

MONNAIE VIRTUELLE DENTAIRE



Dentacoin, les pionniers du secteur.

» pages 4/5

L'OS EN SOUFFRANCE



Percevoir la lésion osseuse.

» pages 12/13

RÉSEAUX ET COMMENTAIRES



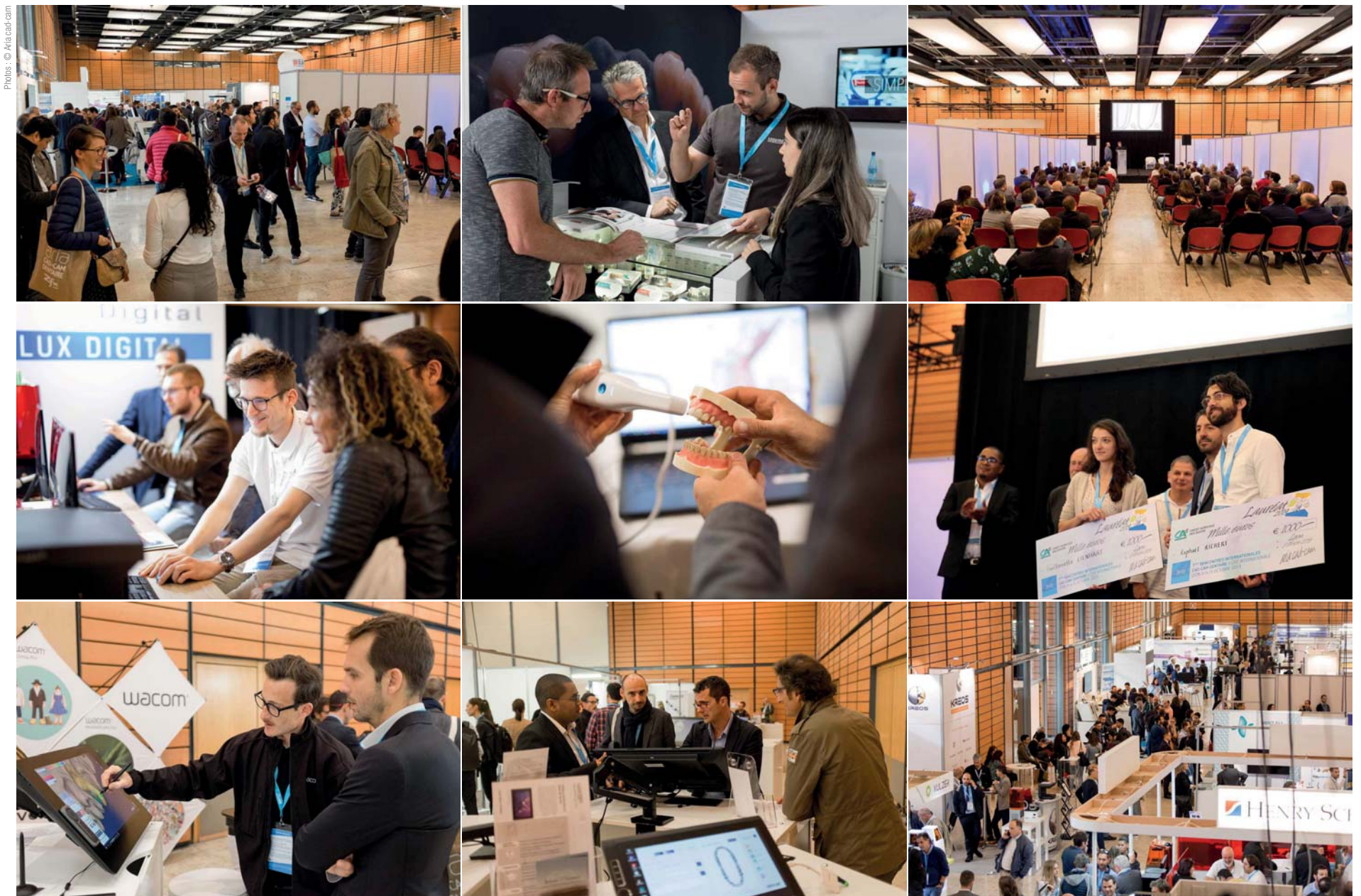
On parle de moi et ça me touche.

» page 16



Bilan des Rencontres Internationales aria cad-cam dentaire 2019

Les 7^{es} Rencontres Internationales aria cad-cam dentaire se sont déroulées du 3 au 5 octobre à la Cité Internationale de Lyon. Cet événement du numérique dentaire par excellence, a réuni une nouvelle fois plus de 70 exposants et rassemblé 2 300 professionnels dentaires.



■ Les participants ont pu découvrir un programme riche et varié !

Plusieurs temps forts ont rythmé ces trois journées notamment le **DSD Day**, formation avec le Dr Christian Coachman qui a présenté le concept du *Digital Smile Design*, permettant un rapport intime entre patient/cabinet/laboratoire et garantissant les meilleurs résultats esthétiques du sourire. Une journée exceptionnelle consacrée à la dentisterie émotionnelle qui s'est clôturée par une démonstration en live.

Avec l'**Espace start-up**, Aria a renouvelé l'expérience en accueillant plusieurs start-up

qui proposent des solutions innovantes sur les marchés du numérique dentaire et de la santé.

De nombreuses conférences sur des thèmes variés ont été données dont :

- L'occlusion - conférences animées par le Collège National Occlusodontologie Rhône-Alpes.
- La bio impression - qui vient apporter de nouvelles perspectives en chirurgie orale et maxillo-faciale.
- De nombreuses autres conférences concernant les scanners, les matériaux, les méthodes d'usinage... animées par des experts et des industriels.

