЫСТАВКА ДЕНТАЛ-ЭКСПО САМАРА 2023

8-10 НОЯБРЯ

26-я межрегиональная
специализированная
выставка-форум

16+

ПОДДЕРЖКА:

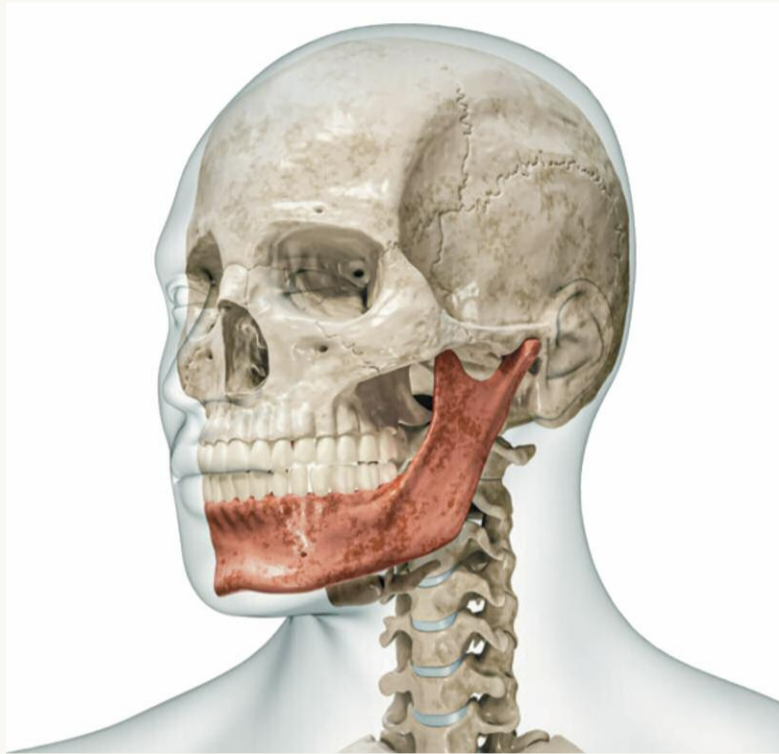
Самара, ул. Мичурина, 23А
тел.: +7 (846) 207-11-45
www.expo-volga.ru

ЭКСПО-ВОЛГА
организатор выставок с 1986 г.

тел.: +7 (499) 707-23-07
E-mail: info@dental-expo.com
www.dental-expo.com

DENTALEXPO®

Структура кости нижней челюсти указывает на ухудшение осанки в будущем, считают исследователи



Авторы недавнего исследования призывают к более тесному сотрудничеству между стоматологами и терапевтами – это позволит эффективнее предотвращать уменьшение роста пожилых пациентов и связанные с этим проблемы. (Иллюстрация: MattL_Images/Shutterstock)

Ивета Рамонайте,
Dental Tribune International

ГЁТЕБОРГ, Швеция: возраст – существенный прогностический фактор самых разных заболеваний, включая когнитивные нарушения, болезни сердечно-сосудистой системы, потерю слуха и прогрессирующие скелетные деформации. Исследователи также связывают преклонный возраст с уменьшением роста, которое, в свою очередь, сопряжено с повышенной заболеваемостью и смертностью. Костная ткань нижней челюсти позволяет судить о состоянии костей человека в целом: недавно шведские ученые продемонстрировали, что информация о ее структуре, полученная с помощью рентгенограммы в ходе планового стоматологического осмотра, может помочь предсказать уменьшение роста пациента и, следовательно, своевременно прибегнуть к профилактическим мерам.

У женщин уменьшение роста заметно ускоряется после 75 лет. Причинами этого могут быть патологии костей и суставов, изменение осанки, компрессия или поражение межпозвоночных дисков, переломы позвоночника. По словам авторов исследования, мировая медицинская статистика свидетельствует, что наибольшая частота патологических переломов характерна для жительниц Швеции и

Норвегии. Поскольку уменьшение роста несет различные риски для здоровья, исследователи считают необходимой разработку простых практических методов раннего выявления начала или определения степени выраженности дегенеративных скелетных процессов у пациентов старшего возраста.

