

# DENTAL TRIBUNE

The World's Dental Newspaper · Hungarian edition

2014. július – X. évfolyam, 3. szám

www.dental-tribune.com

## GYAKORLÓ FOGTECHNIKUS AJÁNLIJA

Mire van szükség, hogy páciensfotók alapján egy nehéz front-fog-restaurációt egy csapásra megoldjunk? Szerencsére! Ahhoz azonban, hogy szerencsénket ne kelljen túlzottan kísértenünk, kellő tapasztalatra lesz szükségünk a kerámiafelhasználásban, a fotók olvasásában és a strukturált munkavégzésben.



> 10. oldal

## GYAKORLÓ FOGORVOS AJÁNLIJA

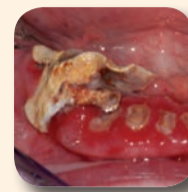
A helyi alveoláris csontregenerációhoz – egyedi igényekhez – formált, 3 dimenziós titánháló előzetes klinikai értékelése. Az irányított csontregeneráció (guided bone regeneration – GBR) a vertikálisan vagy horizontálisan sorvadt alveoláris gerinc sikeres implantológiai kezelésének alapvető eljárása.



> 14. oldal

## GYAKORLÓ FOGORVOS AJÁNLIJA

Nálunk járt... Minőségi alapanyagok, mesterei kidolgozás, az esztétika és a funkció harmonikus egymásra találása – és ahol ezt hiába keressük.



> 20. oldal

## Mestermű a Sironától



konfigurációtól függően) - de a minőség továbbra is ugyanaz, mint amit a Sirona az eddigi kezelőegységeinél nyújtott.

### Testreszabott

Minden modell kérhető lengőtömlővel (a TS verzió), vagy felsőkarral (a CS verzió).

Az a szép ebben a termékben, hogy a fogorvosnak lehetősége van választani extrákat is, melyek megfelelnek az igényeknek. Az elérhető csomagok segítik



Közel 130 éve annak, hogy a Sirona alapítócége, az RGS először színre lépett, kijelölve ezzel jól megérdemelt területét a világ vezető fogászati gyártói között. És a Sirona továbbra is a fogászati technológia élvonalában van a csúcsmínőségű termékek előállításával, melyek segítik a fogorvosokat a mindennapi munkájuk elvégzésében.

a fogorvosok és a személyzet napi munkáját a rendelőben.

Dr. Kislaoglu – egy magán fogorvos Isztambulból – volt az első, aki használta

> 3. oldal

## Hazatérnek-e a külföldön munkát vállalt orvosaink?

A *Heti Válasz* című hetilap több cikket közölt külföldről hazatérő, majd itthon tovább praktizáló orvosokról. Utóbb *Sok fejszke* címmel szerveztek konferenciát az MTA székházában a visszatérő gyógyítókról.

Pontos adatokat lehetetlen találni arra, hogy hányan tértek vissza, mint ahogyan igazából

azt sem tudjuk pontosan, hányan mentek el. A szórványos adatok és a közvélekedés szerint az elmúlt években mintegy ötezer orvos hagyta el az országot, ugyanakkor körülbelül négyezren áramlottak be az országba – elsősorban az erdélyi területekről, illetve az itt tanult, nálunk letelepedett, főleg afrikai diákok köréből. Az okok jól ismertek: a hazai fizetésből nehezen lehet megélni, külföldön a magyar bér sokszorosát meg lehet keresni kevesebb munkaórával, kisebb leterheltség mellett, ráadásul feudális hierarchikus



viszonyok nélkül, többnyire jól szervezett teammunkával.

A *Heti Válasz* a Szinapszis Kft.-t kérte fel – elsősorban – annak felderítésére, mi motiválja a hazatérőket. Kiss Katalin kutatási programvezető elmondása alapján 130 orvost értek el online módon kitölthető kérdőívvel, tehát a felmérés nem tekinthető reprezentatívnak. A válaszadók fele már hazatért, nagyjából 10 százalékuk dolgozik párhuzamosan magyar és külföldi kórházban is, míg 10-ből négyen továbbra is külföldön praktizálnak.

A kint tartózkodók csupán 15 százaléka szeretne hazatérni, 17 százalékuk dolgozna itt is, ott is, és 70 százalékuk nem kíván visszatérni Magyarországra. A Rezidensszövetség még 2009-ben készült felmérése szerint 120 orvos 57 százaléka állította, hogy a közeli jövőben nem kíván hazatérni.

A válaszokat adó 130 orvos elsősorban az anyagi megbecsültség miatt vállalt külföldön munkát, a hazatérés okait firtató kérdésre pedig első helyen a honvágyat jelölték meg. A megkérdezettek szerint a hazatérésüket segítené az anyagi biztonság, a szervezett, tisztázott viszonyok és a jobb munkakörülmények. 29 százalékuk válaszolt úgy, hogy a külföldön szerzett szakmai tapasztalatára nem kíváncsiak itthon.

> 3. oldal

## CEREC Desert Fest

2014. szeptember 12–13.



HELYSZÍN: Palace Hotel, Dubai



Amennyiben 2014. augusztus 31-ig egy komplett Cerec rendszert vásárol, **díjmentesen részt vehet a rendezvényen!**

Az INTEGO és a Cerec Desert Fest-el kapcsolatos további részletekért forduljon bizalommal:

GlobDent Kft.

sirona  
The Dental Company

2600 Vác, Szélső sor 43.  
Bemutató terem: 1132 Budapest, Visegrádi út 82/B  
Tel.: +36-30-932-1676  
E-mail: jozsef.kovacs@sirona.hu, www.sirona.hu



# Az **Eredeti** Spiral Implantátum



## „Alpha-Bio Experts Day”

Fogászati  
szakmai napok

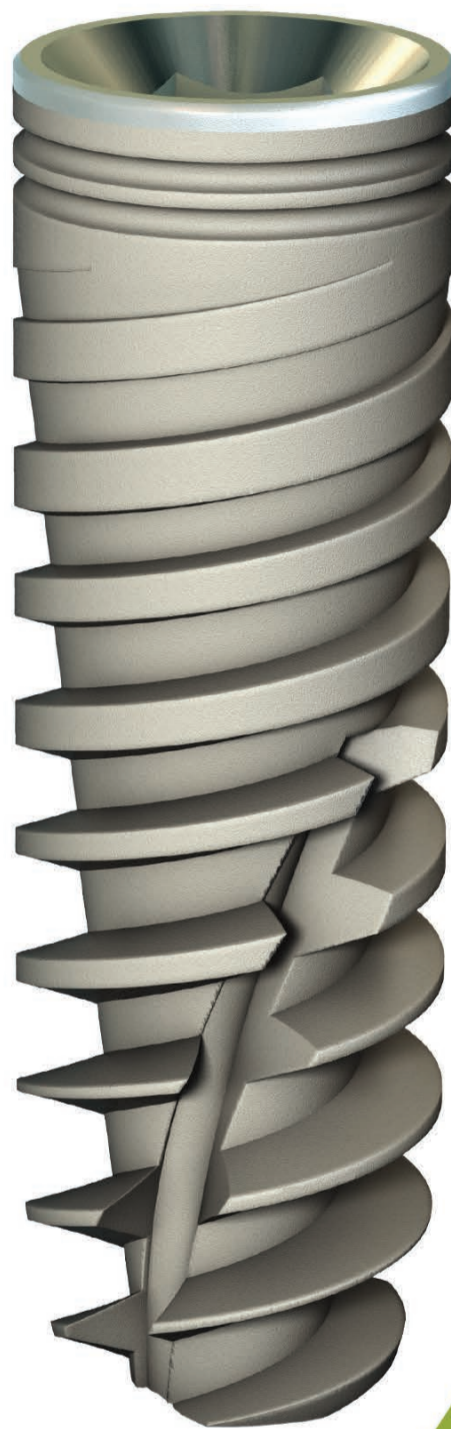
Sopron,  
2014. szeptember 11-13.  
Nemzetközi és hazai  
előadók, workshopok