Parmi les nouveautés les visiteurs ont eu plaisir à assister au **Concours Ose ta conf' !** : 6 candidats ont présenté leur cas clinique ayant pour thème : Faites-nous découvrir votre vision du numérique dentaire dans votre métier ! Un temps de parole exceptionnel qui a vu récompenser les deux finalistes par un prix de 1 000 € chacun.

Une autre nouveauté a été le **workshop numérique** : un espace libre, animé par des spécialistes CAO, dédié à la découverte de nouvelles techniques et outils de design numérique pour la CAO dentaire, grâce aux outils mis à dis-

position : tablettes graphiques, scanners faciaux, caméra intra-orale.

Depuis 2006, les Rencontres Internationales aria cad-cam dentaire rassemblent prothésistes dentaires, chirurgiens-dentistes, industriels, start-up autour du sujet de l'innovation et des technologies numériques dans le dentaire.

La rencontre comme façon de progresser plus vite et mieux, tel pourrait être le crédo de ces rencontres, dont la prochaine édition se profile déjà à l'horizon en 2021. «

Dentalespace : 10 000 mercis

■ Le site d'information et de formation Dentalespace a atteint cette année le pallier des 10 000 abonnés sur sa page Facebook @dentalespace. Un cap important pour le média digital référent de la profession.

Chaque semaine, sont relayés des cas cliniques sur des thèmes variés, des actualités qui touchent la profession, ou encore des formats

déconnecter du cabinet durant quelques minutes. » Gérard Barouhiel et Jacques Baranes, fondateurs de Dentalespace.

Cet été, la double vie de nos confrères était mise à l'honneur. Olivier Guedj, humoriste décalé, Carole Leconte, parapentiste audacieuse et Alice Modolo, apnéiste médaillée ont partagé leur passion. Deux prothésistes de renom se



vidéo divertissants, initialement publiés sur le site dentalespace.com.

« Nous produisons et diffusons du contenu clinique et scientifique de qualité, mais également des formats vidéo originaux comme les Facebook Live ou les interviews #NoFilter et #DoublesVies, pour que nos confrères puissent

être également prêts au jeu, Hélène et Didier Crescenzo, plongeurs méditerranéens.

Et si nous prenions nous aussi quelques minutes pour partager nos passions hors cabinet ?

Retrouvez ces contenus sur les réseaux sociaux @dentalespace ! «

Prise en charge des femmes victimes de violences. Que doit-on faire ?

■ Notre profession nous amène plus souvent qu'on ne le croit à être en contact avec des femmes victimes de violences. C'est dans le cadre de la loi n°2014-873 du 4 août 2014 - art. 51, que le Conseil national de l'ordre a souhaité mettre en ligne une formation complète gratuite. Ce socle de connaissances sur les violences faites aux femmes et leurs spécificités, devrait nous permettre de mieux comprendre les mécanismes de la violence, d'améliorer le repérage des violences, de mieux accueillir et accompagner la femme victime dans son parcours et ses démarches, et de faciliter le partenariat en réseau dans la prise en charge.

Précisons que cette formation peut être validée par une attestation pouvant être délivrée une fois les trois parties passées, à savoir :

- Les violences faites aux femmes.
- Le rôle du chirurgien-dentiste.
- L'action du chirurgien-dentiste.

En tant que professionnel de santé, nous nous devons d'être en mesure de délivrer au-delà d'un certificat médical, un certain nombre de conseils et d'information, donc, d'être bien formé à la question. Retenons qu'il est toujours possible de dire à la patiente victime :

- Vous n'y êtes pour rien, l'agresseur est le seul responsable.

- La loi interdit les violences.
- Vous pouvez être aidée.
- Appelez le 3919 pour être informée de vos droits et connaître les associations d'aide près de chez vous.

Mais attention, soyons vigilants : la patiente peut être accompagnée par un proche qui peut s'avérer être son agresseur ; il est préférable de la recevoir seule dans la salle de soins pour l'examiner. «

VOUS ÊTES UNE FEMME VICTIME DE VIOLENCES

PARLEZ-EN
À VOTRE CHIRURGIEN-DENTISTE
IL PEUT VOUS AIDER

VIOLENCES FEMMES INFO
APPELEZ LE 3919*
*Appel anonyme et gratuit.



NUMÉRO D'ÉCOUTE ET D'INFORMATION ANONYME ET GRATUIT DEPUIS TOUS LES TÉLÉPHONES FIXES ET PORTABLES

Bienvenue sur notre stand ADF 1P17 !

NTI
New Technology Instruments

ProxyStrip

Système des bandes diamantées modulaire

Têtes échangeable et ajustable

D'utilisation polyvalente

- Quatre différents têtes e.a. avec dents de scie
- Le modelage d'obturations interdentaires et interproximales
- Le décapage en orthodontie