Ученые использовали данные 937 шведских женщин, участвовавших в проспективном популяционном исследовании жительниц Гётеборга и родившихся между 1914 и 1930 годами (т.е., среднего или пожилого возраста на момент начала исследования). Такие показатели, как степень эрозии компактной пластинки нижней челюсти, плотность губчатого вещества ее кости и уменьшение роста пациенток, оценивали для трех отрезков времени: с 1968 по 1980, с 1980 по 1992 и с 1992 по 2005 гг. За каждый из этих периодов наблюдения все участницы исследования прошли минимум два общих стоматологических обследования.

Согласно исследователям, в вышеуказанные временные периоды женщины ежегодно теряли соответственно по 0,075, 0,08 и 0,18 см роста. Таким образом, за первый период наблюдения их рост стал меньше на 0,9 см, за второй – на 1,0 см, а за третий – на 2,4 см. Исследование также показало, что доля женщин с тяжелой эрозией компактной пластинки ниж-

ней челюсти увеличилась с 3,2% в 1968–1980 гг. до 11,1% в 1980–1992 гг. и составила 49,8% в 1992–2005 гг. Сходным образом и доля пациенток с разреженностью губчатого вещества кости выросла с 20,6% в 1968–1980 гг. до 33,5% в 1980–1992 гг. и 41,6% в 1992–2005 гг. Важно, что в любой из этих периодов наибольшее уменьшение роста наблюдалось у женщин с сильной эрозией компактной пластинки нижней челюсти и разреженностью губчатого тела кости; эти признаки, в свою очередь, являлись значимыми прогностическими факторами уменьшения роста женщины в следующие 12–13 лет.

Ученые признают, что их исследование носило наблюдательный характер и имеет ряд

ограничений, ввиду чего авторы воздерживаются от каких-либо окончательных выводов. Тем не менее, они отмечают, что структурные изменения кости нижней челюсти сходны с дегенеративными процессами, протекающими в позвоночнике, что может объяснять уменьшение роста. «Таким образом, эти изменения могут использоваться в качестве косвенных показателей при обследовании пациенток на ранних этапах патологических дегенеративных скелетных процессов. Наличие таких признаков должно быть сигналом к тому, чтобы усилить контроль за состоянием пожилых женщин, подвергающихся риску уменьшения роста», – отмечают авторы.

«Поскольку большинство людей посещают стоматолога как минимум раз в два года, и во многих случаях контрольные осмотры предполагают и рентгенологическое обследование, сотрудничество стоматологов и терапевтов может открыть новые перспективы с точки зрения прогнозирования уменьшения роста в будущем», – говорят они.

Статья «Does mandibular bone structure predict subsequent height loss? A longitudinal cohort study of women in Gothenburg, Sweden» («Можно ли предсказать уменьшение роста человека по структуре кости его нижней челюсти? Продольное когортное исследование с участием жительниц Гётеборга, Швеция») была опубликована 4 июля 2023 г. на сайте BMJ Open. DT

Реклама

15 - 17
НОЯБРЯ
2023

12+

XXIII ВСЕРОССИЙСКАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

**Современная
Стоматология**
Дентал-Экспо | Ростов

При поддержке:

DENTALEXPO®
+7 499 707 23 07
region@dental-expo.com
www.dental-expo.com

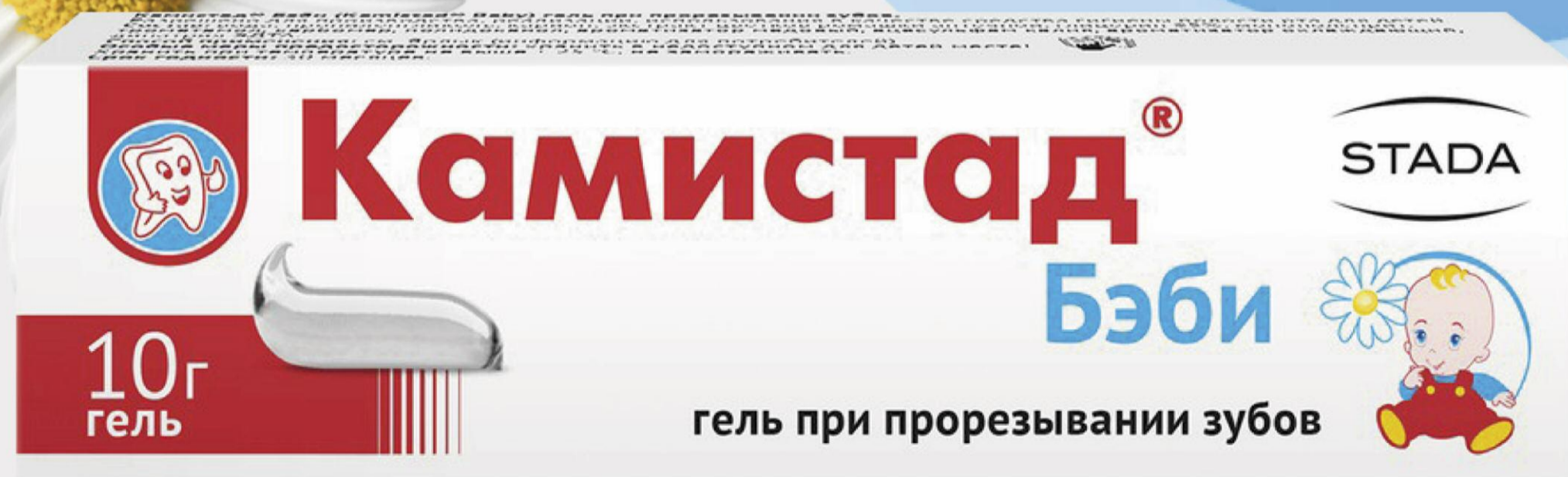
DENTALCOURSE

Ростов Экспо
выставочный центр
+7 863 201 74 65 / 66
rostov-expo@mail.ru
www.современная-стоматология.рф

Камистад® Бэби

Гель при
прорезывании
зубов

Без лидокаина,
сахара и возрастных
ограничений



Реклама <https://baby.kamistad.ru/>
Дата выпуска: ноябрь 2023

POS-20241027-1716
АО «Нижфарм», 603105, РФ, г. Нижний Новгород, ул.Салганская, 7

НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ЛЕКАРСТВЕННЫМ СРЕДСТВОМ

Смыв из полости рта как индикатор риска развития болезней сердца и сосудов



В будущем простейший тест – смыв из полости рта – проведенный в рамках обычного контрольного осмотра, можно будет использовать для выявления повышенного риска заболеваний сердечно-сосудистой системы. (Иллюстрация: nayef hammouri/Shutterstock)

Франциска Байер,
Dental Tribune International

ГАМИЛЬТОН, Онтарио, Канада: связь между пародонитом и заболеваниями сердечно-сосудистой системы давно установлена и хорошо изучена. Тем не менее, большинство исследований в этой области касается пожилых пациентов, а вот о том, могут ли влиять на сосуды и сердце небольшие воспаления тканей полости рта – обычно возникающие у молодых и вполне здоровых людей – известно немного. С помощью простого анализа слюны группа исследователей из нескольких университетов Канады решила проверить, являются ли такие

слабые воспалительные процессы значимыми в контексте риска нарушений сердечно-сосудистой функции.

Ранее уже была продемонстрирована связь воспалительных процессов в полости рта, предшествующих пародониту и характеризующихся повышенным содержанием белых кровяных телец в слюне, с меньшим числом здоровых артерий и потенциально повышенным риском заболеваний сердечно-сосудистой системы.