### ELŐADÓK:

PROF. DR. MARCO ESPOSITO,  
AZ EJOI FŐSZERKESZTŐJE

PROF. DR. PIFFKÓ JÓZSEF  
DR. ZEEV ORMIANER  
DR. AMIR GAZMAWE  
DR. ANDREA PALERMO  
DR. BOGDÁN SÁNDOR  
DR. KEMPER RÓBERT  
DR. OBERNA FERENC  
DR. TÓKA JÓZSEF  
DR. VELICH NORBERT

ÜLÉSELNÖK: DR. NÉMETH ZSOLT



 **ALPHA BIO**<sup>TEC</sup>  
Implantology

Kizárólagos magyarországi forgalmazó:

**Alpha Implant Kft.**



1027 Budapest  
Horvát u. 14-24.

Tel.: 1/353-90-90  
Fax: 1/299-07-99

[www.alphaimplant.hu](http://www.alphaimplant.hu)  
[info@alphaimplant.hu](mailto:info@alphaimplant.hu)

[www.alpha-bio.NET](http://www.alpha-bio.NET)

## &lt; 1. oldalról

Az orvostudományról szóló konferencia hamarosan hálapénz-konferenciává alakult, köszönhetően Zombor Gábor, az Emberi Erőforrások Minisztériumának egészségügyért felelős államtitkára „szűzbeszédnek” tekinthető hozzászólásának. „Ha tiszta rendszert szeretnénk, akkor meg kell változtatni a hálapénzen alapuló rendszert, erre sok elképzelés született” – mondta Zombor Gábor, hozzátéve: „nagy levegővétel” és politikai, szakmai támogatás kell ehhez, „ami (...) eddig nem állt össze”. Kitért arra, hogy a jelenlegi politikai vezetésben van akarat arra, hogy ezt „az ötvenes évekből itt maradt torzót” felszámolja, különösen hogy csak ez az alap ahhoz, hogy az egészségügyet feszítő egyik leg-

nehezebb probléma, az elvándorlás problémája kezelhető legyen.

Ő maga nemzetgazdasági szempontból kiemelt területként tekint az ágazatra, amelyben az elmúlt időszakban történtek pozitív változások, de – mint mondta – továbbra is humán erőforrás-krízis jellemzi az egészségügyet.

Hangsúlyozta, döntően arra tette fel államtitkári tevékenységét, hogy a paraszolvencia kérdésében előre lehessen lépni. Hogyan? – kérdi a szakma. Forrásteremtéssel – szölte a válasz. Hogy pontosan milyennel, arról nem kívánt részletesen nyilatkozni. Annyit elárult, hogy az elődje, Szócska Miklós által megkezdett lépések közül a népegészségügyi termékadót támogatja, és folytatásra érdemesnek találja, ahogyan a pályakezdő orvosok itthon tartását célzó Markusovsz-

ky-ösztöndíjat is, amit lehetőség szerint kibővítené.

A jövőre nézve „nagy kérdésnek” nevezte, hogyan lehet az ágazatban több pénzt teremteni. Közölte: meggyőződése, hogy az egészségügybe forrásokat kell bevonnai, és akkor a hálapénz rendszere is megszüntethető. „Nem büntetésjellegűen, nem csendőri módszerekkel, de meg lehet oldani” – fogalmazott az államtitkár. Komoly feladat továbbá – mondta –, hogyan lehet az ágazatban egyensúlyban tartani a kínálatot és a keresletet, vagyis a társadalombiztosításon alapuló teljes körű ellátást. Zombor Gábor szerint a munkakörülmények javításáért is tettek az elődök: 130 helyen folynak olyan beruházások, amelyek ezt is szolgálják. Az orvosok túlterheltsége is csökkenthető szerinte az adminisztrációs terhek visszanyírásával és az



alapellátás kiterjesztésével. Az elvándorlás kevesebbet említett okáról, a képzés, a szakmai előmenetel hiányosságairól szólva elmondta: itt is lehet olyan motivációs technikákat adni, ami arra sarkallja az idősebb kollégákat, hogy az osztályokon is tanítsák a frissen végzett orvosokat. Zombor Gábor szerint a

legnehezebb azt megoldani, hogy a doktorok társadalmi megbecsültsége nőjön. Lesz-e a pedagógusokéhoz hasonlóan egy bérrendezéssel járó életpályamodell? Zombor Gábor szerint nem. Az államtitkár szerint az egészségügy más, mint az oktatás, csak költségvetési pénzből nem lehet megoldani a bérproblémákat. Azt azonban támogatja, hogy legyen egy meghatározott szakorvosi minimumjövedelem.

## &lt; Mestermű a Sironától, folytatás az 1. oldalról

az Integót. Azt mondta: „Az első dolog, amit megláttam benne, az a formája; tetszik a szék tervezése. Épp olyan funkcionális, mint amilyen könnyű kezelni.” Egy újabb pluszpont, hogy a szék könnyedén tesz eleget a csapat specialitásainak és elégti ki az igényeiket.

„Egy nagy klinikám van, összesen nyolc fogorvossal, és az Integón lévő programok mindegyik személy igényeihez beállíthatók” – mondta dr. Kislaoglu.

„A csapatban mindenkinek tetszik a szék, az endodontológusom imádjja az endofunkciót: van benne apex lokátor. Mindenki könnyen használhatónak találja, és ez nagyon fontos, nem lehet túl bonyolult, amikor az ember megtanulja kezelni.”

A nővéreknek is kell dolgozniuk a székkel, és ők is azt mondták, könnyen ment. A nap végén nekik kell elvégezniük a tisztítást, de bele van építve az automatikus tisztítórendszer, ami nagy segítség nekik, és így kevesebb munkájuk van vele.

„Nagyszerű termék és nagyon megbízható, ami roppant fontos, ha nagy forgalmú rendelőről van szó.”

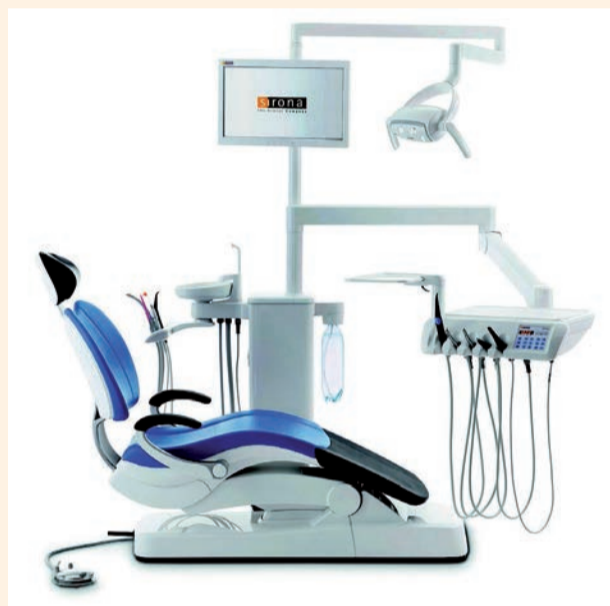
**A tervezés**

A tervezés lehetővé teszi a három fő faktor beépítését:

- Munkafolyamat
- Higiénia
- Ergonómia

És ezen elemek nem kerültek el dr. Kislaoglu figyelmét. Így nyilatkozott róluk: „Az Intego feltűnő vizesblokkjának hatékony higiéniai megoldása van. Úgy tervezték, hogy minden higiéniai előírásnak megfeleljen. Nagyon könnyű használni a praktikus elszívótömlő-tisztításhoz hasonló funkciókkal. Ez azért fontos, mert a higiénia egyre nagyobb jelentőséget kap a fogászatban, és a rendelő napi rutinfeladatainak nagy részét ez teszi ki.”

