

#### Inside today

Вы найдете информацию о выставке Стоматологический Салон 2013 в Москве, о развитии, новейших тенденциях в мире стоматологической медицины и информацию в сфере стоматологических продуктов, а также полный обзор программы конгресса, сопровождающего выставку. » Стр. 2



### Планируй свое время с помощью газеты *today*

«Планируй свое время с помощью газеты today»: составьте свой план посещения стендов с помощью нашего эксклюзивного списка экспонентов и плана зала, который вы найдете в разделе «Сервис». **»** Cmp. 8



### Продукты в фокусе

Выставка Стоматологический Салон 2013 предлагает хорошую возможность познакомиться с новейшей технологией и развитием стоматологии. Обратите внимание на нашу продукцию и откройте для себя, что могут предложить самые современные российские и международные фирмы. » Стр. 12

# SALON

### Стоматологический Салон 2013 33-й Московский международный стоматологический форум

### Дата:

22-25 апреля 2013

### Схема проезда:

Крокус Экспо, Москва

### Время работы:

- 22–24 апреля:
- с 10:00 до 18:00
- –25 апреля:
- с 10:00 до 14:00

### Устроители:

### ВК ДЕНТАЛЭКСПО

Почтовый адрес 119049 Москва, а/я 27 Тел./факс: +7-495-921-40-69 info@dental-expo.com www.dental-expo.com

### Стоматологическая Ассоциация России (СтАР)

Устроитель конференции «Актуальные проблемы стоматологии» 101000, г. Москва, Колпачный переулок, д.7, стр. 2, офис 9–12 Тел./факс: +7-495-984-66-56

Подробную информацию
Вы можете получить по адресу:
www.dental-tribune.com



### Дорогие друзья!

■ Позвольте приветствовать вас от имени 33-го Московского международного стоматологического форума и международной выставки ДЕНТАЛ-САЛОН 2013.

Хотя ДЕНТАЛ-САЛОН в 2013 году остается в двух залах 7 и 8, но залы эти забиты до отказа. Рост выставки к 2012 году – 8,5%. После IDS '2013 российский ДЕНТАЛ-САЛОН – первая международная площадка, демонстрирующая новинки мировой

индустрии. В этом году выставочная экспозиция подкреплена серьезной научно-практической составляющей – это и конференция СтАР, и зуботехнический симпозиум Dental Lab, и курс гуру эстетической стоматологии д-ра Дидье Дичи, а также множество других мероприятий.

Таким образом ДЕНТАЛ-САЛОН в полной мере отражает вектор развития конгрессно-выставочной программы компании DENTALEXPO, включающей на



сегодня 15 мероприятий. Усилия DENTALEXPO направлены на постоянное повышение качества выставок и конференций московских и региональных форумов

Вне всякого сомнения, ДЕН-ТАЛ-САЛОН представит российским стоматологам интересную экспозицию, насыщенную программу и возможность общения с коллегами со всех концов нашей великой Родины.

Желаю вам приятной работы на выставке ДЕНТАЛ-САЛОН 2013! **◄** 

И.И. Бродецкий Генеральный директор ВК ДЕНТАЛЭКСПО

### Русский Вечер на IDS 2013

■В рамках прошедшего недавно Международного стоматологического шоу IDS в Кельне компания ДЕНТАЛЭКСПО (Россия) совместно с Дентал Трибьюн Интернешнл (Германия) собрали

партнеров на ставшую традиционной вечеринку Russian Dental Night. Гостями вечера стали представители российской и зарубежной стоматологической стоматологии и индустрии, почетными



\*Дентал Трибьюн и ДЕНТАЛЭКСПО являются партнерами уже много ле



\* Слева-направо: Бродецкий И.И. (ДЕНТАЛЭКСПО) Жданова С.С. (РоСИ), Чуев В.П.(ВладМиВа).



 Проф. Никитин А.А.(Моники) с супругой, Бродецкий И.И. (ДЕНТАЛЭКСПО).



 Др. Орландо Монтейро да Сильва (FDI), Пикулина Е.А. (ДЕНТАЛЭКСПО), Торстен Оемус (DTI), Садовский В.В. (СтАР).