NTI-France
Tél: 06.47.55.07.87
nti-france@orange.fr

Bureau de Liaison
Tél: 03.89.20.69.95
france@nti.de
Fax: 03.89.20.43.79

NTI-Kahla GmbH
Rotary Dental Instruments
Im Camisch 3
D-07768 Kahla/Germany

Tel. +49-36424-573-0
Fax +49-36424-573-29
export4@nti.de
www.nti.de



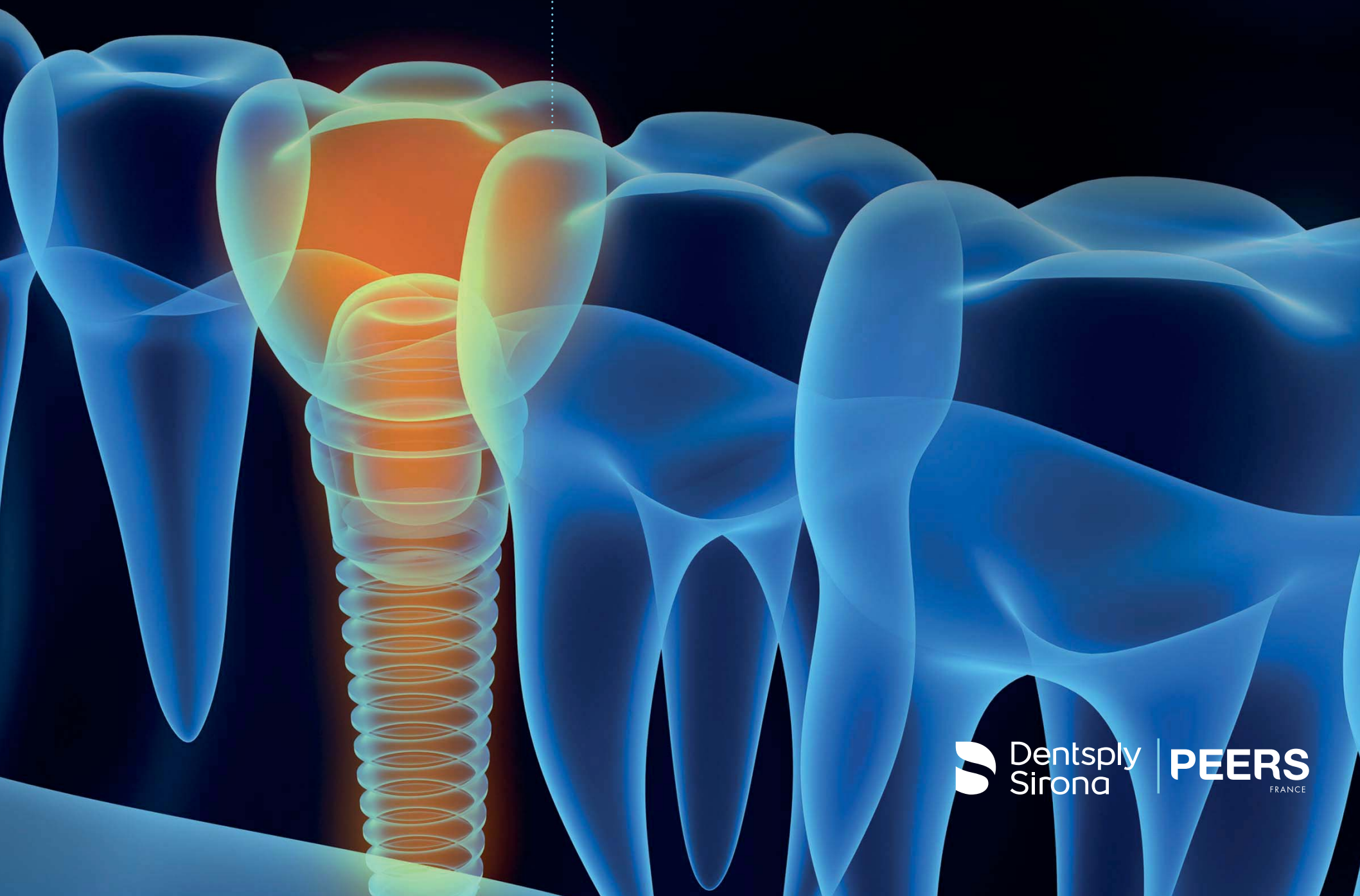
Sommet Universitaire en Implantologie

L'innovation en implantologie à l'ère du numérique

Chamonix - Hôtel Mercure les Bossons - 24 & 25 janvier 2020

www.sui-ds.com

BORDEAUX
CLERMONT FERRAND
CORTE
LILLE
LYON
MARSEILLE
MONTPELLIER
NANCY
NANTES
NICE
PARIS 5
PARIS 6 ET PARIS 7
PARIS 7
STRASBOURG
TOULOUSE



Dentsply
Sirona

PEERS
FRANCE

Qu'est-ce que Dentacoin (DCN) ?

Les cryptocurrency, la blockchain vous pensez que c'est loin, et pourtant c'est déjà là. C'est la construction qui dépasse les frontières mais qui reste sous les contraintes des souverainetés nationales et régionales. Entretien avec M. Jeremias Grenzebach, cofondateur et développeur principal chez Dentacoin

■ Dentacoin est la première crypto-monnaie spécifique du secteur dentaire. Nous l'avons développée dans le but de créer un modèle d'assurance basé sur la conclusion de contrats directs entre les patients et les dentistes ainsi que diverses applications utiles, pour accroître l'efficacité des chaînes d'approvisionnement, promouvoir un traitement novateur des paiements, renforcer les relations entre tous les participants du marché, et offrir l'accès à des soins dentaires préventifs abordables.

Nos applications actuellement actives sont *Dentacoin Trusted Reviews* qui représente la voix des patients, *Dentacare* qui contribue à une meilleure hygiène bucco-dentaire, *DentaVox* dont les enquêtes fournissent des données statistiques clés du marché dentaire.

Plus de 1800 professionnels de la santé bucco-dentaire et 90 000 personnes utilisent activement les outils Dentacoin à travers le monde et la devise Dentacoin a été adoptée comme un moyen de paiement officiel par les cliniques, les laboratoires, les fournisseurs de 21 pays sur les 6 continents.