«Даже у молодых здоровых людей небольшая воспалительная нагрузка может сказываться на состоянии сердца и сосудов, заболевания которых яв-

ляются одной из основных причин смертности в Северной Америке», – говорит соавтор исследования доктор Trevor King из Университета Макмастера в Гамильтоне и Университета Маунт-Ройал в Калгари, провинция Альберта.

К своему исследованию ученые привлекли 28 человек в возрасте от 18 до 30 лет: никто из них не курил, не имел факторов риска развития заболеваний сердечно-сосудистой системы и не страдал пародонитом. Исследовательская группа использовала простой смыв из полости рта, чтобы определить, может ли содержание лейкоцитов в слюне быть связано с повышенным риском проблем со

стороны сердца и сосудов. В качестве ключевых индикаторов риска заболеваний сердечно-сосудистой системы были выбраны такие показатели, как поток-опосредованная дилатация – способность артерии расширяться для усиления тока крови – и скорость пульсовой волны, свидетельствующая о степени артериальной жесткости.

Исследователи установили, что воспаление тканей полости рта является прогностическим фактором нарушения поток-опосредованной дилатации, которое, в свою очередь, служит индикатором вероятного риска развития заболеваний сердечно-сосудистой системы. Авторы исследования полагают, что, достигая кровеносной системы, воспаление начинает сказываться на способности эндотелия артерий вырабатывать окись азота, которая обуславливает реакцию сосудов на изменение объема кровотока.

При этом, однако, исследователям не удалось выявить связь воспаления в полости рта со скоростью пульсовой волны: это указывает на то, что такой воспалительный процесс не оказывает на структуру артерий долгосрочного воздействия. Данное наблюдение согласуется с результатами предыдущих исследований, участниками которых были пациенты старшего возраста.

«Мы начинаем видеть больше взаимосвязей между стоматологическим статусом и риском развития заболеваний сердечно-сосудистой системы, – отмечает ве-

дущий автор исследования Ker-Yung Hong из Университета Макмастера. – Зная, что болезни полости рта повышают данный риск и для молодых здоровых людей, мы можем начать применять холистический подход к этой проблеме на более ранних этапах жизни пациентов».

«Такой элементарный тест на воспаление тканей полости рта можно проводить в рамках ежегодной диспансеризации или контрольного стоматологического осмотра, – считает соавтор исследования доктор Michael Glogauer из Университета Торонто. – Это простейшая манипуляция, не имеющая никаких ограничений».

По словам авторов исследования, оно доказывает, что стоматологический статус может влиять на вероятность развития заболеваний сердечно-сосудистой системы даже в том случае, если человек молод и здоров. Согласно доктору King, группа надеется продолжить работу и привлечь к новым исследованиям больше пациентов с гингивитом и пародонитом, чтобы лучше понять связь между тяжестью воспалительных процессов в полости рта и состоянием сердца и сосудов.

Статья «Oral inflammatory load predicts vascular function in a young adult population: A pilot study» («Воспалительная нагрузка в полости рта как прогностический параметр нарушений сердечно-сосудистой функции: пилотное исследование») была опубликована 18 августа 2023 г. на сайте *Frontiers in Oral Health*. **DT**

Данные конусно-лучевой компьютерной томографии могут способствовать созданию индивидуализированных каркасных структур для регенерации тканей пародонта

АФИНЫ, Греция: вдохновившись технологическими достижениями в области трехмерной печати, греческие исследователи занялись разработкой метода создания на основе данных конусно-лучевой компьютерной томографии (КЛКТ) индивидуализированных объемных каркасных структур для регенерации тканей пародонта. Первые ре-



В рамках инновационного исследования были предложены два метода трехмерной печати индивидуализированных костнозамещающих структур на основе данных конусно-лучевой компьютерной томографии. (Иллюстрация: Veles Studio/Shutterstock)

зультаты говорят о значительном потенциале использования КЛКТ-сканов как источника данных при создании трехмерных моделей твердых тканей вокруг дефектов в контексте восстановления поврежденных структур пародон-

та. Конечной целью исследователей является трехмерная печать рассасывающихся каркасов, служащих, к тому же, носителями лекарственных средств, для борьбы с пародонитом и его последствиями.