A Sirona minden fogászati kezelőegysége megfelel a Robert Koch Institute



(RKI) higiéniai szabványainak. Az RKI egy független állami intézmény, mely felelős az egészségügyi és járványügyi jelentések leadásáért Németországban. A tervezés túlmutat az esztétikán. A Sironának fel kellett ismernie, hogy a cégnek olyan széket kell előállítania, melyet minden fogorvos könnyen tud használni. Ezért hozták létre az Integót, mely egy könnyebb és lágyabb termék lett. Az eredmény egy olyan kialakításhoz vezetett, melyen kevesebb asztali készülék fér el, így jobb munkafolyamatot biztosít. Egy ilyen jól átgondolt termékkel, mely minimális tanulási időt igényel, és könnyű használatot biztosít az egész rendelő számára, nem meglepő, hogy mindössze két és fél órába telik a telepítése.

Egy másik figyelembe vett szempont volt a páciens kényelme. Dr. Kislaoglu erre sem volt panasz. „Ha nem teszene nekik, panaszkodnának, de eddig nem szölk rá semmit” – mondta. Ez nem is meglepő. A széket mozgatható fej- és lábtámasszal látták el, hogy a páciens a lehető legkényelmesebben érezze magát.

**Figyelj és tanulj**

Világméretű céggént a Sirona megérti annak fontosságát, hogy a terméke-

ket az ügyfelek megsegítésére állítják elő. Ezért figyelt a Sirona a fogorvosok igényeire, és alkotta meg a célnak megfelelő terméket. 70 mérnök és tudós, a krémek krémje dolgozott a terméken éjt nappallá téve, s végül megalkották ezt a mesterművet.

A Sirona tisztában van vele, hogy a szék a rendelő középpontja, és gondoskodott róla, hogy az Intego ennek professzionális szinten eleget is tegyen. De persze a stílusról sem szabad megfeledkezni. Összesen 12 szín választható, és a Sirona egészen addig elment, hogy a szék színösszeállításait hozzáigazította a 2014-es beltéri divathoz. Az Intego több, mint egy fogorvosi szék – segíthet meghatározni egy szájbészeti rendelő stílusát.

**Made in Germany**

Gyakran mondják, hogy a Sirona termékek nagyon tartósak. A „Made in Germany” kifejezés egy jól ismert és megbecsült bélyeg lett, melyet az ügyfelek igen nagyra értékelnek. Hát miért nem veszi fontolóra, hogy kicserélje az Integóra a meglévő kezelőegységét? Gregor Walter HR-menedzser szerint: „Jelenlegi termépalettánk – melyet immár az Intego is kiegészít – a higiénia minden aspektusát felkínálja.

A termékeink a múltban is megfelelték a higiéniai szabályozásoknak, ám az Integónál a higiénia már beépítettük a munkafolyamatokba és a kezelés utáni eljárásokba, ami lenyűgöző. Ez ritkán található meg más kezelőegységekben. Szóval a higiénia az egyik szempont, hogy miért válassza egy fogorvos az Integót, aztán jön a tervezés, majd az integráció.

„A termék a legegyszerűbb belépőszintől kezdve egy rendkívül fejlett szintig konfigurálható.”

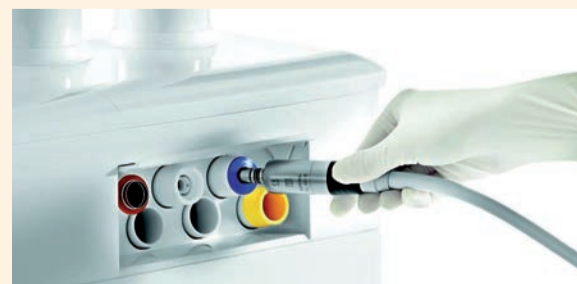
A Sirona hosszú utat tett meg, és büszké rá, hogy még mindig képes előrelépni, amikor ilyen értékes terméket hoz létre. Az üzenete egyértelmű. Walter így nyilatkozott: „Az üzenetünk mindig is a Sirona innovációs alapértékeiről szól: helyi jelenlét, az ügyfelek meghallgatása, és a velük való együttműködés.”

„Ez a termék minden fogorvos igényét kielégíti, és minden fogászati klinika központi elemévé válhat. A Sirona erőssége az ilyen fogászati klinikáknak szánt alapvető termékek megalkotása.”

Most már a többség számára is elérhetővé válik egy termék, mely része a Sirona fogászatkezelőegység-kínálatának. És mindez 130 évvel ezelőtt kezdődött, egyetlen meghatározó pillanattal a történelemben, mely megalapozta a Sirona jövőjét.

A cég pályája sosem ívelt lefelé, és nem kényszerült nehéz pénzügyi helyzetbe az ügyfelei kedvéért. Reméljük, hogy ez a mentalitás még további 130 évig kitart. Hosszú évek tapasztalatszerzése után az Intego és az Intego Pro megalkotására került, és most ideje, hogy az új fogászati kezelőegységek átvegyék az őket megillető büszke helyet a rendelőkben.

Forrás: [www.dentistry.co.uk](http://www.dentistry.co.uk)



Szanítáló adapter az Intego Pro-hoz.



Intego vizes blokk.

nal

**DENTAL TRIBUNE**

The World's Dental Newspaper - Hungarian Edition

**A DENTAL TRIBUNE INTERNATIONAL KIADÁSÁBAN FELELŐS KIADÓ - TORSTEN OEMUS**

CSOPORTVEZETŐ SZERKESZTŐ - Daniel Zimmermann  
[[newsroom@dental-tribune.com](mailto:newsroom@dental-tribune.com)]  
+49 341 48 474 107

SAKMAI SZERKESZTŐ - Magda Wojtkiewicz

WEBSZERKESZTŐK - Yvonne Bachmann,  
Claudia Duschek

SZERKESZTŐK - Sabrina Raaff, Hans Motschmann

ELNÖK-VEZÉRIGAZGATÓ - Torsten Oemus

PÉNZÜGYI VEZETŐ - Dan Wunderlich

ÜZLETFEJLESZTÉSI VEZETŐ - Claudia Salwiczek

HIRDETÉSÉRTÉKESÍTÉSI VEZETŐK - Matthias Diessner  
(kiemelt ügyfelek), Melissa Brown (Nemzetközi),  
Peter Witteczek (Ázsia), Maria Kaiser (USA), Weridiana  
Mageswki (Latin-Amerika), Hélène Carpentier  
(Európa)

MARKETING ÉS ÉRTÉKESÍTÉS - Nadine Dehmel,  
Nicole André

KÖNYVELÉS - Karen Hamatschek

TERMELÉSI ÉS TERJESZTÉSI VEZETŐ - Gernot Meyer

©2014, Dental Tribune International GmbH.  
All rights reserved.