гостями – Президент Всемирной Федерации Стоматологов Орландо монтейро да Сильва и Президент СтАР др. В.В. Садовский. Вечер предоставил прекрасную возможность отметить достижения предыдущих лет и заложить

пути для новых идей и сотрудничества. Дентал Трибьюн и ДЕН-ТАЛЭКСПО являются партнерами уже много лет, и Русский Вечер в Кельне является лишь одним из множества совместных проектов двух компаний. ◀



# Стоматологический рынок Европы расширяется благодаря увеличению онлайновых продаж

актуальная информация

■ Общие продажи стоматологического оборудования в Европе увеличились; об этом свидетельствует отчет, представленный Ассоциацией Европейских дилеров стоматологических товаров

(ADDE) и Федерацией Европейской стоматологической индустрии (FIDE) на выставке IDS в Кельне. Согласно тому же отчету, продажи расходных материалов остались на уровне 2012 года.

В отличие от постоянно сокращающегося числа прямых продаж, продажи по электронной почте и Интернету постоянно росли почти во всех странах, к которым относится данный отчет. Среди этих стран Дания опередила Францию и Великобританию, возглавив список наиболее быстро растущих стоматологических рынков Европы. Что касается 2012 года, было установ-

лено, что в Европе, несмотря на небольшое увеличение числа практикующих стоматологов, количество техников осталось прежним. Количество стоматологических клиник и лабораторий даже сокращается, демонстрируя последовательную тенденцию к их объединению на континенте.

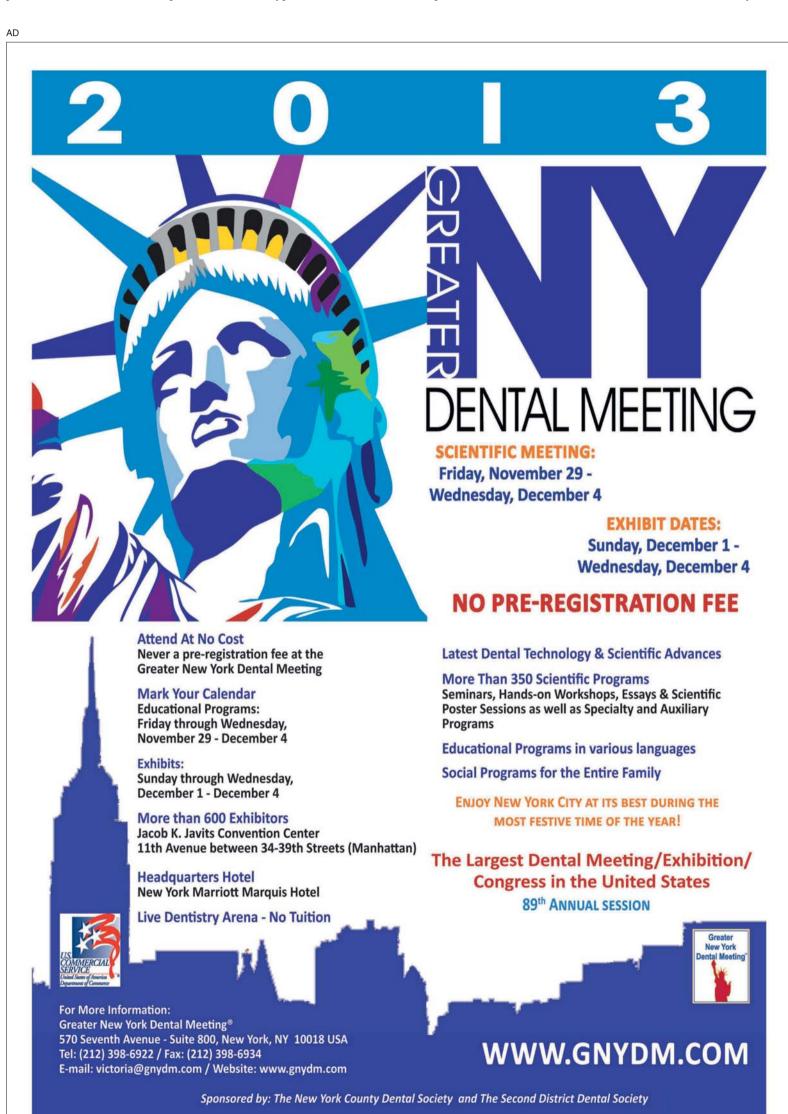
В то время как в Европе число выпускников стоматологических учебных заведений заметно сократилось по сравнению с 2011 годом, оно столь же заметно возросло в США. Тем не менее, соотношение практикующих врачей и пациентов остается неизменным.