← с. 12

При пародонтите возникают костные дефекты, из-за которых зуб теряет опору. Традиционно для закрытия этих дефектов используются костные трансплантаты, обеспечивающие формирование новой кости. Тем не менее, точная подгонка такого трансплантата к краям дефекта, исключая пролиферацию мягких тканей, остается сложной клинической задачей. Решить ее может позволить трехмерное моделирование на основе данных КЛКТ. Этот инновационный подход предполагает создание индивидуализированных каркасных структур для лечения пародон-

тита, которые, впрочем, могут найти и более широкое применение.

Исследователи предложили создавать пересадочные блоки для закрытия костных дефектов пародонта и для сохранения постэкстракционных лунок. Важно, что оба метода обеспечивают индивидуализированный подход к лечению и использование данных КЛКТ пациента для моделирования таких блоков.

Модели каркасов и твердых тканей вокруг дефекта предлагаются печатать на 3D-принтере, действующем по принципу послойного наложения рас-

плавленной полимерной нити. Этот метод позволит создавать биологически разлагаемые каркасные структуры, предназначенные для устранения вызванных пародонтитом дефектов и теоретически также способные выступать в качестве систем доставки лекарств.

Инновационность данного исследования заключается в подробном описании процесса моделирования таких каркасных структур с учетом всех особенностей сложной топологии костных дефектов, благодаря чему достигается исключительно точное соответствие формы каркаса и формы дефекта. Ис-

следование открывает новые перспективы научного поиска, включая совершенствование алгоритмов сегментации изображений, сравнение различных методов трехмерной печати, применение биоразлагаемых материалов для доставки лекарств и клиническое тестирование напечатанных на 3D-принтере каркасных структур. Существенным недостатком этого исследования является невозможность оценки точности моделей, созданных по данным КЛКТ, путем их прямого сравнения с реальными костными дефектами у пациентов. Это лишь подчеркивает необходи-

мость в дальнейшем сотрудничестве с исследователями-клиницистами. Кроме того, непрерывное развитие биотехнологий требует решения этических и законодательных вопросов, возникающих в связи с их все более широким применением.

Статья «CBCT-based design of patient-specific 3D bone grafts for periodontal regeneration» («Трехмерное моделирование индивидуальных объемных костных блоков на основе данных КЛКТ для регенерации тканей пародонта») была опубликована 30 июля 2023 г. на сайте *Journal of Clinical Medicine*. **DT**

Японские исследователи выясняют, могут ли стоматологические осмотры прямо на работе помочь уменьшить число отгулов для посещения стоматолога



Как показывают результаты нового исследования, работодателям, стремящимся сократить количество получаемых персоналом отгулов, стоит подумать о том, чтобы предложить своим сотрудникам стоматологические осмотры на рабочем месте. (Иллюстрация: Olivka888/Shutterstock)

Аниша Холл Хоппе,
Dental Tribune International

ТОКИО, Япония: стоматологические заболевания повсеместно вносят заметный вклад в такую проблему, как временная потеря трудоспособности – на них приходится от 9,06 до 26,7% всех отпусков и отгулов по болезни. Связанные с этим глобальные косвенные издержки, вызванные, например, снижением производительности, в 2015 г. составили 187,61 млрд

долл. США. Японские исследователи выяснили, что персонал, который проходит стоматологические осмотры на рабочем месте или как по месту работы, так и вне его, берет значительно меньше отгулов для посещения стоматолога, чем сотрудники, имеющие возможность пройти контрольный осмотр только в стоматологической клинике.

По закону японские компании должны организовывать для своих сотрудников еже-

годные диспансеризации, однако стоматологический осмотр не входит в «обязательную программу». Некоторые фирмы включают его в диспансеризацию, что способствует и раннему выявлению стоматологических заболеваний, и просвещению персонала. Кроме того, стоматологические осмотры на работе помогают сократить количество отгулов для посещения стоматолога, в нерабочее же время сотрудники компаний не все-

гда имеют возможность регулярно ходить к стоматологу, а это повышает риск возникновения проблем, требующих неотложной стоматологической помощи, для чего работники вынуждены брать дополнительные отгулы.