Comment peut-on se procurer des DCN ?

- Principalement de trois manières :
- Tout le monde peut obtenir des jetons Dentacoin par l'intermédiaire de nos outils (par exemple en participant à des sondages sur la santé bucco-dentaire sur *Dentavox* ; en donnant un avis détaillé sur un dentiste via *Dentacoin Trusted Reviews* ; en assurant le maintien d'une hygiène bucco-dentaire satisfaisante grâce à l'application mobile *Dentacare*). Pas ailleurs, nous récompensons aussi bien les patients que les dentistes pour leurs activités sur nos plateformes.
 - Tout le monde peut acheter des jetons Dentacoin avec une carte bancaire ou se les procurer en les échangeant contre n'importe quelle autre crypto-monnaie. Depuis peu, il est même possible d'acheter DCN avec une carte bancaire sans frais de transactions, à l'exception de la commission standard associée aux achats par carte.
 - Les dentistes, laboratoires, fournisseurs, fabricants de notre réseau peuvent également recevoir les paiements de tiers apparentés sous forme de DCN.



Où peut-on utiliser DCN ?

Dentacoin est un moyen de paiement officiellement accepté par plus de 85 cliniques dentaires, fournisseurs, fabricants dans 22 pays, ce qui signifie que les patients et les dentistes peuvent utiliser DCN pour le règlement de traitements et fournitures dentaires, et de services y afférents.

Il est aussi possible de tésauriser Dentacoin dans l'espoir d'une future valorisation ou de l'échanger contre une autre monnaie. Notre partenariat avec Bidali permet également d'acheter diverses cartes-cadeaux auprès de sociétés de renommée mondiale.

Comment prévoyez-vous d'interagir avec le marché français, qui est extrêmement réglementé ?

Même en France, l'industrie dentaire est très segmentée et cet aspect du marché est idéal

pour la mise en œuvre d'une solution de *blockchain* telle que Dentacoin. Les dentistes ont toujours le choix d'opter pour un logiciel permettant la gestion des relations avec les patients et un programme loyal, et notre expérience prouve l'existence d'un intérêt croissant pour les solutions de blockchain et les options innovantes de paiement parmi la jeune génération de dentistes français.

Seriez-vous en mesure de nous informer sur vos partenaires français ?

Actuellement, nous comptons environ cinquante dentistes qui utilisent nos outils et communiquent avec d'autres prêts à adopter la monnaie comme moyen de paiement.

Quel type de données statistiques avez-vous déjà été en mesure de collecter ?

Les enquêtes de *DentaVox* nous permettent de collecter de précieuses données statistiques sur de nombreux aspects liés à la santé bucco-dentaire - cavités dentaires chez les enfants, troubles alimentaires, vieillissement et santé bucco-dentaire, facettes dentaires, relations entre dentistes et patients, éthique dentaire et bien d'autres aspects encore. Grâce aux utilisateurs enregistrés, plus de 36 000, qui ont répondu à plus de 15 millions de questions, nous pouvons fournir des résultats clés sur les comportements envers certains traitements, les préférences concernant certains produits dentaires, les attentes et les besoins des patients, etc.

Publiez-vous des études ?

Nous n'avons pas encore diffusé nos propres études mais nous avons publié des articles annonçant les principaux résultats des enquêtes de *DentaVox*, ainsi que des infographies.

Contribuez-vous aux études ?

Oui, nous avons contribué à diverses études portant sur l'application de la technologie de la blockchain dans le secteur des soins de santé. Les résultats de *DentaVox* ont également été utilisés par les médias, les chercheurs et les étudiants.

Comment intégrez-vous les règlements/remboursements d'assurance ou les règlements/remboursements gouvernementaux dans votre modèle commercial ?

Nous avons développé le premier programme d'assurance dentaire basé sur la création de contrats directs entre les patients et les dentistes via la *blockchain*. Le patient verse un montant mensuel relativement modique en DCN au dentiste et doit se plier à certaines règles, notamment se rendre à trois contrôles de suivis annuels, garantir un brossage des dents régulier et le maintien d'une hygiène satisfaisante à domicile en suivant les recommandations de l'application mobile *Dentacare*. En retour, le dentiste couvre les soins prophylactiques et thérapeutiques tout en augmentant ses revenus et en construisant de solides relations avec son patient.

La version d'essai de l'assurance Dentacoin est déjà lancée et nous travaillons sur la mise à niveau suivante qui inclura des forfaits famille et collectifs.



Pensez-vous que vous contribuez aux affaires du tourisme médical ?

En tant que monnaie universelle spécifique de l'industrie, indépendante des frontières nationales, qui peut être acquise par le biais de diverses activités et garantit des frais de transaction largement inférieurs, Dentacoin peut certainement profiter aux cliniques axées sur le tourisme dentaire. La chaîne argentine CoolDent et la clinique suisse Dentaprime implantée en Bulgarie sont des cas prouvés qui y ont recours.

Évaluez-vous les praticiens ?

Les patients peuvent utiliser *Dentacoin Trusted Reviews* – la première plateforme basée sur la technologie de la blockchain présentant les retours de patients de manière détaillée, vérifiée et rétribuée – pour publier leur avis sur leur dentiste et être récompensés en DCN en remerciement de leur contribution. Les avis sur *Trusted Reviews* ne peuvent être introduits qu'après une invitation émise par le dentiste, contrairement à la plupart des plateformes similaires.