FIDE и ADDE сотрудничают с 1998 года и вместе публикуют ежегодное исследование стоматологического рынка Европы. Помимо данных о количестве покупателей и конечных потребителей, отчет также содержит сведения о продажах основных категорий товаров, например, стоматологического оборудования, расходных материалов, имплантатов и систем САD/САМ, а также данные о каналах сбыта, информацию о текущих ставках НДС в Европе и их влиянии на стоматологический рынок. «

# Улучшение перспектив рынка

■ Согласно новому отчету, подготовленному в США, объем мирового рынка товаров для ухода за полостью рта и стоматологических расходных материалов к 2016 году может превысить 17,46 миллиарда долларов. Отчет, опубликованный компанией MarketsandMarkets, охватывает такие товары, как биоматериалы, ортопедические конструкции, продукцию для эндодонтии, ортодонтии и пародонтологии, а также реставрационные материалы, сплавы, цементы, адге зивы, оттискные материалы, одноразовые инструменты и иные изделия.

Новые цифры существенно отличаются от предыдущих прогнозов, согласно которым объем рынка к тому же 2016 году должен был достичь всего 14-15 миллиардов долларов США. Причиной пересмотра прогнозов явилось повышение интереса развивающихся стран к товарам для гигиены полости рта, а также современным расходным материалам, говорится в отчете. Также предполагается, что рост уровня доходов и развитие страхования, например, в Индии и Китае, тоже внесет существенный вклад в рост рынка. «



### Новый Implantmed от W&H

Эволюция лидера в области хирургии и имплантологии





- крутящий момент до 70 Ncm
- идеальный баланс благодаря сочетанию мотора с небольшим весом и углового или прямого наконечника эргономичной формы
- многофункциональная педаль
- функция нарезки резьбы
- угловые и прямые наконечники W&H с диодной подсветкой



Представительство в Москве:

Тел. 499/ 270 48 68

E-mail: info.ru@wh.com Web-site:www.wh.com/ru\_cis

### Финская компания Plandent Division выходит на быстро растущий российский рынок

актуальная информация

■ Компания «Plandent Division», самый крупный поставщик стоматологических товаров в Северной Европе, расширяет бизнес засчет быстро растущего

российского рынка. Компания «Plandent Оу» приобрела 51% акций компании Алвик-Медэкспресс, поставщика стоматологической продукции, расположенной в Санкт-Петербург. Текущие руководители компании, Дмитрий Павлухин и Светлана Павлухина, оставляют за собой 49 % акций и останутся на своих постах.

Задача компании – занять сильную позицию на динамичном рынке Санкт-Петербурга. «Мы полагаем, что опыт компании Plandent и знание стоматологической продукции и услуг в сочетании с большим опытом компании Мэдэкспресс, давно работающей на российском рынке, откроют совершенно новые возможности. В течение многих лет компания Planmeca имеет сильные позиции в России и наша высокотехнологичная стоматологическая продукция хорошо известна рынку. Благодаря новому сотрудничеству компания Plandent сможет предложить российским покупателям перспективные концепции обслуживания и увеличить объем продаж оборудования Planmeca», - говорит господин Tuomas Lokki, вицепрезидент группы компаний Planmeca Group.

В феврале быстро растущая Plandent Division приобрела новую дистрибьюторскую компанию в Бельгии. Кроме того офисы компании находятся во всех Северных и Прибалтийских странах, а также в Нидерландах, Германии, Великобритании и Австрии. Plandent Division предлагает всем профессионалам в стоматологии комплексные решения поставок и обслуживания от высокотехнологичного стоматологического оборудования и программного обеспечения до полного спектра стоматологических материалов и инструментов ведущих производителей. «

Издательство

Колонка редактора Централный офис Holbeinstr. 29 04229 Leipzig, Germany Тел. +49 341 48474-302

Факс +49 341 48474-173

Торстен Оемус

Дан Вундерлич

Менеджер продукта

Internet www.dental-tribune.com

Директор Финансов и Упрабления

















Session 1 Heidelberg, Germany - May 2-5 Session 2

Como, Italy - July 4-7

Session 3

Maspalomas, Canary Islands - November 6-10

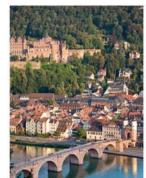
During each module, the participants will have the opportunity to practice their new skills on hands-on casts, porcine models, and to watch or assist live surgeries.

email: info@tribunecme.com www.TribuneCME.com

Access our online learning platform: hours of premium video training and live webinars. Collaborate with peers and faculty on your cases.