Исследователи поставили перед собой задачу выявить связь между местом проведения стоматологических осмотров и объемом отгулов, взятых для посещения стоматолога. Одновременное поперечное углубленное исследование было проведено в марте 2017 г., когда онлайн-опрос заполнили 3930 респондентов (2057 мужчин и 1873 женщины, средний возраст которых составил 43,3±11,7 года), в равных долях представлявших 11 профессиональных групп согласно Японскому стандартизированному классификатору профессий.

Основным показателем стало количество взятых за прошлый год отгулов, связанных с посещением стоматолога, а конкретно – число полностью пропущенных рабочих дней и дней, когда респонденты приходили на работу попозже или уходили с нее раньше. Главной независимой переменной считалось место проведения стоматологических осмотров: на работе, в клинике или и там, и там. Наряду с этим исследователи учитывали и такие переменные, как возраст, пол, доход и образование участников опроса, наличие у них хронических заболеваний, их род занятий и характер работы, а также субъективный стомато-

логический статус, число зубов и кровоточивость десен.

В случае лиц, проходивших осмотры в клиниках, среднее количество отгулов, взятых для посещения стоматолога в предыдущем году, составило 0,57±2,67 дня. Значительно более низким этот показатель был в случае респондентов, ни разу за год не побывавших на контрольном осмотре у стоматолога (0,14±1,18 дня), проходивших контрольные осмотры на рабочем месте (0,21±1,20 дня) и посещавших стоматолога как в клинике, так и на работе (0,32±1,29 дня).

Такое сокращение числа отгулов может быть связано с регулярностью скрининга и стоматологическим просвещением в рамках диспансеризаций, способствующим более внимательному отношению людей к здоровью своих зубов и десен. Исследователи подчеркивают важность регулярного посещения стоматолога для раннего выявления и своевременного лечения стоматологических заболеваний. Авторы пришли к выводу, что организация контрольных осмотров по месту работы может способствовать сокращению числа отгулов, которые сотрудники берут для визитов в стоматологические клиники.

Статья «Association between place of dental check-ups and work absenteeism among Japanese workers» («Связь между местом проведения стоматологических осмотров и числом пропущенных трудящимися Японии рабочих дней») была опубликована 5 июня 2023 г. на сайте *Journal of Occupational Health*. **DT**

Выходные данные

DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper - Russia

Газета «Dental Tribune Russia» зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).

Рег. номер: ПИ № ФС 77-79107 от 08.09.2020 г.

Учредитель: ООО «МЕДИАФОРМАТ»

Адрес редакции: 115054, Москва, Жуков проезд, д. 19, этаж 2, пом. XI

Издатель: ООО «ММА «Медиа Медика»

Почтовый адрес: 127055, Москва, а/я 37

Телефон/факс: +7 (495) 926-29-83

Сайт: con-med.ru

E-mail: media@con-med.ru

Советник по управлению и развитию:

Т.Л. Скоробогат

Главный редактор:

Д.А. Катаев

По вопросам рекламы:

А.М. Каграманян

International headquarters

Publisher and Chief Executive Officer

Chief Content Officer

Dental Tribune International GmbH

Holbeinstr. 29, 04229 Leipzig, Germany

Tel.: +49 341 4847 4302 | Fax: +49 341 4847 4173

Torsten R. Oemus

Claudia Duschek

Адрес типографии: 101000, Москва, Хохловский пер., 7-9, стр. 3

Общий тираж 15 тыс. экз.

Дата выхода в свет: 31.10.2023

Авторы, присылающие статьи для публикаций, должны быть ознакомлены с инструкциями для авторов и публичным авторским договором. Информация на сайте con-med.ru. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. В статьях представлена точка зрения авторов, которая может не совпадать с мнением редакции газеты. Полное или частичное воспроизведение материалов, опубликованных в газете, допускается только с письменного разрешения редакции. Научное производственно-практическое издание для профессионалов в области здравоохранения. Согласно рекомендациям Роскомнадзора выпуск и распространение данного производственно-практического издания допускается без размещения знака информационной продукции. Все права защищены. 2023 г. Газета распространяется бесплатно.