Évaluez-vous les patients ? Ceci n'influence-t-il pas la manière dont les patients suivaient initialement un praticien ?

Nous n'évaluons nullement les patients. Notre seul but est de motiver et d'inciter des comportements qui soient bénéfiques. Dans l'application *Dentacare* par exemple, si les utilisateurs ne respectent pas les recommandations d'hygiène bucco-dentaire pendant 90 jours, ils ne reçoivent aucun Dentacoin en récompense. Un mécanisme comparable fonctionne pour l'assurance Dentacoin : si les patients n'effectuent pas leurs versements mensuels ou ne rendent pas aux contrôles de suivi convenus, le contrat est résilié.

Comment générez-vous les revenus de votre entreprise ?

Le nombre croissant d'utilisateurs de Dentacoin détermine la hausse du cours de la monnaie sur le long terme. Étant donné que notre organisation détient une part de l'offre totale de la monnaie Dentacoin, une certaine proportion de nos revenus est générée de cette façon. Une autre source provient de la clinique dentaire Dentaprime International PLC, que nous avons achetée au cours de l'année 2017 et dont le paiement a été effectué en Dentacoin (DCN). Plus tard, certaines fonctionnalités avancées de nos applications seront également payantes.

Y a-t-il des frais liés à Dentacoin ?

Actuellement, l'utilisation des outils et de la monnaie Dentacoin est gratuite pour les dentistes et les patients.

De quelle manière les laboratoires ou les fournisseurs peuvent-ils interagir avec les praticiens ? Y a-t-il une utilité ?

Les laboratoires et les fournisseurs peuvent échanger des Dentacoin avec les praticiens en guise de paiements et donc profiter de transactions internationales très rapides et à peu de frais. Nous envisageons aussi la mise en œuvre de systèmes DCN basés sur une tarification par utilisation du logiciel et du matériel, ce qui représentera un avantage supplémentaire pour toutes les parties susmentionnées.

Votre ICO (équivalent à l'offre publique d'achat dans l'univers des cryptocurrency) est maintenant créée, recherchez-vous davantage de capitaux ?

Nous ne recherchons pas activement des investisseurs. Nous sommes cependant ouverts à toute proposition.

Qui sont vos parties prenantes ?

La monnaie est détenue par plus de 45 000 personnes et entreprises dans le monde. Les parties prenantes concernées par nos outils comptent plus de 90 000 personnes et 1 800 dentistes.

Comment un dentiste peut-il rejoindre votre réseau pour améliorer ses perspectives d'affaires ?

Rejoindre le réseau Dentacoin est très facile : les dentistes ont simplement besoin de s'enregistrer sur notre site Web, créer un portefeuille et éventuellement commencer à accepter les paiements en Dentacoin. Nous adhérons au principe de la libre commercialisation et proposons une assistance aux nouveaux membres, notamment en termes de publicité, relations publiques, formation du personnel, outils éducatifs et promotionnels, et tout ce dont le praticien a besoin pour démarrer.

Intervenez-vous dans tous les événements du secteur dentaire, tels que l'IDS ou l'ADF ?

Nous avons déjà participé au Salon dentaire international IDS 2019 et marqué un

tournant important dans son histoire par le fait que nous sommes le premier fournisseur de *blockchain* à y avoir jamais pris part. Nous envisageons consciencieusement la participation à des événements futurs car nous devons faire tout ce qui est en notre pouvoir pour le développement et la recherche de partenaires.

Quelles sont vos attentes à l'égard de l'Europe, de la France ?

Nous prévoyons de renforcer nos positions sur le marché européen grâce à la localisation de nos applications et l'adhésion d'un plus grand nombre de dentistes, de laboratoires et de fournisseurs qui effectueront leurs transactions avec la monnaie et utiliseront nos outils en vue d'une participation des patients.

Quelle répercussion le crash du Bitcoin a-t-il sur votre modèle commercial ?

Actuellement, la valeur du Dentacoin est relativement sous l'influence des valeurs de l'Ethereum et du Bitcoin. Avec l'augmentation des volumes de transaction des trois monnaies, les fluctuations prennent moins d'importance. Il faut également mentionner ici que la valeur de Dentacoin est liée à son taux d'adoption.

Le nombre croissant d'utilisateurs de nos outils et l'adoption progressive de la monnaie Dentacoin (DCN) comme moyen officiel de paiement des services dentaires nous permettent de créer une valeur substantielle de Dentacoin qui ne repose pas sur des spéculations et, à la longue, croît à chaque ajout d'un nouveau participant au réseau. ◀

AD

fdi  
World Dental Congress

SHAPING THE FUTURE OF ORAL HEALTH

Shanghai China

NATIONAL EXHIBITION AND CONVENTION CENTER

1–4 September 2020

ABSTRACT SUBMISSION DEADLINE
25 March 2020

EARLY-BIRD REGISTRATION DEADLINE
31 May 2020

www.world-dental-congress.org

 FDIWorldDentalCongress  fdi_wdc

Traumatologie des dents temporaires : les clefs pour ne pas adresser

ODONTOLOGIE PÉDIATRIQUE | L'ESSENTIEL C72

— Jeudi 28 novembre | 16h–17h

— Responsable scientifique :
Tiphaine Davit-Béal

— Conférenciers :
Emmanuelle Noirrit-Esclassan : La consultation d'urgence, une première étape ! | Anne-Laure Bonnet : Entre recommandations et réalité clinique, comment gérer les traumatismes en denture temporaire ?