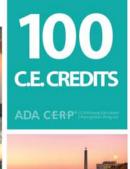
ADA C:ER:P® Continuing Education Recognition Program
Recognition Program
Recognition Program
Recognition Program
Recognition R

Discover the Masters' secrets and enjoy three superb locations.









Гернот Майер Верстка Маттиас Абихт Данный выпуск today посвящен выставке Стоматологический Салон в Москве, 22-25 апреля 2013 г. Журнал и все использованные в нем статъи и изображения защищены авторским правом. Любое их использование без предварительного разрешения издательства запрещено и влечет за собой судебное преследование. Издательство не несет ответственности за информацию, касающуюся ассоцуаций, компаний и коммерческих рынков. Правовое регулирование осуществляется в соответствии с принятыми постановления и условиями. Место арбитража – Лейпциг. Германия.



# FDI 2013 Istanbul Annual World Dental Congress

28 to 31 August 2013 - Istanbul, Turkey

**Bridging Continents for Global Oral Health** 





### Технологии CAD/CAM и факторы роста ключевые инновации в стоматологии

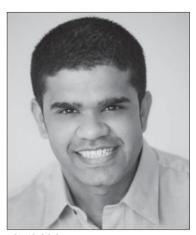
наука и практика

Д-р Nilesh R. Parmar, Великобритания

■Стоматология проделала длинный путь с тех пор, когда нашим коллегам приходилось использовать бормашины с ножным приводом и замешивать амальгаму. Современное стоматологическое

оборудование и материалы - самые последние достижения стоматологии и медицины, а на та-

ких выставках, как Международная стоматологическая выставка (IDS) представляют разработки



будущего. У современных стоматологов в арсенале не только зонд ибор-унасесть томографы, трехмерные изображения, факторы роста и практически неограниченный выбор различных мате-

Для написания данной статьи мне пришлось принять трудное решение и сконцентрироваться на том, что я считаю инновациями в стоматологии. По моему мнению, в хирургической стоматологии будущего будут важны визуализация, САD/САМ технологии и факторы роста.

### CAD/CAM

Технологии компьютерного дизайна и автоматизированного изготовления существуют в стоматологии около 20 лет. Однако только в последние 10 лет они стали существенно надежнее, проще в использовании и более функциональными. Сейчас у нас есть CAD/CAM системы, например, Cerec, iTero, Lava, которые позволяют сканировать весь зубной ряд, проводить моделирование и изготавливать цельнокерамические реставрации прямо в кабинете. Никогда еще аппараты CAD/CAM не были так популярны. Материалы для САО/ САМ систем изменились с монолитных блоков одного цвета на многослойные цельнокерамические дисиликатлитиевые конструкции, спекание и финишная обработка которых занимает лишь 15 минут.

Можно сказать, что эти реставрации, при условии хороших навыков и художественного таланта стоматолога, выглядят как лабораторные, хотя их можно выполнить за одно посещение в присутствии пациента. Технологии САD/САМ используются практически повсеместно для изготовления абатментов имплантатов и оалок, сокращая время изготовле ния, моделирования и припасовки. В настоящее время стоматологи начинают использовать технологии CAD/CAM для реставраций на имплантатах без от-

#### Конусно-лучевая компьютерная томография 3-D и интеграция с CAD/CAM

Конусно-лучевая компьютерная томография (КЛКТ) сейчас довольно часто используется в стоматологии, особенно в имплантологии: по данным Grondahl (2007), 40% всех конусно-лучевых компьютерных томограмм были сделаны для имплантологического лечения. Недостатком 3-D сканеров была передача полученной информации в полость рта



## SINO-DENTAL 2013

June 9-12, 2013

China National Convention Centre

### **Joint Organizers**

International Health Exchange and Cooperation Centre, Ministry of Health, P. R. China **Chinese Stomatological Association Peking University School of Stomatology** 