General requests: info@dental-tribune.com

Sales requests: mediasales@dental-tribune.com

www.dental-tribune.com

Авторские права на материал издательской группы Dental Tribune International GmbH, воспроизведенный или переведенный и опубликованный в настоящем выпуске, охраняются издательской группой Dental Tribune International GmbH. На публикацию материалов такого рода необходимо получить разрешение Dental Tribune International GmbH. Торговая марка Dental Tribune принадлежит издательской группе Dental Tribune International GmbH.

Material from Dental Tribune International GmbH that has been reprinted or translated and reprinted in this issue is copyrighted by Dental Tribune International GmbH. Such material must be published with the permission of Dental Tribune International GmbH. Dental Tribune is a trademark of Dental Tribune International GmbH.

Все права защищены. ©2023 Dental Tribune International GmbH. Любое полное или частичное воспроизведение на каком бы то ни было языке без предварительного письменного разрешения Dental Tribune International GmbH категорически запрещено. Издательская группа Dental Tribune International GmbH делает все от нее зависящее для того, чтобы публиковать точную клиническую информацию и правильные сведения о новых изделиях, однако не берет на себя ответственность за достоверность заявлений производителей или типографские ошибки. Издательская группа также не несет ответственности за названия товаров, заявления или утверждения, содержащиеся в материалах рекламодателей. Мнения авторов публикаций могут не совпадать с позицией издательской группы Dental Tribune International GmbH.

All rights reserved. ©2023 Dental Tribune International GmbH. Reproduction in any manner in any language, in whole or in part, without the prior written permission of Dental Tribune International GmbH is expressly prohibited. Dental Tribune International GmbH makes every effort to report clinical information and manufacturers' product news accurately but cannot assume responsibility for the validity of product claims or for typographical errors. The publisher also does not assume responsibility for product names, claims or statements made by advertisers. Opinions expressed by authors are their own and may not reflect those of Dental Tribune International GmbH.

Реклама

Диплом стоматолога – один из самых востребованных в 2023 г.



В ходе недавнего опроса работодателей стоматологическое и медицинское образование заняло первое место среди всех нетехнических специальностей. (Иллюстрация: Olena Yaroshenko/Shutterstock)

Ивета Рамонайте,
Dental Tribune International

ДЖЕРСИ-СИТИ, Нью-Йорк, США: ценность дипломов о высшем образовании постоянно меняется в соответствии с динамикой рынка труда. Последние десятилетия мы наблюдаем стремительное распространение и совершенствование технологий, влияние которых все более заметно и в разных областях нашей профессии. Неудивительно, что, согласно недавнему опросу Forbes Advisor, самыми ценными в этом году стали дипломы, обладатели которых могут работать в инновационных, высокотехнологичных сферах.

По результатам опроса в этом году самыми престижными считаются профессии, связанные с искусственным интеллектом (AI; 25%), информационными технологиями (IT; 21%) и информатикой (18%), в то время как медицина и стоматология вместе занимают пятое место рейтинга (16%). В мире, где технологический прогресс меняет все, включение стоматологии в список наиболее востребованных профессий 2023 г. отражает неубывающую значимость этой сферы деятельности и признание того факта, что сегодня она блестяще объединяет в себе достижения медицины и техники.

Помимо этого, 25% британских работодателей наиболее высоко оценивают дипломы, связанные с AI, 21% считает очень престижным диплом в сфере IT, а 18% нанятелей полагают самым ценным образование в сфере информатики.

О том, что искусственный интеллект играет все более важную роль в жизни современного общества, свидетельствует то, что связанные с ним профессии уверенно лидируют на рынке труда, и целых 40% участников опроса уверены, что навыки работы с AI являются на сегодня наиболее востребованными. Дальнейшее развитие этой сферы повлечет за собой увеличение спроса на соответствующих специалистов: 90% респондентов убеждены, что AI окажет значительное влияние на рынок рабочих мест.