A Dental Tribune International mindent megtesz annak érdekében, hogy a klinikai információkat és a gyártók termékeiről szóló híreket pontosan adja közre, nem vállal azonban felelősséget a termékeiről szóló állítások helytállóságáért vagy a nyomdai hibáért. A kiadó nem vállal továbbá felelősséget sem a termékevevőkért vagy -leírásokért, sem a hirdető közleményeikért. A szerzők által kifejtett véleményét a sajátjuknak kell tekinteni, és azok semmi módon nem tükrözik a Dental Tribune International véleményét.

DENTAL TRIBUNE INTERNATIONAL  
Holbeinstr. 29, 04229, Leipzig, Germany  
Tel.: +49 341 4 84 74 302 | Fax: +49 341 4 84 74 173  
[www.dental-tribune.com](http://www.dental-tribune.com) | [info@dental-tribune.com](mailto:info@dental-tribune.com)

**REGIONÁLIS IRODÁK**

**ÁZSIA**  
Dental Tribune Asia Pacific Limited  
Room A, 20/F, Harvard Commercial Building,  
105-111 Thomson Road, Wanchi, Hong Kong  
Tel.: +852 3113 6177 | Fax: +852 3113 6199

**AMERIKA**  
Tribune America, LLC  
116 West 23rd Street, Ste. 500, New York, NY 10011, USA  
Tel.: +1 212 244 7181 | Fax: +1 212 224 7185

Dental Tribune, X. évfolyam, 3. szám  
Megjelenik évente négy alkalommal

FŐSZERKESZTŐ - Dr. Riba Magdolna

KIADIA - Dental Press Hungary Kft.  
1012 Budapest, Kuny Domokos u. 9.

FELELŐS KIADÓ - Laczkó Tamás

SAKFORDÍTÓK - Csáki Attila, Wiedemann Petra

NYOMDAI ELŐKÉSZÍTÉS - Dental Press Hungary Kft.  
E-mail: [grafika@dental.hu](mailto:grafika@dental.hu)

NYOMDAI KIVITELEZÉS - Demax Művek  
Nyomdaipari Kft.

ADATEGYEZTETÉS, INFORMÁCIÓ - Fekete Krisztina,  
telefon: 06-1-202-2994

HIRDETÉSFELVÉTEL - Laczkó Tamás,  
telefon: 06-1-202-2994

AZ ÚJSÁG INTERNETCÍME - [www.dental.hu](http://www.dental.hu)

A MAGYAR ÚJSÁG E-MAIL CÍME - [info@dental.hu](mailto:info@dental.hu)

WEBOLDALAK - [www.dental.hu](http://www.dental.hu), [www.dentalworld.hu](http://www.dentalworld.hu)

ISSN 1786-9889

# VI. Upgrade Nemzetközi Kongresszus

2014. május 30–31.

A Dental Press az idén már a VI. Upgrade Nemzetközi Kongresszust rendezte meg a SYMA Rendezvényközpontban, a tavaszi továbbképző programsorozatok zárásaként.

A továbbképző rendezvény célja az volt, hogy több olyan, ma kiemelten fontos kérdést mutasson be mind elméleti, mind gyakorlati megközelítésben, melyek a fogászat vezető témái 2014-ben. A szervező cég a korábbi években hasonló témákban már többször tartott sikeres kongresszusokat (Update Implantologie, Dental Excellence, Dental World), így ezek tapasztalatai, valamint a felmért igények ismeretében egy szélesebb körű, még átfogóbb tematikával került megrendezésre a VI. Upgrade Nemzetközi Kongresszus.

## Rövid beszámoló a különböző programokról

Az I. *Prevenációs Kongresszus* megszerzésével a megelőzés lehetőségeinek széles körű bemutatása volt a rendezők elsődleges célja.

E szakterület igen izgalmas kérdései kerültek napirendre, így pl. a gombás fertőzések kezelésének a lehetőségei, a fogpótlások negatív hatása a fogzatra, az antibiotikus profilaxis mai álláspontja, a temporomandibuláris diszfunkció diagnosztikája vagy az orofaciális myofunkcionális terápia jelentősége.

Az előadók – *dr. Dombi Csaba, dr. Bródy Andrea, prof. dr. Matekovits*

*György, dr. Harmatta János, dr. Simonffy László, dr. Schmidt Péter és dr. Volomné Varga Marianna* – új szempontok szerinti megközelítésben is szóltak a prevencióról.

A IV. *Fogászati Lézer és Piezo Kongresszuson* a különböző típusú nagy teljesítményű lézerek fogászati és szájszészeti alkalmazásának témaköréről, a készülékek használatának klinikai eredményeiről, annak főbb területeiről, a novumokról szóltak az előadások. Napirendre került pl. az ún. „watt-háború”, a fotodinámiai terápia, a piezoszurgia technika értékelése a szájszészetben, a különböző hullámhosszon működő lézerek szerepe a biológiai szövetek vágása során.

E speciális terület szakavatott előadójától – *dr. Gáspár Lajos, dr. Barabássy Katalin, dr. Götz Gergely, dr. Szabó Róbert, dr. Molnár Diána, dr. Sulyok Lili, dr. Joób Fancsaly Árpád, dr. Tóka József, dr. Kemper Róbert, Tanos Ervin, dr. Babicsák Bence, dr. Fabriczki-Vidács Andrea, dr. Kurucz József, dr. Haczegán Péter Antal* – sok tanulsággal is járó ismeretanyaghoz jutottak a megjelentek.

A II. *CAD/CAM Kongresszus* résztvevői megismerkedhettek többek



között a digitális fogászat jelenével és jövőjével, a technológia alapjaival, a számítógépes implantációs tervezés főbb lépéseivel, a fogszabályozás új alternatíváival, a 3D-szkenneléssel, mint a digitális lenyomatvétel jövőbeli megoldásának a lehetőségével.

E szakterület kiváló ismerői – *Falk György, Diósi László, Modor Gergely,*

*Langmár Zsolt, dr. Urbán Gábor, dr. Borbély Judit, dr. Csigi Tamás, dr. Molnár Bálint, dr. Florian Schober és dr. Zarándok Mónika* – sokoldalú tájékoztatást adtak az érdeklődő hallgatóságoknak.

A VI. *Implantológiai Kongresszus* vezető elnöke, *dr. Németh Zsolt* megnyitójában hangsúlyozta, hogy a meghívott előadók ma-

guk jelentik a garanciát a már megszokott és magas színvonalra. Olyan szakembereket sikerült megnyerni – *dr. Massimiliano Favetti, prof. dr. Piffkó József, prof. dr. Angelo Tröhdhan, prof. dr. Darko Božić* és *dr. Florian Schorber* –, akik valóban up-to-date információkkal szolgáltattak a hallgatóságoknak.





Dr. Massimiliano Favetti

dr. Tasnádi Nóra – érdeklődéssel fogadta a hallgatóságot.

A kongresszusokat mindkét napon különböző workshopprogramok kísérték. Így az előadásokkal egy időben volt lézer- és piezoworkshop; a rendezvény első délutánján sor került a 3D implantológiai tervezés és sablonvezérelt műtétek bemutatására új szempontok figyelembevételével; az Implantológiai Kongresszus előadói is tartottak külön workshopokat a témakörük gyakorlati alkalmazásának a lehetőségéről, illetve a rendelői kom-



Kluka Attila

munikációt segítő programokon – Kluka Attila vezetésével – is részt vehettek az érdeklődők.