> Supporter Ministry of Health, P.R. China

Contact us: Ms.Sunny Ms. Carol Tel: (86)10-88393922/3917 E-mail: info@sinodent.com.cn

www.sinodent.com.cn

AD

пациента во время хирургического вмешательства. Недавняя инновация - совмещение томограммы зубов и мягких тканей пациента с данными КЛКТ. Это дает точное представление о твердой и мягких тканях и их взаимосвязи. Например, в компьютерной программе можно планировать установку имплантата с углом наклона для идеального положения постоянной коронки, и это также может быть отражено на КЛКТ.

Раньше стоматологу приходилось изготавливать рабочую модель, затем моделировать идеальный контур постоянной реставрации, добавляя в воск рентгеноконтрастный сульфат бария. Это требовало как денежных, так и временных затрат. Последние разработки позволили проводить внутриротовое сканирование с помощью подходящего инструмента, такого как система CEREC или iTero, и интегрировать данные с КЛКТ. Без моделей, без воскового моделирования; процедура практически мгновенная и может быть проведена в присутствии пациента. Наглядность бесценна в качестве средства обучения пациента, так как позволяет последнему полностью понять предложенный план лечения и его исполнение.

Развивая эту эту идею, можно сказать, что управляемая имплантация позволяет не только планировать установку имплантата в зависимости от идеального положения ортопедической конструкции, но и изготовить хирургический шаблон в клинике или в лаборатории и установить имплантат с помощью шаблона. Исследования подтвердили, что это надежный метод лечения, который может быть точно исполнен. Операции без откидывания лоскута и непосредственное временное протезирование могут ускорить лечение пациентов и помочь нам удовлетворить их ожидания.

### Лицевые сканеры

Лицевые сканеры-небольшая, но быстроразвивающаяся область цифровой стоматологии. Эти сканеры находятся на заре своего развития, и многие компании все еще пытаются устранить недостатки этих систем. Возможности применения в пластической хирургии, эстетической медицине лица, ортодонтии, имплантологии и ортогнатической хирургии безграничны. Мне повезло увидеть прототип лицевого сканера компании Sirona, и мне даже отсканировали лицо. Поражает детальность изображения. При интеграции этих данных с данными 3-D томографии, томограммами зубов и артикуляцией челюсти на экране компьютера можно построить подвижное изображение головы пациента. Планирование лечения и проведение обследования возможно в отсутствие пациента. Это можно применять в развивающихся странах, когда эксперты со всего мира проводят обследование сложного случая реконструкции лица без пациента. Как уже упоминалось, возможности обучения пациентов огромны. В таких областях, как пластическая и ортогнатическая хирургия, бывает очень трудно получить надлежащее согласие, а лицевые сканеры окажут в этом огромную помощь врачам.

#### Факторы роста

Хотя фаторы роста давно доступны медицине и стоматологии, их до недавнего времени использовали только аспиранты и профессора. Возрождение использования богатой тромбоцитами плазмы началось с дополнительных исследований, доказывающих, что богатая тромбоцитами плазма может значительно улучшить пролиферацию остеобластов (Рагтат 2009) и ускорить заживление мягких тканей. Компании предлагают стоматологам клинические курсы по получению и использованию богатой тромбоцитами плазмы за 15-30 минут. Основное преимущество богатой тромбоцитами плазмы в том, что она бесплатна; ее получают из крови пациента, тем самым устраняя риск отторжения; ее можно получить в большом количестве. Использование богатой тромбоцитами плазмы в инвазивной хирургической стоматологии будет расти благодаря публикации все большего числа исследований и применению наборов для простого получения плазмы.

Все вышеперечисленное лишь краткое описание того, что сейчас находится в разработке. Стоматология еще никогда не была настолько тесно взаимосвязана с технологией. Следующие 10 лет окажутся увлекательными, и я с нетерпением жду возможности услышать, увидеть и использовать те технологии, разработки которых ведутся сейчас. «

Д-р Nilesh R. Parmar – руководитель успешной практики (5 хирургических кресел) в пригороде Лондона и приглашенный имплантолог в клинике в центре Лондона. Основная область его интересов — зубная имплантология и технологии CEREC CAD/CAM.