Рассуждая о результатах опроса, бизнес-аналитик Forbes Advisor г-н Kevin Pratt пишет в пресс-релизе: «Преобладание технологических специальностей, в частности, напрямую связанных с использованием AI, в списке наиболее значимых для работодателей дипломов показывает, насколько глубоко искусственный интеллект уже проник в нашу повседневную и трудовую жизнь».

По словам г-на Pratt, специалисты в области технологий очень востребованы уже лет двадцать, и эта тенденция будет лишь усиливаться. Бизнес-аналитик подчеркивает, что овладение соответствующими навыками не просто повышает квалификацию выпускника и будущего работника, но переводит его в разряд наиболее нужных специалистов.

Внедрение AI в стоматологию обещает повысить качество оказываемой пациентам помощи, улучшить диагностику и сделать клинику более рентабельными. **DT**

WE CONNECT THE DENTAL WORLD
Media | CME | Marketplace

www.dental-tribune.com



ПЕРВЫЙ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ

ИНФОРМАЦИОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ TELEGRAM-КАНАЛ ДЛЯ СТОМАТОЛОГОВ:



актуальные
профессиональные
новости



переводные статьи



вебинары с ведущими
лидерами мнения



видео-алгоритмы
в формате
«step-by-step»



памятки для врачей
и пациентов



конкурсы, опросы,
общение с коллегами

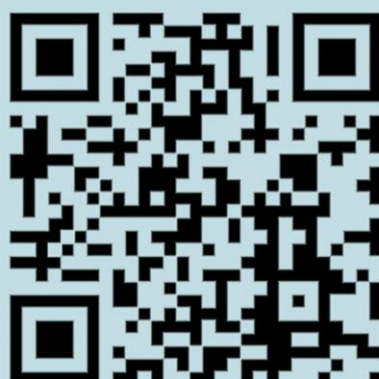


интересные кейсы



полезная информация
о средствах по уходу
за полостью рта

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ САМИ, РЕКОМЕНДУЙТЕ КОЛЛЕГАМ



[T.ME/LACALUTRU](https://t.me/LACALUTRU)

декскетопрофен **Дексалгин**[®]

Скорая помощь при острой боли^{*, 1}



**Выраженный
обезболивающий эффект³**



**Быстрое начало
действия^{*, 1, 2}**



**Хорошая
переносимость⁴**

ДЛЯ ПРОСМОТРА ИНСТРУКЦИИ ПО ПРИМЕНЕНИЮ
ОТСКАНИРУЙТЕ QR-КОД

ДЕКСАЛГИН[®]
АМПУЛЫ

ДЕКСАЛГИН[®] 25
ТАБЛЕТКИ

ДЕКСАЛГИН[®]
ГРАНУЛЫ



Информация для специалистов здравоохранения. Дексалгин ампулы отпускается по рецепту, Дексалгин[®] гранулы и Дексалгин[®] 25 (таблетки) отпускаются без рецепта. RU-DEX-13-2023_V1_press. Одобрено 11.08.2023.

ООО «Берлин-Хеми/А.Менарини»
123112, г. Москва, Пресненская набережная, дом 10,
БЦ «Башня на Набережной», Блок Б.
Тел. (495) 785-01-00, факс (495) 785-01-01;
<http://www.berlin-chemie.ru>

**БЕРЛИН-ХЕМИ
МЕНАРИНИ**

* Только для препарата Дексалгин[®] (ампулы)
1. Общая характеристика лекарственного препарата ДЕКСАЛГИН[®] ампулы.
2. Barbanoj MJ, et al. Clin Pharmacokinetics 2001, 40:245-262.
3. Hanna MH, et al. Br J Clin Pharmacol 2003; 55(2):126-133.
4. Zippel, Clin Drug Invest, 2006, 26(9), 517-528.