A kongresszus helyszínén 40 cég tartott impozáns bemutatót, elsősorban a két nap témájához aktuálisan kapcsolódó anyagokból, eszközökből.

Megítélésünk szerint az Upgrade Kongresszuson való jelenlét – a felkészült, előadóknak, valamint a sokszínű programnak köszönhetően – segíthet a fogorvosok,

fogtechnikusok, dentálhigiénikusok naprakész, aktuális ismereteinek bővítésében, a szélesebb körű tájékozódásban, valamint abban, hogy az e szakterületek újdonságai iránt érdeklődők hasznos, a napi gyógyítómunkában is jól alkalmazható ismeretekhez jussanak.

Ezzel a szándékkal szeretnénk megrendezni 2015-ben immár a VII. Upgrade Nemzetközi Kongresszust is.

Laczkó Tamás



Prof. dr. Piffkó József

Az implantációs protetika CAD/CAM lehetőségeiről, minimálinvazív implantológiai megoldásokról, különféle csontgraftanyagok összehasonlításáról, az irányított csontpótlásról, a 3D implantációs tervezés újszerű megközelítéséről is hallhattak a megjelentek, rendkívül sok hasznos, majd a gyakorlatban is használható ismeretekhez jutva.

A III. Esztétikai Szimpózium előadásai a szakmai témákon túl kitértek a „csapatmunka” fontosságára, a gyógyítóteam mind összetettebb és magasabb színvonalú együttműködésének a jelentőségére is.

E szakterület igen fontos és aktuális kérdéskörei kerültek bemutatásra, így pl. az anterior régió helyreállításának lehetőségei, egyszerűsített technikák a sikeres kompozit-helyreállítás érdekében, a legális, impresszív rendelői fogfehérítés, a „non-prep” esztétikai eljárások, különböző kezelési módok a minimálinvazívtól a teljes rehabilitációig.

A szakma jeles képviselőinek előadását – dr. Volom András, dr. Matteo Basso, dr. Grosz János, dr. Bezzeg Bence, Kovács Tamás, Makó János, dr. Hermann Gábor, dr. Götz Gergely,



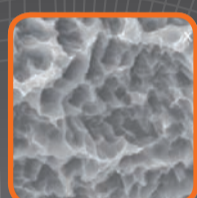
Dr. Matteo Basso

# TS implantátum

## A cég, amelyik világelső helyre tör



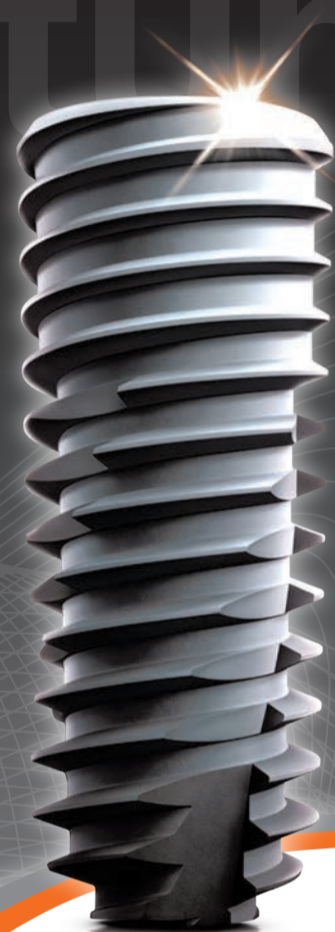
Önmetsző csavarmenet, mikromenet nélkül a peri-implantitis megelőzésére



SA felületkezelés a 6 hetes terhelhetőségért



Kónikus belső kapcsolat indexeléssel



# OSSTEM<sup>®</sup>

## IMPLANT

Implantátumok valamennyi csonttípushoz

TSIV implantátum extrakció követő azonnali implantációhoz

Felépítmények valamennyi protetikai esethez



[www.osstem.hu](http://www.osstem.hu)

# Nincs többé fúrás, tömés, itt az öngyógyító fogorvoslás

Új, injekció és fúrás nélküli, öngyógyító módszert találtak fel londoni fogorvosok a fogszuvasodás kezelésére – írta a *The Guardian* cikkére hivatkozva az MTI. Az angol rövidítéssel EAER (árammal gyorsított és fokozott ásványpótlás) néven ismert új módszert három év múlva már a fogorvosi rendelőkben is alkalmazhatják.

A londoni King's College tudósai által kidolgozott új módszer lényege, hogy tömés helyett a fogak regenerálódását segíti elő, felgyorsítják a sérült fog kalcium- és foszfátfelvételét. Az eljárás során kijavítják a megsérült



fogzománcot, majd az ásványokat gyengeáram segítségével irányítják a sérült helyre. Nigel Pitts professzor, a londoni King's College fogászati karának tanára a lapnak kijelentette: „a jelenlegi kezelési módszer nem ideális.

*Amikor tömással kezeljük a fogat, elindul egy fúrás-újratömés ciklus, és végül egyetlen tömés sem végleges. A mi módszerünk nemcsak kíméletesebb a pácienshez és előnyösebb a fogának, de várakozásaink szerint legalább annyira költséghatékony lesz. A szuvasodás elleni küzdelem mellett a fogak fehérítésére is alkalmas.”*

Forrás: [index.hu](http://index.hu)

## A vörösbor jót tesz a fogaknak

Napi egy alma az orvost távol tartja, s egy pohár vörösbor talán a fogorvost is? Egy friss kutatás szerint az ital hamarosan elterjedt megelőzési módszerre válhat a lepedék elleni harcban. A benne, pontosabban a vörös szőlőben lévő aktív összetevő ugyanis gátolja a baktériumok szaporodását a szájban.



A spanyol szakértők a *Journal of Agricultural and Food Chemistry* című szakfolyóiratban tették közzé a meglepő eredményeket. Már korábban is sikerült kimutatni, hogy a szőlőmag-kivonat visszaszoríthatja a szájüregi savtermelést.

A tudósok most azt vették górcső alá, hogy egy adag vörösbor – alkohollal vagy anélkül – elpusztíthatja-e a baktériumokat. A vizsgálatok megerősítették a feltételezést: a vörösbor ugyanis „kimosta” a baktériumokat a szájból, még hozzá sokkal hatékonyabban, mint a víz vagy a 12 százalékos alkohol.

Az eredmények alapján tehát a vörösborból készült természetes termékek hozzájárulhatnak a szájhygiéna javításához.

Forrás: [medipress.hu](http://medipress.hu)

24<sup>TH</sup> Central European  
Dental Exhibition

cede  
2014

[www.cede.pl](http://www.cede.pl)

The Best Place  
in Central Europe  
for Dental Business!



CEDE mobile app.