Lina – новая звезда в вашей клинике

Тел. 499/270 48 68

ОМТ, Москва

Дентекс, Москва

Представительство в Москве:

Импортеры

E-mail: info.ru@wh.com

Web-site: www.wh.com/ru-cis

ОМТ, Москва Уралквадромед, Екатеринбург Тел. 495/223 15 60, 495/933 27 50 Тел. 343/262 87 50, 343/262 88 51

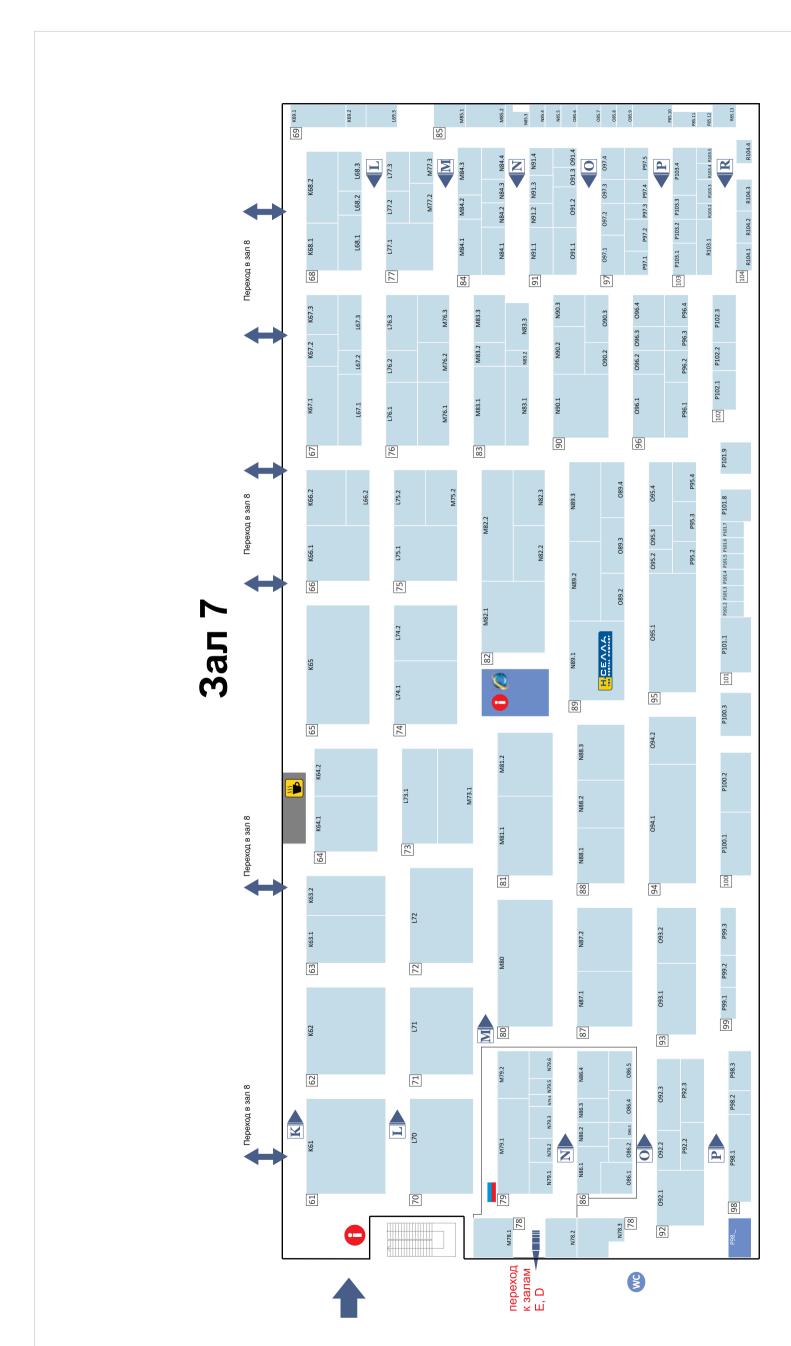


Дистрибьюция в Санкт-Петербурге

Тел. 495/332 03 16, 495/ 784 74 51 Алвик-Медэкспресс: 812/326 29 17

Эксподент, Москва





# DENTALEXPO® BK ДЕНТАЛЭКСПО