■ « La traumatologie chez l'enfant est une situation d'urgence vraie qu'il convient de prendre en charge rapidement ». Quoi de plus effrayant et de plus contraignant dans une journée de cabinet déjà bien remplie, que devoir rajouter une urgence traumatique. Rassurons-nous : si la situation peut en effet être urgente en denture permanente car la survie de l'organe dentaire en dépend, chez l'enfant de moins de 6 ans en denture temporaire stricte, le challenge réside bien souvent dans le suivi à long terme plus que dans la consultation d'urgence.

Bien sûr, lors de cette première consultation, l'enfant et ses parents ou accompagnants sont anxieux, et peuvent se sentir coupables de cet évènement indésirable. C'est souvent l'occasion d'une première visite au cabinet dentaire. La douleur, la peur de l'inconnu et de l'intrusion dans la cavité orale, rendent la communication plus difficile. Une approche calme, bienveillante et rationnelle de la part du praticien et de son équipe constitue donc un premier point essentiel.

AD



DT STUDY CLUB
COURSES | DISCUSSIONS | BLOGS | MENTORING

REGISTER FOR FREE!
DT Study Club – e-learning platform



Join the largest educational network in dentistry!

www.DTStudyClub.com





DT Study Club is an ADA CERP Designated Provider. ADA CERP is a service of the American Dental Association to assist dental professionals in identifying quality providers of continuing dental education. ADA CERP does not guarantee or endorse individual courses or instructors, nor does it imply acceptance of credit hours by boards of dentistry. DT Study Club is not responsible for any continuing education credit.

Le 2^e point est d'adopter une démarche d'observation clinique systématique et exhaustive, afin de poser un diagnostic précis et d'adopter l'attitude thérapeutique appropriée. L'anamnèse est essentielle pour définir les circonstances du traumatisme (Où ? quand ? comment ?) et l'état de santé du patient. La présence de nausées, de vomissements, de pertes de connaissance doit orienter vers un traumatisme crânien qui nécessite une prise en charge médicale immédiate. Le questionnaire médical et le contrôle du carnet de santé permettent de vérifier l'absence de risque infectieux, hémorragique, l'absence d'allergies et la mise à jour des vaccins. Pour examiner l'enfant, l'attitude du praticien conditionne

cette première séance et prépare les suivantes. Pour rassurer l'enfant, il peut être assis sur les genoux de ses parents. Le praticien cherche alors à mettre en confiance l'enfant, en utilisant un langage adapté à ses capacités cognitives et émotionnelles, et en lui présentant de manière ludique ses instruments, le miroir et les rouleaux de coton, très appréciés des enfants car petits et peu invasifs. L'examen exobuccal permet de repérer contusions, abrasions et ecchymoses, ainsi que d'éventuelles déviations du menton et limitations d'ouverture buccale. Le praticien doit se faire aider des parents en les rassurant et en les guidant sur l'attitude qu'ils doivent adopter : ne pas parler trop fort et rassurer leur en-

fant. Les pleurs et les cris sont tout à fait normaux chez le petit enfant et montrent son inconfort et son refus de la contrainte. La position genoux à genoux permet chez l'enfant refusant de coopérer, un examen rapide en maintenant le contact visuel de l'enfant avec le parent (Fig. 1).

L'examen endobuccal complet de la cavité buccale permet de renseigner l'état buccodentaire du patient et de vérifier l'absence de lésions traumatiques sur les molaires, même si le secteur antérieur est le plus souvent concerné par les traumatismes. Le praticien recherche les lésions gingivales, labiales, linguales voire jugales, les pertes de substances dentaires, le degré de luxation dentaire et les mobilités dentaires. Un examen radiographique de type cliché occlusal vient compléter cet examen clinique afin d'établir le diagnostic. Pour chaque forme traumatique, des recommandations internationales en termes de traitement et de pronostic sont disponibles sur le site de l'IADT et l'application Tooth SOS (Fig. 2).

En fonction de la situation clinique, un geste d'urgence peut être nécessaire : mise en place d'une restauration pour sceller des tubuli dentinaires, avulsion d'un fragment coronaire ou de la dent empêchant la fermeture



Fig. 1 : Position genoux à genoux. Figs. 2a et 2b : Site de l'IADT : Dental Trauma Guide et application mobile ToothSOS. Fig. 3 : Luxation palatine de 51 et 61 empêchant la fermeture buccale. Fig. 4 : Parulie en distal de 61. Figs. 5a et 5b : Fistule et dyschromie de 51 associées à de la résorption pathologique visible à la radiographie. Fig. 6 : Ankylose de 51 suite à une intrusion sévère. Fig. 7 : Hypominéralisation de 11 suite à un trauma sur 51. Fig. 8 : Hypoplasie sur 21 suite à un trauma de 61. Fig. 9 : Absence de 21 sur l'arcade chez un enfant de 8 ans. Figs. 10a et 10b : Dilacération corono-radulaire de 21. Extrait de la panoramique et du CBCT.

buccale ou gênant l'occlusion (Fig. 3). Mais le plus souvent, la prescription d'antalgiques, le rappel des conseils d'hygiène et d'alimentation suffisent. La programmation des soins peut être différée après la réduction de l'inflammation initiale et souvent, un simple suivi est suffisant. Le praticien doit alors expliquer aux parents les possibles complications et

mettre en place un calendrier de suivi clinique et radiographique rigoureux

À l'issue de cette consultation, un certificat médical initial (CMI) est rédigé et remis à la famille le jour même, pour éviter toute perte de chance quant à une future indemnisation. Ce document médico-légal où le praticien rapporte les circonstances du traumatisme, ses observations cliniques et radiographiques, les traitements réalisés, la mise en place du suivi et les réserves émises quant au devenir des dents traumatisées, collatérales, antagonistes et les dents permanentes sous-jacentes, est un élément essentiel de cette première consultation.