Poznań, Poland  
11-13.09.2014

# Új szinten az interdiszciplináris együttműködés a fogsabályozás és az orofaciális myoterápia között

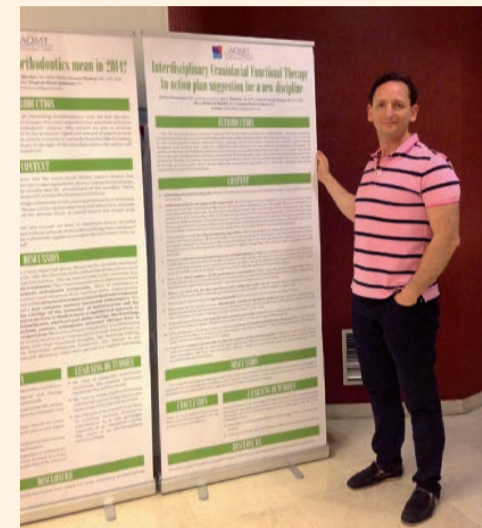


2014. június 6–8. között került megrendezésre az idén alakult AAMS (Academy of Applied Orofacial Sciences) (<http://aamsinfo.net>) szervezet első kongresszusa, melyet Rómában tartottak az olasz társzervezettel közösen. A nemzetközi

kongresszusnak több értelemben is nagy szakmai jelentősége volt. Egyrészt az első olyan nemzetközi esemény volt, amely összehozta a szakma legjelentősebb kutatóit. Az AAMS vezetői sikeresen fogták össze az orofaciális myoterápia nagyjait Braziliától az USA-n keresztül más európai, dél-amerikai és ázsiai szakemberekig. A kongresszus másik jelentősége az volt, hogy bemutatatta azokat a legújabb szakmai kutatásokat, melyek bizonyítják, hogy a korrekt orofaciális myofunkció és helyes légzés mennyire

nagy jelentőséggel bír az általános egészség szempontjából. A fogsabályozás, testtartás összefüggésén túl bizonyítást nyert, hogy akár a Parkinson-, ADHD-, Alzheimer-kór kezelésében is sikereket lehet elérni a helyes orofaciális funkciók beállításával. Ugyancsak jelentősnek mondható az a tény, hogy kongresszuson az orofaciális myoterápia együttműködő szakmai partnerei, mint pl. a fogászat, fogsabályozás, légzésterápia, különböző testterápiák is nemzetközi szinten voltak képviselve. Több előadás hangsúlyozta, mennyire fontos a szoros interdiszciplináris munka a kezelések sikere érdekében. A konferencia üzenete

az volt, hogy szakmai bizonyítékoknak megfelelően egyre többet fogunk hallani a interdiszciplináris orofaciális terápiáról, egyre több szakmai team fog alakulni világszerte, mely integrálja a fogászatot, testterápiákat, légzésterápiát az orofaciális myoterápiával. A szervezet ezt a fejlődést kívánja támogatni azzal, hogy a legújabb kutatásokat összegyűjti és szakmai standardokat állít fel. Hazánkat *dr. Volomné Varga Marianna*



és *dr. Hermann Gábor* képviselte. Dr. Hermann Gábor két poszterrel is részt vett. Mindkét poszter az interdiszciplináris együttműködés témájában készült. Az egyik a fogsabályozás új irányát prezentálta a funkcionális teammunka jegyében „*What does functional orthodontics mean in 2014?*” címmel. A másik poszter az interdiszciplináris együttműködés nemzetközi munkáját kívánja támogatni „*Interdisciplinary Craniofacial Functional Therapy. An action plan suggestion for a new discipline*” címmel.

Az orofaciális myoterápia és interdiszciplináris orofaciális funkcionális terápia legújabb eredményeit a hazai szakma is megismerheti. *Dr. Volom András* és *dr. Hermann Gábor* szervezésében 2014. október 18-án a Dental World keretén belül kerül megrendezésre az *1. Magyar Orofaciális Terápiás Kongresszus*. A rendezvény a fogsabályozás, a logopédia, a légzésterápia és a testterápiák együttműködésének jelentőségét és technikai lehetőségeit mutatja majd be.

Dr. Hermann Gábor



2014 DW

Dental World  
Budapest Hungary  
Október 16-17-18

[www.dentalworld.hu](http://www.dentalworld.hu)

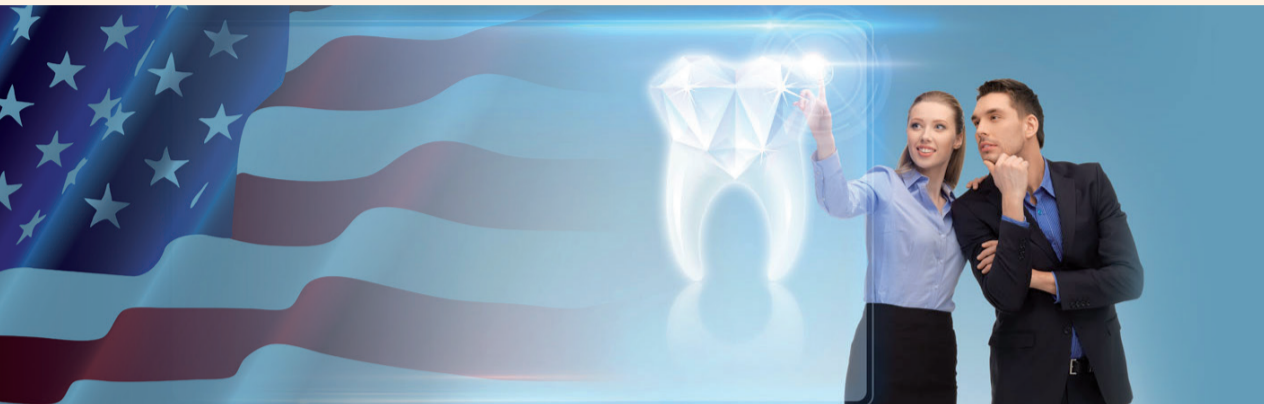
## Fogászati szakkiállítás és vásár

Syma Sport- és Rendezvényközpont, 1146 Budapest, Dózsa György út 1.

Platina fokozatú szponzor:

**ALPHA Bio**  
TEC  
Simplantology

# Középpontban az Egyesült Államok fogászati piaca



Az Egyesült Államok gazdasága az utóbbi években sok nehézséggel szembesült. Ez több különféle külső és belső okra vezethető vissza, ilyenek pl. a rosszabb hitelbesorolás, a növekvő infláció, a munkahelyek számának túl lassú növekedése, a magas olaj- és energiaárak, valamint az EU-val szemben kialakult bizonyos mértékű feszültség. Ezen tényezők miatt ingatag piaci helyzet alakult ki.

## A fogászati piac áttekintése

Az Amerikai Fogorvosok Társasága (ADA) kilenc különböző fogászati szakterületet különít el, úgymint: orthodontia, arc-, állcsont- és szájsebészet, gyermekfogászat, fogpótlás, parodontológia, endodontia, orális medicina, orálpatólógia, valamint fogászati és maxillofaciális radiológia.

A fogászati ellátás körülbelül 85%-a fogászati szakrendelőben folyik, általában egy szakember foglalkozik egy pácienssel. A fogorvosok körülbelül 81%-a általános fogorvosi ellátásra épülő praxist vezet. Az ADA 2008-as felmérése alapján a magánpraxisok 59,8%-ban egy fogorvossal, 22,0%-ban két fogorvossal, míg a maradék 18,2% három vagy több fogorvossal dolgozik.

## Fogorvosok száma az Egyesült Államokban

A Brocair Partners piacanalízise alapján az Egyesült Államokban jelenleg 120 000 olyan fogászati pra-

xis üzemel, amely rendszeresen vásárol a munkavégzéséhez szükséges eszközöket. A fogászati eszköz-forgalmazás piacát két nagy cég, a Henry Schein és a Patterson Companies uralja, 40%-os és 32%-os piaci részesedéssel. A gyártók oldalán nem ilyen egyértelmű a helyzet, jóval kisebb részekre osztott piaccal mű-

leten végzett gyermek- és időskori kezeléseket az egészségügyi biztosítások általában finanszírozzák. A fogászati kiegészítők (idetartoznak a különböző turbinák, kézidarabok, ultrahangos depurátorok stb.) körülbelül 4 milliárd dollár, míg a nagyobbak tekinthető fogászati berendezések (mint például a high-



kódnek, melynek körülbelül 50%-át fedi le 10 nagyobb cég.

Az Egyesült Államok fogászati piacát több különböző felmérés is 9 és 11 milliárd dollár közötti értékre becsüli. A legnagyobb részesedéssel ebből a helyreállító és preventív fogászat rendelkezik, ez annak is köszönhető, hogy az ezen a szakterületen

tech CAD/CAM-rendszerek, 3D-s képképző rendszerek, fogászati lézerek) viszont csak 1,9 milliárd dollár értékűre becsülhetőek. Emellett, bár jelenleg csak kismértékű részesedéssel vannak jelen, a kozmetikai fogászatba tartozó ellátások (mint például a fogfehérítés) az egyre növekvő esztétikai elvárásokkal párhuzamosan fokozódó népszerűséggel rendelkeznek. Leginkább a magasabb iskolai végzettséggel rendelkezők körében. A kozmetikai fogászatban terjedő új technológiák gyorsabb, olcsóbb és kevésbé invazív lehetőségeket kínálnak, ezáltal egyre jobban elérhetővé válnak sokak számára.

A recesszió és az ezzel járó kiadáscsökkentés hatásai a fogászati piac minden régióját érintették. Az egyik legnagyobb visszaesés a fogászati implantátumok területén volt megfigyelhető, igen sok páciens választotta az olcsóbb korona- vagy hídpótlásokat a drágább implantátumok helyett.



Az Egyesült Államok népessége folyamatos növekedésben van, ezen belül viszont a populáció öregedése figyelhető meg. Az Egyesült Államok Munkaügyi Hivatala szerint ezen demográfiai átalakulások a fogászati kezelési igények növekedését fogják jelenteni. Az idősebb korcsoportba tartozó, ún. baby-boom generáció nemsokára kiterjedt helyreállító kezelésekre szorul, hiszen a technológiák fejlődése miatt e korcsoport tagjai nagyobb valószínűséggel rendelkeznek állandó fogazattal, mint a múltban.

Bár a Millennium Kutatócsoport előrejelzései alapján csak kismértékű gazdasági fejlődés várható, de a fogászati szakma profitálhat a technológiai innovációkból, valamint a szakmai képzések színvonalának állandó emelkedéséből is, a gyorsabban elvégezhető minimálinvazív esztétikai kezelések száma várhatóan bővülni fog.

Az automatizált és digitális technológiák térnyerésével a gyártási és lenyomatvételezési eljárások sebessége is felgyorsítható, megfigyelhető, hogy egyre több praxis tér át a digitális módszerekre, illetve fejleszt a már meglévő fogászatisszoftver-rendszerre.

## A fogászati piac szabályozása

Az Egyesült Államok területén forgalmazott bármely fogászati eszköz regisztrációját csak az Élelmiszer- és Gyógyszerügyi Hivatal (FDA) készítheti el, nem érvényesíthető semmilyen más országból származó tanúsítvány.

Az elvégzendő regisztrációs eljárás az eszköz besorolásától függ. Három különféle kategóriát különböztetnek meg: 1-es, 2-es és 3-as kategória, a növekvő veszélyességi szint alapján.

Az 1-es kategóriába tartozó néhány, valamint a 2-es kategóriába tartozó valamennyi egészségügyi eszköz kereskedelmi forgalomba hozásához egy ún. forgalmazás előtti bejelentést kell benyújtani, amely összehasonlításokat tartalmaz a forgalomban lévő hasonló termékekkel. Bizonyos 1-es kategóriájú eszközöknél ilyen dokumentum készítése nem kötelező, de ezen termékeket is bármikor ellenőrizheti az FDA.

A 3-as kategóriájú termékek regisztrációja még nagyobb ellenőrzés alá esik. Forgalmazásukhoz szintén egy forgalmazás előtti jóváhagyó okirat szükséges. Ennek – a másik regisztrációs dokumentum mellett – tartalmaznia kell a termékkel kapcsolatos klinikai vizsgálati eredményeket is.

A regisztrációhoz ezenkívül még igen sok általános és termékspecifikus dokumentáció leadása szükséges. Ha egy cég be szeretne lépni az

Egyesült Államok fogászati piacára, érdemes egy erre specializálódott ügyvédi iroda segítségét is kérni.

## Az Egyesült Államok néhány jelesebb fogászati rendezvénye, kiállítása

150. Midwinter Meeting Chicago Dental Society  
2015. február 26–28.



A Chicagóban tartott fogászati rendezvény 2015-ben 150 éves jubileumi ünnepségre készül. A Midwinter Meeting egy világszínvonalú háromnapos program, ahol a folyamatos képzés és a kereskedelmi kiállítás is található. Csatlakozzon hozzánk, 2015. február 26-28-án Chicagóban a 150. Midwinter Meetingen. Mely egy igazi téli ünnepi programnak ígérkezik.

Academy of General Dentistry (Általános Fogorvosi Akadémia)  
Éves találkozója és kiállítása  
Detroit – 2014. június 26–29.

Motó: Újragondolva, Frissítve, Újítva



„A fogászati szakma továbbra is vállalja az új kihívásokat. Az AGD a lehetőségek szerint arra törekszik, hogy tájékoztassa tagjait a legújabb fejlesztésekről, és biztosítja számukra a szükséges eszközöket, hogy alkalmazkodni és boldogulni tudjanak ebben a változó környezetben. E célból az éves találkozón, különböző szakmai tanfolyamok segítségével a legújabb eljárásokat, rendszereket, eszközöket ismerteti a résztvevőkkel.”

Greater New York Dental Meetingen  
New York, 2014. november 28. – december 3.



Az Egyesült Államok legnagyobb fogászati rendezvénye a Greater New York Dental Meeting (GNYDM). Tavaly több mint 54 000 résztvevőt vonzott 50 államból és 131 országból. A rendezvényen közel 20 000 fogorvos jelent meg.

Idén „Együttműködés 2014” motójával kiemelten foglalkoznak a fogtechnika aktuális kérdéseivel, speciális előadásokat, bemutatókat, hands-on workshopokat tartanak, kiterve a digitális fogászat és a legújabb technológiák témaköreire. Több mint 300 szakmai programmal várják az érdeklődőket.



# Megnyílt a brit Dental Smiles Academy

A Dental Smiles Academy (Fogászati Mosoly Akadémia) a helyi közösségekkel, munkaügyi központokkal és iskolákkal együttműködésben kínálja kurzusait, amelyek állászerzésre alkalmas végzettséget adnak a résztvevőknek.

Dawn Cluley, a Dental Smiles Academy vezetője nemrég kérvényt adott be egy NVQ (Nemzeti Szakképzési Minősítésre) az eszközök és

felszerelések szennyeződésmentesítése területén, ami mostanra a brit City and Guilds országos szakképzési intézmény által jóváhagyott képzés lett.