Il est important de suivre les enfants ayant subi des traumatismes sur les dents temporaires, afin d'intercepter les éventuelles com-

plications, et de réduire les risques d'atteinte des dents permanentes. Ces séances de contrôle permettent aussi à l'enfant de s'habituer à l'environnement du cabinet dentaire et d'établir une relation de confiance avec son praticien. Celui-ci doit rechercher les signes de résorption pathologique, de nécrose (parulie ou fistule, dyschromie, mobilité) ou d'ankylose de la dent temporaire (Figs. 4-6) ; Les répercussions sur les dents permanentes peuvent prendre plusieurs formes selon la nature du trauma et le stade de minéralisation du germe sous-jacent : des hypominéralisations (Fig. 7), des hypoplasies amélares (absence d'émail) (Fig. 8), mais aussi des dilacérations coronaires ou corono-radiculaires qui compromettent la mise en place de la dent sur l'arcade (Figs. 9 et 10). Un diagnostic précoce

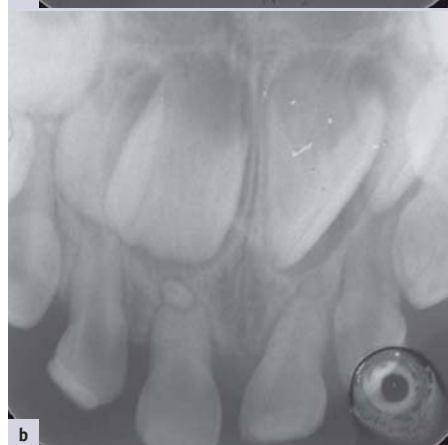
améliore le pronostic de ces lésions séquelaires grâce à la mise en place de thérapeutiques restauratrices en cas d'anomalie de structure, ou de thérapeutiques orthodontiques en cas de troubles de l'éruption liés à une dilacération corono-radiculaire. «

Cas clinique 1



a : Fracture coronaire amélo-dentinaire de 51 et amélaire de 61, chez un enfant de 3 ans.
b : Reconstitution de 51 à l'aide d'un strip crown. La perte de substance de 61 n'étant qu'amélaire ne sera pas reconstituée.

Cas clinique 2



a : Radiographie du secteur antérieur d'un enfant de 4 ans le jour du trauma (J0), montrant une fracture radiculaire sans déplacement de 51 et 61. Mise en place d'un suivi clinique à 3 mois, 6 mois puis tous les 6 mois jusqu'à l'évolution des incisives permanentes.
b : Suivi radiographique à 6 mois (J0 + 6 m).
c : Suivi radiographique à 18 mois (J0 + 18 m). Notez la résorption des fragments radiculaires et l'oblitération canalaire de 51 et 61. (Courtoisie du Dr M Clavier)



PIEZOTOME
CUBE

IT'S TIME FOR
ATRAUMATIC EXTRACTIONS*

* Il est temps d'opter pour l'extraction atraumatique

Mercredi 27/11

14h00-17h00 : **Pr Francis LOUISE**
Simplification des protocoles chirurgicaux

Jeudi 28/11

14h00-17h00 : **Pr Francis LOUISE**
Simplification des protocoles chirurgicaux

Vendredi 29/11

14h00-17h00 : **Dr Clémence ZADIKIAN**
Extraire aux ultrasons

WORKSHOP ACTEON
STAND 1L36

Mercredi 27/11

14h00-17h00 : **Dr Matthias RZEZNIK**
La décharge bactérienne en parodontologie et cariologie

Jeudi 28/11

14h00-17h00 : **Dr Alexandre PHILIPPAKIS**
La parodontie aux ultrasons



17 av. Gustave Eiffel | ZI du Phare | 33700 MERIGNAC | FRANCE
Tel + 33 (0) 556 340 607 | Fax + 33 (0) 556 349 292
E-mail: info@acteongroup.com | www.acteongroup.com

Création : 10/2019

NEUTRON
P5XS B-LED

IT'S TIME FOR
POWERED TREATMENT VERSATILITY*

* Il est temps d'allier polyvalence et puissance pour vos traitements



ACTEON

Choisir de manière raisonnée un système de mise en forme canalaire en endodontie

ENDODONTIE | ATELIER DE TP C69

– Jeudi 28 novembre | 14h–17h

– Responsable de séance :
Nicolas Gardon

– Conférenciers :
Tara McMahon et Nicolas Guernier :
One Curve. | Ludovic Pommel et
Guillaume Couderc : WaveOne Gold. |
Walid Nehme et Michel Ardouin :
2Shape. | Olivier Claudon et Anne Collin :
ProTaper Gold.

■ Le traitement endodontique a pour but de prévenir ou de guérir les maladies de la pulpe dentaire, afin d'assurer le maintien de la dent sur l'arcade dans des conditions optimales.

Classiquement et schématiquement ce traitement est divisé en trois grandes étapes :

- Mise en forme.
- Désinfection.
- Obturation.

Chacune de ces étapes conditionne la suivante et elles sont toutes trois imbriquées. Une mauvaise approche à un quelconque moment va entraîner des conséquences néfastes impactant la suite des actes. Il convient donc d'être très vigilant et méthodique, afin que cette cascade d'événements s'écoule de manière fluide pour aboutir au succès.