Dawn elmondta, nyilvánvalóvá vált, hogy a fogászati eszközök szennyeződésmentesítése területén is szükség van képzésre. A CQC (Care Quality Commission), az egészségügyi ellátás minőségét felügyelő bizottság komoly elvárásokat támasztott abban az irányban, hogy kialakítsák a megfelelő eljárásokat és a validáció dokumentálását a szennyeződésmentesítő helyiségekben. Dawn ezért a saját kezébe vette az irányítást, és létrehozott egy olyan képzést, ami teljes mértékben megfelel minden követelménynek.



Az akadémia megkapta a City and Guilds akkreditációját, és az első olyan oktatási intézmény lett, amely ezt az új szakképzést nyújtja. A szakképzettségre óriási igény mu-

tatkozik, ezért túljelentkezés van a képzésre.

Dawn elmondta, hogy a szakképzést úgy kell végezni, hogy alkalmazkodjon a gyakorlathoz, ugyanúgy,

ahogyan a fogászati szakápoló végzettség. „A fertőzéskezelés létfontosságú a betegellátásban” – nyilatkozta a szakember, „ezért az egészségügyi ellátóknak el kell ismerniük ennek szerepét az intézményekben.”

Az akadémia egy fogászati praxishoz csatlakozik, amely lehetőséget biztosít a tanulóknak arra, hogy az osztálytermi tanulás mellett fogászati szakrendelőben is tanulhassanak. Az akadémia ezenkívül egy minden követelménynek megfelelő szennyeződésmentesítő helyiséggel is rendelkezik. Az osztályokat, a rendelőt és a szennyeződésmentesítő helyiséget interaktív eszközök kapcsolják össze, így a képzés során élő bemutatókat is lehet tartani.

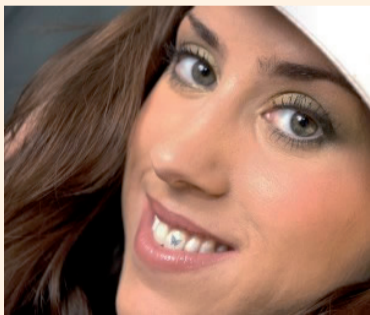
Forrás: medipress.hu

## Tetoválással díszítik a fogkoronát

A tetoválások az emberi test számos tájékát meghódították már. A rajongók és a hírességek mindig új, extravagáns lehetőségek után néznek. A szem és a szájnyalakhartya után most már a fogkorona sem maradhat minta nélkül.



A fogékszer után a koronabetoválás lehet a legújabb sláger. Ráadásul kevésbé veszélyes, mivel a valódi fogat nem érinti, tehát nem kell a felhelyezéséhez zománcot roncsolni. Persze, ez azt is jelenti egyben, hogy kizárólag fogkoronára lehet alkalmazni.



Az eljárás elején a fogtechnikus rögzíti, hogy a páciens milyen mintát szeretne, majd az elkészült darabot a fogorvos a megfelelő helyre illeszti. Ezután már lehet is a szép, új, figyelemfelkeltő kiegészítővel dicsekedni.

Forrás: medipress.hu

# Az Euromedic Dent – MIS Implants első közös szakmai megjelenése



Május második hétvégéjén, 9–10-én tartotta a Szegedi Tudományegyetem Fogorvostudományi Kara a „Perspektívák a Paro-Implantológiában és az Esztétikai Fogászatban” elnevezésű tudományos konferenciát, ahol az Euromedic Dent, mint a fogászati piac új szereplője, először mutatkozott be a szakmának.

Ahogy már ismeretes, az Euromedic International csoport – melynek tagja az Euromedic Dent is – már több mint 20 éve tölt be vezető szerepet az egészségügyi piacon, és új vállalatának első szakmai bemutatására is jelentős figyelmet fordított.

Az Euromedic Dent a konferencia gyémánt fokozatú támogatójaként az egyik legnagyobb és legjelentősebb standon képviseltette magát, ami a kétnapos rendezvény során egy „meeting-point”-tá vált. A szakma külföldi és hazai előadói, képviselői, ismert fogorvosai itt találkozhattak, üzleti megbeszéléseket folytathattak, vagy egy kávé mellett pihenhették ki az intenzív program okozta fáradságukat. A standon

többek között olyan nemzetközileg elismert professzorok is látogatást tettek, mint Jon B. Suzuki, Massimo De Sanctis, Marco Ferrari, Moshe Goldstein, Ofer Moses, illetve a konferencia társelnöke, Sofia Arco is. Az Euromedic Dent, mint az MIS kizárólagos magyarországi importőre és forgalmazója, a kiállításon az MIS Implants teljes palettájára fektette a hangsúlyt, ideértve az MGuide számítógépes tervezőrendszerét is. A standon elhelyezett kivetítőkön az MIS Implants termékeiről készült videók futottak, csakúgy, ahogy a kiállítóteremben is ezekre terelődött a fő figyelem, fontos azonban kiemelni, hogy a cég által képviselt vezető világmárkák, úgymint a Kavo, Gendex, Dürr Dental, EMS, ASA Dental, Tutt-nauer stb. is bemutatásra kerültek. A pénteki első nap folyamán sor került egy pezsgős koccintásra, ahol az Euromedic Dent hazai fogorvos partnerei, illetve a külföldi neves résztvevők legtöbbször is jelen volt. Aaron Levi, az Euromedic Dent ügyvezető igazgatója megköszönte

mindenkinek a cég iránt tanúsított bizalmat, illetve a jó kapcsolatot, ami nélkül az Euromedic Dent nem tudta volna elérni mindazt, amit az elmúlt egy évben elért. Kiemelte, hogy bízik abban, hogy ezek a kapcsolatok a jövőben még jobban elmélyülnek, és ígérte, hogy az Euromedic Dent részéről mindent meg fog tenni annak érdekében, hogy a legjobb szolgáltatást tudja nyújtani partnereinek.

Május utolsó hétvégéjén, 30–31-én került sor a VI. Upgrade Kongresszusra, amin az Euromedic Dent – MIS kiállítóként először vett részt. A kétnapos rendezvény során a fogászati szakma képviselői látogatást tettek a már két héttel korábban megismert, megjelenésében azonos, impozáns standon. A fókusz ezúttal is az MIS Implants teljes termékpalletájára és az MGuide számítógépes rendszerre került, de ugyanúgy megtalálha-

tók voltak a cég által képviselt vezető világmárkák is, például számos érdeklődőt vonzottak a KaVo termékei, illetve a külön erre a rendezvényre kialakított kezelőegység-ajánlatok.

A standon erős hangsúlyt kaptak a Strauss&Co által gyártott gyémántfűrők, ezért az Euromedic Dent fűrőszett ajándékkal kedveskedett meglévő és leendő partnereinek.

A fesztett szakmai programot enyhítendő az Euromedic Dent kávéval, üdítőkkel és némi ropogtatnivalóval várta látogatóit.

Összességében elmondható, hogy a rendezvénynek köszönhetően a fogászati szakma jobban megismerhette az Euromedic Dent tevékenységét és az általa forgalmazott márkák teljes termékporthióját, így bizonyítva a cég már jól ismert szlogenjét, hogy megbízható teljes körű szállító és partner tud lenni a komplett fogászati ellátás terén.

PMO



**Euromedic Dent**  
az Euromedic International csoport tagja

Cím 1051 Budapest, Dorottya u. 1.  
Központ +36 1 815-3192 Ügyfélszolgálat +36 1 815-3188, +36 30 791-7476  
E-mail euromedicdent@euromedic-hungary.com www.euromedicdent.hu, www.euromedic-hungary.com