Pour la mise en forme, même si différents concepts s'affrontent encore (conicité ou box apicale) les grands principes sont les mêmes depuis longtemps : élargir les canaux afin de



*Le One Curve de Coltène Micro-méga.

permettre la circulation des solutions désinfectantes et l'insertion contrôlée des matériaux d'obturation, afin de garantir un remplissage

canalaire tridimensionnel stable dans le temps. Toutefois, les moyens pour y parvenir ont considérablement évolués. Depuis les limes ma-

nuelles en acier, puis les limes acier mécanisées, les limes en alliage nickel titane en rotation continue, et ensuite l'évolution de ces alliages et des mouvements appliqués. En effet l'endodontie moderne a connu un énorme changement avec l'apparition du nickel titane et de l'instrumentation rotative (continue ou alternative en réciprocité).

Depuis lors nous avons l'impression que rien de vraiment neuf était à l'ordre du jour concernant cet alliage étonnant. Pourtant l'apparition des traitements thermiques nous donne tort aujourd'hui.

Pourquoi un traitement thermique, et lequel, pour quel usage ?

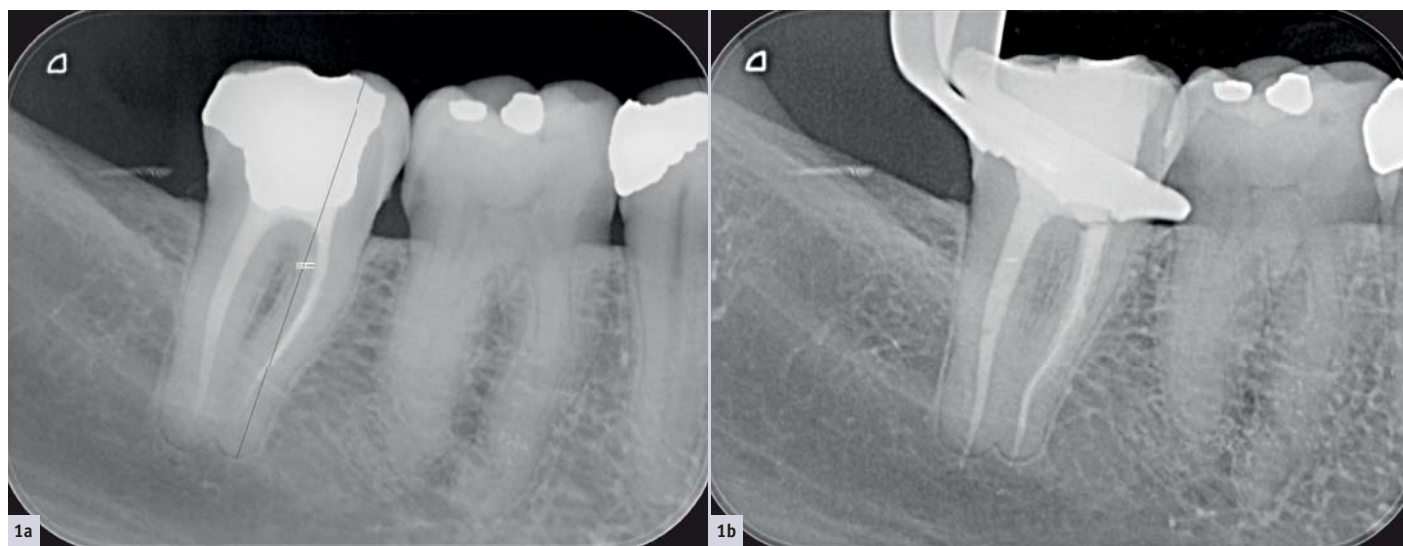
Ces traitements apportent aux instruments de nouvelles propriétés, une résistance accrue, une meilleure flexibilité. Cependant souvent lorsqu'une propriété est améliorée cela se fait au détriment d'une autre. Qu'en est-il ? Et comment ces traitements influent-ils sur la dynamique instrumentale ?

Mono instrument, séquence plus étendue ? Comment choisir ?

En préambule à tout cela, penchons-nous un peu sur les procédés de fabrication utilisés par les industriels pour améliorer les instruments. Comme vous le savez, les différentes limes de mise en forme endodontique sont depuis quelques années fabriquées à partir de fils de nickel titane, alliage dit « à mémoire de forme ».

Les alliages à mémoire de forme (AMF) possèdent une propriété remarquable : après déformation, ils peuvent récupérer intégralement une forme définie, dans une certaine limite. Ils sont utilisés dans de nombreux domaines très variés, l'industrie automobile, l'industrie aéronautique, les dispositifs médicaux et bien entendu dans le domaine dentaire. En ce qui concerne l'odontologie, il existe deux grands axes principaux d'application : l'orthodontie et l'endodontie. Ces alliages peuvent être exploités cliniquement pour leurs propriétés pseudo-élastiques remarquables : la super élasticité et la mémoire de forme.

L'origine de la flexibilité importante de ces alliages ne réside pas dans les notions clas-



Cas clinique 1 a et b : Échec lors de la mise en forme, la double courbure n'a pas été négociée. Après désobturation, une nouvelle mise en forme avec des limes traitées thermiquement en phase austénitique, permet de passer une double courbure et de redresser l'axe mésial en faisant de l'appui pariétal.



Cas clinique 2 a, b et c : La 21, une dent difficile avec un échec antérieur, fausse route et perforation. Une lime en phase martensitique permet en la précourbant, d'aller retrouver un engagement après la fausse route. La perforation est ensuite traitée. Une première étape pour un difficile traitement des autres antérieures.

